

Der Erwerb des Bremsen- und Fahrwerkgeschäfts stellt eine Neuausrichtung von
Continental dar. Das elektronisch geregelte
Fahrwerk wird in Zukunft zusammen mit
Reifen und Technischen Produkten als System
gesehen; diese Verknüpfung eröffnet neue
Chancen profitablen Wachstums. Wir wollen
ein Stück Automobilzukunft mitgestalten.



Bericht über das 127. Geschäftsjahr 1998

- 2 Brief an die Aktionäre
- 6 Bericht des Aufsichtsrats
- 9 Die Continental-Aktie

Konzernlagebericht und Lagebericht der Continental AG

- 13 Vermögens-, Finanz- und Ertragslage
- 18 Die Konzernbereiche
- 21 Regionen
- 23 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
- 26 Forschung und Entwicklung, Qualität und Umwelt
- 28 Ausblick

Conti at work

- 32 Reifen
- 37 ContiTech
- 40 Continental Automotive Systems

Sonderthema

42 Continental Teves

Konzernabschluß

- 48 Kapitalflußrechnung
- 50 Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung
- 52 Anhang
- 69 Wesentliche Konzerngesellschaften
- 70 Zehnjahresübersichten
- 72 Aufsichtsrat

Ausgewählte finanzwirtschaftliche Begriffe

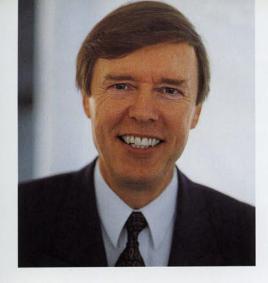
Continental-Konzern auf einen Blick

Beträge in Mio DM	1994	1995	1996	1997	1998
Umsatz	9876,9	10 252,6	10 430,6	11 186,1	13188,6
Ergebnis vor Steuern	91,6	194,8	248,41)	458,8	611,4
Ergebnis nach Steuern	70,8	155,2	192,5	321,8	413,9
Dividende	37,5	47,0	56,7	80,2	92,0 2)
Cash flow	625,9	739,7	814,6	960,1	1 171,4
Verschuldungsfaktor	3,4	2,7	2,0	0,6	3,1
Sachinvestitionen	514,7	591,3	551,5	552,8	814,2
Abschreibungen ³⁾	583,5	552,7	609,2	600,1	710,9
Eigenkapital	1 675,5	1 695,6	1 860,4	2702,7	2 973,6
Eigenkapitalquote in %	24,6	25,3	27,8	35,3	23,2
Mitarbeiter am Jahresende ⁴	48 583	47 918	44 767	44 797	62 357
Börsenkurs (H) in DM	29,8	23,1	28,4	50,9	63,3
Börsenkurs (T) in DM	21,1	18,6	20,1	27,8	31,0

nach außerordentlichen Aufwendungen
 vorbehaltlich der Zustimmung der Hauptversammlung vom 1. Juni 1999
 ohne Abschreibungen auf Finanzanlagen
 ohne Auszubildende

Der Continental-Konzern erweiterte seine Kernkompetenzen auf dem Gebiet der Kautschuktechnologie für Reifen und Technische Produkte um das Know-how in den Bereichen Fahrwerk und Fahrdynamikregelung. Es bestand die historische Chance, dem Unternehmen einen völlig neuen Zuschnitt zu geben. Diese Chance haben wir genutzt.





Sehr geehrte Aktionäre und Freunde von Continental,

Technologie- und Kostenführerschaft sind die Grundvoraussetzungen zur Erreichung profitablen Wachstums, dem vorrangigen Unternehmensziel des Continental-Konzerns.

Continental in sehr guter Verfassung

Der Konzern befand sich Ende 1998 in einer sehr guten Verfassung. Der Gewinn nahm zum fünften Mal in Folge zu und lag deutlich über Plan und Vorjahr. Wiederum verbessertes Produktmix, starkes Mengenwachstum sowie fortgesetzte Programme zur Effizienzsteigerung waren dafür verantwortlich. Bis auf die Reifen-Handelsgesellschaften und den ContiTech-Geschäftsbereich Profile verzeichneten alle großen Einheiten schwarze Zahlen. Der versprochene Turnaround bei Nfz-Reifen ist in beeindruckendem Maße eingetreten. Damit liefern alle Konzernbereiche positive Beiträge zum Gesamtergebnis ab. Erfreulich sind auch die Gewinnsteigerungen bei Pkw-Reifen und bei der nordamerikanischen Tochtergesellschaft Continental General Tire.

Beginn des Systemgeschäfts

Mit dem Kauf der unter dem Namen Teves bekannten Fahrwerkaktivitäten von ITT Industries hat das Geschäft von Continental eine weitere Dimension hinzugewonnen. Deswegen stehen wir nicht länger der Frage gegenüber, ob wir im Spiel der Großen der Reifenwelt immer noch kraftvoll genug mithalten können. Vor dem Hintergrund der nun für das Systemgeschäft gebündelten Kompetenzen sehen wir uns jetzt als ein Zulieferer der ersten Reihe für die weltweite Automobilindustrie. Auf unserem Weg, das Reifen-Geschäft mit Technologien aus dem Unternehmensbereich Automotive Systems zu stützen, sind wir seit 1994 erheblich weitergekommen. Continental ist heute ein Unternehmen mit weltweit einzigartigem Zuschnitt und Potential.

Parallel starkes Mengenwachstum und Internationalisierung

Den 1998 unternommenen großen Schritt zur Technologieführerschaft haben wir parallel durch ein starkes Mengenwachstum begleitet. Dies geschah vornehmlich an Standorten mit sehr wettbewerbsfähigen Kostenstrukturen, wie zum Beispiel in Portugal und Tschechien. Aber auch neue Reifenstandorte sind für langfristig profitables Wachstum unseren Werken und unserem Netz an Partnerschaften hinzugefügt worden: in der Slowakei, in Mexiko, Argentinien und Südafrika. Für die Konzernbereiche ContiTech und Continental Automotive Systems sind wir in Brasilien und in den USA neue Engagements eingegangen.

All dies bekräftigt unseren Willen, als Zulieferer die globale Herausforderung anzunehmen. Unsere großen Kunden der Automobilindustrie fordern von uns, den eingeschlagenen Weg konsequent weiterzuverfolgen. Allerdings gilt nach wie vor: Globalisierung mit Augenmaß.

High-Tech-Produkte made by Continental

Auf der Produktseite konnten wir bei Winterreifen für Personenwagen erneut unsere Führungsposition auf dem europäischen Markt nachdrücklich unterstreichen. Im sportlichen Hochleistungssegment waren die Zuwachsraten überdurchschnittlich gut. Stärker als geplant nahmen unsere Verkäufe von Reifen und Technischen Produkten an die Automobilindustrie zu.

Der Bereich Nfz-Reifen hat mit neuen Produkt- und Servicekonzepten Terrain zurückgewonnen, das in den letzten Jahren verlorengegangen war.

Continental General Tire intensivierte seine Partnerschaft zum freien Reifenhandel und war damit erfolgreich. Die frühere Abhängigkeit von einigen wenigen Großkunden ist überwunden. Im Konzernbereich ContiTech lag der Geschäftsbereich Luftfedersysteme im Umsatz- und Gewinnwachstum deutlich über dem Durchschnitt der anderen Einheiten. Die Entwicklung des Geschäftsbereichs Fluid (Schläuche- und Schlauchleitungen) ist erfreulich. Die Benecke-Kaliko konnte ihre Position als weltweit führender Hersteller von TPO-Folien weiter ausbauen.

Continental Automotive Systems war voll beschäftigt mit der Integration von Teves. Die unter dem Vorstandskollegen Hans Albert Beller, verantwortlich für Continental Automotive Systems, installierte Geschäftsleitung nahm ihre Arbeit in Frankfurt ohne Zeitverzug auf. Das Geschäft des nun als Continental Teves AG & Co. oHG firmierenden Unternehmens verlief vergleichsweise gut. Für 1999 erwarten wir bereits Synergien mit allen Einheiten des Konzerns und erste Ergebnisse der Neuausrichtung des Unternehmens.

20 Mrd DM Umsatz im Visier

Der Konzern wird 1999 die Umsatzmarke von 17 Mrd DM überschreiten und hat nun eine Umsatzgröße von 20 Mrd DM im Visier. Wir beschäftigten Ende 1998 rund 62 400 Mitarbeiter. Das ist eine völlig neue Dimension.

Zur Hauptversammlung am 1. Juni 1999 lade ich Sie im Namen der Verwaltung herzlich ein. Wenn sie, wie in den Vorjahren, unserem Vorschlag zustimmt, werden wir für 1998 – zum vierten Mal in Folge – eine höhere Dividende ausschütten.

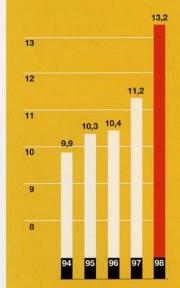
Wir danken unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern für ihre Leistung und Einsatzbereitschaft. Unseren Aktionären danken wir für ihr Vertrauen in unser Unternehmen.

Mit freundlichen Grüßen

The Jon C. 1

Hubertus von Grünberg Vorsitzender des Vorstands

Umsatz (Konzern) in Mrd DM



Ergebnis nach Steuern in Mio DM



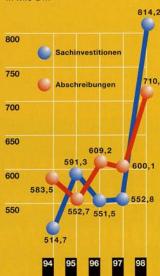
Cash flow



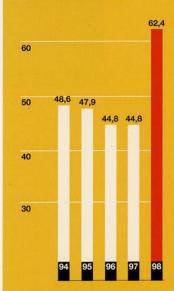


Sachinvestitionen/ Abschreibungen





Mitarbeiter (zum Jahresende) in Tsd. ohne Auszubildende



Das rasante Wachstum des Unternehmens, verbunden mit einem dynamischen Wandlungsprozeß, macht Continental attraktiv für eine neue Generation von Führungskräften.

Klaus Friedland



Die sehr erfreuliche Entwicklung des Gewinns, der Kapitalrendite und des Cash flows in den letzten Jahren werden wir auch nach dem Erwerb von Teves fortsetzen können.

Jens P. Howaldt

Die Integration der vom Ursprung her deutschen Teves in die Continental hat im letzten Quartal 1998 begonnen und bietet gute Aussichten, die anspruchsvollen Ziele zu erreichen.

Hans Albert Beller

Mittelständische Tugenden wie Tempo, Innovationskraft und Flexibilität werden beibehalten und gepaart mit Finanzkraft und klarer Strategie.

Manfred Wennemer

Mehr profitables Wachstum ist zukünftig durch Mengensteigerungen bei Reifen und durch Systemfähigkeit rund um das Fahrzeug erreichbar.

Hubertus von Grünberg



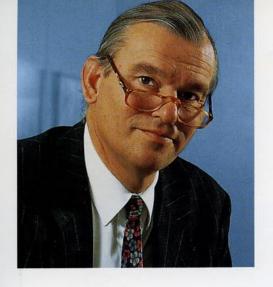
Der Bereich Nfz-Reifen wächst schnell in eine völlig neue Größenordnung. Damit nehmen wir zukünftig eine Marktstellung ein, die eine stetig verbesserte Rentabilität ermöglicht.

Stephan Kessel

Die Marktstellung von Continental General Tire in der NAFTA-Region hat sich durch das neue Engagement des Konzerns in Mexiko erfreulich veretärkt

Bernd Frangenberg





Die Globalisierung und die strategischen Weichenstellungen des Unternehmens hin zu einem Zulieferer der weltweiten Automobilindustrie und zum Fahrwerkspezialisten standen im Mittelpunkt unserer Betrachtung. Für diese Entwicklung steht ein Name: Dr. Hubertus von Grünberg, der nach acht Jahren in der Rolle des Vorsitzenden des Vorstands nun die Rolle des Vorsitzenden des Aufsichtsrats übernehmen soll. Sein Nachfolger, Herr Dr. Stephan Kessel, wurde vom Aufsichtsrat in seiner Sitzung am 12. April 1999 bestimmt. Herr Dr. Stephan Kessel stammt aus dem Unternehmen und steht also für Kontinuität. Außerdem hat der Aufsichtsrat Herrn Klaus Friedland die Verantwortung für das Ressort Finanzen, Controlling und Recht übertragen, die er zusätzlich zu seiner Aufgabe als Arbeitsdirektor wahrnehmen wird.

Der Aufsichtsrat der Continental AG hat sich im Rahmen seiner turnusmäßigen Sitzungen, bei Treffen des Präsidiums und in gesonderten Besprechungen sowie durch mündliche und schriftliche Berichte des Vorstands mit der Entwicklung und mit wichtigen Geschäftsvorfällen der Gesellschaft befaßt. Im Geschäftsjahr 1998 haben turnusgemäß vier Sitzungen des Aufsichtsrats stattgefunden. Außer dem Präsidialausschuß und dem ständigen Ausschuß nach § 27 Absatz 3 MitbestG, der im abgelaufenen Geschäftsjahr nicht zusammentreten mußte, bestehen keine weiteren Ausschüsse des Aufsichtsrats.

Die Mitglieder des Aufsichtsrats standen dem Vorstand auch außerhalb der Sitzungen regelmäßig beratend zur Verfügung. Der Aufsichtsratsvorsitzende wurde vom Vorstandsvorsitzenden laufend über alle wichtigen Geschäftsvorfälle unterrichtet. Nach Prüfung und Erörterung mit dem Vorstand hat der Aufsichtsrat den zustimmungsbedürftigen Maßnahmen und Geschäften zugestimmt.

Neben der regelmäßigen Erörterung der Ergebnisentwicklung aller Konzernbereiche sowie des Budgets 1999 gehörten zu den Schwerpunkten der Beratungen die Akquisition des Produktbereichs "Bremse und Chassis" von ITT Industries, Inc., sowie die im Rahmen der Globalisierungsstrategie erfolgte Übernahme des Reifengeschäfts der mexikanischen Grupo Carso S.A., der mehrheitliche Erwerb des langjährigen südafrikanischen Kooperationspartners im Reifengeschäft, Gentyre Ltd., und die Gründung des Produktions-Joint Ventures für Lkw-Reifen mit Matador, Puchov a.s. in der Slowakischen Republik.

Der vom Vorstand aufgestellte Jahresabschluß der Continental AG für das Geschäftsjahr 1998, der Konzernabschluß und der mit dem Konzernlagebericht zusammengefaßte Lagebericht der Continental AG wurden von der durch die Hauptversammlung als Abschlußprüfer gewählten KPMG Deutsche Treuhand-Gesellschaft Aktiengesellschaft Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Hannover, geprüft und jeweils mit dem uneingeschränkten Bestätigungsvermerk versehen. Der Abschlußprüfer war bei der Beratung des Jahres- und des Konzernabschlusses anwesend, hat über die Durchführung der Prüfung berichtet und stand dem Aufsichtsrat für ergänzende Auskünfte zur Verfügung.

Der Aufsichtsrat hat von dem Ergebnis der Prüfungen zustimmend Kenntnis genommen. Nach eigener Prüfung des Jahresabschlusses, des Konzernabschlusses und des mit dem Konzernlagebericht zusammengefaßten Lageberichts der Continental Aktiengesellschaft schließt sich der Aufsichtsrat dem Ergebnis des Wirtschaftsprüfers an. Er billigt den vom Vorstand aufgestellten Jahresabschluß, der damit festgestellt

ist. Dem von ihm geprüften Vorschlag des Vorstands für

die Verwendung des Bilanzgewinns stimmt der Aufsichtsrat zu.

Herr Dr. Hubertus von Grünberg hat den Aufsichtsrat gebeten, ihn von den Aufgaben als Mitglied des Vorstands und von seiner Funktion als dessen Vorsitzender mit Ablauf der Hauptversammlung am 1. Juni 1999 zu entbinden. Der Aufsichtsrat respektiert die Gründe, die zu dieser Entscheidung geführt haben und dankt Herrn Dr. von Grünberg ausdrücklich für die große Leistung, mit der er das Unternehmen aus schwierigen Zeiten in eine profitable Entwicklung und letztlich zu einer neuen strategischen Ausrichtung geführt hat. Der Aufsichtsrat wird der Hauptversammlung am 1. Juni 1999 vorschlagen, Herrn Dr. von Grünberg zum Mitglied des Aufsichtsrats zu wählen. Im Präsidium des Aufsichtsrats besteht Einvernehmen, in der konstituierenden Sitzung des Aufsichtsrats im Anschluß an die Hauptversammlung Herrn Dr. von Grünberg zur Wahl zum Vorsitzenden des Aufsichtsrats vorzuschlagen.

In seiner Sitzung vom 10. Dezember 1998 hat der Aufsichtsrat Herrn Klaus Friedland zusätzlich zu seiner Funktion als Arbeitsdirektor der Gesellschaft mit Wirkung ab dem 8. Juni 1999 die Verantwortung für das Vorstandsressort Finanzen, Controlling und Recht übertragen. Er übernimmt in dieser Position die Nachfolge von Herrn Dr. Jens P. Howaldt, der dieses Vorstandsressort seit 1994 geleitet hat und nach der diesjährigen Hauptversammlung nach fast 20jähriger Tätigkeit im Unternehmen in den Ruhestand tritt. Der Aufsichtsrat dankt Herrn Dr. Howaldt für seine langjährige, engagierte und verdienstvolle Tätigkeit und wünscht ihm für die Zukunft alles Gute.

Die Verantwortung für den Konzernbereich ContiTech übernahm am 1. Mai 1998 Herr Manfred Wennemer, seit 1994 Vorstandsvorsitzender der Benecke-Kaliko AG, als Nachfolger von Herrn Dr. Peter Haverbeck. Der Aufsichtsrat dankt Herrn Dr. Haverbeck für seine langjährige, erfolgreiche Tätigkeit und wünscht ihm für die Zukunft alles Gute.

Der Aufsichtsrat dankt dem Vorstand und allen Mitarbeitern für ihren Einsatz sowie den Aktionären für das dem Unternehmen entgegengebrachte Vertrauen.

Hannover, 12. April 1999

Der Aufsichtsrat

Ulrich Weiss, Vorsitzender

Organe der Gesellschaft

Mitglieder des Aufsichtsrats

Ulrich Weiss Vorsitzender

Adolf Bartels* stelly. Vorsitzender

Hans H. Angermueller

Heidemarie Aschermann*

Manfred Bodin

Diethart Breipohl

Werner Breitschwerdt

Casimir Ehrnrooth

Hans-Olaf Henkel

Wilfried Hilverkus*

Dieter Kölling*

Hartmut Löschner*

ww.

Werner Mierswa*

Günther Saßmannshausen

Siegfried Schille*

Rainer Stark*

Dirk Sumpf*

Giuseppe Vita

Bernd W. Voss

* Vertreter der Arbeitnehmer

Die Angaben gemäß § 285 Nr.10 HGB sind im Anhang zum Jahresabschluß auf Seite 72 abgedruckt.

Mitglieder des Vorstands

Hubertus von Grünberg Vorsitzender Personenwagenreifen

Hans Albert Beller Continental Automotive Systems

Bernd Frangenberg Continental General Tire, Inc.

Klaus Friedland Arbeitsdirektor

Peter Haverbeck ContiTech (bis 30. April 1998) Jens P. Howaldt Finanzen, Controlling und Recht

Stephan Kessel Nutzfahrzeugreifen, Qualität und Umwelt, International

Manfred Wennemer ContiTech (ab 1. Mai 1998)

Generalbevollmächtigte

Bernadette Hausmann Konzerneinkauf und Strategische Reifen-Technologie

Werner P. Paschke Konzerncontrolling



Die Continental-Aktie ist bei den MDAX-Werten der liquideste Anlagetitel. Ihre Liquidität ist höher einzuordnen als bei manchem DAX-Wert.

Vierte Dividendenerhöhung in Folge

Die erneut kräftige Gewinnsteigerung ermöglicht es, der Hauptversammlung für 1998 eine Dividende von 16 % (Vj. 14 %) vorzuschlagen, das sind 0,80 DM (Vj. 0,70 DM) je Stückaktie.

Infolge der ausschließlichen Verwendung von Gewinnen ausländischer Konzerngesellschaften ist mit der Dividende keine Gutschrift deutscher Körperschaftsteuer verbunden.

Bei einem gegenüber dem Vorjahr nur unwesentlich gestiegenen dividendenberechtigten Grundkapital von 575,1 Mio DM sind für die Ausschüttung 92,0 Mio DM (Vj. 80,2 Mio DM) erforderlich. Damit beträgt die Ausschüttung bezogen auf das Konzernergebnis nach Minderheitsanteilen und erfolgsneutraler Goodwill-Verrechnung 28,9 % (Vj. 33,9 %).

Kursentwicklung

Am Ende eines wechselvollen Börsenjahres haben sich 1998 die Optimisten durchgesetzt. Der deutsche Aktienindex (DAX) erreichte am 20. Juli 1998 seinen Höchststand von 6 171 Punkten, rutschte dann jedoch unter dem Eindruck der fernöstlichen und südamerikanischen Finanzkrisen sowie der Einstellung der Zahlungen Rußlands auf Auslandsschulden kräftig auf 3 896 Punkte am 8. Oktober ab. Im letzten Quartal faßten die Anleger wieder Mut, so daß der DAX bei einem Jahresschlußstand von 5 002 Punkten knapp über der 5 000er-Marke verblieb und im Vergleich zum Vorjahresschluß ein Plus von immerhin 18,5 % (Vj. + 47 %) erzielte.

Ausgehend von einem Kurs von 40,50 DM am letzten Handelstag des Börsenjahres 1997 entwickelte sich der Kurs der Continental-Aktie entsprechend dem DAX mit starken Kurssteigerungen bis über die Jahresmitte hinaus und erreichte am 28. Juli – unmittelbar nach der Veröffentlichung der Akquisition von Teves – den Höchstkurs von 63,30 DM. Im weiteren Verlauf konnte sich die Aktie der allgemeinen Marktentwicklung nicht entziehen und fiel auf den Jahrestiefstkurs von 31,– DM am 8. Oktober. Der Kurs erholte sich anschließend und schloß das Börsenjahr mit 46,30 DM (23,52 €). Hiermit zeigte die Kursentwicklung der Continental-Aktie mit + 14,3 % eine nahezu parallele Entwicklung zum DAX und eine leicht bessere Entwicklung als der MDAX. Seit Ende 1995 beträgt der Kursgewinn 130 %.

Mit Börseneröffnung zum 4. Januar 1999 wurde der Euro Börsenwährung. Die Continental-Aktie eröffnete das Börsenjahr mit festen Kursen bei 24,60 €, stieg dann weiter an auf 26,20 € am 11. Februar und betrug am 23. März 1999 22,30 €.

Aktienkursentwicklung gegenüber DAX und MDAX



Aktienkursentwicklung 29. Dezember 1995 = 100%



Aktien im Umlauf

Die Ausübung verschiedener Optionsrechte führte zu einer leichten Erhöhung der Gesamtzahl der Aktien auf 115 Mio Stück mit Dividendenberechtigung für das Geschäftsjahr 1998. Aus der Optionsanleihe 1993/2000 sowie aus den Wandeldarlehen 1990/2000 und 1996/2005 (Stock Options) sind per Jahresende 1998 noch Optionsrechte auf insgesamt 7,6 Mio Stück Aktien ohne Dividendenberechtigung für das Geschäftsjahr 1998 im Markt.

Hohe Liquidität der Aktie

Der Kursaufschwung an den deutschen Börsen wurde von hohen Umsätzen begleitet. Sie erreichten 1998 mit dem Umsatz inländischer Aktien von 4893 Mrd DM (Vj. 3410 Mrd DM) ein kräftiges Plus von 43%. Der Umsatz in der Continental-Aktie betrug im selben Zeitraum 23,7 Mrd DM (Vj. 17,8 Mrd DM) oder rund 0,48% (Vj. 0,52%) des Gesamtumsatzes. Das Grundkapital hat sich somit 4,3 mal umgeschlagen. Ohne Doppelzählungen betrug der durchschnittliche Tagesumsatz in Continental-Aktien 1998 knapp 0,5 Mio Stück. Hierbei wurde fast die Hälfte über das elektronische System Xetra gehandelt, weitere 36% über die Börse Frankfurt und die restlichen 14% über die anderen deutschen Börsenplätze.

In der Rangliste der Unternehmen für Aktienindizes in Deutschland steht Continental auf Rang 30 bezüglich des Umsatzvolumens gehandelter Aktien und auf Rang 42 bezüglich der Marktkapitalisierung. Damit ist die Continental-Aktie innerhalb der MDAX-Werte der liquideste Anlagetitel und ein in der Liquidität höher einzuordnender Anlagetitel als mancher DAX-Wert.

Insbesondere für institutionelle Anleger ist das Kriterium "Liquidität" von immer größerer Bedeutung. Dies gilt auch vor dem Hintergrund, daß durch den Euro der zweitgrößte Aktien- und Rentenmarkt weltweit entsteht. Der Euro wird die elf Kapitalmärkte zusammenschweißen und ihre Effizienz steigern. Der einzelne Anlagetitel benötigt jedoch eine hohe Liquidität, um auf dem wesentlich größeren und breiteren Markt auch für institutionelle Anleger weiteres Kaufinteresse zu wecken.

Kennzahlen der Continental-Aktie

(in DM je Stück)*

And the second second					NAME OF TAXABLE PARTY.
	1994	1995	1996	1997	1998
Jahresergebnis	0,75	1,65	2,04	2,81	3,60
Dividende	0,40	0,50	0,60	0,70	0,80
Dividende mit Steuergutschrift	0,57	0,62	0,60	0,70	0,80
DVFA/SG-Ergebnis	0,82	1,52	2,32	2,64	3,39
Cash flow	6,68	7,88	8,62	8,38	10,19
Bilanzkurs	17,88	18,05	19,69	23,60	25,85
Börsenkurs (31.12.)	22,60	19,85	27,70	40,50	46,30
Anzahl der Aktien (1 000 Stück)	93710	93 930	94 482	114505	115012
Börsenkapitalisierung (in Mio DM)	2117,8	1 864,5	2617,2	4 637,5	5 3 2 5 , 1

^{*} Die Hauptversammlung vom 5. Juni 1998 hat gemäß Stückaktiengesetz beschlossen, das bisher in Nennbetragsaktien zerlegte Grundkapital in eine gleiche Anzahl nennwertloser Stückaktien aufzuteilen, so daß an die Stelle der bisherigen Aktie im Nennbetrag von 5,- DM eine Stückaktie getreten ist.

Aktionärsanalyse:

22,8 % angelsächsische Investoren

Eine im März 1999 in den USA und Europa unter institutionellen Investoren durchgeführte Aktionärserhebung ergab, daß 42.6 % des Grundkapitals von dieser Investorengruppe in folgenden Ländern gehalten werden:

(Vj. 18,0%) 7,1% Großbritannien: (Vi. 7,4%) Nordamerika: 15.7% Deutschland und Schweiz: (Vj. 16,1%) 19.8%

Der Free-Float liegt bei über 80 %.

Internationale Börsennotierung

Die Continental-Aktie wird an allen acht deutschen Börsen und vier Präsenzbörsen in Europa amtlich notiert.

Am Finanzplatz London wird der Kurs der Aktie im Rahmen eines Market-Maker-Systems 'SEAQ' (Stock Exchange Automatic Quotes) quotiert; darüber hinaus wird sie in Form eines Sponsored ADR-Programms (American Depositary Receipt) in den USA im OTC-Market (Over the Counter) gehandelt.

Soweit auf wirtschaftlich vertretbarer Basis weitere ausländische Aktionäre für ein Engagement in unsere Aktien gewonnen werden können, werden wir den Gang an weitere Auslandsbörsen fortsetzen.

Investor Relations

Ziel unserer kontinuierlichen Investor Relations-Aktivitäten ist eine transparente Information über das Unternehmen für aktuelle und potentielle Aktionäre. Sie soll Investoren und Finanzanalysten eine Einschätzung der Ertragskraft, der strategischen Positionierung sowie der daraus abzuleitenden Chancen und Risiken ermöglichen.

Im November 1998 honorierte die deutsche Zeitschrift 'Capital' unsere Kommunikation mit Investoren mit der Feststellung, von allen DAX-100-Unternehmen kümmere sich Continental am besten um die Privatanleger.

Im Berichtsjahr haben wir zwei 'Road-Shows' durchgeführt: Ende April/Anfang Mai erläuterten wir die neu gesetzten Ergebnisziele des Konzerns sowie der einzelnen Konzernbereiche; im November haben wir den Kapitalmärkten in Deutschland, England, Frankreich, der Schweiz und den USA Continental nach der Akquisition von Teves vorgestellt.

Folgende Finanzinformationen stehen auf unserer Internet-Seite zur Verfügung (http://www.conti.de): Informationen zu den einzelnen Konzernbereichen, aktuelle Presseinformationen, ausgewählte Finanzdaten, die Unternehmensstrategie, der aktuelle Börsenkurs nebst historischer Entwicklung sowie weitere Wertpapierinformationen. Der Geschäftsbericht ist in deutscher und englischer Sprache online abzurufen oder kann per e-mail bestellt werden.



Der Aufwärtstrend der letzten Jahre konnte auch 1998 deutlich fortgesetzt werden. Der Erwerb von Teves bedeutet einen großen Schritt vorwärts auf dem Weg zu einem international führenden Technologie- und Systemlieferanten der Kraftfahrzeugindustrie.

Der Aufschwung in Deutschland wurde stark von der Exportnachfrage mit einem Plus von 7 % beeinflußt. Die Binnennachfrage, und hier im wesentlichen die Nachfrage nach Konsumgütern, ließ 1998 aufgrund der hohen Arbeitslosigkeit und einer Stimmung politischer Unsicherheit mit einem geringen Plus von 1,5 % zu wünschen übrig. Die Nachfrage nach Transportleistungen legte dagegen mit einer Steigerung von 5,2 % kräftig zu.

Gute Konjunktur für die Kautschukindustrie

Die starke Nachfrage nach neuen Kraftfahrzeugen und die anhaltend hohe

Operatives EBIT (Earnings before interest and to		
	IXES	Xe

Mio DM	1998	1997	1996
Personenwagenreifen	505,7	404,2	334,1
Nutzfahrzeugreifen	96,7	- 21,3	- 23,2
Continental General Tire	138,8	128,5	81,5
ContiTech	157,4	177,5	177,2
Continental Automotive Systems	- 6,3	IN PROPERTY.	- 1100
Operatives EBIT	892,3	688,9	569,6
Holdingkosten*	- 95,4	- 62,3	- 45,5
Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern	796,9	626,6	524,1
Zinssaldo	- 185,5	- 167,8	- 195,7
Ergebnis vor Steuern	611,4	458,8	328,4
Außerordentliche Aufwendungen	-		- 80,0
Ertragsteuern	- 197,5	- 137,0	- 55,9
Jahresüberschuß	413,9	321,8	192,5

^{*)} In den Holdingkosten ist der Bereich Continental Automotive Systems bis einschließlich 1997 enthalten.

Positive gesamtwirtschaftliche Entwicklung

Die weltwirtschaftliche Entwicklung verlief 1998 insgesamt erfreulich, hat sich aber im Verlauf des Jahres als Folge der Krisen in Japan, Südostasien und Rußland spürbar abgeschwächt. Die konjunkturelle Expansion verlangsamte sich in den Industrieländern. Trotz der leichten Ermüdungserscheinungen zeigte sich die Entwicklung des Wirtschaftswachstums in Westeuropa und in Nordamerika als relativ robust.

Nachfrage auf den Ersatzmärkten führten hauptsächlich in Westeuropa, aber auch in den USA zu zum Teil erheblichen Verknappungen im Angebot von Pkwund Lkw-Reifen. Wir reagierten auf diese Situation mit einer kräftigen Ausweitung der Produktion. Unsere Fabriken der Bereiche Reifen und Technische Produkte waren das ganze Jahr bis zur

Lagebericht

Kapazitätsgrenze ausgelastet; gleichwohl waren zeitweise Verärgerungen von Kunden wegen mangelnder Lieferfähigkeit unüberhörbar.

Kräftige Umsatzausweitung

Der Konzernumsatz stieg 1998 um 17,9 % auf 13,2 Mrd DM. Der Umsatzzuwachs ergibt sich als Folge einer Absatzsteigerung aller Konzernbereiche sowie der Einbeziehung des letzten Quartals des Geschäftsjahres 1998 der Continental Teves AG & Co. oHG, Frankfurt/Main, und der zugehörigen Teves-Gesellschaften in Europa, Nordund Südamerika und Asien in den Konzernabschluß. Continental Teves, die

EBIT/Umsatz 14 12 10 8 6 2 0 -2 -4 -6 -8 1992 1994 1996 1997 1998 1993 EBIT/Umsatz Eigenkapitalrentabilität Cash flow/Umsatz Umsatzrendite

aus der Sparte Bremse und Chassis der ITT Industries Inc., White Plains, USA, entstanden ist, trug 1,1 Mrd DM zum Umsatz bei. Der Konsolidierungskreis erweiterte sich darüber hinaus um Continental Tyre South Africa (Pty.) Ltd., Port Elizabeth, Südafrika, General Tire de Mexico, S.A. de C.V., Mexiko, Compañia Hulera Euzkadi, S.A. de C.V., Mexiko, und verschiedene kleinere Gesellschaf-

ten. Ohne diese Veränderungen des Konsolidierungskreises wäre der Umsatz um 6,9 % gestiegen. Der Konzernumsatz verteilt sich zu 65 % auf Reifen, zu 25 % auf Technische Produkte und bislang zu 10 % auf Automotive Systems, zu denen auch Continental Teves zählt. Auf Jahresbasis wird der Umsatzanteil von Continental Automotive Systems ab 1999 etwa 25 % betragen.

Nochmalige Verbesserung des Konzernergebnisses

Der Konzern-Jahresüberschuß hat 1998 auf 413,9 Mio DM zugenommen (Vj. 321,8 Mio DM). Das ist eine Steigerung um 28,6% oder 92,1 Mio DM, und bedeutet: Zum fünften Mal in Folge ein kräftiges Gewinnwachstum. Das Renditeziel für 1998 ist erreicht. Die Verwaltung schlägt deshalb der Hauptversammlung für 1998 die Ausschüttung einer erneut erhöhten Dividende von 0,80 DM (Vj. 0,70 DM) pro Stückaktie vor.

Das Konzernergebnis vor Zinsen und Steuern legte um 27,2 % auf 796,9 Mio DM (Vj. 626,6 Mio DM) zu. Die Kapitalrendite beträgt 6,2 % (Vj. 8,2 %). Die operativen Ergebnisse der Konzernbereiche zeigen nach wie vor ein unterschiedliches, aber insgesamt erfreuliches Bild. Einen deutlichen Turnaround schaffte der Konzernbereich Nfz-Reifen.

Der Konzernbereich Pkw-Reifen einschließlich des Handels erreichte ein operatives Ergebnis von 10,8 % vom Umsatz mit 506 Mio DM (Vj. 404 Mio DM). Das gute Vorjahresergebnis wurde so noch einmal um 25 % gesteigert. Die Handelsgesellschaften haben dieses Ergebnis mit -22 Mio DM belastet. Continental General Tire und ContiTech liegen bei einem operativen Ergebnis von 5,8 % bzw. 4,7 % vom Umsatz. Die US-Tochter steigerte das Ergebnis von 129 Mio DM auf 139 Mio DM. Dies ist eine besonders erfreuliche Entwicklung, da 1997 noch der Verkauf des Synthesekautschuk-Werks Odessa mit einem positiven Ergebnisbeitrag enthalten war und 1998 das Ergebnis durch den Streik im Werk Charlotte belastet war. ContiTech blieb trotz weiterer Sonderlasten aus Umstrukturierungen und Anlaufkosten neuer Produkte auf einem zufriedenstellenden Niveau mit einem allerdings um 11 % reduzierten operativen Ergebnis von 157 Mio DM. Der Bereich Nfz-Reifen erwirtschaftete 1998 ein operatives Ergebnis von 6,5 % vom Umsatz oder 97 Mio DM, was eine Verbesserung um 118 Mio DM ausmacht, denn 1997 war das Ergebnis mit -21 Mio DM noch negativ. Continental Automotive Systems enthält nun Continental Teves und ist deshalb nicht mehr mit dem Vorjahr vergleichbar. Die vielen angelaufenen Entwicklungsprojekte des Bereichs Automotive Systems brachten insgesamt ein negatives Ergebnis.

Akquisitionen

Mit Wirkung vom 25. September 1998 haben wir den Erwerb des Produktbereichs Bremse und Chassis von der ITT Industries Inc., White Plains/USA, abgeschlossen. Der Kaufpreis dieses jetzt als Continental Teves firmierenden Bereichs, der 1997 einen Umsatz von insgesamt 2.2 Mrd US-Dollar erwirtschaftete, beläuft sich auf 1,9 Mrd US-Dollar (3,25 Mrd DM). Die Finanzierung des Kaufpreises für Continental Teves wurde im ersten Schritt durch einen syndizierten Euro-Kredit mit einer Laufzeit von 5 Jahren über 1,5 Mrd € abgedeckt, den wir Anfang Dezember 1998 sehr erfolgreich im Markt plazieren konnten.

der Anteile an der Continental General Tire, Inc. und einer Zuzahlung von 18,9 Mio US-Dollar beglichen. Die erworbenen Gesellschaften General Tire de Mexico, S.A. de C.V. und Compañia Hulera Euzkadi, S.A. de C.V. erzielten 1998 einen Umsatz von 328 Mio US-Dollar und beschäftigten rund 2 800 Mitarbeiter. Der Erwerb wurde erst kurz vor Jahresende abgeschlossen, so daß unsere Gewinn- und Verlustrechnung hiervon noch nicht nennenswert tangiert ist. Rückwirkend zum 1. Juli 1998 haben wir von der Forward Corporation Ltd., Johannesburg/Südafrika, einen Anteil von 60 % an unserem Kooperationspartner Gentyre erworben. Die Continental Tyre South Africa (Pty.) Ltd., Port Elizabeth (vormals Gentyre), ist mit ihrem Ergebnis für das 2. Halbjahr in den Konzernabschluß einbezogen und arbeitet profitabel. Sie beschäftigt rund 1960 Mitarbeiter.

Bilanzstruktur (Konzern) 7 648 12 828 Mio DM Passiva 7 648 Mio DM Aktiva 35,3 % Anlagevermögen 59,5 % 46,0 % 23,2 % Eigenkapital langfristiges Fremdkapital 47.6 % 32,2 % 18,5 % 15,1 % Vorräte 23,9 % 32,5 % 29,2 % kurzfristiges 19,7 % Forderungen 11,6 % Flüssige Mittel 5,7 % 98

Deutlich höhere Investitionen

Die Schwerpunkte der Investitionen in Sachanlagen lagen 1998 in der Erhöhung der europäischen Produktionskapazität für Pkw-Reifen und in der Effizienzsteigerung der Lkw-Reifenwerke in Europa und den USA.

Die Zugänge zum Sachanlagevermögen beliefen sich im Konzern auf 814,2 Mio DM und lagen deutlich über dem Vorjahresniveau von 552,8 Mio DM. Die Investitionsquote lag damit bei 6,2 % (Vj. 4,9 %). Die Investitionsfreigaben betrugen 1 176 Mio DM (Vj. 705 Mio DM). Hier schlägt sich insbesondere die erstmalige Einbeziehung von Continental Teves deutlich nieder.

Berücksichtigt man die Erwerbsnebenkosten und die Goodwill-Abschreibung für das vierte Quartal 1998 nicht, konnte Continental Teves im vierten Quartal bereits ein operatives Ergebnis von 63 Mio DM erzielen.

Die Holdingkosten entwickelten sich entsprechend unseren Planungen.

Die Zinsen haben sich trotz der Akquisition von Continental Teves nur um 18 Mio DM erhöht. Continental Teves beschäftigt weltweit 10 173 Mitarbeiter in 16 Werken und wurde in den Konzernbereich Continental Automotive Systems integriert. Bei dem Erwerb wurde ein Goodwill von 1,5 Mrd US-Dollar bezahlt (2,5 Mrd DM). Daneben hat Continental über die Continental Rubber Holding, Inc., Charlotte, North Carolina, USA, von der mexikanischen Grupo Carso S.A., Mexiko, deren Reifengeschäft erworben. Der Kaufpreis wurde mit der Übertragung von 19,4 %

Lagebericht

Einkauf

Im Continental-Konzern leistet der Einkauf einen wichtigen Beitrag zum Unternehmensergebnis. Globale Beschaffung ist für uns ein strategisches Instrument zur Förderung zukünftigen Geschäfts und ein Beitrag für langfristiges profitables Wachstum. Innovationsprojekte und die Nutzung aller Konzernsynergien durch Bündelung stellen weitere Schwerpunkte unserer Einkaufspolitik dar. Das Konzerneinkaufsvolumen betrug im Berichtsjahr 7,1 Mrd DM.

Die Rohstoffpreise haben sich generell im Vergleich zum Vorjahr gefestigt, lediglich der Naturkautschukpreis zeigte, wegen der wirtschaftlichen und politi-

Kapitalflußrechnung 1997 1996 Mio DM 1998 192,5 Ergebnis 413,9 321,8 601,6 609,5 Abschreibungen 711,3 sonstige nicht zahlungswirksame Effekte 46,2 36.7 12.6 1171,4 960,1 814,6 Cash flow Finanzierung 186,3 aus dem operativen Geschäft 517,8 252,1 655.0 - 717,4 Investitionstätigkeit (Mittelabfluß) -4837,4587,5 6.0 Finanzierungstätigkeit 43.6 351,9 - 3104,6 1082,3 Veränderungen 1636,8 1988,7 554,5 Nettofinanzschulden 1.1.

3659,1

schen Situation in Südostasien, eine sinkende Tendenz. Schwierigkeiten gab es hier durch die extrem knappe Transportkapazität, was zu höheren Kosten und zum verstärkten Aufbau der Vorräte zwecks Sicherstellung der Produktion führte.

554,5

1636,8

Bilanz- und Finanzstruktur von Akquisitionen geprägt

Die Bilanzsumme von 12 828,0 Mio DM (Vi. 7647.9 Mio DM) erhöhte sich durch die Akquisitionen erheblich. Allein auf Continental Teves entfallen 4 443,9 Mio DM, das sind 85,8% der Erhöhung. Das Anlagevermögen veränderte sich durch die Akquisitionen gegenüber dem Vorjahr erheblich, so daß der Anteil an der Bilanzsumme von 46,0 auf 59,5 % gestiegen ist. Die immateriellen Vermögensgegenstände betragen dabei 38,7 % des gesamten Anlagevermögens. Die Sachanlagen ohne die Akquisitionen hätten sich um 11.6 Mio DM erhöht. Während sich das Anlagevermögen durch die Akquisitionen mehr als verdoppelte, erhöhte sich das Umlaufvermögen hieraus um 26,4 %.

Auch ohne die Akquisitionen ist bei den Vorräten, den Forderungen und sonstigen Vermögensgegenständen ein leichter Aufbau zu beobachten.

Am 31. Dezember 1998 standen dem Konzern nach den Akquisitionen noch 730,5 Mio DM (Vj. 888,6 Mio DM) flüssige Mittel unter Einbeziehung der Wertpapiere des Umlaufvermögens zur Verfügung.

Das Eigenkapital im Konzern ist um 270,9 Mio DM (10,0%) auf 2973,6 Mio DM gestiegen. Die Eigenkapitalquote beträgt danach 23,2% (Vj. 35,3%).

Die Rückstellungen stiegen insgesamt um 63,4 % an und betragen wie in den vergangenen Jahren rund 28,0 % der Bilanzsumme. Dabei wirkt sich unter anderem die erstmalige Anwendung der Rechnungslegungsvorschrift gemäß FAS 87 auf die Bewertung der Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen mit 109,6 Mio DM

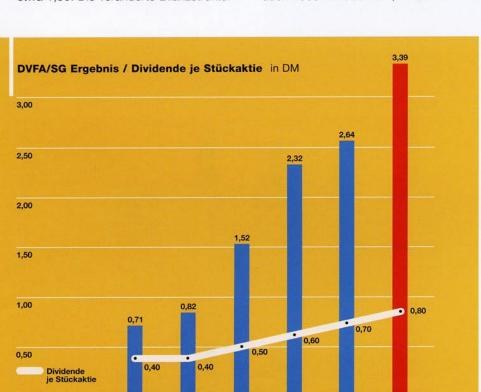
Nettofinanzschulden 31.12.

erhöhend aus. Wir haben diese Bewertungsänderung im Vorgriff auf die Umstellung der Rechnungslegung des Konzerns auf die US-amerikanischen Rechnungslegungsvorschriften (US-GAAP), die für 1999 vorgesehen ist, zum 31.12.1998 vorgenommen und erfolgsneutral mit den Konzernrücklagen verrechnet. Die Finanzschulden erhöhten sich infolge der Akquisitionen auf 3 659,1 Mio DM (Vj. 554,5 Mio DM). Die Gearing ratio beträgt 123,1 % (Vj. 20,5 %). Infolge der Erstkonsolidierungszeitpunkte der Akquisitionen verschlechterte sich die Kapitalumschlagsrate auf 1,03. Eine vergleichbare Rate liegt bei etwa 1,30. Die veränderte Bilanzstruktur

Kapitalflußrechnung

Der Cash flow hat sich gegenüber 1997 mit 22,0 % noch einmal deutlich verbessert und beträgt 1171,4 Mio DM. Gemessen am Umsatz liegt er bei 8,9 % (Vj. 8,6 %). Den Verschuldungsfaktor konnten wir 1998 trotz des gesteigerten Netto-Cash flows wegen der erheblichen Zunahme der Finanzschulden aufgrund der Akquisition von Continental Teves nicht verringern. Ohne diese Akquisition wäre der Verschuldungsfaktor jedoch deutlich weiter gesunken. Er beträgt nun 3,1 (Vj. 0,6).

Die zahlungswirksamen Veränderungen wären ohne die Akquisitionen auch 1998 mit über 404,4 Mio DM



des Continental-Konzerns zeigt sich in der mit 94,8 % (Vj. 104,6 %) veränderten Finanzierung des Anlagevermögens und der Vorräte durch Eigenkapital und langfristiges Fremdkapital.

positiv gewesen. Eine ausführliche Kapitalflußrechnung ist Bestandteil dieses Geschäftsberichts (siehe Seite 48).

Ergebnis je Aktie verbessert

Das Ergebnis je Aktie – ermittelt in enger Anlehnung an das Schema der Deutschen Vereinigung der Finanzanalysten/Schmalenbach-Gesellschaft (DVFA/SG) – hat sich wie das Gesamtergebnis deutlich verbessert. Es liegt je Stückaktie mit 3,39 DM um 28,4 % über dem des Vorjahres von 2,64 DM. Der Cash flow je Aktie beträgt 10,19 DM (Vj. 8,38 DM). Auf den Aktienbestand im Jahresdurchschnitt gerechnet, betrug das Ergebnis je Aktie 3,41 DM (Vj. 3,07 DM).

Veröffentlichung gemäß § 25 WpHG

Die Deutsche Bank AG, Frankfurt, hat uns gemäß §§ 21 Abs. 1, 22 Abs. 2 WpHG mitgeteilt, daß sie mit Wirkung zum 28.12.1998 über die Beteiligung in Höhe von 8,39 % der Stimmrechte an unserer Gesellschaft nicht mehr direkt, sondern nur noch aufgrund von Zurechnungen gemäß § 22 Abs. 1, Nr. 2 WpHG verfügt.

Gleichzeitig teilte die Deutsche Bank AG gemäß §§ 21 Abs. 1, 24 WpHG mit, daß die BOJA Beteiligungs AG & Co. Achte Beteiligungs KG, Eschborn, die Schwelle von 5 % der Stimmrechte an der Continental Aktiengesellschaft überschritten hat und nunmehr einen Stimmrechtsanteil von 8,39 % hält.

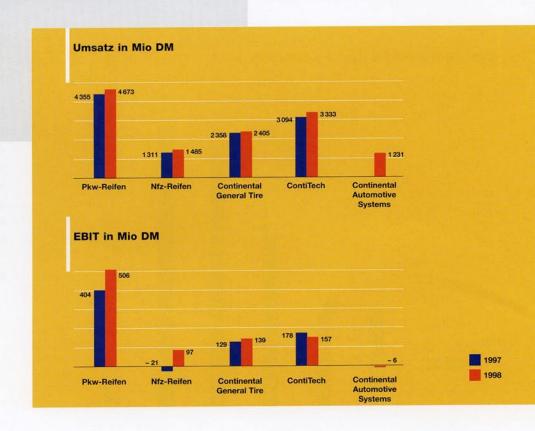
Diese Veröffentlichung haben wir am 15. Januar 1999 bekanntgemacht.

Lagebericht Die Konzernbereiche

Im Umfeld einer sich lebhaft entwickelnden europäischen Automobilindustrie verzeichnete auch Continental erfreuliche Zuwächse, besonders bei höherwertigen Reifen. Der Konzernbereich Nutzfahrzeugreifen erzielte zum ersten Mal seit seiner Gründung ein deutlich positives Ergebnis.

Besonders lebhaft entwickelte sich das Geschäft mit der Automobilindustrie. Der Umsatz nahm um 21 % auf 810 Mio DM zu. Erfreulich ist, daß der Anteil der höherwertigen Fahrzeuge, die mit Continental-Reifen ausgerüstet wurden, stark zunahm. Die Anforderungen der großen Kunden der Kraftfahrzeugindustrie, noch enger und langfristiger weltweit zusammenzuarbeiten, konnten wir erfüllen. Die neuen Partnerschaften und Akquisitionen in Argentinien, Mexiko und Südafrika unterstützen das und eröffnen neue Möglichkeiten.

Die Umsatzentwicklung auf den europäischen **Ersatzmärkten** verlief mit einer Steigerung von 5 % auf 2 730 Mio



Der Konzernbereich Pkw-Reifen

inkl. Handelsgesellschaften verzeichnete mit einem Umsatz von 4 673 Mio DM (Vj. 4 355 Mio DM) einen Zuwachs von 7,3 % gegenüber dem Vorjahr; ohne die Veränderung des Konsolidierungskreises hätte die Steigerung 5,6 % betragen. Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern nahm um 102 Mio DM (25 %) auf 506 Mio DM zu (Vj. 404 Mio DM) und übertrifft die gesetzten Ziele einer Umsatzrendite von 9 % mit 1,8 Prozentpunkten und einer Kapitalrendite von 15 % mit 2,7 Prozentpunkten.

DM ebenfalls positiv. Bei einem Marktwachstum im Absatz von ca. 2 % lag unsere Absatzsteigerung mit 5 % deutlich darüber. Die in Europa überragende Marktstellung bei Winterreifen konnte gehalten werden. Die Umsätze lagen auf dem Rekordniveau des Vorjahres.

Die Handelsgesellschaften machten einen großen Schritt in die richtige Richtung. Der Umsatz wuchs um 5,8 % auf 1 557 Mio DM (Vj. 1 471 Mio DM) bei gleichzeitiger Reduzierung der Verluste auf –22 Mio DM (Vj. –39 Mio DM). Vergölst, die größte Handelskette des Konzerns, verzeichnete einen um 1,8 % geringeren Umsatz bei leicht verbessertem Ergebnis. Das Geschäft der britischen National Tyre Service (NTS), die größenmäßig nur knapp hinter Vergölst rangiert, weist eine Umsatzsteigerung von 13,9 %, aber auch ein leicht schlechteres Ergebnis aus.

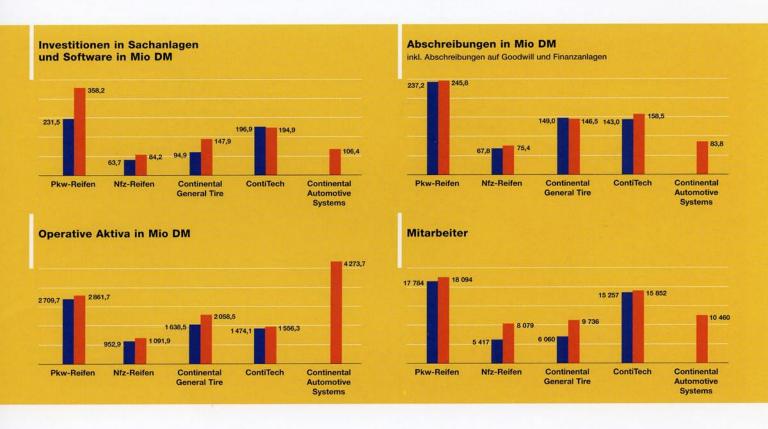
Der Konzernbereich Nutzfahrzeugreifen erzielte zum ersten Mal seit seiner Gründung ein deutlich positives Ergebnis bei einem Umsatz von 1 485 Mio DM (Vj. 1 311 Mio DM), was einer Steigerung von 13,3 % entspricht. Ohne die

Das Lkw-Reifengeschäft trägt mit zwei Drittel den bei weitem größten Teil zum Umsatz des Bereichs bei. An den kräftigen Produktionszuwächsen in der westeuropäischen Kraftfahrzeugindustrie konnten wir mit einer Ausweitung des Umsatzes um 12 % gut partizipieren. Das Geschäft auf den Ersatzmärkten verlief mit einem Umsatzplus von 12 % ebenfalls erfolgreich, wenn auch mit unterschiedlicher Dynamik. Die nicht immer gegebene Verfügbarkeit von Reifen verhinderte ein weiteres Wachstum.

Die Umsätze und Ergebnisse der Geschäftsgruppen Industrie- und Landwirtschaft entwickelten sich positiv. Der Geschäftsbereich Zweirad mußte – Know-how-Transfer und Technical Assistance Verträge gebündelt und ergebnismäßig ausgewiesen. Der Bereich übernimmt nunmehr auch die Verantwortung für Beteiligungen außerhalb Europas und des NAFTA-Raums.

Der Konzernbereich Continental General Tire konnte den Umsatz um 2,0 % auf 2 405 Mio DM erhöhen (Vj. 2 358 Mio DM). In US-Dollar und korrigiert um das Ergebnis des Ende 1997 verkauften Werks Odessa sowie der Konsolidierung von General Tire Mexiko ab Dezember 1998 ergab sich eine Steigerung um 1,9 %.

Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern verbesserte sich um 8 % auf 139



erstmalige Konsolidierung u. a. von Continental Tyre South Africa seit dem 1. Juli 1998, wäre der Umsatz um 9,4 % gestiegen. Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern belief sich auf 97 Mio DM (Vj. –21 Mio DM). Die bisherigen Renditeziele einer Umsatzrendite von 4 % und einer Kapitalrendite von 6 % hat dieser Konzernbereich damit deutlich überschritten.

bedingt durch die Lieferprobleme aus der indonesischen Off-take-Produktion – einen Umsatz- und Ergebnisrückgang hinnehmen, lieferte aber auch 1998 einen positiven Ergebnisbeitrag.

Die Geschäftsgruppe Conti International hat mit der Akquisition von Continental Tyre South Africa einen wichtigen Schritt für die Globalisierung des Konzernreifengeschäfts gemacht. Bisher wurden bei Conti International vor allem Minderheitsbeteiligungen außerhalb Europas und Nordamerikas sowie

Mio DM (Vj. 129 Mio DM). Die Verbesserung wurde trotz eines 7-wöchigen Streiks bei General Motors und eines seit dem 20. September 1998 andauernden Streiks im Werk Charlotte erreicht. Die Renditeziele wurden nahezu erreicht. Die Akquisition des Reifengeschäfts der mexikanischen Grupo Carso im Dezember 1998 hat das Ergebnis noch nicht nennenswert beeinflußt.

Der Bereich Pkw-Reifen steigerte seinen Absatz im Ersatzgeschäft um 7 %. Im Erstausrüstungsgeschäft lag der Absatz – bedingt durch den Streik bei General Motors – 6 % unter Vorjahresniveau. Der Absatz von Lkw-Reifen erhöhte sich um 16 %. Dabei wurden die größten Zuwächse im Erstausrüstungsgeschäft erreicht.

Mit der für 1999 geplanten Einführung von Radial-Reifen für Erdbewegungsmaschinen, der Ausdehnung der Produktion von schweren Lkw-Reifen sowie der Einführung eines radialen Off-Road-Reifens sehen wir den Bereich Nutzfahrzeugreifen strategisch und wettbewerbsfähig gut positioniert. effekten sowie Anlaufkosten für eine Vielzahl neuer Produkte belasteten Mehrkosten durch teilweise Überauslastung der Anlagen sowie die EDV-Umstellung auf die Software SAP R/3 und Restrukturierungsrückstellungen für drei Werke das Ergebnis. Die gesetzten Ziele einer Umsatzrendite von 7% und einer Kapitalrendite von 14% konnten deshalb noch nicht erreicht werden.

Das Vorantreiben der Globalisierung, die weitere Rationalisierung und
Kostenreduzierung, das Wachsen mit
Innovationen sowie die Konzentration
auf Kerngeschäfte haben das operative
Ergebnis der einzelnen Geschäftsbereiche in einem sehr schwierigen Umfeld

Der Konzernbereich Continental Automotive Systems hat 1998 durch die erstmalige Einbeziehung des Continental Teves-Umsatzes für das vierte Quartal einen Umsatz von 1 231 Mio DM erreicht. Zum Konsolidierungskreis gehört seit Mitte 1998 die Entwicklungsgesellschaft Gründl und Hoffmann GmbH, Starnberg.

Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern ist durch die erstmalige Einbeziehung von Continental Teves nur bedingt vergleichbar. Das Ergebnis der Continental Teves ist durch eine Goodwill-Abschreibung von 30 Mio DM belastet. Ohne diesen Aufwand erzielte Continental Teves im vierten Quartal bei einem



Der Konzernbereich ContiTech steigerte den Umsatz um 7,7 % auf 3 333 Mio DM (Vj. 3 094 Mio DM), bereinigt um Veränderungen des Konsolidierungskreises sind es rund 9,4 %. Dabei kam uns die Automobilkonjunktur zugute, aber auch zusätzliche Marktanteilsgewinne sowie Erfolge mit automobilunabhängigen Produkten. Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern liegt mit 157 Mio DM unter Vorjahresniveau (178 Mio DM). Neben negativen Preis-

positiv beeinflußt. Der Umzug aus dem Werk Hannover-Limmer, Umstrukturierungskosten speziell im Bereich Profile, die Notwendigkeit, Produktionsstandorte zu konzentrieren und lohnintensive Arbeiten in Niedrigkostenstandorte zu verlagern, hatten einen gegenläufigen Effekt. Die im Berichtsjahr vorgenommenen Neustrukturierungen werden sich in den kommenden Jahren positiv auf die Ergebnisentwicklung auswirken.

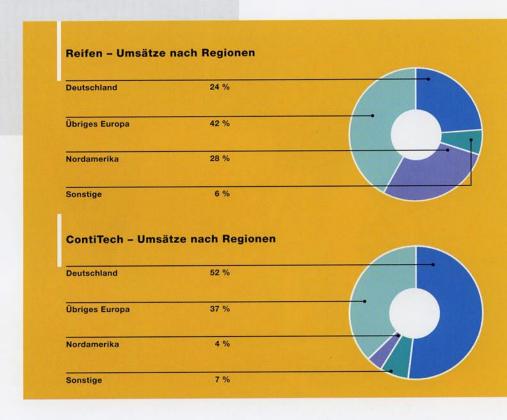
Umsatz von insgesamt rund 1,1 Mrd DM ein operatives Ergebnis von 63 Mio DM. Vom Umsatz entfielen 602 Mio DM auf die Elektronischen Bremssysteme wie das Antiblockiersystem (ABS), die Antriebsschlupfregelung (ASR) und das Elektronische Stabilitätsprogramm (ESP) sowie rund 356 Mio DM auf den Bereich Radbremse (Scheibenbremssättel und Trommelbremsen). Mit Bremsbetätigungen (z. B. Bremskraftverstärker) und im Ersatzgeschäft wurden 198 Mio DM umgesetzt.

Lagebericht Regionen

Nach der Erweiterung unserer Partnerschaften und durch Akquisitionen im Jahr 1998 sind wir in Süd- und Mittelamerika sowie in Südafrika maßgeblich vertreten. Wir sind unseren Kunden in diese Märkte gefolgt. In Nah- und Fernost ist unsere Präsenz hingegen noch recht schwach.

Teves, die etwa 30 % ihres Gesamtumsatzes in Nordamerika abwickelt. Zusätzlich macht Continental Teves rund 10 % ihres Umsatzes in Südamerika und Asien, wo der übrige Konzern bisher wenig vertreten war.

Der Continental-Konzern produzierte weltweit 79 Mio Pkw-Reifen und 5 Mio Lkw-Reifen (Vj. 73 bzw. 4 Mio), was einem Marktanteil am Weltreifenmarkt von knapp 8 % entspricht. Insgesamt haben wir die Pkw-Reifenproduktion in Europa auf fast 55 Mio Stück (Vj. knapp 50 Mio Stück) ausgeweitet. Die Produktion von leichten und schweren Lkw-Reifen konnten wir in Europa um mehr als 28 % auf 2,9 Mio Stück steigern.



Europa ist sowohl für Reifen als auch für ContiTech nach wie vor der bedeutendste Absatzmarkt. 66 % (Vj. 68 %) bzw. 89 % (Vj. 91 %) der Umsätze werden dort erwirtschaftet. Continental Teves erzielte mehr als 60 % der Umsätze in Europa, so daß sich die regionale Verteilung unseres Geschäfts durch diese Akquisition nicht nennenswert verändert. In Nordamerika ist der Reifenbereich durch Continental General Tire, in Zukunft einschließlich der mexikanischen Reifenaktivitäten, wesentlich stärker vertreten als ContiTech. Hinzugekommen ist aber auch Continental

Auch unsere Produktion in Nordamerika wuchs. Pkw-Reifen konnten allerdings streikbedingt nur geringfügig mehr gefertigt werden. Insgesamt liegt die Stückzahl bei 24,2 Mio. Dagegen erhöhte sich die Produktion von Transporterreifen mit einem Zuwachs von fast 10 % kräftig auf 3,2 Mio Stück. Schwere Lkw-Reifen hatten auch in den USA eine gute Konjunktur und verzeichneten einen Absatzanstieg von über 16 %. ContiTech verzeichnete 1998 einen Anstieg im Produktionsvolumen über alle Geschäftsfelder.



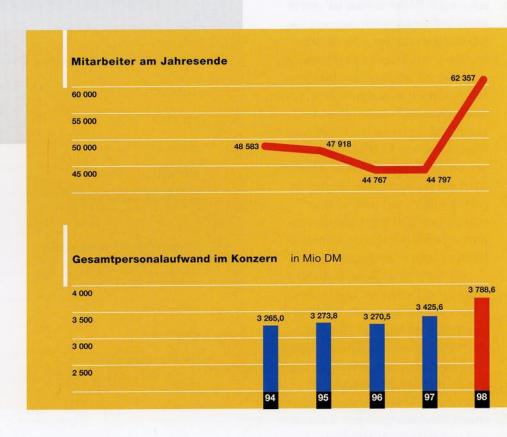
Mit den Akquisitionen wuchs die Zahl der
Mitarbeiter um rund 15 000. Zusätzlich kamen in
Deutschland annähernd 1 000 Arbeitsplätze hinzu.
Dem Anstieg auf jetzt rund 62 400 Mitarbeiter
steht die konsequente Steigerung der Effizienz in
allen Bereichen des Unternehmens gegenüber.

land annähernd 1 000 neue Arbeitsplätze hinzugekommen, die sich auf die verschiedenen Konzernbereiche verteilen. Außerdem ist der Personalbestand vor allem in Nordamerika, Großbritannien und Österreich deutlich gestiegen.

Der Personalaufwand des Konzerns (Löhne, Gehälter, soziale Abgaben sowie Aufwendungen für die Altersversorgung) stieg von 3 426 Mio DM auf 3 789 Mio DM.

Schwerpunktthema: Auszubildende

Die Ausbildung junger Leute hat für die Zukunftssicherung des Unternehmens große Bedeutung. Dies zeigt unter



62 357 Mitarbeiter im Continental-Konzern

Die Anzahl der Beschäftigten ist im Konzern zum 31. Dezember 1998 deutlich um 17 560 auf 62 357 gestiegen. Von dieser signifikanten Steigerung um etwa 39 % entfallen ca. 15 000 auf den Erwerb neuer Gesellschaften. Insbesondere auf Continental Teves, General Tire de Mexico und Continental Tyre South Africa. Abgesehen von diesen außerordentlichen Einflüssen sind in Deutsch-

anderem die Statistik, nach der die Zahl der Auszubildenden im Konzern auf 907 (Vj. 582) zunahm. Dieser Anstieg rührt neben der Erhöhung der Anzahl der Ausbildungsplätze von der Erstkonsolidierung der Continental Teves (+ 261) her. Allein in Deutschland bilden wir in 14 Berufsbildern aus, unter anderem auch in dem Zukunftsberuf Mechatroniker.

Vorbildliche Anstrengungen im Feld der Ausbildung werden unter anderem auch bei unserer Tochtergesellschaft NTS in Großbritannien unternommen, wo in zwei innovativen Programmen zwei- bis dreijährige Ausbildungen angeboten werden.

Sicherung des Ingenieurnachwuchses

Die Zahl der Hochschulabsolventen eines Ingenieur-Studiums wird in den nächsten Jahren drastisch zurückgehen. Für die Weiterentwicklung unseres Konzerns stellen gerade Ingenieure mit hochentwickeltem Know-how eine der wesentlichen Ressourcen dar. Den zukünftigen Bedarf werden wir also in einem heiß umkämpften Segment des Arbeitsmarkts decken müssen. Wir bereiten uns auf diese Herausforderung langfristig mit einem ganzen Maßnahmenbündel vor. Eine eigens dafür geschaffene Organisationseinheit beschäftigt sich ausschließlich mit der Rekrutierung von Nachwuchsingenieuren. Um alle Möglichkeiten der Marktbearbeitung auszuschöpfen, wurden die Kontakte zu in- und ausländischen Hochschulen intensiviert und die Präsenz auf wichtigen Hochschulmessen sowie im Internet ausgebaut.

Für Continental Teves haben wir in Ungarn und Tschechien junge Entwicklungsingenieure eingestellt. In beiden Ländern haben wir durch den Aufbau von Kontakten zu Hochschulen zusätzliche Rekrutierungsquellen eröffnen können mit dem Ziel, junge Ingenieure in diesen Ländern unter Anleitung durch unsere Entwicklungszentren in Deutschland und den USA auszubilden.

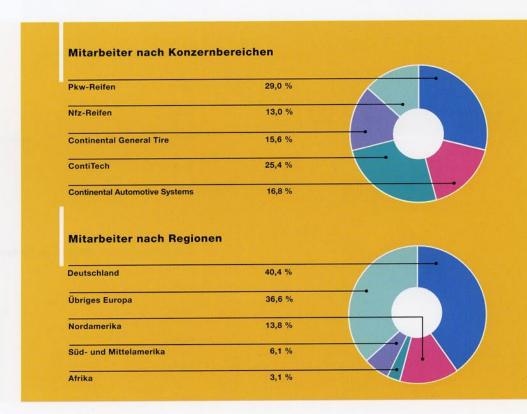
Entwicklung von Führungsnachwuchskräften

Mit einer Reihe von Maßnahmen arbeiten wir an dem Aufbau der nächsten Generation von Führungskräften. Ein erster Schritt ist neben der traditionellen

Einstellung die Einstellung von Nachwuchskräften in hausinterne Trainee-Einheiten. Anders als in früheren traditionellen Trainee-Programmen steuern die jungen Mitarbeiter ihre Ausbildung im Team selbst. Damit wird bereits in der Anfangsphase für jeden deutlich, daß Personalentwicklung in hohem Maße auch Selbstentwicklung bedeutet. Außerdem lernen sie frühzeitig, in Teams zu arbeiten und durch Eigeninitiative die für ihre Entwicklung wichtigen Kontakte selbst aufzubauen. Diese Art Programme haben wir 1998 vornehmlich für die Bereiche Forschung und Entwicklung Reifen, Marketing Reifen, für ContiTech und Conti International intensiviert.

Mitarbeiterbeteiligung wird fortgesetzt

Die Mitarbeiter-Beteiligungs-Programme CONTI 100 und Belegschaftsaktien wurden 1998 wiederum angeboten. Mit diesen Angeboten geben wir unseren Mitarbeitern in Deutschland die Möglichkeit, sich an ihrem Unternehmen durch Zeichnung von Aktien zu beteiligen. Erfreulich ist, daß sich unsere Bemühungen um die Teilnahme von möglichst vielen Beschäftigten am CONTI 100-Programm 1998 besonders positiv ausgewirkt haben. Während im Vorjahr rund 18 % der berechtigten Mitarbeiter das Angebot angenommen hatten, haben sich 1998 mehr als 25 % an Continental



Positives Signal: Weniger Fehlzeiten

Die krankheitsbedingten Fehlzeiten sind in vielen Gesellschaften und Einheiten des Konzerns zurückgegangen. Dieses Ergebnis führen wir im wesentlichen auf die intensive Auseinandersetzung der Führungskräfte zusammen mit ihren Mitarbeitern mit dieser Thematik zurück. Ein Erfolg der vielfältigen Maßnahmen ist die im Konzern insgesamt verbesserte Produktivität unserer Mitarbeiter.

beteiligt. Dabei hat sich in diesem Jahr auch eine deutliche Verschiebung der Akzeptanz von dem klassischen Belegschaftsaktienmodell zu dem innovativen CONTI 100-Programm herauskristallisiert. Hervorzuheben ist besonders das hohe Maß an Beteiligung, das die Mitarbeiter des neuen Bereichs Continental Teves trotz der sehr kurzen Angebotsfrist zeigten. Rund 47 % der Belegschaft nahmen das Angebot der neuen Konzernmutter an. Wir werten dies als Vertrauensbeweis.

Neue Wege der Alterssicherung für Mitarbeiter

Arbeitgeber und Gewerkschaften der Deutschen Chemischen Industrie haben zum 1. Januar 1999 einen Tarifvertrag über vermögenswirksame Leistungen und Altersvorsorge geschlossen. Tarifmitarbeitern wird darin die Möglichkeit eröffnet, jährlich 936,– DM in ihre Altersvorsorge zu investieren. Als erstes Unternehmen unserer Branche haben wir durch eine Betriebsvereinbarung den Mitarbeitern die Möglichkeit angeboten, durch Eigenvorsorge eine betriebliche Zusatzversorgung aufzubauen.

Arbeitnehmervertretung und Geschäftsleitung sind davon überzeugt,

als 1997, was einer Steigerung von 13,2 % entspricht.

Verteilt wurde die Wertschöpfung wie folgt: Der Personalaufwand beanspruchte 82,6 % der Wertschöpfung, an Zinsen wurden 4,1 % benötigt sowie 4,3 % für Ertragsteuern. Als Jahresergebnis verblieb ein Betrag von 413,9 Mio DM (9,0 %), von dem 321,9 Mio DM den Eigenmitteln zugeführt wurden und 92,0 Mio DM als Dividende ausgeschüttet werden sollen.

Interne Kommunikation gewinnt weiter an Wichtigkeit

In einem stark expandierenden Konzern mit immer vielfältigeren Aufgaben erhält

Bedürfnis der Mitarbeiter nach Informationen in dem Maße zunimmt, in dem sie geographisch von der Zentrale entfernt sind.

Gut besucht waren 1998 die Forschungs- und Entwicklungs-Konferenzen, die im Werk Hannover-Stöcken für alle Mitarbeiter zugänglich waren. Das Informationsangebot im Internet ist erweitert und aktualisiert worden. Umfassende Konzerninformationen erhielten die oberen Führungskräfte in der jährlich stattfindenden zentralen Führungskräftetagung in Hannover. Auch die einzelnen Konzernbereiche intensivierten ihre Kommunikationsangebote für das jeweilige Management. Die Beziehungen zu den Arbeitnehmervertretungen - Konzernbetriebsrat, Gesamtbetriebsrat, lokale Betriebsräte waren, wie in der Vergangenheit, von einem Klima der vertrauensvollen Zusammenarbeit geprägt. Bewährt hat sich auch das jährlich stattfindende Europaforum für Arbeitnehmervertreter der europäischen Betriebsstätten.

Entstehung der Wertschöpfung (Konzern)

Mio DM	1998	1997	1996
Umsatzerlöse	13 188,6	11 186,1	10 430,6
andere Erträge	312,1	229,2	264,5
Unternehmensleistung	13 500,7	11 415,3	10 695,1
Materialaufwand und sonstige Fremdleistungen	- 8203,9	- 6761,5	- 6371,0
Abschreibungen (gesamt)	- 711,3	- 601,6	- 609,5
Wertschöpfung	4 585,5	4 052,2	3714,6

Verteilung der Wertschöpfung

Mio DM	1998	1997	1996
Personalaufwand	3788,6	3 425,6	3 270,5
Zinssaldo	185,5	167,8	195,7
Ertragsteuern	197,5	137,0	55,9
Jahresergebnis	413,9	321,8	192,5
Wertschöpfung	4 585,5	4 052,2	3714,6

daß die Unterstützung der Eigenvorsorge unserer Mitarbeiter für die Zukunft der richtige Weg zu einer sicheren Altersvorsorge ist.

Höhere Wertschöpfung

Die Unternehmensleistung des Konzerns nahm um 2 085,4 Mio DM bzw. 18,3 % zu. Nach Abzug der Vorleistungen anderer Unternehmen ergibt sich daraus eine Wertschöpfung von 4 585,5 Mio DM. Das sind 533,3 Mio DM mehr

die interne Kommunikation zur Schaffung von Vertrauen, zum Verständnis und zur Transparenz von Management-Entscheidungen einen immer größeren Stellenwert. 1998 haben wir eine Forschungsgruppe des Instituts für Journalistik und Kommunikationsforschung der Hochschule für Musik und Theater Hannover mit einer Situationsanalyse unserer internen Kommunikation beauftragt. Die Ergebnisse zeigen deutlich, daß mehr und spezifischere interne Kommunikation gewünscht wird und daß das

Dank

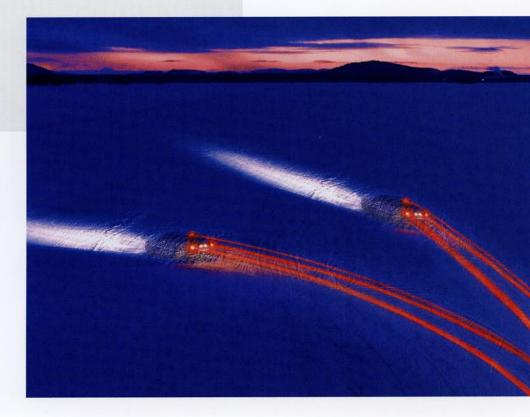
Wir sind davon überzeugt, daß der zwischen den Interessensgruppen im Unternehmen seit langem eingeschlagene Weg der Sozialpartnerschaft die Grundlage für eine erfolgreiche Zukunft des Unternehmens ist. Wir danken deshalb den Arbeitnehmervertretungen einschließlich der Vertretungen der Leitenden Angestellten für ihr Engagement und die Bereitschaft, die Interessen der von ihnen vertretenen Mitarbeiter mit den Notwendigkeiten eines erfolgreich wachsenden Unternehmens in Einklang zu bringen.

Allen Mitarbeiterinnen, Mitarbeitern und Führungskräften, insbesondere denen, die im Berichtsjahr in den Ruhestand getreten sind, danken wir für die gemeinsam erbrachte Leistung, durch die unser Unternehmen das Jahr 1998 wiederum sehr erfolgreich abschließen konnte.

Lagebericht Forschung und Entwicklung, Qualität und Umwelt

Im Jahr 1998 standen zwei Produkte im Fokus
von Forschung und Entwicklung: Der intelligente
Reifen und die Pannenlaufsysteme. Beide
Technologien erreichen durch die Synergien mit
Continental Teves ein neues technisches und
wirtschaftliches Niveau.

wickelte Seitenwandtorsions-Sensor (SWT) eröffnet neue Möglichkeiten, diese Kräfte zu ermitteln. Eine Ergänzung der elektronischen Fahrstabilitätssysteme um SWT trägt aufgrund dieser Informationen zu einer weiteren Optimierung der Systeme und niedrigeren Kosten für den Verbraucher bei. Für den Fahrer bedeutet dies verkürzte Bremswege, eine bessere Kontrolle des Fahrzeugs in Kurven und auf schwierigen Fahrbahnbelägen und dadurch mehr Sicherheit. Unser Entwicklerteam arbeitet nachdrücklich daran, die Serienreife von SWT voranzutreiben. Die Automobilindustrie zeigt großes Interesse an dieser Entwicklung.



Arvidsjaur, Schweden: Wintertestgelände

Der "intelligente" Reifen

Der Reifen als Bindeglied zwischen Fahrzeug und Straße hat sehr hohe Anforderungen zu erfüllen: Federn, Dämpfen, Kräfte in Quer- und Längsrichtungen übertragen. Elektronische Regelsysteme im Kraftfahrzeug wie das Antiblockiersystem (ABS) und das Elektronische Stabilitätsprogramm (ESP) benötigen zusätzliche Informationen über die zwischen Fahrbahn und Fahrzeug wirkenden Kräfte. Der von Continental ent-

Das ClampedWheelSystem

Zusammen mit renommierten Felgenherstellern hat der Bereich Reifenforschung und Entwicklung ein neues Pannenlaufsystem entwickelt, das Clamped-WheelSystem (CWS). Dieses System eignet sich besonders für die Erstausrüstung des Fahrzeugs und basiert auf einer neuen Technologie der Reifen-Felge-Verbindung. Die wesentlichen Vorteile des CWS sind neben der Pannenlauffähigkeit, die das Reserverad überflüssig macht, der verbesserte Fahrkom-

fort und der um 10 % reduzierte Rollwiderstand. CWS ermöglicht dem Fahrer, bei einer Reifenpanne problemlos in die nächstgelegene Werkstatt zu fahren. Bei Druckverlust können mindestens 200 Kilometer zurückgelegt werden. Dem Fahrzeughersteller verschafft dieses System neue Möglichkeiten der Bremsenkonstruktion und des Felgendesigns. Erste Hersteller haben bereits Interesse angemeldet und führen Versuche durch. In Zusammenarbeit mit dem Bereich Continental Teves ergeben sich hier einzigartige Möglichkeiten der Verbindung mit kostengünstigen Reifendruckkontrollsystemen, die in die weitere Erprobung des ClampedWheelSystems integriert werden.

Der ContiSicherheitsRing

Der ContiSicherheitsRing (CSR), ein weiteres Pannenlaufsystem, ist sowohl für die Nachrüstung im Ersatzgeschäft als auch für die Erstausrüstung geeignet. Ein leichter Metallring mit flexibler Lagerung wird auf die Felge montiert und sorgt bei einem Luftverlust für die problemlose Weiterfahrt bis zu 200 Kilometer bei einer Geschwindigkeit von 80 Kilometern in der Stunde. Im normalen Fahrbetrieb schützt der CSR die Felge vor Beschädigungen, beispielsweise beim Überfahren von Bordsteinen. Der ContiSicherheitsRing ist mehrfach wiederverwendbar, läßt sich mit Standardmaschinen leicht montieren und kann kostengünstig beim Reifenwechsel nachgerüstet werden. Zur Zeit läuft eine Pilotserie für weit verbreitete Reifengrößen. Die Markteinführung erfolgt suksessive für weitere Größen im Laufe des Jahres 1999. Zusammen mit Continental Teves entwickelt die Forschung gegenwärtig innovative Pannenwarnsysteme für den CSR.

Umweltschutz und Qualität

Wirtschaftlicher Erfolg und ökologische Verantwortung sind für Continental kein Widerspruch, sondern Voraussetzung und Unterstützung für die langfristigen Unternehmensziele. Unser hochentwickeltes Umweltmanagement wird

durch Zertifikate nach dem Öko-Audit, nach ISO 14000 oder nach 'Responsible Care' belegt. Insgesamt sind 15 Standorte zertifiziert, Im Berichtsjahr haben wir die erste Produkt-Ökobilanz für Pkw-Reifen nach EN ISO 14040 erstellt. Sie ist die Grundlage für eine ökologische und betriebswirtschaftliche Optimierung des Reifens über seinen gesamten Lebenszyklus. Die Spanne reicht von der Gewinnung mineralischer oder fossiler Rohstoffe über die Herstellung von Rohmaterialien, die Produktion von Reifen und ihre Nutzung bis hin zur Entsorgung. Mit Hilfe dieser Informationen ist es möglich, dem Kunden ein sowohl wirtschaftliches als auch umweltfreundliches Produkt anzubieten. Der ContiEcoContact CP. ein Pkw-Reifen, ist vorbildlich in Bezug auf Umweltfreundlichkeit und Wirtschaftlichkeit. Auch im Lkw-Reifen-Bereich ist unser ECO Plus mit einem um 9 % reduzierten Rollwiderstand führend.

Bei ContiTech ist es der Benecke-Kaliko gelungen, PVC-freie Folien zu entwickeln, die signifikant leichter und emissionsarm sind. Sie sind besser recyclebar und werden in allen Automobilklassen im Kfz-Innenraum in Serie eingesetzt. Mit der Investition von über 10 Mio DM in das Werk Eislingen bei Stuttgart, Deutschland, wurde die Marktführerschaft für diese Produkte erreicht.

Effizienter Umweltschutz setzt einen hohen Qualitätsstandard der Produkte voraus. Beides ist integraler Bestandteil unserer Unternehmenszielsetzung. Zahlreiche Auszeichnungen durch Automobilkunden und die Empfehlungen der Fachpresse für unsere Reifen sind Belege dafür. Die Absicherung dieses Standards erfolgt durch ein umfassendes Qualitätsmanagementsystem, das auf einer langen Tradition basierend ständig fortentwickelt wird. Die Zertifikate nach ISO 9001, QS 9000 und VDA 6.1 sind dafür eine neutrale Bestätigung. Qualität und Umweltschutz sind ein wesentliches Element unseres Marketingansatzes.

Informationstechnologie verbessert Geschäftsprozesse

Die wachsende Größe und die Zunahme der Komplexität der Aufgaben fordern die hausinterne Informationstechnologie zu stetiger Innovation heraus. Die Vorhaben 'Jahr-2000-Umstellung' für alle betroffenen Systeme im Konzern und die Einführung des Euro als Hauswährung sind zügig und flächendeckend vorangekommen.

In der Zusammenarbeit mit unseren Geschäftspartnern haben wir große Fortschritte gemacht. Neue Lösungen, aufbauend auf innovativen Informationstechnologien, wie mobile Datenkommunikation, internetfähige und objektorientierte Softwaresysteme, brachten neue Impulse für das Geschäft. So wurde der Reifenvertrieb Europa mit einem mobilen Vertriebssystem ausgerüstet. Den elektronischen Datenaustausch mit dem Reifenfachhandel hat Continental wegweisend in der Branche umgesetzt. Mit ContiOnlineContact, einer Bestellsoftware für den Reifenhandel, konnten wir unseren Vorsprung gegenüber dem Wettbewerb ausbauen. Die individuelle Reifenidentifikation per Barcode eröffnet neue Möglichkeiten für Produktion und Vertrieb. Die immer engere informationstechnische Kopplung der Märkte mit der Produktion geht in großen Schritten voran. Das vor Jahren initiierte Logistikprojekt 'Copernicus' machte 1998 weitere Fortschritte. Die Einsparungen für Westeuropa beliefen sich bisher auf 50 Mio DM (Vi. 24 Mio DM). Von den angestrebten 70 Mio DM Einsparungen sind wir nicht mehr weit entfernt.

Insgesamt ist der Bedarf nach Informations- und Kommunikationsleistung kräftig gestiegen. Auch die Integration neuer Konzerntöchter, insbesondere der Continental Teves, stellt eine weitere Herausforderung dar. Die lebenswichtigen Adern der Daten- und Systemverbindungen sind gelegt. Nicht zuletzt mit Hilfe unserer Outsourcing-Partner gelingt es, die Anforderungen zeitnah und kosteneffizient zu erfüllen.

Die Ausgaben für Forschung und Entwicklung bewegen sich, wie im Vorjahr, leicht über 4 % des Umsatzes. Die Integration von Continental Teves bedeutet für Continental eine große Herausforderung auf dem Weg zu einem international führenden Technologieund Systemlieferanten der Kraftfahrzeugindustrie.

Der Reifen bleibt weiterhin der bedeutendste
Umsatzträger. Mit dem Seitenwandtorsions-Sensor ist beim Reifen ein Aufbruch zu neuen Ufern gegeben.

Ökonomische Entwicklung

Die weltwirtschaftliche Entwicklung wird insgesamt unterschiedlich eingeschätzt. Für 1999 prognostiziert der Sachverständigenrat weiteres Wachstum, wenn auch die Zuwachsrate mit nur noch 2 % leicht unter Vorjahr geschätzt wird. Deutschland liegt damit eher am unteren Ende der Prognoseskala. Für 1999 rechnet man noch mit einem Exportzuwachs von immerhin fast 5 %, wobei auf die insgesamt stabile Konjunktur im EU-Raum verwiesen wird. Für das Jahr 2000 dürfte sich die Konjunktur in Europa weiter auf Wachstumskurs bewegen.

Die europäische und die amerikanische Automobilindustrie rechnet nach dem überragenden Jahr 1998 mit einem leichten Abschwächen der Konjunktur in Westeuropa und in den USA. Trotzdem gehen die Erwartungen für 1999 nicht von einem heftigen Einbruch der wirtschaftlichen Dynamik insgesamt aus. Für Continental sehen wir, mehr noch als in der Vergangenheit, positive Marktchancen vornehmlich in Europa, aber auch in Übersee. Wir sind deshalb weiterhin optimistisch.

Der Euro und das Jahr 2000

Wir haben die Einführung des Euro von langer Hand vorbereitet und nach formalem Abschluß des Jahres 1998 und aller notwendigen Tests vom 1. bis zum 4. April 1999 unsere Systeme rückwirkend zum 1. Januar 1999 auf Euro umgestellt. Dies gilt zunächst für alle unsere Reifenproduktions- und Vertriebsaktivitäten.

Für das Jahr 2000 haben wir in umfangreichen Erhebungen ein möglichst vollständiges Bild aller in Betracht kommenden Systeme geschaffen. Die Abarbeitung der notwendigen Umstellungen und Umprogrammierungen ist in vollem Gang und wird voraussichtlich zur Jahresmitte abgeschlossen sein. Gleichzeitig haben wir mit unseren wichtigsten Kunden und Lieferanten einen Abgleich der Jahr-2000-Fähigkeit dieser Drittsysteme vorgenommen. In einem regelmäßigen Follow-up überwachen wir den Fortschritt der Vorbereitungen auf das Jahr 2000. Um die Bedeutung für alle Führungskräfte des Konzerns deutlich zu machen, enthalten die Performance-Ziele der Führungskräfte auch die jeweilige Verantwortung für die adäquate Vorbereitung und Umsetzung der Umstellung für das Jahr 2000.

Risikomanagement

Unternehmen müssen über ein geeignetes Überwachungssystem für existenzgefährdende Risiken verfügen. Bei Continental wird ein derartiges Risikomanagement seit Jahren betrieben. Vor diesem Hintergrund stellt das Gesetz zur Kontrolle und Transparenz im Unternehmensbereich (KonTraG) an das Überwachungssystem von Continental keine wesentlichen neuen Anforderungen. Es wird vielmehr als Bestätigung eines schon praktizierten, verantwortungsvollen unternehmerischen Handelns verstanden. Zum Instrumentarium gehören u. a. die strategische Planung, Limitsysteme, Genehmigungsverfahren, spezifische Sicherungssysteme (z. B. bei Zinsund Währungsrisiken), Versicherungen, Reporting sowie Richtlinien und Handbücher. Es werden regelmäßig potentielle Gefahren analysiert, strukturiert und

bewertet sowie Strategien und Richtlinien für ein effizientes Risikomanagement entwickelt. Dabei wird auf die organisatorische Trennung von operativem Geschäft und Risikomanagement geachtet. Darüber hinaus wird zur Zeit eine Bestandsaufnahme unserer gesamten Systeme vorgenommen und einer Überprüfung durch unsere Wirtschaftsprüfer und die interne Revision unterzogen. Zu den für die derivativen Finanzinstrumente geltenden Richtlinien wird auf die Ausführung im Konzernanhang verwiesen.

Neue Kooperationen

Mit Fate, dem führenden argentinischen Reifenhersteller, wurde eine Technolo-

gietransfer- und Off-Take-Vereinbarung geschlossen. Im bestehenden Werk in Buenos Aires beginnt dieses Jahr die Produktion von Pkw- und Lkw-Reifen für Continental. Damit ist eine neue Plattform zur Belieferung des südamerikanischen Marktes geschaffen. Mit Matador, Slowakische Republik, wurde ein Produktions-Joint Venture zur Herstellung von Radial-Lkw-Reifen gegründet. Die Produktion wurde am 15. Januar 1999 aufgenommen.

Mit der Grundsteinlegung am 19. Februar 1999 vollzogen wir den ersten Schritt zu dem Neubau eines großen Werks für Pkw-Reifen in der rumänischen Stadt Timisoara. Geplant Großstandort in Rumänien – ausgerüstet mit neuester Technologie – wird dann die 21. Produktionsstätte für Reifen des Continental-Konzerns weltweit sein.

Planung und Ausblick

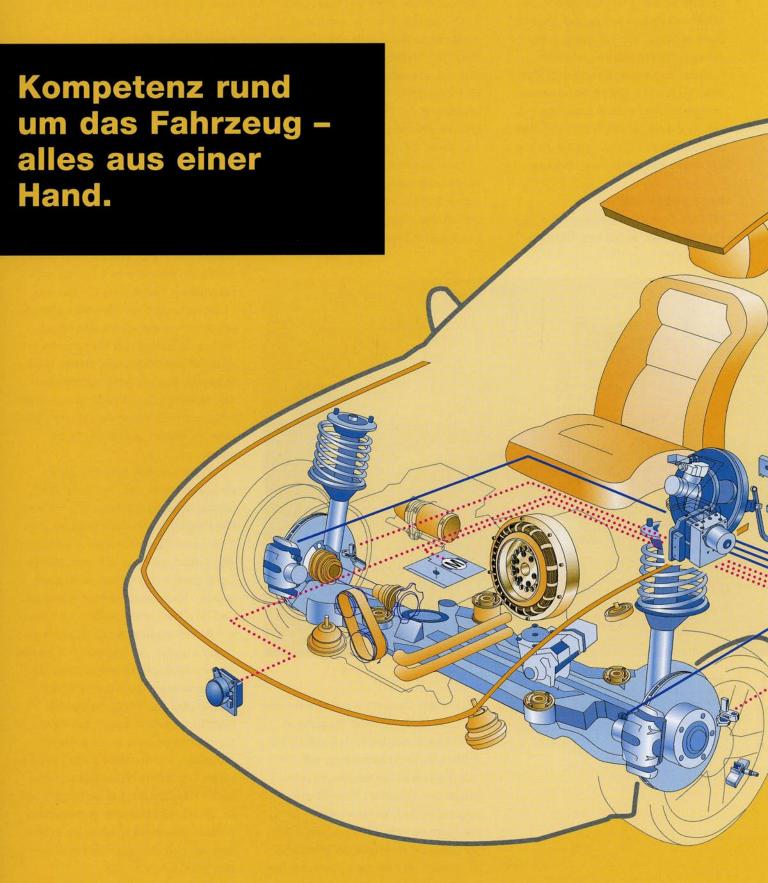
Insgesamt geht Continental mit Optimismus in das neue Geschäftsjahr. Das Unternehmen hat seine Führungsrolle in der Reifentechnologie zu einer Kernkompetenz von weltweit einzigartigem Zuschnitt ausgebaut. Die Zusammenführung von Wissen über Reifen, Fahrwerk und deren Komponenten im Continental-Konzern ergibt eine einmalige Konstellation innerhalb der gesamten Automobilzulieferindustrie. Wir erwarten hieraus mittelfristig einen starken Schub profitablen Wachstums. Trotz der wirtschaftlichen Turbulenzen in Asien und Südamerika wird sich die Automobilkonjunktur in unseren wichtigsten Absatzmärkten in Europa und Nordamerika in etwa auf dem Niveau des Jahres 1998 bewegen. Auch in den Ersatzmärkten gibt es keinen Grund zu pessimistischen Prognosen. Die Preise auf den Rohstoffmärkten werden allenfalls leicht anziehen.

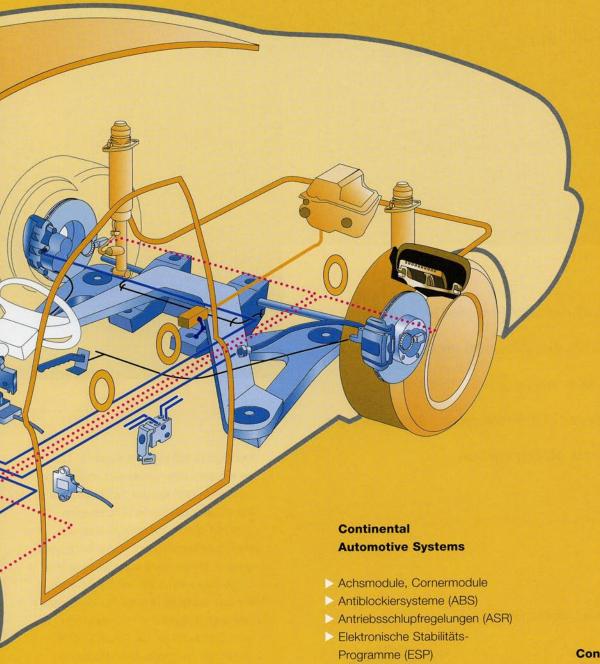
Durch die volle Auswirkung der Akquisitionen im Jahr 1999 wird der Umsatz voraussichtlich auf über 17 Mrd DM steigen. Das Konzernergebnis vor Zinsen und Steuern und vor Goodwill-Abschreibungen wird sich, aus heutiger Sicht, parallel zum Umsatzanstieg entwickeln. Nach Goodwill-Abschreibungen und dem stark erhöhten Zins- und Steueraufwand erwarten wir im Ergebnis vor Steuern und im Jahresüberschuß jeweils einen unterproportionalen Anstieg. Mit Wirksamwerden der ergriffenen Maßnahmen bei Continental Teves und ContiTech sowie mit der vollen Produktionsaufnahme unserer neuen Reifenaktivitäten, insbesondere in der Slowakischen Republik und Rumänien, planen wir für das Jahr 2001 einen Umsatz von ca. 20 Mrd DM und eine Verbesserung unseres operativen Ergebnisses in Richtung auf eine Umsatz- und Kapitalrendite von 6,5 % bzw. 11 %.



USA: Roadshow für ABS und ESP

ist dort eine Gesamtinvestition von mehr als 100 Mio DM. In einer endgültigen Ausbaustufe werden in dem Werk etwa 1 000 Mitarbeiter beschäftigt sein. Die Investitionsentscheidung ist mit dem steigenden Bedarf an Pkw-Reifen begründet. Aus der neuen Fabrik am Niedrigkostenstandort Timisoara sollen vor allem die zentraleuropäischen Märkte beliefert werden. Die rumänische Reifenfabrik soll bereits Ende des Jahres 2000 die Produktion aufnehmen. Der





Continental Reifen

- Reifen für Personenwagen
- Reifen für Nutzfahrzeuge
- Industriereifen
- Landwirtschaftsreifen
- Zweiradreifen

- Radbremsen
- Sensoren
- Integrierter Starter Alternator
 Dämpfer (ISAD)
- Luftfeder- und Niveauregulierungssysteme
- Reifendruckkontrolle
- Automatische Abstandsregelung (ACC Adaptive Cruise Control)

ContiTech

- Antriebssysteme
- Benzineinspritzmembranen
- Schwingungstechnik
- Luftfederkomponenten und -systeme
- Dichtungs- und Führungsprofile
- Fluidtechnologie
- Kfz-Innenausstattung



Der Wettbewerb auf den Reifenmärkten hat sich wiederum verschärft. Continental sieht in diesem Umfeld seine Chance weiterhin in internem profitablen Wachstum mit Produkten, die optimale Kundenzufriedenheit sicherstellen.

Konzernbereich Pkw-Reifen Umsatz nach Marken

Continental	55 %	
Uniroyal	15 %	
Semperit	10 %	
Gislaved/Viking	5 %	
Barum	6 %	
Sonstige	9 %	

Der Marktanteil bei Pkw-Reifen in Europa konnte weiter verbessert werden, besonders in Märkten wie Großbritannien/ Irland, Benelux, Frankreich, Spanien, Portugal und Italien entwickelten sich die Geschäfte mit dem Reifenfachhandel äußerst positiv. Osteuropa ist zwar vom Umsatzvolumen noch vergleichsweise weniger bedeutend, aber die Zuwachsrate liegt dort bei 5 % und verspricht gute Geschäfte für die Zukunft. 1999 planen wir nochmals einen deutlichen Volumenzuwachs. Dabei werden die Segmente Erstausrüstung und Ersatzgeschäft in gleichem Maße zulegen. Für Winterreifen planen wir eine nachhaltige



Lousado, Portugal: Pkw-Reifenproduktion

Aufstockung der Produktionskapazitäten, um die Nachfrage besser bedienen zu können.

Der Rekordabsatz an Winterreifen konnte auch im Berichtsjahr gehalten werden. In den Tests der einschlägigen Fachmagazine in Deutschland (ADAC, Stiftung Warentest, auto motor und sport) aber auch in Zeitschriften in Österreich, Italien, Finnland, Schweden und der Schweiz schnitten die Produkte unseres Konzerns mit der Note 'sehr empfehlenswert' ab. Der Ende vergangenen Jahres eingeführte ContiWinter-Contact TS 790, für Fahrzeuge der Mittel- bis Oberklasse, wurde von Auto-

fahrern und Motorjournalisten als hervorragend beurteilt. Die deutlichste Verbesserung gegenüber seinem Vorgänger liefert dieser Reifen auf eisglatter Straße: Er verkürzt den Bremsweg um 6 %. Der TS 790 wird in Mitteleuropa, Japan und Nordamerika verkauft. Die Größenpalette des bewährten ContiWinterContact TS 760, für die Kompakt- bis Mittelklasse, wurde nochmals erweitert. Der Nachfolger dieses Reifens, der TS 780, wird im Herbst 1999 eingeführt.

Mit dem Top Life 2 kommt im März ein neues Produkt der Marke Semperit auf den Markt. Dieser Sommerreifen ist wirtschaftlich, komfortabel und kann auf Fahrzeugen der Kompakt- und Mittelklasse bis 190 km/h eingesetzt werden. Auch die Produktpalette der Marken Gislaved und Viking wurde im Berichtsjahr weiter ausgebaut.

'Motorisierte Zweiräder – Fahrvergnügen und Gefahr' war das Thema der 23. Uniroyal-Verkehrsuntersuchung, die in fünf europäischen Ländern durchgeführt wurde. Sie ergab, daß in einem Zeitraum von drei Jahren nur jeder dritte motorisierte Zweiradfahrer von Unfall oder Sturz verschont bleibt. Die Verkehrsuntersuchung hat sich auch 1998 als Marketing- und Kommunikationsinstrument bewährt.

Conti at work Nutzfahrzeugreifen



Mount Vernon, Illinois, USA: Nutzfahrzeugreifen-Produktion

> In Westeuropa stagnierte der Gesamtmarkt auf Vorjahresniveau, während wir unsere Marktanteile etwas steigern konnten. Sehr erfreulich war das Umsatzwachstum in Osteuropa, aber auch in Märkten wie Benelux, Frankreich, Italien und Spanien haben wir unser Lkw-Reifengeschäft ausbauen können.

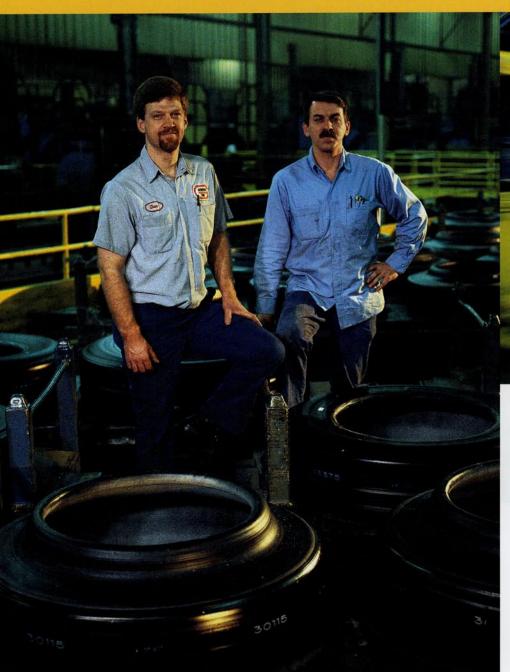
Den Absatz von leichten und schweren Lkw-Reifen konnten wir um knapp 20 % auf 2,9 Mio Stück steigern, wozu sämtliche Werke mit deutlichen Kapazitätssteigerungen beigetragen haben. Insgesamt erwarten wir für 1999, unter Einbeziehung aller Produktionsstätten in Europa und dem neuen Standort in Südafrika nochmals eine erhebliche Steigerung.

Die anderen Geschäftsgruppen weisen derartige Zuwachsraten nicht auf. Die Umsatzzuwächse lagen bei Industrie- und Landwirtschaftsreifen bei 4 bzw. 5 %. Der Bereich Zweiradreifen verzeichnete einen Umsatzrückgang von 8 %.

Um nachhaltig auch im Nutzfahrzeugreifen-Bereich nennenswerte Gewinne zu erwirtschaften, gründeten wir mit der Matador a.s., Puchov, Slowakische Republik, ein Gemeinschaftsunternehmen zur Herstellung von Ganzstahl-Lkw-Radialreifen. Continental hält an diesem Joint Venture die Mehrheit von 76 % und bringt ihr technisches Know-how ein. Matador stellt die Infrastruktur in ihrem Werk in Puchov zur Verfügung. Insgesamt sollen rund 190 Mio DM investiert werden. Die derzeitige Produktion von 300 000 Reifen soll bis zum 2. Halbjahr 2001 auf rund 1,5 Millionen Einheiten ausgebaut werden, die entsprechend der Beteiligungsverhältnisse von beiden Partnern vertrieben

Konzernbereich Nfz-Reifen Umsatz nach Marken

Continental	54 %	
Uniroyal	5 %	
Semperit	12 %	
Barum	13 %	
Sonstige	16 %	



werden. Das Gemeinschaftsunternehmen soll voraussichtlich 1 000 Mitarbeiter beschäftigen.

Zum Ausbau unserer Geschäftsaktivitäten im südlichen Afrika übernahmen wir. rückwirkend zum 1. Juli 1998, 60 % der Geschäftsanteile des südafrikanischen Reifenherstellers Gentyre in Port Elizabeth, mit dem wir seit über 20 Jahren durch Lizenzabkommen verbunden sind. Das Unternehmen firmiert jetzt als Continental Tyre South Africa (Pty) Ltd. und liefert vor allem Lkw- und Pkw-

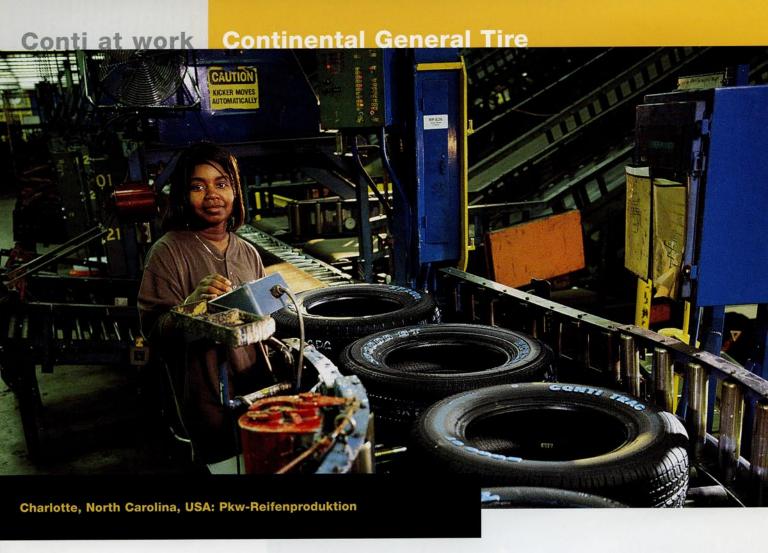
Reifen an die in Südafrika produzierenden deutschen und japanischen Automobilhersteller, ist aber auch der bedeutendste Exporteur unter den südafrikanischen Reifenherstellern. Die Tagesproduktion liegt bei 10000 Reifen.

Neue Produkte aus dem Lkw-Segment wurden für Fahrzeuge im Baustelleneinsatz eingeführt. Die HC-Reifenfamilie steht für höchste Belastbarkeit, beste Traktion und robuste Konstruktion. Der neue HDO von Continental eignet sich besonders zur Rundumbereifung allradgetriebener Lkw im schweren Gelände und auf Baustellen. Die wertvolle Karkasse beider Reifen ist die

Grundlage für die Runderneuerung. So können Fuhrunternehmen preiswert Reifen erhalten, die noch viele Kilometer Laufleistung bringen.

Zur werblichen Unterstützung unserer Produkte sind wir in der kommenden Saison zum zehnten Mal als Sponsor des europäischen Truck Grand Prix dabei. Über eine Milliarde Zuschauer werden das Renngeschehen live oder am Fernseher verfolgen. In diesen Rennen sind die gefahrenen Geschwindigkeiten doppelt so hoch wie auf normalen Straßen, die Reifen müssen höchsten Anforderungen genügen. In der letzten Saison waren alle Siegerfahrzeuge mit Konzern-Reifen ausgerüstet. Dieser Erfolg bringt unseren Produkten höchste Reputation und unseren Forschern und Entwicklern wichtige Erkenntnisse für ihre Arbeit.

Durch vier neue Reifen für Mountainbiking und Trekking wurde die Produktpalette des Zweiradreifenbereichs erweitert. Auch dieses Jahr wird das Team Telekom auf Reifen aus Hannover an den Start gehen. Damit stellen wir unsere Technologieführerschaft erneut unter Beweis.



Mit dem Erwerb des Reifengeschäfts unseres mexikanischen Technologieund Kooperationspartners Grupo Carso ist Continental General Tire wieder in den mexikanischen Markt eingestiegen. Wir sind damit die Nr. 1 auf dem mexikanischen Reifenmarkt und verfügen mit den zwei Produktionsstätten über Kapazitäten, die wir für den gesamten nordamerikanischen Markt nutzen werden. Dies ist ein weiterer Schritt in Richtung Globalisierung und eine bedeutende

Stärkung unserer Marktposition in der NAFTA-Region. Viele große Kunden der Erstausrüstung haben eine zunehmende Präsenz in Mexiko und fordern unsere Unterstützung in diesem schnell wachsenden Markt. Die Marke Continental wird für die Erstausrüstung und für das Ersatzgeschäft angeboten.

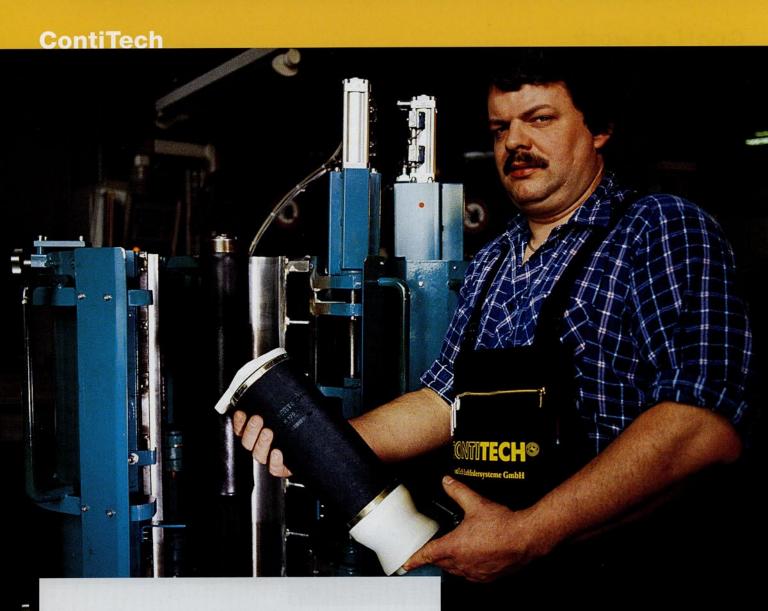
Der Bereich Pkw-Reifen startet fortlaufend neue Initiativen wie beispielsweise das Powerline-Konzept, das die Absatzbemühungen mit dem Einzelhandel verstärkt. Dieses Konzept wurde in Zusammenarbeit mit zwei großen und führenden Reifenhändlern erfolgreich entwickelt. Die Vorteile für den Einzelhandel liegen in geringen Lagerbeständen und der Reduzierung der Verwaltungskosten.

Der Bereich Nutzfahrzeugreifen wird, aufbauend auf seiner starken Stellung im amerikanischen Markt, in der zweiten Jahreshälfte einen neuen Radialreifen für Erdbewegungsmaschinen einführen. Im Segment der radialen Off-Road-Reifen wird Continental General Tire über eine Produktpalette verfügen, die 65 % der Marktanforderungen abdecken kann.

Das Unternehmen positionierte sich im vergangenen Jahr an vorderster Stelle auf dem Werbeschauplatz des XXII. Super Bowls, dem größten amerikanischen Sportereignis. Durch Fernsehwerbung legten wir ein ausgezeichnetes Fundament für die Hervorhebung unserer Marken.

Konzernbereich Continental General Tire Umsatz nach Produktgruppen

		THE RESERVE OF THE PERSON OF T
Pkw-Reifen Erstausrüstung	22 %	A
Pkw-Reifen Ersatzgeschäft	33 %	
Private brands	7 %	
Lkw-Reifen	26 %	
Landwirtschafts- und Erdbewegungsreifen	7 %	
Sonstige	5 %	



Umsatz- und Ergebniswachstum in fast allen Geschäftsbereichen.
Sonderbelastungen durch Restrukturierungen und Internationalisierung.

Hannover-Vahrenwald, Deutschland: ContiTech, Produktion von Pkw-Luftfedern

Der umsatzstärkste Geschäftsbereich ContiTech Fluid (Schläuche und Schlauchleitungen) konnte den Umsatz um 14 % ausweiten, insbesondere im Kraftfahrzeugsektor. Zur weiteren Internationalisierung wurden Weichen gestellt: Die Schlauchproduktion wird künftig außer in Deutschland und Italien auch in Ungarn erfolgen, und die bislang auf Europa konzentrierte Schlauchleitungsherstellung (Deutschland, Frankreich, Spanien, Großbritannien, Schwe-

den) wird auf Brasilien und Mexiko ausgedehnt.

Positiv haben sich sogenannte Inhouse-Projekte zur Erhöhung der Kundennähe entwickelt. Nach dem Erfolg eines Gemeinschaftsprojektes mit Volkswagen in Salzgitter, produziert nun ContiTech im von BMW initiierten Innovationspark in Wackersdorf.

Der Geschäftsbereich Fluid ersetzt mit einem Schlauchleitungssatz für die hydraulische Getriebeschaltung im Nutz-



fahrzeug-Bereich das pflegeintensivere Metallgestänge. Diese neue Technologie ermöglicht ein besonders einfaches und exaktes Schalten und läßt sich auch bei begrenztem Bauraum in Automobile integrieren.

Der zweitgrößte Geschäftsbereich Benecke-Kaliko erzielte einen ähnlichen Umsatzzuwachs, sogar ausschließlich bei Kraftfahrzeug-Bahnenware und Formteilen. Folien für die Möbel-, Schuhund Polsterindustrie sowie die Textilprodukte der Bamberger Kaliko stagnierten im Umsatz. Das Ergebnis lag nur leicht über Vorjahr, da viele Neuanläufe zu bewältigen waren. Die kräftige Mengenerhöhung, die teilweise zu Kapazitätsengpässen führte, verursachte Mehr-

kosten. In einzelnen Segmenten waren deutliche Preiseinbußen zu verzeichnen.

Benecke-Kaliko ist sehr erfolgreich im Geschäft mit neuen Folien mit Ledereffekt für die Automobilindustrie. Völlig neuartige Folienhäute ermöglichen die nahtlose Integration des Airbags in das Armaturenbrett.

Eine weitere asbestfreie Flachdichtung kann sich laufend den veränderten Dichtflächen anpassen. Undichte Verbindungen in Dampfnetzen, Hydraulikaggregaten oder Chemieanlagen gehören damit der Vergangenheit an.

Der Geschäftsbereich ContiTech Antriebssysteme konnte die erfreuliche Umsatz- und Ergebnisentwicklung fortsetzen, wobei auch außerhalb des Kraftfahrzeuggeschäfts Umsatzzuwächse erreicht wurden.

Die britische Gesellschaft erzielte deutliche Produktivitätsverbesserungen.

Konzernbereich ContiTech Umsatz nach Geschäftsbereichen

Fluid	31 %	
Benecke-Kaliko	21 %	
Antriebssysteme	8 %	- U D LD
Transportbandsysteme	10 %	1444
Elastomer-Beschichtungen	3 %	The second second
Formteile	12 %	
Luftfedersysteme	6 %	
Profile	5 %	1
Sonstige	4 %	



Der Geschäftsbereich Antriebssysteme baute seinen Umsatz mit neuentwickelten Gummi-Zahnriemen für den Antrieb der Nockenwelle aus. Ihre Lebensdauer entspricht der langlebiger Dieselmotoren.

Knapp über Vorjahresniveau liegt der Umsatz der ContiTech Formteile. Rückläufige Abrufe einzelner Kunden standen einer stärkeren Verbesserung entgegen. Die Produktionsverlagerung vom Werk Hannover-Limmer ins benachbarte Stöcken und zu unserer slowakischen Gesellschaft läuft weitgehend planmäßig.

Der Geschäftsbereich Formteile hat für eine neue Plattform des General Motors-Konzerns ein Motorlagersystem entwickelt, das ab 2002 bis zu 50 Mio DM Umsatz pro Jahr beitragen wird.

Wie bereits in den Vorjahren, gehörte ContiTech Luftfedersysteme mit einem Umsatzplus von 24 % zu den Wachstumsträgern des Konzernbereichs und erzielte dabei ein gutes Ergebnis. Neben dem Hauptgeschäft mit der Nutzfahrzeugindustrie waren auch die anderen Segmente erfolgreich.

Den Ingenieuren ist es gelungen, einen Höhensensor in der Nutzfahrzeug-Luftfeder anzuordnen. Dies ist eine Voraussetzung für die künftige Fahrdynamikregelung. Erste Luftfedern mit integrierter Sensorik sind bereits bei unseren Kunden im Einsatz.

Im Geschäftsbereich ContiTech Profile prägte die Konsolidierungsphase auch noch das vergangene Geschäftsjahr. Während wir in den Werken Hannover und Arnedo, Spanien, gezielt Produktivitätsverbesserungen der vorhandenen Produkte anstelle Mengenwachstums betrieben, litt das italienische Werk unter starkem Umsatzrückgang. Einzig die slowakische Gesellschaft arbeitete in der Gewinnzone.

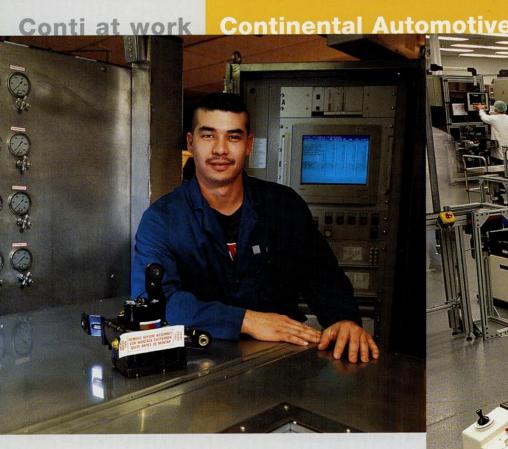
Erfreulicherweise konnte auch ContiTech Transportbandsysteme eine Umsatzerhöhung von 9 % erreichen und das Ertragsniveau annähernd hal-

den Werken in Köln und Northeim ist die griechische IMAS eine leistungsstarke und international sehr erfolgreiche Gesellschaft.

Innerhalb der ContiTech Elastomer-Beschichtungen ragten die Segmente Drucktücher und Membranen heraus. Bei diesen hochwertigen Produkten verhalf uns die technologische Führerschaft zu weltweiten Markterfolgen. Die Stoffe für den Cargo-Lifter sind ein weiteres Beispiel unserer Entwicklungskompetenz.

Der Geschäftsbereich Elastomerbeschichtungen hat das Geschäft mit kompressiblen Drucktüchern weltweit ausgebaut. Die 1,95 Millimeter dünnen Drucktücher sorgen für eine stetig gleichmäßige Übertragung der Farbe.

Auch die nicht in den acht Geschäftsbereichen enthaltenen Segmente Conti-Tech Formpolster (Schaum und Gummihaar), Deutsche Schlauchbootfabrik (Hauptumsatzträger Rettungsinseln), Kraftstoff-Behälter (Produktion in Aachen) sowie Walzen (Produktion in Köln) haben ihren Umsatz gesteigert oder zumindest gehalten und ein befriedigendes, teilweise gutes Ergebnis erreicht.



Wir haben weltweit Anerkennung als Systempartner für Fahrwerktechnologie erreicht.

Konzernbereich Continental Automotive Systems Umsatzanteile

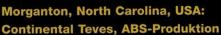
Elektronische Bremssysteme	48 %	
Radbremse	29 %	
Bremsbestätigung	10 %	
Ersatzgeschäft	6 %	
Kompletträder/ Conti Airspring Suspension System	7 %	

Durch die Erstkonsolidierung der Continental Teves trägt der Konzernbereich Continental Automotive Systems zum Umsatz mit 1,2 Mrd DM bei, wovon auf den für das vierte Quartal neu hinzugekommenen Teil Continental Teves 1,1 Mrd DM entfallen.

Der Umsatz teilt sich regional wie folgt auf:

Europa	718 Mio DM
Nordamerika	357 Mio DM
Südamerika	25 Mio DM
Asien	39 Mio DM





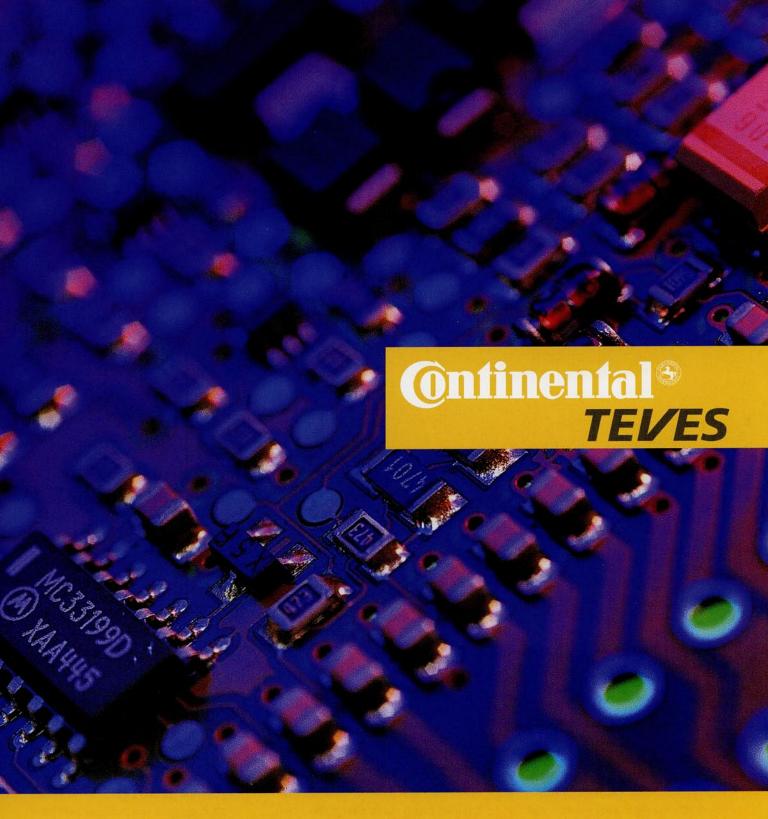
Varzea Paulista, Brasilien: Continental Teves, Produktion von Bremsenkomponenten (re.)

Im Geschäft mit Komplettradmontagen und Continental Airspring Suspension Systems wurde eine Umsatzsteigerung von 30 % auf ca. 90 Mio DM erzielt. Die Ergebnisse der deutschen Betriebe sowie die Beteiligungsergebnisse aus den europäischen Joint Venture-Aktivitäten erfüllen unsere Erwartungen voll. Für 1999 ist eine weitere Ergebnisverbesserung geplant. Die Komplettradmontagen konnten auf 5,9 Mio Räder und Reifen (Vj. 4,3 Mio) gesteigert werden.

Die ISAD KG hat mit der amerikanischen Delco Remy International, Anderson, Ind., 1998 einen Letter of Intent zur gemeinsamen Produktion des Elektromotors für das ISAD-System (Integrierter Starter-Alternator-Dämpfer) unterzeichnet. Neben dem Aufbau des in Europa geplanten Produktionsstandortes für den Elektromotor ist beabsichtigt, daß Delco Remy International die Vermarktung des gesamten ISAD-Systems in Nordamerika unterstützt.

Erste konkrete Entwicklungsaufträge der europäischen Automobilindustrie hat die Konzerntochter, ISAD Systems GmbH, zwischenzeitlich erhalten. Auf dem Genfer Automobilsalon 1998 hatten namhafte Fahrzeughersteller bekanntgegeben, daß sie das System bei neuen Motorentwicklungen einsetzen wollen. ISAD steht für eine neue Technologie zur Dämpfung von Motor-

schwingungen, zum geräuschlosen Start und zur Erzeugung elektrischer Energie im Kraftfahrzeug. Dies führt zu einer deutlichen Komfortverbesserung durch eine höhere Laufruhe. Konventionelle Aggregate wie Anlasser und Lichtmaschine werden von ihren Funktionen her im ISAD-System integriert. Das ISAD-System wird gemeinsam mit dem Elektronikunternehmen Gründl und Hoffmann, Starnberg bei München, entwickelt. Continental hat 1998 seine Beteiligung an diesem Unternehmen auf 75,1 % erhöht.



Die Übernahme der heutigen Continental Teves ist für Continental ein Meilenstein auf dem Weg zu einem der führenden Technologieund Systemlieferanten der Kraftfahrzeugindustrie.

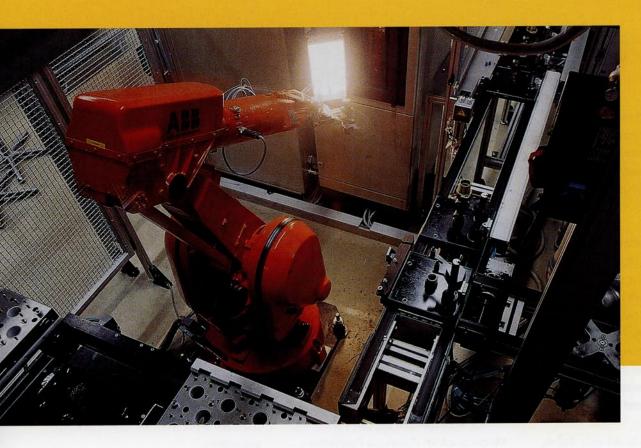
Die Kombination von Continental und Teves wird zu einem klaren Wettbewerbsvorteil gegenüber anderen Reifen-Herstellern und Anbietern von Fahrwerkregelsystemen führen.

Continental Teves ist anerkannter Partner der weltweiten Automobilindustrie mit erfolgreichen Produkten in allen Produktlinien:

- Die Produktlinie Radbremse liegt mit der Scheibenbremse in Europa und weltweit auf Platz 1.
- Die Produktlinie Elektronische Bremssysteme erreicht mit ABS (Antiblockiersystem) in Europa den zweiten Rang und ist im weltweiten Vergleich marktführend. Mit dem nun stark anwachsenden Markt für



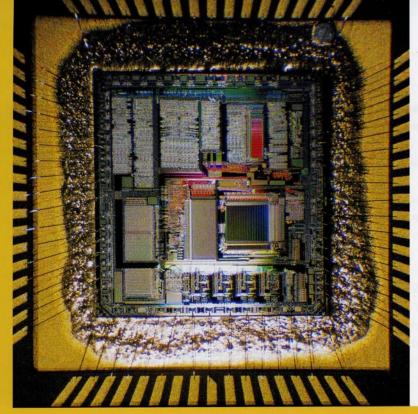
Bremssättel für Scheibenbremsen



Roboter bei Teileprüfung

- ESP-Systeme (Elektronisches Stabilitätsprogramm) wird das Gewicht dieses Bereichs innerhalb des Teves-Geschäfts größer werden.
- Auch die Produktlinie Bremsbetätigung belegt heute mit ihren Produkten wie dem Bremskraftverstärker in Europa und in der Welt den Rang 2.
- Das Handelsgeschäft von Continental Teves ist europäischer Marktführer für Bremsenprodukte.

Continental Teves arbeitet mit fast allen Automobilherstellern. Mehr als 60 % des Gesamtumsatzes werden in Europa erzielt, rund 30 % in Nordamerika und der Rest in Südamerika und in



Chip für ESP

Continental Teves hat mit dem Deflation Detection System (DDS) ein System entwickelt, das ebenfalls den Fülldruckverlust eines Reifens entdeckt. Wir erwarten hier durch die Systemintegration in das ABS Kostenvorteile für das Warnsystem und wirtschaftliche Vorteile für die Einführung von Pannenlauf-Reifen.

Elektromechanisches Bremssystem

Nach erfolgreichen Labortests und guten Ergebnissen mit Prototyp-Fahrzeugen ist die Realisierung des Elektromechanischen Bremssystems (EMB) deutlich näher gerückt. EMB verbessert die aktive Sicherheit, da radindividuelle Bremseneingriffe allein durch Software

Ontinental® TEVES

ABS-Ventile

Asien. Zu Teves gehören insgesamt 16 Werke in Deutschland, Belgien, Brasilien, China, Großbritannien, Frankreich, Portugal, Tschechien, Ungarn und in den USA mit insgesamt 10 173 Mitarbeitern.

Gebündelte Potentiale

Die Continental alter Prägung und Continental Teves befaßten sich mit Produkten, die mit Fahrdynamik, Beschleunigen und Bremsen zu tun haben, letztlich mit dem Fahrwerk. Dennoch gab es keine direkten Überschneidungen, dafür aber ähnliche Aufgabenstellungen. Unsere Vision für die Continental neuer Prägung ergibt sich aus den jetzt gebündelten Potentialen.

Wir beherrschen heute viele Aspekte des Fahrwerks im Hinblick auf Komfort, Sicherheit und Wirtschaftlichkeit.

Synergien sind offensichtlich

Für die elektronische Regelung des Fahrwerks mit Antiblockiersystemen (ABS), Antriebsschlupfregelung (ASR) oder Elektronisches Stabilitätsprogramm (ESP) ist der Reifen als Bindeglied zwischen Fahrbahn und Fahrwerk besonders wichtig. Die Nutzung des Reifens, des Seitenwandtorsions-Sensors (SWT) als Informationsgeber für die Regelelektronik des Fahrzeugs führt zu einem technischen Vorsprung.

Die perfekte Kombination

Continental Teves hat Fahrwerkregelsysteme entwickelt, die Sensoren benötigen. Mit SWT werden die schon sehr guten Regelsysteme weiter optimiert, vor allem im Hinblick auf einen kürzeren Bremsweg, eine noch bessere Kontrollierbarkeit des Fahrzeugs und auf eine Senkung der Herstellkosten.

Obwohl bekannt ist, daß Fahren mit Minderdruck im Reifen die Fahrsicherheit beeinträchtigen und sogar einen plötzlichen Reifenausfall verursachen kann, fahren mehr als 70 % der deutschen Autofahrer mit zu geringem Luftdruck. Hier setzt das Tire Pressure Monitoring System (TPMS) an. Über Radmodule und ein zentrales Steuergerät im Fahrzeug erkennt TPMS den Fülldruckverlust eines Reifens und zeigt ihn an.



realisiert werden. Letztlich wirkt sich dies in einer Verkürzung des Bremswegs aus. Hauptmerkmal dieses Systems sind die an den Rädern angeordneten elektromechanischen Bremsaktuatoren.

Elektrische Bremsen auf Basis einer elektromechanischen Bremse ermöglichen eine Vielzahl von Vorteilen gegenüber den heute üblichen hydraulischen Bremssystemen: Geringer Raumbedarf, verbesserte aktive und passive Sicherheit, kein Unterdruck und keine Brems-

flüssigkeit nötig, und die Feststellbremse ist integriert. Zusätzliche Funktionen wie ESP oder die Automatische Abstandsregelung (ACC) lassen sich in dieses System mit geringem Aufwand integrieren. Das Hinzufügen neuer Sicherheitsfunktionen wird damit einfacher und kostengünstiger als heute.

Von der Funktion wie auch vom Komfort weitgehend ähnlich der EMB ist die neuartige Elektrohydraulische Bremse (EHB), die allerdings nach wie vor mit Bremsflüssigkeit arbeitet. Wie bei der EMB erfaßt auch die EHB bei jedem Tritt auf das Bremspedal per Sensor die vom Fahrer gewünschte Bremswirkung. Daraus errechnet die Elektronik der Fahrsituation angepaßte Bremsdrücke für die einzelnen Räder.

der "Automotive Distance Control Systems GmbH" (ADC). Damit ist es möglich ACC-Systeme in voller Systemverantwortung anzubieten. ADC liefert den Radarsensor für die unter der Federführung von DaimlerChrysler entwickelte und bereits eingeführte Abstandsregelanlage Distronic.

Luft für mehr Komfort und Sicherheit

Auf dem Weg zum Anbieter kompletter Fahrwerkmodule sind die Luftfedersysteme ein wesentlicher Baustein. Diese Systeme bieten ausgewogenen Komfort selbst für sportlich abgestimmte Fahrwerke, geringste Federwertverhärtungen und kompakte Einbaumaße. Als erster Automobilhersteller rüstet Audi den A6



ABS-Anlage

Bremsen für das Ersatzgeschäft

Diese bei EMB und EHB vollzogene Entkopplung führt zu einer Reihe von Vorteilen gegenüber heute verfügbaren Bremssystemen: Das Bremspedal kann ergonomisch optimal gestaltet werden (Bremsgefühl). Der Komfort erhöht sich, weil Geräusche und Pedalvibrieren bei Vollbremsungen mit ABS nicht auftreten.

Adaptive Cruise Control

Die zunehmende Verkehrsdichte mit ihren bekannten Folgen wie Staus und Stop and Go-Verkehr wird die Einführung von Adaptive Cruise Control (ACC) beschleunigen. Dieses System regelt den sicheren Abstand zum vorausfahrenden Fahrzeug selbsttätig auf den richtigen Sicherheitsabstand. Das System basiert auf der Verbindung des Elektronischen Stabilitätsprogramms mit einem Frontmodul. Dieses Frontmodul enthält das künstliche "Auge" (Radar-Abstandssensor). Ein mit ACC ausgestattetes Fahrzeug "sieht" den vorausfahrenden Verkehr und regelt seine Geschwindigkeit durch Eingriffe in Motor, Getriebe und Bremse selbsttätig.

Continental Teves ist, neben Temic und Leica, zu 30 % Miteigentümer an



optional mit dem elektronisch geregelten Continental Air Suspension System (CASS) aus.

Die Leichtbauweise moderner Fahrzeuge und ein erhöhtes Nutzlast/Leergewicht-Verhältnis beeinflussen den Fahrkomfort und das Fahrverhalten. Die elektronisch geregelten Luftfedersysteme kompensieren diese Nachteile. Gleichzeitig ergibt sich hier eine interessante Schnittstelle zu den Fahrdynamiksystemen. Die intelligente Elektronik erkennt den aktuellen Fahrbahn- und Beladungszustand. Diese zusätzlich erfaßten Daten können zur weiteren Perfektionierung der Fahrdynamiksysteme (ABS, ASR, ESP) genutzt werden.

Der Weg ist vorgezeichnet

Auch mit diesem vertiefenden Blick auf Continental Teves und die im Gesamt-unternehmen zur Verfügung stehenden Technologien wird deutlich, daß der Weg zu einem weltweit aktiven Anbieter von Fahrwerksystemen vorgezeichnet ist. Teilsysteme stehen bereits zur Verfügung, und viele Komponenten aus dem Portfolio lassen sich in die System-Gesamtschau einpassen.



Zur Erhöhung der Akzeptanz folgt der Konzernabschluß – soweit HGB-konform – den US-amerikanischen Bilanzierungs- und Bewertungsregeln.

- 48 Kapitalflußrechnung
- 50 Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung
- 52 Anhang
- 69 Wesentliche Konzerngesellschaften
- 70 Zehnjahresübersichten
- 72 Aufsichtsrat

Ausgewählte finanzwirtschaftliche Begriffe

Internationale Bilanzierungsund Bewertungsgrundsätze

In Ergänzung zu dem nach dem Handelsgesetzbuch (HGB) vorgeschriebenen Umfang des Konzernabschlusses hat Continental schon seit Jahren traditionell zunehmend weitere freiwillige Finanzinformationen im Geschäftsbericht veröffentlicht. Die Integration der neuen Gesellschaften stellte eine besondere Herausforderung dar, weshalb wir den Jahresabschluß 1998 nochmals gemäß HGB aufgestellt haben. Die Vermögens- und Schuldposten des Teilkonzerns Continental General Tire sowie die der neu erworbenen Continental Teves sind grundsätzlich nach den US GAAP-Vorschriften bilanziert und bewertet. Hieraus ergeben sich keine wesentlichen Auswirkungen auf das nach handelsrechtlichen Grundsätzen ermittelte Eigenkapital.

Eine Überprüfung der einzelnen Bilanzposten hat gezeigt, daß in weiten Zügen die Wertansätze, wie sie bislang für den Konzernabschluß vorgenommen wurden, mit den Maßstäben von US GAAP übereinstimmen. Die bisher regelmäßig gebildeten Aufwandsrückstellungen werden zielgemäß in Anspruch genommen. Bezüglich der Festlegung der Abschreibungsverfahren und der Nutzungsdauern für das abnutzbare Anlagevermögen sowie für die Bemessung der Herstellungskosten ergeben sich keine materiell bedeutsamen Abweichungen zwischen den heute zugrunde gelegten Rechnungslegungsgrundsätzen gegenüber den US GAAP-Normen.

Die Abschlüsse der Continental AG und der übrigen Gesellschaften für den Abschluß des Continental-Konzerns weichen nach der Anpassung der Bewertung der Pensionsrückstellungen an FAS 87 mit Ausnahme der Behandlung der Ertragsteuern nur noch unwesentlich von den Bilanzierungs- und Bewertungsregeln nach US GAAP ab.

Continental Aktiengesellschaft Konzern-Kapitalflußrechnung

	1998	1997
	Mio DM	Mio DM
		001.0
Jahresüberschuß	413,9	321,8
Abschreibungen auf das Anlagevermögen	711,3	601,6
Sonstige nicht zahlungswirksame Aufwendungen/Erträge	46,2	36,7
Cash flow	1 171,4	960,1
Erträge aus Abgängen des Anlagevermögens	- 72,8	- 7,4
Veränderung der Vorräte und Forderungen	44,6	- 219,3
Veränderung des sonstigen Fremdkapitals	148,1	450,9
Konsolidierungskreisveränderungen	397,9	27,9
Mittelzufluß aus laufender Geschäftstätigkeit	1 689,2	1 212,2
Erlöse aus Abgängen des Anlagevermögens	145,2	99,1
Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögensgegenstände	- 934,5	- 603,2
Erwerb neuer Gesellschaften (Finanzanlagen)	- 16,5	- 69,1
Konsolidierungskreisveränderungen	- 4 146,9	- 29,2
Wechselkursbedingte Veränderungen des Anlagevermögens	115,3	- 115,0
Mittelabfluß aus der Investitionstätigkeit	- 4837,4	- 717,4
Dividendenzahlungen an Aktionäre	- 80,2	- 56,7
Dividendenzahlungen an Minderheitsgesellschafter	- 21,9	- 0,6
Einzahlungen aus Kapitalerhöhungen	16,3	618,2
Sonstige Eigenkapitalveränderungen	129,4	26,6
Mittelzufluß aus der Finanzierungstätigkeit	43,6	587,5
Konsolidierungskreisveränderungen	- 3509,0	63,5
Zahlungswirksame Veränderung	404,4	1 018,8
davon wechselkursbedingte Veränderungen	14,0	- 69,0
Nettofinanzschulden 1.1.	554,5	1 636,8
Nettofinanzschulden 31.12.	3 659,1	554,5

Erläuterungen zur Konzern-Kapitalflußrechnung

Cash flow

Der Cash flow errechnet sich aus dem Jahresüberschuß, den Abschreibungen, der kursbereinigten Veränderung der Pensionsrückstellungen sowie aus dem Saldo wesentlicher außerordentlicher Ergebniseinflüsse. Die in den Veränderungen des sonstigen Fremdkapitals berücksichtigte Veränderung der langfristigen Rückstellungen beträgt 13,9 Mio DM.

Mittelzufluß aus laufender Geschäftstätigkeit

Der Mittelzufluß aus laufender Geschäftstätigkeit wurde bereinigt um die Eröffnungsbilanzwerte der erstmalig konsolidierten Gesellschaften. Im wesentlichen handelt es sich hier um die Eröffnungsbilanzwerte der unter dem Namen Continental Teves zusammengefaßten Gesellschaften, der General Tire de Mexico, S.A. de C.V., Mexiko, der Compañia Hulera Euzkadi, S.A. de C.V., Mexiko, und der Continental Tyre South Africa (Pty.) Ltd., Port Elizabeth/Republik Südafrika. Die Korrekturen werden saldiert in der Position Konsolidierungskreisveränderungen gezeigt (397,9 Mio DM). Sie setzen sich zusammen aus 1 260,6 Mio DM Korrektur des Postens Veränderungen der Vorräte und Forderungen und 1 658,5 Mio DM Bereinigung der Veränderungen des sonstigen Fremdkapitals.

Die Veränderungen des sonstigen Fremdkapitals beinhalten den Bestandsunterschied der Rückstellungen (ohne die Pensionsrückstellungen) sowie der Verbindlichkeiten ohne Kreditcharakter.

Mittelabfluß aus der Investitionstätigkeit

Die Abgänge beim Anlagevermögen enthalten 84,9 Mio DM aus dem Verkauf von Beteiligungen.

Die konsolidierungskreisbedingten Veränderungen des Anlagevermögens resultieren zum einen aus den entsprechenden Eröffnungsbilanzwerten der erstmalig in den Konzernabschluß einbezogenen Gesellschaften sowie aus den aus der Kapitalkonsolidierung resultierenden Geschäfts- oder Firmenwerten.

Die Währungskursdifferenzen im Anlagevermögen ergeben sich aus den unterschiedlichen Stichtagskursen im Anfangs- und Endbestand sowie der Verrechnung der Bewegungen im laufenden Jahr zu Durchschnittskursen.

Mittelzufluß aus der Finanzierungstätigkeit

Durch Wandlungen und Ausübung von Optionsrechten sowie durch die Ausgabe von Belegschaftsaktien sind der Continental Aktiengesellschaft 16,3 Mio DM zugeflossen. Die sonstigen Eigenkapitalveränderungen beinhalten im wesentlichen die erfolgsneutrale Goodwill-Verrechnung, die Währungskursunterschiede im Eigenkapital, die Veränderungen der Minderheitsanteile aufgrund der Erstkonsolidierung neuer Gesellschaften, die erfolgsneutrale Anpassung der Berechnung der Pensionsrückstellungen gemäß FAS 87 und die Auswirkungen des Anteilstausches aus dem Erwerb der mexikanischen Reifengesellschaften durch Continental General Tire Inc., Charlotte, North Carolina/USA.

Finanzschulden

Der Posten Konsolidierungskreisveränderungen beinhaltet die Kaufpreise für den Erwerb neuer Unternehmen, die mit dem Erwerb übernommenen Finanzschulden sowie die Finanzschulden aus der Eröffnungsbilanz erstmals konsolidierter Gesellschaften.

Continental Aktiengesellschaft Konzern-Bilanz

Aktiva	Erläuterungen	31.12.1998	31.12.1997
	im Anhang	Mio DM	Mio DM
Anlagevermögen			
Immaterielle Vermögensgegenstände	(1)	2 954,7	408,8
Sachanlagen	(2)	4 522,1	2 965,7
Finanzanlagen	(3)	161,3	141,6
200 (A)		7 638,1	3 516,1
Umlaufvermögen			
Vorräte	(4)	1 935,3	1 418,4
Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände	(5)	2 467,8	1 773,4
Wertpapiere	(6)	160,0	
Flüssige Mittel	(7)	570,5	888,6
		5 133,6	4 080,4
Rechnungsabgrenzungsposten	(8)	56,3	51,4
		12 828,0	7 647,9

Passiva	Erläuterungen	31.12.1998	31.12.1997
	im Anhang	Mio DM	Mio DM
Eigenkapital	(9)		
Gezeichnetes Kapital		575,1	572,5
Konzernrücklagen	Sea in motion of the season of the	1 965,0	1 756,8
Anteile in Fremdbesitz	(10)	341,3	292,4
Konzerngewinn		92,2	81,0
		2 973,6	2 702,7
Rückstellungen	(11)	3 590,9	2 197,4
Finanzschulden	(12)	4 389,6	1 443,1
Übrige Verbindlichkeiten	(13)	1 873,9	1 304,7
		12 828,0	7 647,9

Continental Aktiengesellschaft Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

Erläuterungen	1998	1997
im Anhang	Mio DM	Mio DM
Umsatzerlöse (17)	13 188,6	11 186,1
Herstellungskosten der zur Erzielung		
der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen	9 699,2	8 040,6
Bruttoergebnis vom Umsatz	3 489,4	3 145,5
Vertriebskosten (18)	1 894,7	1 791,3
Allgemeine Verwaltungskosten (18)	621,8	591,9
Sonstige betriebliche Erträge (19)	303,4	219,4
Sonstige betriebliche Aufwendungen (20)	487,8	363,4
Finanzergebnis (21)	- 177,1	- 159,5
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	611,4	458,8
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag (22)	197,5	137,0
Jahresüberschuß	413,9	321,8
Gewinnvortrag aus dem Vorjahr	0,8	0,7
Ergebnisanteile konzernfremder Gesellschafter (23)	- 38,0	- 44,5
Einstellung in die Konzernrücklagen	- 284,5	- 197,0
Konzerngewinn	92,2	81,0

Konzern-Anhang

Konzern					
NONZOIII			Anschaf	fungs-/Herstel	lungskosten
Laure Company of the	Stand	Veränderung	Zugänge	Um-	Abgänge
	1.1.1998	des Konsoli-		buchungen	
	10.10.111.015.000	dierungs-	111		
		kreises	Page Cont.		
	Mio DM	Mio DM	Mio DM	Mio DM	Mio DM
l. Immaterielle Vermögensgegenstände					
	(8.1)				
Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und					
ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an					
solchen Rechten und Werten	173,1	111,1	67,2	11,7	12,6
Geschäfts- oder Firmenwert	767,7	2 540,4	25,8	Topicon —	2,9
Geleistete Anzahlungen	19,0	-	27,3	- 11,7	-
	959,8	2 651,5	120,3		15,5
II. Sachanlagen					
Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und					
Bauten einschließlich der Bauten auf	17110	000.0	4F.6	32,9	46,0
fremden Grundstücken	1 714,9	609,2	45,6		168,1
Technische Anlagen und Maschinen	5 354,5	1 422,2	213,8	163,4	100,1
Andere Anlagen, Betriebs- und	1 075 0	450.0	155.0	02.1	144,1
Geschäftsausstattung	1 675,8	458,2	155,6	93,1	
Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	255,5	180,6	399,2	- 209,4	1,4
	9 000,7	2 670,2	814,2		359,6
III. Finanzanlagen					
Anteile an verbundenen Unternehmen	16,5	3,4	7,5		9,0
Anteile an assoziierten Unternehmen	98,3	27,3	2,9		24,0
Beteiligungen	7,9	0,5	1,0		0,1
Ausleihungen an Unternehmen, mit denen					
ein Beteiligungsverhältnis besteht	3,8	0,3	2,4	- 0,4	0,3
Wertpapiere des Anlagevermögens	26,6	0,2	-	_	0,5
Sonstige Ausleihungen	9,7	=	0,5	0,4	1,9
Sonstige Finanzanlagen	1,5		2,2		0,4
	164,3	31,7	16,5	-	36,2
	10 101 0	E 252 4	051.0		411 3
	10 124,8	5 353,4	951,0		411,

	Abschreibungen			en	Ne	ttowert
Kurs-	Stand		Kurs-	Aufgelaufene	Stand	Stand
differenzen	31.12.1998	1998	differenzen	Abschreibungen	31.12.1998	31.12.1997
				am 31.12.1998		
Mio DM	Mio DM	Mio DM	Mio DM	Mio DM	Mio DM	Mio DM
		W. De sense				
- 1,6	348,9	39,3	- 0,5	218,9	130,0	54,7
- 0,1	3 330,9	111,1*		540,8	2 790,1	335,1
-	34,6	-			34,6	19,0
- 1,7	3 714,4	150,4	- 0,5	759,7	2 954,7	408,8
10.7	0.010.0	64.9	- 12,9	1 067,2	1 245,7	818,0
- 43,7	2 312,9	64,8		10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 1		1 571,2
- 150,8	6 835,0	393,2	- 81,4	4 526,8	2 308,2	1 37 1,2
- 17,6	2 221,0	178,8	- 11,8	1 788,4	432,6	322,5
- 6,6	537,9	0,7	0,2	2,3	535,6	254,0
- 218,7	11 906,8	637,5	- 105,9	7 384,7	4 522,1	2 965,
		7.00				
00 -	18,4	-		3,7	14,7	7,6
- 1,4	103,1	0,1	- 0,3	1,9	101,2	92,2
	9,3			0,1	9,2	7,8
	5,8	0,3	_	2,9	2,9	1,0
-	26,3		_	3,3	23,0	23,2
- 0,1	8,6			1,1	7,5	8,7
- 0,1	3,2		-	0,4	2,8	1,
- 1,6	174,7	0,4	- 0,3	13,4	161,3	141,
- 222,0	15 795,9	788,3	- 106,7	8 157,8	7 638,1	3 516,

^{*} darin enthalten sind 77,0 Mio DM erfolgsneutrale Verrechnungen von Geschäfts- und Firmenwerten

Schulden der Tochtergesellschaften angesetzt. Die Anschaffungskosten der Beteiligung werden mit dem anteiligen Eigenkapital der Tochtergesellschaft im Erwerbszeitpunkt verrechnet. Soweit die Beteiligungsbuchwerte höher sind als das anteilige Eigenkapital, werden vorhandene stille Reserven, und zwar hauptsächlich in Grundstücken, in den Bilanzen der Tochtergesellschaften zugeschrieben. Danach noch verbleibende Geschäfts- oder Firmenwerte werden im Konzernabschluß aktiviert.

Für nicht dem Mutterunternehmen gehörende Anteile vollkonsolidierter Gesellschaften wird ein entsprechender Ausgleichsposten für Anteile in Fremdbesitz gebildet. Mittelbar der Continental Aktiengesellschaft zustehende Anteile an vollkonsolidierten Tochterunternehmen werden, sofern sie von nicht konsolidierten Tochtergesellschaften gehalten werden, im Rahmen der Sprungkonsolidierung direkt mit den Finanzanlagen verrechnet. 34 assoziierte Unternehmen sind nach der Equity-Methode bewertet. Übersteigen die Anschaffungskosten das anteilige Eigenkapital des assoziierten Unternehmens, werden vorhandene stille Reserven vor allem in Grundstücken zugeschrieben. Soweit danach Geschäfts- oder Firmenwerte verbleiben, werden sie im Konzernabschluß aktiviert. Der Konzernanteil am Jahresergebnis dieser Unternehmen wird in der Konzern-Gewinn- und -Verlustrechnung im Beteiligungsergebnis ausgewiesen.

Forderungen, Verbindlichkeiten, Erträge und Aufwendungen zwischen den vollkonsolidierten Unternehmen werden eliminiert.

Zwischenergebnisse in den Konzernvorräten werden bereinigt. Zwischenergebnisse im Anlagevermögen werden eliminiert, soweit sie nicht geringfügig sind.

Latente Steuern werden abgegrenzt, sofern Konsolidierungsvorgänge zu Gewinnen oder Verlusten führen.

Währungsumrechnung

Forderungen und Verbindlichkeiten in fremder Währung werden mit dem Kurs zum Zeitpunkt der Erstbuchung oder, im Falle der Kurssicherung, mit den Sicherungskursen bewertet. Soweit sich aus den Kursen zum Bilanzstichtag noch nicht realisierte Verluste ergeben, werden diese entsprechend antizipiert. Nicht realisierte Kursgewinne werden nicht angesetzt.

Die Währungsumrechnung der Abschlüsse ausländischer Konzernunternehmen erfolgt für die Posten der Bilanz einschließlich des Jahresergebnisses zum Stichtagskurs. Differenzen gegenüber den Vorjahresumrechnungen verrechnen wir erfolgsneutral mit den Konzernrücklagen.

Die sich aus den Bewegungen im Anlagevermögen innerhalb des Jahres umgerechnet zu Durchschnittskursen ergebenden und die aus Kursveränderungen von Stichtag zu Stichtag ermittelten Beträge werden im Anlagespiegel in einer gesonderten Spalte ausgewiesen.

Die Aufwendungen und Erträge werden zu den Jahresdurchschnittskursen umgerechnet. Die Umrechnungsunterschiede aus Stichtagskurs und Durchschnittskurs werden unter den sonstigen betrieblichen Erträgen oder den sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesen. Die Jahresabschlüsse von Gesellschaften in Hochinflationsländern werden nach entsprechender Berücksichtigung landesspezifischer Inflationsbereinigung ebenfalls mit dem Stichtags- oder Durchschnittskurs umgerechnet.

Die Wechselkurse wichtiger Währungen haben sich wie folgt verändert:

Währungen	Stichtagskurs in	DM am Bilanzstichtag	Jahresdurchsc	hnittskurs in DM
	31.12.1998	31.12.1997	1998	1997
1 USD	1,6730	1,7921	1,7593	1,7347
1 GBP	2,7980	2,9820	2,9142	2,8408
100 FRF	29,818	29,883	29,829	29,704
100 NLG	88,753	88,739	88,714	88,858
100 ESP	1,1755	1,1814	1,1779	1,1843
1.000 ITL	1,0100	1,0177	1,0132	1,0184
100 CZK	5,599	5,176	5,464	5,478
100 BEF	4,8483	4,8478	4,8476	4,8464
100 ATS	14,214	14,213	14,213	14,210
100 SEK	20,705	22,682	22,128	22,715

Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Die Abschlüsse der in den Konzernabschluß einbezogenen Unternehmen sind grundsätzlich nach einheitlichen Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätzen aufgestellt. Von diesen Grundsätzen abweichende Wertansätze in den Jahresabschlüssen der nach der Equity-Methode bewerteten Unternehmen werden infolge der untergeordneten Bedeutung für die Lage des Konzerns beibehalten. Die in den Einzelabschlüssen allein nach steuerrechtlichen Vorschriften gebildeten Sonderposten mit Rücklageanteil werden nicht in den Konzernabschluß übernommen.

Erworbene immaterielle Vermögensgegenstände sind zu Anschaffungskosten erfaßt und werden linear entsprechend ihrer voraussichtlichen Nutzungsdauer abgeschrieben. Die bis einschließlich 1997 aktivierten Geschäfts- oder Firmenwerte aus Akquisitionen von Gesellschaften werden mit ihren individuell geschätzten Nutzungsdauern von 10 – 20 Jahren ratierlich und offen mit den Rücklagen verrechnet.

Ab 1998 werden Geschäfts- oder Firmenwerte von erstmals konsolidierten Gesellschaften zu Lasten der Gewinn- und Verlustrechnung mit einer voraussichtlichen Nutzungsdauer von bis zu 20 Jahren abgeschrieben.

Sachanlagen werden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten abzüglich planmäßiger Abschreibungen bewertet. Fremdkapitalzinsen werden grundsätzlich nicht aktiviert. Die Abschreibungen werden nach der linearen Methode berechnet. Soweit notwendig, erfolgen außerplanmäßige Abschreibungen. Für die wichtigsten Posten des Sachanlagevermögens betragen die den Abschreibungen zugrunde liegenden Nutzungsdauern für Zugänge bei Gebäuden bis zu 25 Jahre, Maschinen und maschinelle Anlagen bis zu 10 Jahre, Formen bis zu 4 Jahre sowie für Betriebs- und Geschäftsausstattung 4 bis 10 Jahre. Bewegliche Anlagegüter werden bei Zugang im ersten Halbjahr mit der vollen, Zugänge im zweiten Halbjahr mit der halben Abschreibungsrate verrechnet. Geringwertige Wirtschaftsgüter werden im Jahr des Zugangs voll abgeschrieben.

Die Anteile an nicht konsolidierten verbundenen Unternehmen und die Beteiligungen sind zu Anschaffungskosten abzüglich der erforderlichen Abschreibungen bilanziert. Verzinsliche Ausleihungen sind zum Nominalwert angesetzt, zinslose und niedrig verzinsliche auf den Barwert abgezinst.

Wertpapiere des Anlagevermögens werden zu Anschaffungskosten oder bei voraussichtlich dauernder Wertminderung zu ihrem niedrigeren beizulegenden Wert angesetzt.

Die Vorräte werden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten oder zu niedrigeren Tageswerten bewertet. Die Herstellungskosten umfassen direkt zurechenbare Kosten und anteilige Material- und Fertigungsgemeinkosten sowie Abschreibungen. Die Bestandsrisiken, die sich durch eingeschränkte Verwertbarkeit oder aus der Lagerdauer ergeben, werden durch entsprechende Wertberichtigungen berücksichtigt. Grundsätzlich wird für Naturkautschuk sowie für die Vorräte der US-amerikanischen Gesellschaften die Bewertung nach dem Lifo-Verfahren durchgeführt, sofern die aktuellen Anschaffungskosten nicht unter den Einstandspreisen liegen.

Bei den Forderungen und sonstigen Vermögensgegenständen wird allen erkennbaren Einzelrisiken durch angemessene Abschläge Rechnung getragen. Für das allgemeine Kreditrisiko bestehen pauschale Abschläge. Bei den Vermögensgegenständen des Anlage- und Umlaufvermögens werden, soweit zulässig, die in den Vorjahren vorgenommenen außerplanmäßigen und steuerlichen Abschreibungen fortgeführt.

Disagien und andere Geldbeschaffungskosten für Kredite und Anleihen werden als Rechnungsabgrenzungsposten aktiviert und entsprechend der Laufzeit der einzelnen Kredite und Anleihen amortisiert.

Rückstellungen sind nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung für alle erkennbaren Risiken, ungewisse Verbindlichkeiten und drohende Verluste gebildet.

Im Vorgriff auf die Umstellung hin zu der Anwendung US-amerikanischer Rechnungslegungsgrundsätze haben wir die Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen deutscher und österreichischer Gesellschaften auf der Grundlage versicherungsmathematischer Berechnungen gemäß FAS 87 nach dem Anwartschaftsbarwertverfahren unter Berücksichtigung des Gehalts- und Rententrends sowie der Fluktuation bewertet; der Zinssatz richtet sich nach den Verhältnissen am Kapitalmarkt. Das führte zu einer Erhöhung dieser Rückstellungen gegenüber den Berechnungen unter Zugrundelegung der bisherigen Sterbetafeln gemäß dem steuerlichen Teilwertverfahren von 109,6 Mio DM, die wir erfolgsneutral mit dem Eigenkapital verrechnet haben, um einen periodengerechten Ergebnisausweis zu erhalten. Insgesamt führt dies zu einer realitätsnahen Darstellung gegenüber der bisherigen Bewertung gemäß § 6a EStG.

Pensions- und ähnliche Verpflichtungen ausländischer Gesellschaften sind ebenfalls versicherungsmathematisch ermittelt und mit landesspezifischen Zinssätzen auf den heutigen Wert abgezinst; sie sind vor allem durch Pensionsfonds oder in Einzelfällen durch entsprechende Rückstellungen abgedeckt. Darüber hinaus sind Ansprüche der Mitarbeiter entsprechend zurückgestellt, die bei deren Ausscheiden nach landesrechtlichen Vorschriften fällig werden.

Die in USA bestehenden Verpflichtungen zur Zahlung von Krankheitskosten an Mitarbeiter nach deren Pensionierung einschließlich der Vorsorgen für die noch verfallbaren Anwartschaften auf solchen Krankheitskostenersatz werden in voller Höhe nach FAS 106 passiviert.

Für notwendige Strukturverbesserungsmaßnahmen und Umweltschutzrisiken werden Vorsorgen getroffen, die dem Charakter nach teilweise außerordentliche Aufwendungen sein können. Zeitlich bedingte Unterschiedsbeträge zwischen den steuerrechtlichen Wertansätzen und den nach konzerneinheitlichen Bewertungsgrundsätzen bilanzierten Vermögensgegenständen und Verbindlichkeiten der Einzelgesellschaften können zu latenten Steuern führen. Wir haben diese nur dann angesetzt, soweit es sich um Rückstellungen für zukünftige buchmäßige latente Steuern handelt.

Bei derivativen Finanzinstrumenten werden zu erwartende Verluste am Bilanzstichtag durch Rückstellungen in Höhe der negativen Marktwerte abgedeckt, soweit nicht Bewertungseinheiten vorliegen.

Verbindlichkeiten sind grundsätzlich zum Rückzahlungsbetrag angesetzt.

(1) Immaterielle Vermögensgegenstände

Der Zugang zum Goodwill aus der Erstkonsolidierung entfällt mit 2539,5 Mio DM fast ausschließlich auf Continental Teves. Bei den Zugängen von 120,3 Mio DM handelt es sich vor allem um erworbene Fremdsoftware. Ebenfalls sind hier die von Konzerngesellschaften in Vorjahren entgeltlich erworbenen Geschäfts- oder Firmenwerte enthalten. Solche Geschäfts- oder Firmenwerte werden zu Lasten der Gewinn- und Verlustrechnung verrechnet.

Unter Konzessionen, gewerblichen Schutzrechten und ähnlichen Rechten und Werten sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten sowie unter geleisteten Anzahlungen ist ganz überwiegend die fremdbezogene DV-Software ausgewiesen.

(2) Sachanlagen

Die Schwerpunkte der Zugänge im Altkonzern lagen bei Neuanschaffungen von Maschinen und Formen zur Erhaltung und Sicherung der technischen und wirtschaftlichen Leistungsfähigkeit, der Kapazitätserweiterung, der Rationalisierung, der Steigerung der Produktivität und der Sicherung der Qualität unserer Produkte. Bei den Abgängen handelt es sich im wesentlichen um Grundstücke sowie technisch und wirtschaftlich verbrauchte Maschinen und technische Anlagen.

Die Erhöhung der Sachanlagen durch die erstmalige Einbeziehung neuer Konzerngesellschaften beträgt 1537,6 Mio DM (brutto 2670,2 Mio DM abzüglich aufgelaufener Abschreibungen 1132,6 Mio DM). Davon entfallen auf Continental Teves 1097,6 Mio DM.

Die übrigen Zugänge ergeben sich aus der nachstehenden Tabelle:

1998	1997
318,9	204,4
79,6	60,6
134,4	91,5
179,9	185,7
100,8	8,4
0,6	2,2
814,2	552,8
	318,9 79,6 134,4 179,9 100,8 0,6

(3) Finanzanlagen

Die Zugänge bei den assoziierten Unternehmen ergeben sich im wesentlichen aus Gemeinschaftsunternehmen der Continental Teves. Bei den Wertpapieren des Anlagevermögens handelt es sich vor allem um festverzinsliche Staatspapiere, die zur Deckung der in den österreichischen Bilanzen enthaltenen Rückstellungen für Ansprüche der Mitarbeiter bei deren Ausscheiden dienen. In den Ausleihungen sind neben Wohnungsbaudarlehen an Mitarbeiter auch Finanzierungsbeiträge an Energieversorgungsunternehmen und andere Darlehen enthalten.

4) Vorräte

31.12.1998 534,6	31.12.1997 313.0
534,6	313.0
	313,0
254,2	174,1
1 145,0	930,9
2,3	1,6
0,8	1,2
1 935,3	1 418,4
	1 145,0 2,3 0,8

Die Vorräte enthalten eine Lifo-Reserve von 2,2 Mio DM (Vj. 15,9 Mio DM). Der Rückgang gegenüber dem Vorjahr resultiert im wesentlichen aus dem Materialpreisrückgang, der sich insbesondere bei den fertigen Erzeugnissen von Continental General Tire auswirkte.

Die Vorräte hätten sich ohne die Einbeziehung der neuen Konzerngesellschaften nur um 115,7 Mio DM (8,2 %) erhöht.

(5) Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände

Mio DM		davon	davo		
tons waters.	Restlaufzeit				
	31.12.1998	über 1 Jahr	31.12.1997	über 1 Jahr	
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	1 692,0	1,9	1 096,3	1,2	
Forderungen gegen verbundene Unternehmen	11,1		7,9	_	
Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	34,9		67,5	-	
Sonstige Vermögensgegenstände	729,8	159,1	601,7	115,4	
Capaning And Angel Control And Angel And Angel Capaning Towns	2 467,8	161,0	1 773,4	116,6	

Ohne die Einbeziehung der neuen Konzerngesellschaften hätten sich die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen um 128,9 Mio DM (11,8 %) erhöht. Dies ist auf die Umsatzsteigerung aus dem gestiegenen Reifengeschäft zurückzuführen. Unsere Forderungsverkäufe erhöhten sich auf 1 070,7 Mio DM (Vj. 772,3 Mio DM). Die Sicherungsanteile unter den sonstigen Vermögensgegenständen betragen 182,3 Mio DM (Vj. 190,1 Mio DM).

Die Steigerung der sonstigen Vermögensgegenstände ist mit 149,4 Mio DM auf die neuen Konzerngesellschaften zurückzuführen. Gegenläufig wirkte die Realisierung des Anspruchs auf Übertragung weiterer Anteile an Barum Continental spol.sr.o., Otrokovice/Tschechische Republik.

(6) Wertpapiere

Die Wertpapiere sind überwiegend festverzinsliche Schuldschein-Darlehen. Sie dienen der vorübergehenden Geldanlage.

(7) Flüssige Mittel

Mio DM	31.12.1998	31.12.1997
Schecks	7,3	33,6
Kassenbestand und Bundesbankguthaben	3,8	4,3
Guthaben bei Kreditinstituten	559,4	850,7
A STATE OF THE CONTROL OF THE CONTRO	570,5	888,6

(8) Rechnungsabgrenzungsposten

31.12.1998	31.12.1997
1,6	1,8
54,7	49,6
56,3	51,4
	1,6 54,7

Die sonstigen Abgrenzungen setzen sich im wesentlichen aus Vorauszahlungen auf Mieten, Leasinggebühren, Zinsen und Versicherungsprämien zusammen.

Passiva

(9) Eigenkapital

Mio DM	199	8	1997	
Gezeichnetes Kapital				
1.1.	572,	5	472,4	
Veränderung durch Belegschaftsaktien	1,	5	0,6	
Veränderung durch Wandlungen und Optionsausübungen	1,	1	99,5	
31.12.	575,	1	572,5	
Konzernrücklagen				
1.f.	1 756,	8	1 061,9	
Aufgelder aus Kapitalerhöhungen, Wandlungen und Optionsausübungen	+ 13,	7	+ 518,1	
Erfolgsneutrale Verrechnung von Geschäfts- und Firmenwerten	- 77,	0	- 61,3	
Erfolgsneutrale Währungskurseffekte	- 28,	9	+ 37,2	
Zuführungen aus dem Jahresüberschuß	+ 284,	5	+ 196,9	
Sonstige Veränderungen	+ 15,	9	+ 4,0	
31.12.	1 965,	0	1 756,8	
Konzerngewinn	92,	2	81,0	
Anteile in Fremdbesitz	341,	3	292,4	
Eigenkapital des Konzerns	2 973,	6	2 702,7	

Das gezeichnete Kapital hat sich gegenüber dem Vorjahr durch die Ausgabe von Belegschaftsaktien um 1,5 Mio DM sowie durch Wandlungen und Optionen um weitere 1,1 Mio DM erhöht. Das dividendenberechtigte Grundkapital der Continental Aktiengesellschaft beträgt 575 061 950,– DM und ist eingeteilt in 115 012 390 Stückaktien.

Durch den Hauptversammlungsbeschluß vom 5. Juni 1998 steht dem Unternehmen ein genehmigtes Kapital von 200 Mio DM für die Ausgabe neuer Aktien bis zum 4. Juni 2003 zur Verfügung. Das bisherige genehmigte Kapital von 200 Mio DM wurde aufgehoben, weil die Ermächtigung am 1. Juli 1998 ablief.

Nach dem Hauptversammlungsbeschluß vom 4. Juni 1997 stand dem Unternehmen ein genehmigtes Kapital in Höhe von ursprünglich 10,0 Mio DM zur Ausgabe von Belegschaftsaktien zur Verfügung. Infolge der Ausgabe der Belegschaftsaktien in Höhe von nominal 1,5 Mio DM verringerte sich dieses genehmigte Kapital auf 7,9 Mio DM.

Aus den bestehenden Aktienoptionsplänen für Vorstände und Führungskräfte von 1990 sind noch 0,249 Mio Wandlungsrechte und aus dem Plan 1996 von den erteilten Wandlungsrechten noch 0,774 Mio nicht genutzt worden. Je 1,– DM Darlehnsteilbetrag der Wandeldarlehen besteht das Recht auf Umtausch in eine Aktie der Continental Aktiengesellschaft. Darlehnsteilbeträge von je 5 000,– DM aus der von Conti-Gummi Finance B.V., Amsterdam/ Niederlande, begebenen Optionsanleihe von 1993 berechtigen zum Bezug von 240 Aktien der Continental Aktiengesellschaft. Am 31. Dezember 1998 waren 6,619 Mio Optionsrechte noch nicht ausgeübt.

Das bedingte Kapital wurde durch Beschluß der Hauptversammlung vom 5. Juni 1998 für die Gewährung von Umtausch- und Optionsrechten aus neu zu begebenden Wandel- bzw. Optionsschuldverschreibungen um 150 Mio DM erhöht. Durch Beschluß der Hauptversammlung vom 5. Juni 1998 wurde das zur Gewährung von Wandlungs- und Optionsrechten bestehende bedingte Kapital von 43,0 Mio DM aufgehoben. Nach Ausnutzung von 1,1 Mio DM beträgt das bedingte Kapital 238,2 Mio DM.

In den Konzernrücklagen sind die Gewinn- und Kapitalrücklagen der Continental Aktiengesellschaft in Höhe von 1 467,3 Mio DM enthalten. Vom Bilanzgewinn der Continental Aktiengesellschaft wurde in 1998 für das Geschäftsjahr 1997 eine Dividende von 0,70 DM je Aktie ausgeschüttet, das sind 80,2 Mio DM. Der Restbetrag wurde auf neue Rechnung vorgetragen. Der Konzerngewinn entspricht dem Bilanzgewinn der Continental Aktiengesellschaft, der eine Ausschüttung von 0,80 DM je Stückaktie erlaubt, das sind 92,0 Mio DM.

Die sonstigen Veränderungen des Eigenkapitals enthalten vor allem die erfolgsneutrale Anpassung der Pensionsrückstellungen an die Berechnung gemäß FAS 87 und gegenläufig die Auswirkungen des Anteilstausches aus dem Erwerb der mexikanischen Reifengesellschaften durch Continental General Tire.

(10) Anteile in Fremdbesitz

Der Ausgleichsposten für Anteile anderer Gesellschafter enthält Kapital- und Ergebnisanteile Dritter. Im wesentlichen entfielen sie bisher auf unsere japanischen Partner bei der Joint Venture-Gesellschaft GTY Tire Company, Charlotte, North Carolina/USA, sowie auf die Minderheitsgesellschafter der Benecke-Kaliko AG, Hannover. Seit dem 1. Dezember 1998 hält der Konzern nur noch 80,6 % an der Continental General Tire Inc., Charlotte, North Carolina/USA, in Verbindung mit dem Transfer der mexikanischen Reifengesellschaften. Die Erhöhung des Ausgleichpostens ergibt sich vor allem hieraus und aus den neuen Gewinnanteilen fremder Mitgesellschafter.

(11) Rückstellungen

Mio DM	31.12.1998	31.12.1997
Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	1 801,2	1 110,6
Steuerrückstellungen	269,6	126,3
Sonstige Rückstellungen	1 520,1	960,5
	3 590,9	2 197,4

Zum 31. Dezember 1998 wurde die Bewertung der Pensions- und ähnlichen Verpflichtungen – über die Bewertung nach dem steuerlichen Teilwertverfahren hinaus – erstmals nach der international üblichen Berechnungsmethode gemäß FAS 87 durchgeführt. Dabei wurden für den wesentlichen Teil der erforderlichen Anpassungen in Deutschland und Österreich folgende Parameter angewendet:

Zinssatz 6,0 %
Rententrend 2,0 %
Gehaltstrend 3,0 %
Fluktuation 5,0 %

Hieraus ergab sich eine Erhöhung der Pensionsrückstellungen von 109,6 Mio DM. Die übrige Erhöhung der Pensionsrückstellung entfällt mit 571,3 Mio DM auf die neuen Konzerngesellschaften.

Die Steuerrückstellungen erhöhten sich gegenüber dem Vorjahr insbesondere wegen der erheblichen Gewinnsteigerungen aber auch wegen erforderlicher Vorsorgen für im In- und Ausland regelmäßig stattfindende Steuerprüfungen. Die Rückstellungen für latente Steuern aus den Einzelabschlüssen betragen nach Verminderung um aktive latente Steuern aus Konsolidierungsvorgängen 31,2 Mio DM.

Zusammensetzung der sonstigen Rückstellungen

31.12.1998	31.12.1997
336,7	244,4
268,5	269,4
155,4	92,5
87,6	84,8
96,4	31,1
575,5	238,3
1 520,1	960,5
	336,7 268,5 155,4 87,6 96,4 575,5

Von der Erhöhung der sonstigen Rückstellungen entfallen 499,9 Mio DM auf die neuen Konzerngesellschaften.

Die Rückstellung für Personal- und Sozialaufwendungen beinhaltet vor allem Ansprüche aus Vorruhestand, Altersteilzeit und Urlaub. Die übrigen sonstigen Rückstellungen enthalten Vorsorgen für Restrukturierungsmaßnahmen und drohende Verluste aus schwebenden Geschäften sowie Rückstellungen für sonstige ungewisse Verpflichtungen. Dabei wurden zu erwartende Verluste aus langfristigen Lieferverträgen mit einem angemessenen Betrag berücksichtigt.

Von den sonstigen Rückstellungen werden voraussichtlich 302,8 Mio DM (Vj. 257,9 Mio DM) eine Restlaufzeit von mehr als einem Jahr haben.

(12) Finanzschulden

Mio DM		davon Restlaufzeit			davon Restlaufzeit		
		bis			bis	über	
The state of the s	31.12.1998	1 Jahr	5 Jahre	31.12.1997	1 Jahr	5 Jahre	
Anleihen*	492,5	0,2	0,7	491,4	0,2	0,7	
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten**	3 727,5	453,2	12,5	839,9	293,3	8,7	
Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener	PER STREET					ALC: US	
Wechsel und der Ausstellung eigener Wechsel	1,1	1,1	-	4,0	4,0	-	
Sonstige Finanzschulden	168,5	130,0	2,4	107,8	91,3	2,1	
Wechsel und der Ausstellung eigener Wechsel	4 389,6	584,5	15,6	1 443,1	388,8	11,5	

^{*} davon konvertibel 138,9 Mio DM (Vj. 140,6 Mio DM)

Nach Abzug der Wertpapiere und der liquiden Mittel in Höhe von 730,5 Mio DM ergeben sich Nettofinanzschulden von 3 659,1 Mio DM. Die Finanzschulden erhöhten sich infolge der Finanzierung des Erwerbs von Continental Teves.

Zusammensetzung der Anleihen

Emittent	Тур	Option auf	Emissions-	Währung	Kupon	Ausgabe/	Ausgabe-	Bezugspreis
			betrag Mio		p.a.	Fälligkeit	preis	DM
CGF	Optionsanleihe	Aktien	250	DM	7,50 %	1993/07.2000	120,25 %	19,90
CGF	Nullkuponanleihe	=);	150	DM	-	1985/07.2000	36,50 %	
CAG	Wandeldarlehen*	Aktien	1	DM	9,50 %	1990/11.2000		min. 25,00
CRoA	Anleihe**	-21	100	CHF	4,75%	1987/10.2002	127,00 %	
CAG	Wandeldarlehen*	Aktien	1	DM	6,75 %	1996/06.2005		min. 20,00

^{*} Aktienoptionsplan für obere Führungskräfte

^{**} davon durch Grundschulden, Hypotheken und vergleichbare Sicherheiten gedeckte Beträge: 26,5 Mio DM (Vj. 33,4 Mio DM)

^{**} Der Ausgabepreis von 127 % beinhaltet die Optionsrechte aus den am 6.10.1997 ausgelaufenen Aktienoptionsscheinen.

Zusammensetzung der Finanzierungszusagen von Kreditinstituten

Gesellschaft	Art	Höhe	Valutierung	Verzinsung	Fälligkeit
		in Mio DM	am 31.12.1998		
			in Mio DM		
CUK	Syndizierter Euro-Kredit	195,9	195,9	variabel	06/2001
CAG	Langfristige Bankdarlehen	235,0	235,0	5,40 %	11/2001
CAG	161		1 773,0		
CRoA	Syndizierter Euro-Kredit	2 933,7	873,3	variabel	12/2003
CUK					
CAG	Commercial Paper-Programm	1 466,9	-	variabel	b.a.w.
Diverse	Kurzfristige Banklinien	1 979,9	650,3	variabel	überwiegend < 1 Jahr
Finanzierung	szusagen von Kreditinstituten	6 811,4			
Verbindlichk	eiten gegenüber Kreditinstituten		3 727,5		

Die Anleihen valutierten am 31.12.1998 mit 492,5 Mio DM. Zusätzlich bestehen Forderungsverkaufsprogramme von insgesamt 1 105,0 Mio DM, die zum 31.12.1998 mit 1 008,5 Mio DM ausgenutzt waren.

CAG = Continental Aktiengesellschaft, Hannover/Deutschland

CGF = Conti-Gummi Finance B. V., Amsterdam/Niederlande

CRoA = Continental Rubber of America Corp., Wilmington, Delaware/USA

CUK = Continental UK Group Holdings Ltd., Newbridge/Großbritannien

(13) Übrige Verbindlichkeiten

Mio DM		davon R	estlaufzeit	davon Restlaufzeit		
	L. Hawkite	bis	über		bis	über
	31.12.1998	1 Jahr	5 Jahre	31.12.1997	1 Jahr	5 Jahre
Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen	2,2	2,2	-	2,1	2,1	
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	1 269,9	1 269,0		766,4	765,1	-
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	10,0	10,0	-	0,3	0,3	
Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen						
ein Beteiligungsverhältnis besteht	31,8	31,8		26,8	26,8	-
Sonstige Verbindlichkeiten	560,0	532,5	1,8	509,1	486,8	2,8
davon						
aus Steuern	(158,0)			(113,3)		
im Rahmen der sozialen Sicherheit	(105,6)			(89,5)		
	1 873,9	1 845,5	1,8	1 304,7	1 281,1	2,8

Sonstige Verbindlichkeiten, die als Finanzschulden anzusehen sind, werden als sonstige Finanzschulden ausgewiesen.

(14) Derivative Finanzinstrumente

Wir setzen Derivate zur Reduzierung der Währungsrisiken und zur Steuerung der Zinsbindungen ein.

Das Währungsrisiko und damit auch das maximale Kurssicherungsvolumen werden durch den Saldo der geplanten Ein- und Auszahlungen je Währung für die folgenden zwölf Monate definiert. Addiert über alle Währungen für den Konzern waren dies 1,5 Mrd DM. Davon entfielen 680 Mio DM auf die Euro-Währungen. Per 31.12.1998 waren von dem gesamten Kurssicherungsvolumen 111,3 Mio DM durch Devisentermingeschäfte gesichert. Zusätzlich waren Kredite in Höhe von 202,4 Mio DM am Stichtag kursgesichert.

Offene Zinssicherungsgeschäfte bestanden in Form von Zinsswaps über nominal 60 Mio DM.

Wir begrenzen die Risiken von Derivaten durch die organisatorische Trennung von Handel, Abwicklung, Buchung und Bestätigung der abgeschlossenen Geschäfte. Über offene Positionen und erzielte Ergebnisse wird laufend Bericht erstattet. Derivative Finanzgeschäfte werden ausschließlich mit bonitätsmäßig einwandfreien in- und ausländischen Bankadressen abgeschlossen.

(15) Haftungsverhältnisse

Mio DM	31.12.1998	31.12.1997
Wechselobligo	119,6	172,0
Verbindlichkeiten aus Bürgschaften und Garantien	29,4	40,0
Verbindlichkeiten aus Gewährleistungsverträgen	6,2	6,7
Haftung aus Genossenschaftsanteilen	0,1	0,1

Das Wechselobligo resultiert aus der Diskontierung von Handelswechseln.

(16) Sonstige finanzielle Verpflichtungen

Die zukünftigen Verpflichtungen betreffen Miet- und Leasingverträge für betrieblich genutzte Immobilien und ausgegliederte DV-Hardund -Software. Auf 1999 und später entfallen 1 356,3 Mio DM. Das Bestellobligo für Sachanlageinvestitionen beträgt 255,0 Mio DM.

Gewinn- und Verlustrechnung

(17) Umsatzerlöse

1998	1997	Veränd	derung
			in %
4 673,1	4 355,1	+	7,3
1 484,8	1 310,6	+	13,3
2 404,6	2 358,3	+	2,0
3 332,9	3 093,5	+	7,7
1 231,1	-		-
62,1	68,6	-	9,5
13 188,6	11 186,1	+	17,9
4 428,1	3 644,7	+	21,5
5 287,3	4 696,1	+	12,6
2 833,8	2 424,3	+	16,9
639,4	421,0	+	51,9
	4 673,1 1 484,8 2 404,6 3 332,9 1 231,1 62,1 13 188,6 4 428,1 5 287,3 2 833,8	4 673,1 4 355,1 1 484,8 1 310,6 2 404,6 2 358,3 3 332,9 3 093,5 1 231,1 - 62,1 68,6 13 188,6 11 186,1 4 428,1 3 644,7 5 287,3 4 696,1 2 833,8 2 424,3	4 673,1

Der Anstieg der Umsätze im Jahr 1998 ist auch durch die erstmalige Einbeziehung von Continental Teves bedingt. Eine Segmentberichterstattung befindet sich auf Seite 68.

(18) Vertriebs- und Verwaltungskosten

Die Verwaltungskosten der Vertriebs- und der Handelsgesellschaften sind unter den Vertriebskosten des Konzerns ausgewiesen.

(19) Sonstige betriebliche Erträge

Mio DM	1998	1997
Erträge aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens	90,3	23,4
Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen	45,9	20,5
Erträge aus der Herabsetzung der Pauschalwertberichtigung zu Forderungen	2,0	1,6
Erträge aus der Auflösung von Sonderposten mit Rücklageanteil		5,6
Währungskursgewinne	37,4	37,2
Übrige Erträge	127,8	131,1
	303,4	219,4

In den Erträgen aus Anlagenabgängen ist der Ertrag aus dem Verkauf der Beteiligung an der SAVA-Semperit, Kranj/Slowenien, mit 68,5 Mio DM enthalten. Neben den laufenden Erträgen aus Mieten und Pachten sowie anderen Nebengeschäften enthalten die übrigen Erträge auch Versicherungsentschädigungen und sonstige Erträge.

(20) Sonstige betriebliche Aufwendungen

Mio DM	1998	1997
Verluste aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens	17,5	16,0
Verluste aus Wertminderungen von Gegenständen des Umlaufvermögens		
(außer Vorräten)	39,0	36,7
Währungskursverluste	49,7	47,6
Sonstige Steuern	74,5	51,1
Übrige Aufwendungen	307,1	212,0
	487,8	363,4

Die übrigen Aufwendungen beinhalten in der Hauptsache Nebengeschäfte und die Bildung von notwendigen Vorsorgen vor allem für Restrukturierungen und Abfindungen. Die sonstigen Steuern haben den Charakter von ertragsunabhängigen betrieblichen Steuern.

(21) Finanzergebnis

Mio DM		1998		1997
Beteiligungsergebnis				
Erträge aus Beteiligungen				
aus verbundenen Unternehmen		1,8		1,2
aus assoziierten Unternehmen		5,0		6,5
aus übrigen Unternehmen		0,2		0,2
	ALERS II	7,0		7,9
Zinsergebnis				
Erträge aus anderen Wertpapieren und Ausleihungen des Finanzanlagevermögens		1,7		1,8
Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge				
aus verbundenen Unternehmen				0,1
aus übrigen Unternehmen		42,5		33,9
Zinsen und ähnliche Aufwendungen				
an verbundene Unternehmen	2	1,0		0,1
an übrige Unternehmen		227,0	-	201,6
		183,8	-1	165,9
Abschreibungen auf Finanzanlagen		0,3		1,5
Finanzergebnis		177,1	Sec 10 - 2	159,5

Das Zinsergebnis des Konzerns beansprucht 1,4 % (Vj. 1,5 %) vom Umsatz.

(22) Ertragsteuern

Die verbesserten Ergebnisse der Konzerngesellschaften führen durch steigende laufende Steuerzahlungen und notwendige Vorsorgen zu einem erhöhten Steueraufwand im Konzern. Aktivierungen von latenten Steuern aufgrund vorhandener Verlustvorträge wurden nicht vorgenommen. Die Steuerquote liegt mit 32 % noch verhältnismäßig niedrig im internationalen Vergleich.

(23) Ergebnisanteile konzernfremder Gesellschafter

Mio DM	1998	1997
Anteile Konzernfremder am Jahresergebnis	18,1	24,1
Anteile Konzernfremder am übrigen Bilanzgewinn	19,9	20,4
	38,0	44,5

Sonstige Angaben

(24) Materialaufwand

Mio DM	1998	1997
Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und bezogene Waren	5 050,2	4 005,9
Aufwendungen für bezogene Leistungen	833,5	660,3
	5 883,7	4 666,2

(25) Personalaufwand

Mio DM	1998	1997
Löhne und Gehälter	2 939,6	2 645,1
Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und Unterstützung	849,0	780,5
davon für Altersversorgung	(93,5)	(89,1)
	3 788,6	3 425,6

(26) Mitarbeiter im Quartalsdurchschnitt

1998	1997
16 528	15 354
33 699	29 465
50 227	44 819
	16 528 33 699

(27) Abschreibungen

Die nach handelsrechtlichen Grundsätzen ermittelten Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens, auf Sachanlagen und auf Finanzanlagen können der Aufstellung "Entwicklung des Anlagevermögens" (Seite 53) entnommen werden.

(28) Kaufpreisanpassung Continental Teves

Continental hat am 25. September 1998 das Bremsen- und Chassisgeschäft der ITT Industries, Inc., (ITTI), White Plains, New York/USA, erworben. Nach dem Kaufvertrag hat Continental das Recht auf eine Minderung des Kaufpreises in Höhe des Betrages, um den das geprüfte Eigenkapital des erworbenen Geschäftes zum 31. Dezember 1997 das von ITTI auf diesen Zeitpunkt berechnete ungeprüfte Eigenkapital unterschreitet. Continental hat diesbezüglich Ansprüche geltend gemacht. Es läßt sich jedoch weder sicher einschätzen, wie über diese Ansprüche endgültig entschieden noch wie lange es bis zu einer abschließenden Entscheidung dauern wird.

(29) Segmentberichterstattung

Mio DM	Pkw	/-Reifen	Nfz-	-Reifen	Con	ntinental	Con	tiTech	Continental				
Epoll -					Gen	eral Tire			Automotive System				
	1998	1997	1998	1997	1998	1997	1998	1997	1998				
Umsatz	4 673,1	4 355,1	1 484,8	1 310,6	2 404,6	2 358,3	3 332,9	3 093,5	1 231,1				
EBIT	505,7	404,2	96,7	- 21,3	138,8	128,5	157,4	177,5	-6,3				
EBIT (in % vom Umsatz)	10,8	9,3	6,5	- 1,6	5,8	5,5	4,7	5,7	- 0,5				
Investitionen 1)	358,2	231,5	84,2	63,7	147,9	94,9	194,9	196,9	106,4				
Investitionen (in % vom Umsatz)	7,7	5,3	5,7	4,9	6,2	4,0	5,8	6,4	8,6				
Abschreibungen 2)	245,8	237,2	75,4	67,8	146,5	149,0	158,5	143,0	83,8				
Operative Aktiva	2861,7	2709,7	1 091,9	952,9	2058,5	1 638,5	1 556,3	1 474,1	4273,7				
EBIT (in % der operativen Aktiva)	17,7	14,9	8,9	- 2,2	6,7	7,8	10,1	12,0	- 0,1				
Mitarbeiter	18 094	17 784	8 079	5 417	9 736	6 060	15 852	15 257	10 460				

¹⁾ Investitionen in Sachanlagen und Software

(30) Bezüge des Aufsichtsrats und des Vorstands

Unter der Voraussetzung, daß die Hauptversammlung am 1. Juni 1999 die vorgeschlagene Dividende beschließt, betragen die Aufwendungen für die Gesamtbezüge des Aufsichtsrats 1646 TDM, die des Vorstands einschließlich der von Tochterunternehmen gewährten Bezüge 13 588 TDM und die der früheren Mitglieder des Vorstands und deren Hinterbliebenen 5425 TDM.

Für Pensionsverpflichtungen gegenüber früheren Mitgliedern des Vorstands und deren Hinterbliebenen sind 66 407 TDM zurückgestellt.

(31) Vorschlag zur Gewinnverwendung

Bei der Continental Aktiengesellschaft verbleibt nach der Einstellung von 10 000 000,– DM in die Gewinnrücklagen durch die Verwaltung gemäß § 58 Abs. 2 AktG ein Bilanzgewinn von 92 153 926,83 DM. Der Vorstand schlägt der Hauptversammlung vor, die Ausschüttung einer Dividende von 0,80 DM je Stückaktie zu beschließen, das sind 92 009 912,– DM. Der verbleibende Betrag von 144.014,83 DM soll auf neue Rechnung vorgetragen werden.

Hannover, den 23. März 1999

Continental Aktiengesellschaft Der Vorstand

(32) Bestätigungsvermerk

Der Konzernabschluß entspricht nach unserer pflichtgemäßen Prüfung den gesetzlichen Vorschriften. Der Konzernabschluß vermittelt unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns. Der mit dem Lagebericht der Continental Aktiengesellschaft zusammengefaßte Konzernlagebericht steht im Einklang mit dem Konzernabschluß.

Hannover, den 23. März 1999

KPMG Deutsche Treuhand-Gesellschaft Aktiengesellschaft Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

Reinke

Schulze

Wirtschaftsprüfer

Wirtschaftsprüfer

²⁾ Hierin sind auch Abschreibungen auf Goodwill und Finanzanlagen enthalten

³⁾ Continental Teves ist nur mit den Zahlen des 4. Quartals berücksichtigt

Wesentliche Konzerngesellschaften

Gesellschaft	Anteil am	Eigen-	Erg	gebnis	Umsatz	Beleg-
	Kapital	kapital	1998	1997	1998	schaft
	in %	TDM	TDM	TDM	TDM	31.12.1998
I. Verbundene Unternehmen						
(nach konzerneinheitlichen Bilanzierungsmethoden)						
1. Inland	MI, T					
Benecke-Kaliko AG, Hannover	50,1	212 159	33 616	45 333	658 016	2 398
Continental Teves AG & Co. oHG, Frankfurt/Main	100,0	162 008	4 650		645 844	5 969
ContiTech Antriebssysteme GmbH, Hannover	100,0	16 564	593 *	1 420 *	267 189	1 019
ContiTech Formteile GmbH, Hannover	100,0	20 593	- 1 714 *	537 *	384 459	1 471
ContiTech Luftfedersysteme GmbH, Hannover	100,0	6 634	854 *	225 *	189 200	643
ContiTech Schlauch GmbH, Hannover	100,0	24 213	3 *	644 *	361 505	1 835
ContiTech Transportbandsysteme GmbH, Hannover	100,0	13 939	1 359 *	540 *	246 307	704
Techno-Chemie Kessler & Co. GmbH, Karben	100,0	26 986	325 *	874 *	352 743	1 125
2. Ausland						
Anoflex SNC, Caluire/Frankreich	100,0	35 908	- 3 282	1 869	261 624	1 084
Barum Continental spol.sr.o., Otrokovice/Tschechische Republik	70,0	213 005	29 479	31 439	708 401	3 689
Continental Benelux S.A., Herstal-lez Liège/Belgien	100,0	106 803	26 118	- 27 200	828 902	1 658
Continental Däck Sverige AB, Göteborg/Schweden	100,0	5 760	1 099	1 202	112 680	46
Continental Dekk Norge AS, Oslo/Norwegen	100,0	11 800	606	970	120 649	89
Continental France SNC, Clairoix/Frankreich	100,0	37 452	10 966	887	417 930	197
Continental General Tire (Teilkonzern), Charlotte, North Carolina/USA***	100,0	473 083	98 595	74 327	2 405 287	6 968
Continental Gislaved Däck AB, Gislaved/Schweden	100,0	123 874	24 050	26 070	233 857	761
Continental Industrias del Caucho, S.A., Coslada, Madrid/Spanien	100,0	52 571	8 476	10 351	273 254	337
Continental Italia S.p.A., Mailand/Italien	100,0	2 072	354	1 175	183 336	66
Continental Mabor Indústria de Pneus S.A., Lousado/Portugal	100,0	161 123	58 776	47 264	295 779	926
Continental Pneus SNC, Sarreguemines/Frankreich	100,0	145 181	44 583	37 021	632 292	2 123
Continental Suisse S.A., Dietikon/Schweiz	100,0	31 790	2 200	2 676	137 500	85
Continental Teves, Inc., Auburn Hills, Michigan/USA	100,0	- 8 589	- 8 589	Nucley	320 960	1 658
Continental Tyre Group Ltd., West Drayton/Großbritannien	100,0	39 938	5 953	1 444	427 618	182
Continental Tyres Ltd., Newbridge/Großbritannien	100,0	- 36 571	- 27 163	- 20 896	202 072	1 023
ContiTech AGES S.p.A., Santena/Italien	100,0	65 071	2 207	3 719	202 895	1 030
National Tyre Service Ltd., Stockport/Großbritannien	100,0	12 301	- 30 422	- 23 771	416 695	2 081
Semperit Reifen Aktiengesellschaft, Wien/Österreich	100,0	319 053	88 407	800	686 283	1 881
II. Assoziierte Unternehmen						
Compañía Ecuatoriana del Caucho, Cuenca/Ecuador	38,2	38 669 **	-	8 446	135 801	**
Drahtcord Saar GmbH & Co. KG, Merzig/Saar	50,0	21 342	342	315	84 754	
General Tire & Rubber Company of Morocco S.A., Casablanca/Marokko	34,2	33 272	- 3 215	1 089	73 684	
KG Deutsche Gasrusswerke GmbH & Co., Dortmund	32,1	15 000	1 500	1 500	121 507	

Die vollständige Liste der Gesellschaften des Continental-Konzerns und der Continental Aktiengesellschaft wird beim Amtsgericht Hannover hinterlegt. Für die Aktionäre der Continental Aktiengesellschaft, Hannover, liegt sie in deren Geschäftsräumen zur Einsichtnahme aus.

^{*} Ergebnis nach Ergebnisabführung

^{**} Werte des vorangegangenen Geschäftsjahres

^{***} darin enthalten Joint-Venture-Unternehmen GTY-Tire Company und Fremdanteile bei Continental General Tire Inc. (19,4 %)

Zehnjahresübersicht – Aktiengesellschaft

		1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Bilanz											
Anlagevermögen	Mio DM	1 889,3	2 289,3	2 074,2	2 203,5	2 297,9	2 150,7	1 858,8	1 792,2	1 909,3	4 017,5
Umlaufvermögen	Mio DM	770,1	843,2	735,5	872,4	904,9	849,0	1 167,5	1 262,9	1 868,7	1 861,3
Bilanzsumme	Mio DM	2 659,4	3 132,5	2 809,7	3 075,9	3 202,8	2 999,7	3 026,3	3 055,1	3 778,0	5 878,8
Eigenkapital	Mio DM	1 641,1	1 620,4	1 162,4	1 189,9	1 334,4	1 392,3	1 413,0	1 452,4	2 100,0	2 134,6
langfristige Fremdmittel	Mio DM	367,4	354,9	327,1	484,4	680,0	698,3	409,4	671,4	678,0	2 501,6
Sachinvestitionen	Mio DM	135,7	154,2	183,5	194,8	179,5	135,4	96,2	98,9	103,6	100,8
Eigenkapitalquote	in %	61,7	51,7	41,4	38,7	41,7	46,4	46,7	47,6	55,6	36,3
Finanzierung des Anlage-											
und Vorratsvermögens	3										
durch Eigen- und											LT EVE
langfr. Fremdkapital	in %	92,8	76,1	62,0	64,5	79,4	92,6	90,4	106,4	137,5	114,2
Finanzschulden	Mio DM	99,1	604,1	863,8	1 037,2	659,2	418,1	193,0	36,7	+ 499,0	1 389,8
Selbstfinanzierungsquote	in %	35,0	26,8	53,2	91,3	79,6	901,0	- 249,1	194,9	123,6	10,1
Liquiditätsgrad	in %	69,7	40,3	25,8	30,1	54,0	76,6	81,0	116,0	198,7	158,7
Gewinn- und											
Verlustrechnung											
Umsatz	Mio DM	3 040,8	3 066,4	3 271,6	3 334,4	2 244,1	2 286,2	2 721,3	2 636,4	2 893,0	3 111,
Auslandsanteil	in %	38,1	36,0	36,9	37,4	34,6	34,9	32,6	37,0	38,3	39,
Herstellungskosten ¹⁾	in %	81,5	83,3	81,0	82,4	86,7	86,8	83,5	81,0	79,2	78,7
Vertriebskosten ¹⁾	in %	7,1	7,3	7,4	7,6	7,9	8,5	8,4	10,6	11,9	10,7
Verwaltungskosten ¹⁾	in %	5,7	5,8	5,7	5,8	5,4	4,9	5,5	5,8	4,9	4,7
EBIT	Mio DM	172,2	152,8	- 302,7	162,5	155,1	112,7	97,3	113,3	117,8	155,6
Materialaufwand	Mio DM	1 542,2	1 579,4	2 042,6	2 107,0	1 320,5	1 380,5	1 725,6	1 475,1	1 555,8	1 709,
Personalaufwand	Mio DM	960,6	1 023,7	632,1	642,4	585,5	572,2	647,0	759,3	748,2	806,8
Abschreibungen ²⁾	Mio DM	129,9	130,7	139,6	167,8	169,9	165,5	96,5	101,3	112,2	117,8
Cash flow	Mio DM	282,5	224,1	303,0	273,5	211,8	219,0	211,4	315,8	308,5	305,2
Wertschöpfung	Mio DM	1 182,8	1 232,3	320,0	804,8	740,1	684,5	744,3	872,6	866,0	962,4
Jahresüberschuß/											HHE
-fehlbetrag	Mio DM	81,2	42,2	- 417,1	38,0	71,2	47,3	56,6	67,0	90,2	100,2
Dividende	Mio DM	69,6	35,1	748		36,1	37,5	47,0	56,7	80,2	92,0
Mitarbeiter											
Jahresdurchschnitt	in Tsd.	15,9	16,1	8,8	8,4	7,5	6,7	7,4	8,0	7,5	7,5

¹⁾ vom Umsatz

²⁾ ohne Abschreibungen auf Finanzanlagen

Aufsichtsrat

Mitglieder des Aufsichtsrats	Mitgliedschaften in gesetzlich zu bildenden Aufsichtsräten und vergleichbaren Kontrollgremien anderer in- und ausländischer Wirtschaftsunternehmen (Stand: 31.12.1998)	Hans-Olaf Henkel Böblingen, Mitglied des Aufsichts- rats der IBM Deutschland GmbH	Daimler-Benz Aerospace AG Industriekreditbank Audi AG Merrill Lynch International, Großbritannien Ringier AG, Schweiz
Ulrich Weiss Kronberg, Aufsichtsrat, Vorsitzender	ABB-Asea Brown Boveri AG Benetton SpA, Italien Ducati SpA, Italien Fiat SpA, Italien Heidelberger Zement AG LAHMEYER AG O&K Orenstein & Koppel AG Südzucker AG	Wilfried Hilverkus* Laatzen, stellv. Vorsitzender des Betriebsrats Werk Stöcken	ang limit
		Richard Köhler* Vöhl, Vorsitzender des Konzernbetriebsrats und des Betriebsrats Werk Korbach	
Adolf Bartels* Obernkirchen, stellv. Vorsitzender		Dieter Kölling* Hannover, Mitglied des Betriebsrats Werk Vahrenwald	
Hans H. Angermueller Summit, N.J., USA, Berater	Munich American Reinsurance Company, USA Munich Management Company, USA	Hartmut Löschner* Langenhagen, Mitglied des Hauptvorstands der Industriegewerkschaft Bergbau,	Veba Öl AG AKZO Nobel Faser AG
Heidemarie Aschermann* Kreiensen, stellv. Vorsitzende des Betriebsrats Werk Northeim		Chemie, Energie Werner Mierswa* Burgdorf, Vorsitzender des	
Manfred Bodin Hannover, Vorsitzender des	Berlin-Hannoversche Hypothekenbank AG	Gesamtbetriebsrats und des Betriebsrats Hauptverwaltung	*
Vorstands der Norddeutsche Landesbank Girozentrale	dvg Hannover Datenverarbeitungs-GmbH Nordland Papier AG CeWe Color Holding AG Dragoco Gerberding & Co. Aktiengesellschaft Burgwedeler Golf AG Niedersächsische Staatstheater Hannover GmbH Höft & Wessel AG Bremer Landesbank Kreditanstalt Oldenburg -Girozentrale- NORD/LB Luxembourg S.A., Luxemburg DGZ-DekaBank Deutsche Kommunalbank LBS Norddeutsche Landesbausparkasse LHI Leasing GmbH Skandifinanz AG, Schweiz Fürstenberg Ehemalige Herzoglich Braunschweigische Porzellanmanufaktur Provinzial Lebensversicherung	Günther Saßmannshausen Hannover, Mitglied des Aufsichtsrats der Preussag AG	Deutsche Shell AG Heraeus Holding GmbH Nord/LB Preussag Energie GmbH VAW aluminium AG Volkswagen AG
		Siegfried Schille* Hannover, Kaufmännischer Angestellter, bis 24. April 1998 Vorsitzender des Betriebsrats Werk Limmer	
		Rainer Stark* Garbsen, Leiter Qualität und Umwelt Konzern	RE LEGAL
		Dirk Sumpf* Isernhagen, Bezirksleiter Hannover der Industriegewerkschaft Bergbau, Chemie, Energie	Wolff Walsrode AG
		Giuseppe Vita Berlin, Vorsitzender des Vorstands der Schering AG	Allianz Leben AG Berliner Kraft- und Licht (BEWAG) AG Herlitz AG Holding Herlitz PBS AG Hoechst Schering AgrEvo GmbH Deutsche Bank SpA, Italien
Diethart Breipohl Icking, Mitglied des Vorstands der Allianz AG	Beiersdorf AG Karstadt AG Metallgesellschaft AG RWE AG Les Assurances Générales de		
Werner Breitschwerdt Stuttgart, Berater	France (AGF), Frankreich Ed. Züblin AG Zahnradfabrik Friedrichshafen AG MTU Motoren- und Turbinen- Union Friedrichshafen GmbH Dornier GmbH Mercedes Benz Südafrika, Südafrika Mercedes Benz Nordamerika, USA Planungsgesellschaft Bahnbau Deutsche Einheit mbH	Bernd W. Voss Kronberg, Mitglied des Vorstands der Dresdner Bank AG	Deutsche Hyp Deutsche Hypothekenbank Frankfurt-Hamburg AG Deutsche Schiffsbank AG Dresdner Bauspar AG Karstadt AG Oldenburgische Landesbank AG Preussag AG Stinnes AG Unternehmensbeteiligungsgesellschaft für die deutsche Wirtschaft AG
Casimir Ehrnrooth Helsinki, Finnland, Vorsitzender des Board of Directors der Nokia Group, Espoo, Finnland	UPM-Kymmene Corporation, Finnland Merita-Nordbanken Plc, Finnland Merita Plc, Finnland Nordbanken Holding AB, Schweden	* 100	VARTA AG VEBA AG Volkswagen AG

^{*} Vertreter der Arbeitnehmer

Nordbanken Holding AB, Schweden

Ausgewählte finanzwirtschaftliche Begriffe

Ausgewählte finanzwirtschaftliche Begriffe



Asset Backed Securitization Program.

Im Rahmen dieser Programme werden Forderungen aus Lieferungen und Leistungen aus dem Reifenersatzgeschäft pro Land zusammengefaßt und jeweils als Pool an Finanzierungsgesellschaften verkauft, die sich durch Ausgabe von Commercial Papers am US-Kapitalmarkt refinanzieren.

Assoziiertes Unternehmen.

Hierbei handelt es sich um eine Gesellschaft, an der ein Unternehmen des → Konzerns beteiligt ist und einen maßgeblichen Einfluß ausübt, deren Bilanz und G+V aber nicht im Konzernabschluß konsolidiert werden. Es wird nur das anteilige Eigenkapital und das Ergebnis berücksichtigt.

Bedingtes Kapital.

Hiermit wird angegeben, in welcher Höhe Inhaber von Wandelschuldverschreibungen oder Optionsrechten neu auszugebende Aktien des Unternehmens erwerben und damit eine von der Hauptversammlung beschlossene Kapitalerhöhung vornehmen können.

Cash flow.

Der Cash flow wird in der Praxis unterschiedlich definiert. Wir ermitteln den Cash flow in Anlehnung an die → DVFA/SG-Ergebnisformel. Die wesentlichen Posten sind: Der Jahresüberschuß zuzüglich der Abschreibungen, zubzw. abzüglich der Veränderung des Sonderpostens mit Rücklageanteil, der ergebniswirksamen Zuführung zur Pensionsrückstellung sowie des Saldos wesentlicher außerordentlicher Ergebniseinflüsse.

Derivative Finanzinstrumente.

Hierbei handelt es sich um Geschäfte, mit denen Zins- und/oder Währungsrisiken gesteuert werden.

DVFA/SG-Ergebnis.

Das Ergebnis je Aktie nach DVFA/SG basiert auf einer gemeinsamen Empfehlung der Deutsche Vereinigung für Finanzanalyse und Anlageberatung (DVFA) und der Schmalenbach-Gesellschaft, Deutsche Gesellschaft für Betriebswirtschaft (SG).
Die Zielsetzung der Berechnungsmethodik ist es, die ausgewiesenen
Jahresergebnisse börsennotierter
Aktiengesellschaften um wesentliche
außergewöhnliche und aperiodische
Einflüsse zu bereinigen.

EBIT.

Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern (Earnings before interest and taxes). Wir verstehen EBIT im Geschäftsbericht als Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit, korrigiert um den Zinssaldo.

Eigenkapitalquote.

Die Eigenkapitalquote bezeichnet das Verhältnis des Eigenkapitals zuzüglich anteiliger Sonderposten mit Rücklageanteil, soweit sie Eigenkapitalcharakter haben, zur Bilanzsumme.

Eigenkapitalrentabilität.

Unter Eigenkapitalrentabilität wird das Verhältnis des Jahresüberschusses zum Eigenkapital zuzüglich anteiliger Sonderposten mit Rücklageanteil, die Eigenkapitalcharakter haben, verstanden.

Ergebnis der betrieblichen Geschäftstätigkeit.

Hierunter verstehen wir das Ergebnis vor Finanzergebnis, außerordentlichen Posten und Ertragsteuern.

Finanzschulden.

Die Finanzschulden ergeben sich aus dem Saldo der zinspflichtigen Verbindlichkeiten und der vorhandenen liquiden Mittel.

Gearing ratio.

Die → Finanzschulden dividiert durch das Eigenkapital ergeben das Verhältnis von zinspflichtigen Verbindlichkeiten und dem gesamten haftenden Eigenkapital.

Genehmigtes Kapital.

In Höhe des genehmigten Kapitals ist der Vorstand mit Zustimmung des Aufsichtsrats ermächtigt, das Grundkapital durch Ausgabe neuer Aktien zu erhöhen.

Konzern.

Ein Konzern ist eine wirtschaftliche Einheit von meist mehreren rechtlich selbständigen Unternehmen, die unter einheitlicher Leitung eines Mutterunternehmens stehen. Das Mutterunternehmen kann unter anderem die Leitungsfunktion ausüben, weil ihm die Mehrheit der Stimmrechte zusteht, weil es die Mehrheit eines Verwaltungs-, Leitungs- oder Aufsichtsorgans bestimmen kann oder weil ein mit dem Unternehmen geschlossener Beherrschungsvertrag besteht.

Langfristige Finanzierung.

Das Verhältnis der Finanzierung des Sachanlagevermögens und der Vorräte durch Eigen- und langfristiges Fremdkapital gibt Aufschluß über die langfristige Finanzierung. Ist das Verhältnis größer als 100 Prozent, wird die langfristige Finanzierung des Sachanlagevermögens und der Vorräte als ausreichend gesichert erachtet.

Latente Steuern.

Die Ertragsteuern eines Unternehmens berechnen sich nach seinem zu versteuernden Einkommen. Wenn dieses vom Ergebnis der Handelsbilanz abweicht, sind die Steuern im Verhältnis zum handelsrechtlichen Ergebnis zu hoch oder zu niedrig. Durch die Bilanzierung latenter Steuern soll die Differenz in den Fällen ausgeglichen werden, in denen erkennbar ist, daß sie sich im Zeitablauf auflöst. Latente Steuern müssen passivert werden, wenn der Steueraufwand im Verhältnis zum Handelsbilanzergebnis zu niedrig ist. Es besteht ein Aktivierungswahlrecht, wenn der Steueraufwand im Verhältnis zum Handelsbilanzergebnis zu hoch ist. Ist das Konzernergebnis aufgrund von Konsolidierungsmaßnahmen zu hoch oder zu niedrig im Vergleich zum Konzernsteueraufwand, so wird im Konzernabschluß eine Abgrenzung für latente Steuern gebildet. Im Konzernabschluß gibt es im Gegensatz zum Einzelabschluß eine Ansatzpflicht für aktivische latente Steuern, soweit sie aus Konsolidierungsvorgängen stammen.

LIFO (last-in-first-out).

Diese Methode dient der Bewertung des Vorratsvermögens, bei der unterstellt wird, daß die zuletzt eingekauften Waren zuerst verwendet werden.

Liquiditätsgrad.

Der Liquiditätsgrad ergibt sich aus dem Verhältnis des monetären Umlaufvermögens (Umlaufvermögen abzüglich Vorräte) zum kurzfristigen Fremdkapital (Fristigkeit kleiner als 1 Jahr).

Operative Aktiva.

Die operativen Aktiva der Konzernbereiche umfassen das dem Konzernbereich jeweils zuzuordnende Anlagevermögen inkl. Goodwill sowie das Umlaufvermögen zuzüglich verkaufter Forderungen und Wechselobligo abzüglich liquider Mittel sowie abzüglich der Lieferantenverbindlichkeiten.

Selbstfinanzierungsquote.

Sie gibt an, inwieweit die Zugänge zum Anlagevermögen durch vom Unternehmen selbst erwirtschaftete Mittel (→ Cash flow) finanziert werden.

Sprungkonsolidierung.

Halten Tochterunternehmen außerhalb des Konsolidierungskreises Anteile an anderen einbezogenen Tochterunternehmen, so können diese Anteile als indirekt dem Mutterunternehmen zustehende Anteile in die Kapitalkonsolidierung einbezogen werden. Es wird bei der Ermittlung der in den Konzernabschluß einzubeziehenden Kapitalanteile eine Stufe übersprungen.

Verschuldungsfaktor.

Der Verschuldungsfaktor gibt das Verhältnis der → Finanzschulden zum → Cash flow an. Hieraus ergibt sich, wie schnell die → Finanzschulden aus dem → Cash flow zurückgezahlt werden können.

Wertschöpfung.

Sie ergibt sich aus der Summe von Personalaufwendungen, Zinsen, Ertragsteuern und Jahresüberschuß.

Zinsswap.

Ein Zinsswap ist der Austausch von Zinszahlungen zwischen zwei Partnern. Dadurch können z.B. variable Zinsen in feste getauscht werden oder umgekehrt.

Termine

1999

Erste Zahlen zum Vorjahr	März	
Bilanzpressekonferenz	14. April	
Internationale Analystenkonferenz	14. April	
Hauptversammlung	1. Juni	
Halbjahresbericht	August	
Internationale Telefonkonferenz	August	
9-Monats-Bericht	November	
Internationale Telefonkonferenz	November	

2000

Erste Zahlen zum Vorjahr	März	
Bilanzpressekonferenz	April	
Internationale Analystenkonferenz	April	
Quartalsbericht	Mai	
Hauptversammlung	19. Mai	
Halbjahresbericht	August	
Internationale Telefonkonferenz	August	
9-Monats-Bericht	November	
Internationale Telefonkonferenz	November	

Redaktion: Continental Aktiengesellschaft Unternehmenskommunikation Konzern Hannover

Gestaltung, Herstellung: Charles Barker GmbH Frankfurt am Main

Fotos:

Harry Tränkner, Frankfurt am Main Fotocentrum Zimmermann, Hannover

Druck:

Druckerei Josef Grütter GmbH & Co KG, Hannover

Dieser Bericht wurde unter Verwendung von CONTI AIR®-Drucktüchern und mit Papier aus chlorfrei gebleichtem Zellstoff erstellt. Dieser Geschäftsbericht liegt auch in englischer Sprache sowie eine Kurzfassung in deutscher und englischer Sprache vor. Der Jahresabschluß der Aktiengesellschaft steht ebenfalls in deutscher und englischer Fassung zur Verfügung.

Falls Sie einen dieser Berichte wünschen, wenden Sie sich bitte an:

Continental Aktiengesellschaft Unternehmenskommunikation Konzern Telefax (05 11) 9 38 10 55 e-mail: prkonzern@conti.de

Continental Aktiengesellschaft Postfach 169 D-30001 Hannover Telefon (05 11) 9 38-01 Telefax (05 11) 9 38 27 66

Hausanschrift: Vahrenwalder Straße 9 D-30165 Hannover

Continental im Internet: http://www.conti.de

