



TEVA PHARMACEUTICAL INDUSTRIES LTD.

Website: www.tevapharm.com

Dan Suesskind, Chief Financial Officer	Teva Pharmaceutical Industries Ltd.	972-2-941-1717
George Barrett, Corp. E. V.P. - Global pharmaceutical Markets Chief Executive Officer	Teva Pharmaceutical Industries Ltd. Teva North America	(215) 591-3030
Liraz Kalif / Kevin Mannix, Investor Relations	Teva Pharmaceutical Industries Ltd. Teva North America	972-3-926-7281 (215) 591-8912

For Immediate Release

TEVA ANNOUNCES PLANNED RETIREMENT OF CFO DAN SUESSKIND IN MID-2008

COMPANY APPOINTS CHECK POINT CFO AND FORMER TEVA DEPUTY CFO, EYAL DESHEH, AS SUCCESSOR

Jerusalem, Israel, October 30, 2007—Teva Pharmaceutical Industries Ltd. (Nasdaq: TEVA) announced today that Chief Financial Officer Dan Suesskind plans to retire in mid-2008. Eyal Desheh, currently Executive Vice President and Chief Financial Officer of Check Point Software Technologies (Nasdaq: CHKP) has been appointed to succeed Mr. Suesskind as Teva's CFO.

Eli Hurvitz, Chairman of the Board of Directors at Teva, said, "Since Dan was appointed CFO in 1977, he has played a pivotal role in all of Teva's strategic initiatives, including the acquisition of more than 30 companies. Dan's contributions have been critical in creating value for Teva's shareholders, by transforming Teva from a small, Israeli company with a market cap of \$37 million, into a leading global company with a market cap exceeding \$34 billion. We will of course miss Dan tremendously, but after all these years, Dan and Teva are inextricably linked, and although he is retiring, Dan will always remain a member of the Teva family."

Dan Suesskind said, "My 31 years as CFO of Teva have been extremely gratifying. It is hard to imagine a more rewarding experience than working with Eli Hurvitz and Teva's extraordinary leadership team to transform Teva from a local pharmaceutical company into a major global player in the pharmaceutical industry and one of Nasdaq's Top 20 companies. I have also had the great pleasure of working closely with exceptional leaders like Israel Makov and Shlomo Yanai."

Dan continued, "My years at Teva have been truly exciting—it is in fact due to the dynamic pace here that I postponed, and then postponed again, my plans for retirement. But now that the time is right, I am eager to start a new phase of my life, and I am looking forward to having the time to pursue my many other interests. I will be leaving my post with the greatest confidence that, with Teva's finances in the capable hands of Eyal Desheh—who for 6 years served as Teva's Deputy CFO, and who has an outstanding track record at Check Point—Teva will continue to grow and prosper."

Shlomo Yanai, Teva's President and CEO said, "Although I have only had the privilege of working with Dan for a short time, it didn't take me long to understand why he is held in such high regard—not only at Teva, but in the larger business and financial communities globally. I will very much miss having Dan as a colleague, but I will continue to value on him as a trusted advisor in the years to come."

Mr. Yanai continued, "I am also delighted to welcome Eyal Desheh back to Teva. Eyal's combination of financial and managerial experience, as well as his familiarity with Teva's business and culture, make him an ideal fit for the role of Teva's CFO."

Eyal Desheh has served as CFO of Check Point Software Technologies, the worldwide leader in securing the internet since 2000. He served as Teva's Deputy CFO from 1989 to 1995. Over the course of his diverse career, Mr. Desheh has served in a number of other financial management and business development roles, including Vice President of Bank Hapoalim New York, CEO of HL Financial Services, Vice President of Business Development of Bezeq (BEZQ.TA), and CFO of Scitex LTD. Mr. Desheh holds a BA in Economics and an MBA from the Hebrew University, Jerusalem.

Mr. Desheh said, "I have been privileged to have worked for two of Israel's premier global companies—Teva and Check Point—and I am proud to be re-joining Teva as Chief Financial Officer at such an exciting time in the Company's history. I look forward to working with Teva's superb management team to continue both growing the business, and creating significant value for shareholders."

Mr. Suesskind joined Teva in 1976 after leading (as an external consultant) the merger of Teva and two other Israeli pharmaceutical companies to form Israel's largest pharmaceutical company, with an annual turnover at that time of under \$30 million. Today, Teva's annual turnover exceeds \$9 billion. Mr. Suesskind was appointed CFO in 1977, and in 1982 led the process of listing Teva shares on Nasdaq, followed by three equity offerings for a total value of approximately \$250 million. In Teva's 25 years on the Nasdaq, it has become one of the top 20 stocks in terms of market value, as well as one of the most actively-traded, with over 1,500 institutional investors. In addition to positioning Teva in the equity market, Mr. Suesskind has over the past 15 years led a dozen straight and convertible debt offerings, raising an aggregate of more than \$6 billion.

About Teva

Teva Pharmaceutical Industries Ltd., headquartered in Israel, is among the top 20 pharmaceutical companies in the world and is the leading generic pharmaceutical company. The company develops, manufactures and markets generic and innovative pharmaceuticals and active pharmaceutical ingredients. Over 80 percent of Teva's sales are in North America and Western Europe.

Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995: This release contains forward-looking statements, which express the current beliefs and expectations of management. Such statements are based on management's current beliefs and expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause Teva's future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include risks relating to: Teva's ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competing generic equivalents, the extent to which Teva may obtain U.S. market exclusivity for certain of its new generic products and regulatory changes that may prevent Teva from utilizing exclusivity periods, competition from brand-name companies that are under increased pressure to counter generic products, or competitors that seek to delay the introduction of generic products, the impact of consolidation of our distributors and customers, potential liability for sales of generic products prior to a final resolution of outstanding patent litigation, including that relating to the generic versions of Allegra®, Neurontin®, Lotrel®, and Famvir®, the effects of competition on our innovative products, especially Copaxone® sales, the impact of pharmaceutical industry regulation and pending legislation that could affect the pharmaceutical industry, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration, European Medicines Agency and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structures of various countries, our ability to achieve expected results through our innovative R&D efforts, Teva's ability to successfully identify, consummate and integrate acquisitions, potential exposure to product liability claims to the extent not covered by insurance, dependence on the effectiveness of our patents and other protections for innovative products, significant operations worldwide that may be adversely affected by terrorism, political or economical instability or major hostilities, supply interruptions or delays that could result from the complex manufacturing of our products and our global supply chain, environmental risks, fluctuations in currency, exchange and interest rates, and other factors that are discussed in Teva's Annual Report on Form 20-F and its other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission. Forward-looking statements speak only as of the date on which they

are made and the Company undertakes no obligation to update or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information, future events or otherwise.



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

טבע מודיעה על פרישתו המתוכננת של דן זיסקינד המנהל הפיננסי של טבע במהלך 2008

סמנכ"ל הכספים של צ'קפוינט, אייל דשא, שכיהן בעבר כסגנו של דן,
יחליף אותו בתפקידו

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ (Nasdaq: TEVA) מודיעה היום כי המנהל הפיננסי של החברה, דן זיסקינד, הודיע על כוונתו לפרוש מהחברה באמצע 2008. אייל דשא, המכהן כיום כסגן נשיא וסמנכ"ל הכספים של חברת צ'ק פוינט, (Nasdaq: CHKP) מונה למלא מקומו של דן כמנהל הפיננסי של טבע.

אלי הורביץ, יו"ר דירקטוריון חברת טבע, אמר: "דן מילא תפקיד מפתח בכל הפעילויות האסטרטגיות שהובילה וביצעה טבע כאשר מונה להיות המנהל הפיננסי של טבע בשנת 1977, וזה כולל בין השאר רכישה של יותר מ-30 חברות ברחבי העולם. תרומתו של דן היתה קריטית ביצירת ערך עבור בעלי המניות של טבע, והפיכת טבע מחברה ישראלית קטנה עם שווי שוק של 37 מיליון דולר, לחברה גלובאלית מובילה עם שווי שוק של 34 מיליארד דולר. כמובן שדן יחסר לנו מאוד. לאחר כל אותן שנים, דן וטבע – חד הם ולמרות שהוא פורש, דן תמיד יישאר חלק ממשפחת טבע."

דן זיסקינד אמר: "31 שנותיי בטבע כמנהל הפיננסי של החברה היו מלאות סיפוק. קשה לדמיין התנסות מתגמלת ומהנה יותר מהעבודה במחיצת אלי הורביץ וההנהלה הנהדרת של טבע, שביחד הפכו את טבע מחברה מקומית לחברה בעלת תפקיד מפתח בתעשיית התרופות העולמית ואחת מ-20 החברות המובילות בנסדא"ק. היה לי גם העונג הרב לעבוד בסמיכות למנהלים יוצאי דופן כמו ישראל מקוב ושלמה ינאי."

דן הוסיף ואמר: "שנותיי בטבע היו מרתקות – ולמען האמת, קצב האירועים הדינאמי בחברה גרם לי לדחות, ולאחר מכן לשוב ולדחות את תוכניות הפרישה שלי. רק עכשיו, כשהנסיבות מתאימות, אני מצפה להתחיל שלב חדש בחיי, למלא את עתותי בפעילות בתחומי עניין רבים אחרים. אני עוזב את תפקידי באמונה שלמה שבידיו האמונות של אייל דשא – אשר שימש במשך שש שנים כסגן המנהל הפיננסי בטבע ואשר לו הישגים יוצאי דופן בחברת צ'ק פוינט – טבע תמשיך לצמוח ולשגשג."

שלמה ינאי, נשיא ומנכ"ל טבע אמר: "למרות התקופה הקצרה שבה אני עובד עם דן, לא נזקקתי לזמן רב כדי להבין מדוע הוא זוכה להערכה כה רבה – ולא רק בטבע, אלא בקהיליה הכלכלית והפיננסית כולה. דן יחסר לנו מאוד כעמית וכחבר הנהלה, אך דן יישאר תמיד חלק בלתי נפרד ממשפחת טבע ואני יודע כי אוכל להמשיך ולסמוך עליו כחבר וכיועץ נאמן בכל עת."

שלמה ינאי הוסיף ואמר: "אני שמח לברך את אייל דשא לרגל שובו לטבע. השילוב של הניסיון הפיננסי והניהולי העשיר של אייל, יחד עם המוניטין והכרותו הטובה את עסקי ותרבות טבע, הופכים את אייל לבחירה מצוינת לתפקיד המנהל הפיננסי של טבע. אני מאחל לאייל הצלחה מקרב לב בתפקידו החדש."



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

אייל דשא שמשנת 2000 כיהן כמנהל הפיננסי של חברת צ'ק פוינט (נסד"ק: CHKP), המובילה העולמית באבטחת מידע באינטרנט. לפני כן הוא שימש בתפקיד סמנכ"ל בטבע בשנים 1989 – 1995. במהלך הקריירה המגוונת שלו, שימש אייל דשא בתפקידים נוספים בתחום הניהול הפיננסי והפיתוח העסקי, כולל סגן נשיא של בנק הפועלים - ניו יורק, מנכ"ל HL שירותים פיננסיים, סמנכ"ל לפיתוח עסקי של בזק (BEZEQ.TA), ומנהל פיננסי של חברת סאיטקס. לאייל דשא תואר ראשון בכלכלה ותואר שני במנהל עסקים מהאוניברסיטה העברית בירושלים.

אייל דשא אמר: "זכיתי לעבוד עבור שתיים מהחברות הבינלאומיות המובילות של ישראל – טבע וצ'ק פוינט – ואני מאוד שמח וגאה לחזור לחברת טבע בתור מנהל פיננסי בתקופה כה מרתקת בתולדותיה. אני מצפה לעבוד עם צוות ההנהלה המצויין של טבע על מנת שנוכל להמשיך ביחד בהרחבת פעילות החברה וליצירת ערך לבעלי מניותיה".

דן זיסקינד הצטרף לחברת טבע בשנת 1976 לאחר שהוביל (כיועץ חיצוני) את המיזוג בין טבע לבין שתי חברות פרמצבטיקה ישראליות אחרות אשר יצרו יחדיו את חברת התרופות הגדולה בישראל, עם מחזור מכירות שנתי מתחת ל- 30 מיליון דולר. כיום, מחזור המכירות השנתי של טבע גדול מ- 9 מיליארד דולר. דן מונה מנהל הפיננסי של טבע בשנת 1977, ובשנת 1982 הוביל את המהלך של רישום מניות החברה בבורסת נסדא"ק, ולאחר מכן הוביל וניהל שלושה גיוסי הון באמצעות הנפקת מניות בהיקף כולל של כ- 250 מיליון דולר. ב- 25 שנותיה בנסדא"ק, הפכה טבע לאחת מ- 20 החברות הגדולות במנחים של שווי שוק, כמו גם לאחת המניות הנסחרות ביותר, עם למעלה מ- 1,500 משקיעים מוסדיים. בנוסף למיצוב טבע בשוק המניות, הוביל דן זיסקינד במהלך 15 השנים האחרונות, גיוס של למעלה מ- 6 מיליארד דולר באמצעות 12 הנפקות של אגרות חוב ואגרות חוב להמרה.

אודות טבע

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ הינה חברה גלובלית שבסיסה בישראל ואחת מ- 20 החברות הפרמצבטיות המובילות בעולם. טבע, המתמחה בייצור תרופות גנריות וייחודיות וייצור חומרים פעילים לתעשייה הפרמצבטית, הינה החברה המובילה בעולם בתחום הגנריקה. לטבע אתרי ייצור, מחקר, שיווק והפצה בישראל, בצפון ובמרכז אמריקה ובאירופה. יותר מ- 80% ממכירותיה של הקבוצה הן לצפון אמריקה ואירופה.

This release contains forward-looking statements, which express the current beliefs and expectations of management. Such statements are based on management's current beliefs and expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause Teva's future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include risks relating to: Teva's ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competing generic equivalents, the extent to which Teva may obtain U.S. market exclusivity for certain of its new generic products and regulatory changes that may prevent Teva from utilizing exclusivity periods, competition from brand-name companies that are under increased pressure to counter generic products, or competitors that seek to delay the introduction of generic products, the impact of consolidation of our distributors and customers, potential liability for sales of generic products prior to a final resolution of outstanding patent litigation, including that relating to the generic versions of Allegra®-Neurontin® and Lotrel®, the effects of competition on our innovative products, especially Copaxone® sales, the impact of pharmaceutical industry regulation and pending legislation that could affect the pharmaceutical industry, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration, European Medicines Agency and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structures of various countries, our ability to achieve expected results through our innovative R&D efforts, Teva's ability to successfully identify, consummate and integrate acquisitions, potential exposure to product liability claims to the extent not covered by insurance, dependence on the effectiveness of our patents and other protections for innovative products, significant operations worldwide that may be adversely affected by terrorism, political or economical instability or major hostilities, supply interruptions or delays that could result from the complex manufacturing of our products and our global supply chain, environmental risks, fluctuations in currency, exchange and interest rates, and other factors that are discussed in Teva's Annual Report on Form 20-F and its other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission. Forward-looking statements speak only as of the date on which they are made and the Company undertakes no obligation to update or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information, future events or otherwise. In this press release, we present certain as adjusted numbers, which are non-GAAP financial measures. These numbers exclude items such as the effects of step-up of inventory upon acquisition, acquisition of R&D in process, product rights impairment, restructuring expenses, settlements and related tax effect. A reconciliation between the as adjusted numbers and the comparable GAAP measures is included later in this release. We provide such non-GAAP data because we believe that such supplemental data provide useful information to investors to better understand underlying trends in our business. However, adjusted financial measures are not, and should not be, viewed as a substitute for GAAP results. Our definition of these adjusted financial measures may differ from similarly named measures used by others.