

• EN BREF

Qivivo Premier tour de table



Ayant lancé fin 2013 un « thermostat intelligent », Qivivo vient de lever 450.000 euros auprès de Go Capital Amorçage. Ce tour de table doit permettre à la société nantaise de poursuivre ses développements techniques et de financer la mise sur le marché de son « thermostat

intelligent ». Connectée à une box, la solution de Qivivo permet à un foyer de régler son chauffage automatiquement, en prenant en compte l'occupation réelle du logement (grâce à un détecteur de présence), les souhaits de confort des utilisateurs et les conditions météorologiques. À la clé, jusqu'à 40 % d'économies d'énergie, promet-on chez Qivivo. Fondée par Adrien Suire (en photo), la jeune entreprise emploie une dizaine de salariés. Tél. : 08 05 69 21 70

Pentasonic Un rachat dans le cloud

Dirigée par Gaël Brisson, Pentasonic prend le contrôle de la société DRI. La PME nantaise renforce ainsi son offre de cloud computing. Basée au Mans, DRI héberge en effet 6.000 sites parmi lesquels ceux de la Ville de Paris et du cabinet du Premier ministre. S'appuyant sur cinq datacenters, dont un détenu en propre au Mans, DRI affiche une forte croissance ainsi qu'un résultat à deux chiffres. Cette acquisition étoffe l'offre de Pentasonic, spécialisée dans le conseil, l'intégration d'infrastructures et les services informatiques (infogérance et cloud). Employant 46 salariés, l'ensemble vise 11 millions d'euros de chiffre d'affaires cette année. Tél. : 02 40 89 89 30

Ausy 90 recrutements dans l'Ouest

Le groupe Ausy, spécialisé dans le conseil et l'ingénierie informatique, annonce le recrutement de 90 nouveaux collaborateurs (ingénieurs, consultants, commerciaux) en CDI dans l'Ouest de la France, à Brest, Lannion, Nantes, Niort et Rennes. Le groupe Ausy emploie 4.000 collaborateurs en Europe et a réalisé un chiffre d'affaires de 324 millions d'euros en 2013. Tél. : 01 41 08 65 65

Kosmos Forte croissance en vue



Spécialisée dans la mise en œuvre de solutions numériques (portail web, environnement numérique de travail, etc.) pour les acteurs de l'éducation et les services publics, Kosmos a réalisé 4,7 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2013, en croissance de 24 % sur un an. Parmi les marchés

remportés par la société nantaise dirigée par Jean Planet (en photo), l'académie de Lille, le conseil régional du Nord Pas-de-Calais, le CHU d'Angers ou l'ensemble des collèges de Seine-Maritime. Ayant récemment recruté 15 salariés, Kosmos emploie 60 collaborateurs et envisage de réaliser 6 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2016. À plus long terme, la PME projette de renforcer son offre par le biais d'une croissance externe. Tél. : 02 40 20 47 95

Cassiopae Rachat des actifs de Taliance

Employant une centaine de personnes à Nantes, le groupe parisien Cassiopae (500 salariés, 51 M€ de CA) reprend des actifs de la société parisienne Taliance. Il s'agit d'activités d'édition de logiciels de back office pour l'immobilier. Dénommée Cassiopae Real Estate, la branche immobilière du groupe Cassiopae, née suite au rachat, en 2012, de l'éditeur nantais Sneda, cherche à prendre le leadership européen sur ce marché des progiciels de gestion pour l'immobilier. Les équipes de Taliance rejoindront Nantes et Paris. Tél. : 01 55 56 55 00

Whatsup. L'ambition américaine de Thierry Congard

• NUMÉRIQUE Fondateur de la SSII Proservia, Thierry Congard reprend les actifs de la PME nantaise Omnium Systems qu'il compte développer depuis la Californie.

Trois après la vente de Proservia - la SSII qu'il a créée en 1994 et qui pesait 48 millions d'euros de chiffre d'affaires au moment de sa cession à Manpower -, Thierry Congard repart dans une nouvelle aventure entrepreneuriale. Un peu parce que « mon statut social, c'est mon entreprise », confie cet autodidacte qui a raté deux fois son bac d'informatique. Beaucoup parce que le Nantais dit avoir toujours le goût d'entreprendre chevillé au corps.

9.000 km d'écart

Pour son nouveau défi, Thierry Congard reste dans son univers de prédilection : le numérique. Il a repris en avril dernier les actifs d'Omnium Systems, une entreprise nantaise, spécialisée dans les solutions digitales, dont il était actionnaire dormant depuis deux ans. Créée en 2006, cette entreprise se trouvait en situation difficile, notamment suite au départ d'un de ses associés. Rebaptisée Whatsup, elle repart avec huit salariés, et deux dirigeants séparés de... 9.000 kilomètres. Ancien associé d'Omnium Systems, Pierre-Bruno Routens pilote l'équipe nantaise de neuf personnes, installée dans le tout nouveau Hub Créatic de la Chantreterie. De son côté, Thierry Congard s'est installé dans le courant de l'été à Los Angeles. Après plusieurs mois passés en Floride où il a notamment appris l'anglais à l'université, le Nantais a obtenu sa carte verte, précieux sésame qui lui permet de résider de façon permanente sur le sol américain. « Je vais tester le marché et je n'exclus pas, si les premiers retours s'avèrent positifs, d'installer une filiale en Californie », indique Thierry Congard.



Thierry Congard (à droite) aux côtés de Pierre-Bruno Routens. Les deux hommes dirigent l'équipe de Whatsup. Le premier depuis Los Angeles, le second depuis Nantes.

Montage vidéo

Outre-atlantique, le nouvel expatrié ne compte pas déployer l'ensemble de la gamme de Whatsup, qui comprend le développement d'applications pour tablettes et smartphones ainsi que la création de sites web, comme pour Télé-nantes, le Crédit Agricole ou Music Care. Thierry Congard va surtout tenter de séduire les Américains avec la solution de montage vidéo de Whatsup. Celle-ci permet de monter des vidéos de façon automatisée, la vidéo réalisée avec une caméra ou un smartphone, se transformant sans intervention humaine en un film doté de musique, d'effets et d'habillages définis à l'avance. « Dix minutes après l'envoi d'une vidéo sur notre plate-forme web, le film est prêt sur le site internet de l'utilisa-

teur », promet Thierry Congard.

Un partenaire au Canada

Avec cette solution, le chef d'entreprise cible en particulier les réseaux immobiliers désirant diffuser sur internet des films de leurs biens disponibles. En France, cet outil de montage vidéo est pour l'instant utilisé par Blot. Au Canada, Whatsup dit avoir contractualisé un partenariat auprès d'un broker qui doit en faire la promotion auprès de ses agents immobiliers. D'autres produits pourraient s'ajouter à cette première offre en propre. « Je veux permettre à tous les collaborateurs de Whatsup de mettre en œuvre leurs idées. Si nous les jugeons intéressantes, nous allons leur donner les moyens de pouvoir les expri-

mer dans l'entreprise », indique Thierry Congard. De cette façon, l'entreprise a lancé deux applications grand public, une autre solution de montage vidéo et un jeu. Pour le premier exercice de Whatsup, Thierry Congard vise 450.000 euros de chiffre d'affaires. Après ? « On verra. Vous savez, je me méfie des projections. Avec Proservia, j'ai dit un jour que je ne voulais pas dépasser les 50 salariés. Quand je suis parti, on était 900 », rappelle l'entrepreneur.

Stéphane Vandangeon

WHATSUP
(Nantes)
P-dg : Thierry Congard
9 salariés
02 40 50 09 54

Ars Nova Systems. Cap sur l'export

• INFORMATIQUE La start-up nantaise Ars Nova Systems a conçu un logiciel de contrôle parental. Après son lancement en France, elle se prépare à l'exporter.

Créée début 2012 par Yann Mareschal et Pierre-François Romeuf, tous deux informaticiens, la start-up Ars Nova Systems est spécialisée dans la sécurité informatique et l'analyse de contenus multimédias. La jeune entreprise vient de lever 100.000 euros auprès du réseau de business angels Abab (78.000 euros) et de Thierry Congard, ancien dirigeant de Proservia et de Witzivi, pour financer la R & D, le développement commercial et la propriété intellectuelle de sa solution de contrôle parental, baptisée parentsdanslesparages.com. « Notre système comporte deux aspects. Il vise à la fois à réguler les horaires d'utilisation des écrans pour lutter contre les phénomènes d'addiction et à réguler les contenus pour protéger les plus jeunes d'images ou de textes inappropriés. Notre logiciel est innovant dans la mesure où il fonctionne sur tous types d'appareils, ordinateurs mais aussi iPhone, iPad et iPod, etc., fonctionnant en 3G



Yann Mareschal, cofondateur de la start-up Ars Nova, souhaite commencer à exporter son logiciel de contrôle parental en 2015.

comme en Wi-Fi. Enfin, il se pilote à distance via internet », explique Yann Mareschal. Ars Nova Systems a d'abord lancé une offre payante à destination des familles. Elle compte à ce

jour 10.000 clients. Puis la jeune start-up a fait évoluer sa solution et son business model pour l'orienter vers une offre en B to B. Des contrats ont ainsi été conclus avec l'opérateur

téléphonique Virgin Mobile et le constructeur Thomson qui a équipé sa gamme de mobiles Every de la solution parentsdanslesparages.com. « Nous sommes en cours de négociation avec des opérateurs français et étrangers » indique Yann Mareschal. En effet, Ars Nova Systems lorgne l'international. « Le marché est mondial et nous avons vocation à nous développer à l'export », annonce le dirigeant. Dans cette perspective, Ars Nova Systems a étendu son brevet en Europe et aux États-Unis, a musclé son équipe de R & D en recrutant deux personnes spécialisées dans le filtrage des contenus et envisage une « levée de fonds significative » en 2015.

Caroline Scribe

ARS NOVA SYSTEMS
(Nantes)
Dirigeants : Yann Mareschal et Pierre-François Romeuf
8 salariés
02 40 58 69 83