



# Langfristige Offsite PPAs als mögliche Alternative zum EEG

- ❖ Neugründung von drei erfahrenen und gut vernetzten Unternehmern
- ❖ Bindeglied zwischen Erzeuger und Verbraucher von erneuerbaren Energien

### Gründer:

- ❖ Matthias Wißmann und Tobias Orthmann – unser Link zu über 4.000 Industrieunternehmen und Gewerbebetrieben
- ❖ Alexander Gerdes – unser Link in die erneuerbaren Energiebranche

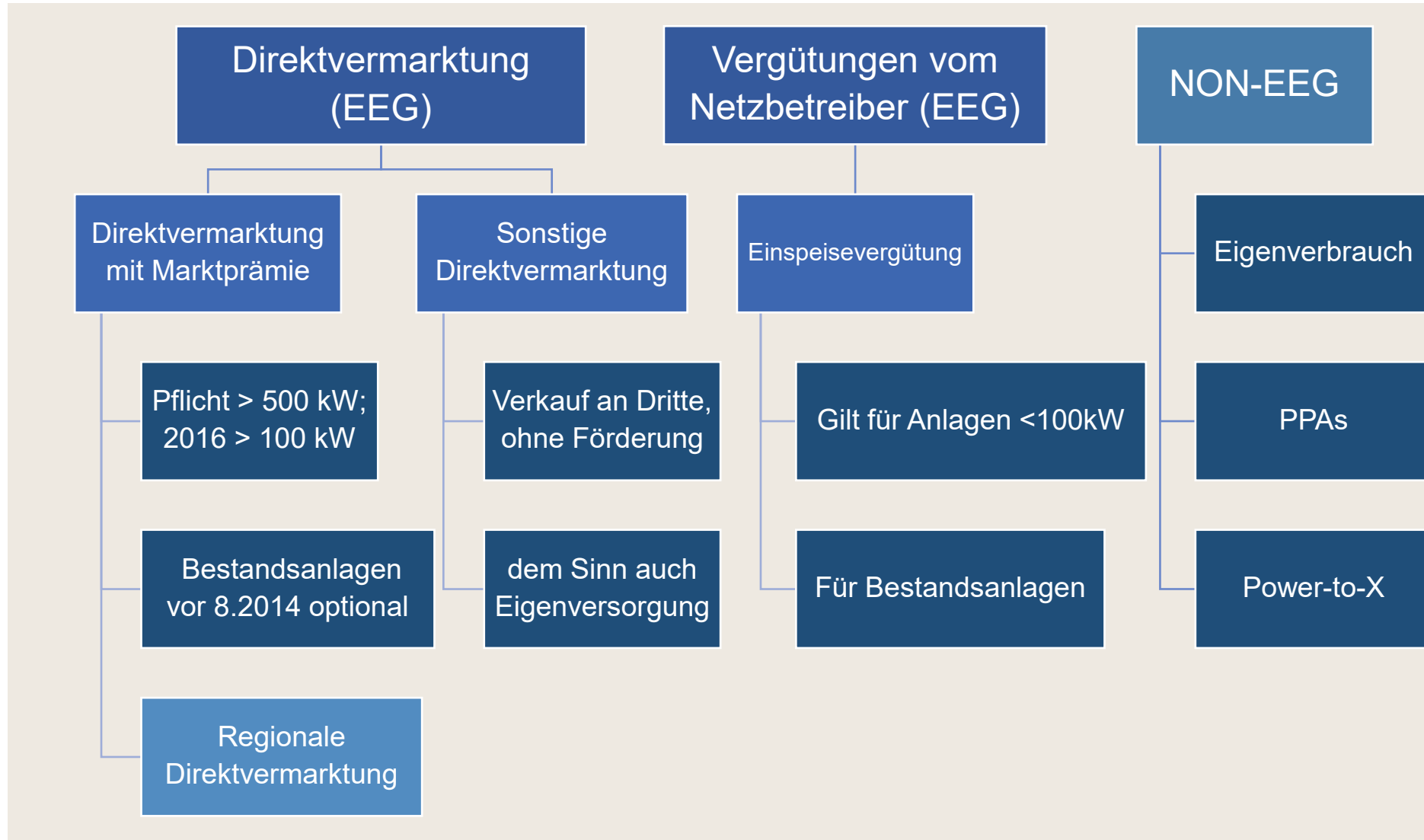


- ❖ Erneuerbare Energieanlagen vermarkten den Strom bis heute hauptsächlich über staatlich garantierte Instrumente des EEG
- ❖ Götterdämmerung des EEG ist absehbar und andere Instrumente werden benötigt
- ❖ Industrieunternehmen werden durch die aktuelle Energiekrise hart getroffen. Auslaufende Stromlieferverträge führen zu sprunghaft steigenden Kosten.
  - ❖ Bisher: Energie- und Kostenoptimierung durch Eigenproduktion
  - ❖ Jetzt: Absicherung der Wettbewerbsfähigkeit
- ❖ **TMX möchte eine WIN-WIN-Situation für alle Beteiligten schaffen**





# Formen der Stromvermarktung










## Formen von Power Purchase Agreements (PPAs)



	Physischer PPA (Corporate PPA)	Finanzieller PPA
	Gegenstand des Vertrags ist die Lieferung der Ware Strom an einen Abnehmer.	Gegenstand ist eine reine Geldzahlung; eine Stromlieferung ist nicht geschuldet. Zwischen Käufer und Verkäufer wird ein individueller Strompreis vereinbart, der Stromhandel erfolgt an den Spotmärkten.
	On-site-PPA	Off-site-PPA
	Der Strom wird an den Abnehmer ohne Einspeisung in das öffentliche Netz geliefert.	Der Strom wird in das öffentliche Netz eingespeist und damit indirekt vom PPA-Abnehmer bezogen.
	Über den Vertrag wird ein für beide Seiten fester Strompreis vereinbart.	
Vorteile	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Erzeugungseinheiten liegen hinter dem Zählerpunkt des Verbrauchers, wodurch netzbezogene Entgelte vermieden werden</li> <li>2. Netzüberlastungssituationen gibt es nicht</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Keine Abhängigkeit von der Bonität des Abnehmers</li> <li>2. Insgesamt höhere Flexibilität</li> </ol>
Nachteile	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Abhängigkeit von der Bonität des Abnehmers</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Es entstehen netzbezogene Entgelte</li> <li>2. Netzüberlastungssituationen können entstehen</li> <li>3. Zusatzkosten durch den Netzbetreiber („Sleeving Fee“)</li> </ol>
	Planungssicherheit für beide Seiten hinsichtlich des Strompreises	
	Grundsätzliche Frage nach dem andauernden Willen und Können des Vertragspartners, den Vertrag zu erfüllen	

Quelle: Dena

## Modelle zur Nutzung von Strom aus EE-Anlagen – diverse Vorteile durch räumlichen Zusammenhang sind möglich

Eigenerzeugung im Pachtmodell	Direktleitung oder Onsite PPA	Erzeugung im räumlichen Kontext	Off Site oder Synthetische PPA
 <p>Verbrauch vom Betreiber / Pächter der Anlage am Ort der Erzeugung</p>	 <p>Erzeugung in der Nähe des Verbrauchs, direkt verbunden (max. 4,5 km) ohne Nutzung des öffentlichen Netzes</p>	 <p>Erzeugung und Verbrauch unter Nutzung d. öffentlichen Netzes im räumlichen Zusammenhang (max. 4,5 km)</p>	 <p>Bilanzielle Direktlieferung oder virtuelle Lieferung</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>+ CO<sub>2</sub>-freier Strom</li> <li>+ Keine Stromsteuer*</li> <li>+ Kein Netzentgelt</li> <li>+ reduzierte EEG-Umlage 40%</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>+ CO<sub>2</sub>-freier Strom</li> <li>+ Keine Stromsteuer*</li> <li>+ Kein Netzentgelt</li> <li>- Volle EEG-Umlage</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>+ CO<sub>2</sub>-freier Strom</li> <li>+ Keine Stromsteuer**</li> <li>- Volles Netzentgelt</li> <li>- Volle EEG-Umlage</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>+ CO<sub>2</sub>-freier Strom</li> <li>- Volle Stromsteuer</li> <li>- Volles Netzentgelt</li> <li>- Volle EEG-Umlage</li> </ul>

\* bei EE-Anlagen ohne Begrenzung, bei hocheffizienten KWK-Anlagen bis 2 MW

\*\* bei EE-Anlagen und hocheffizienten KWK-Anlagen bis 2 MW

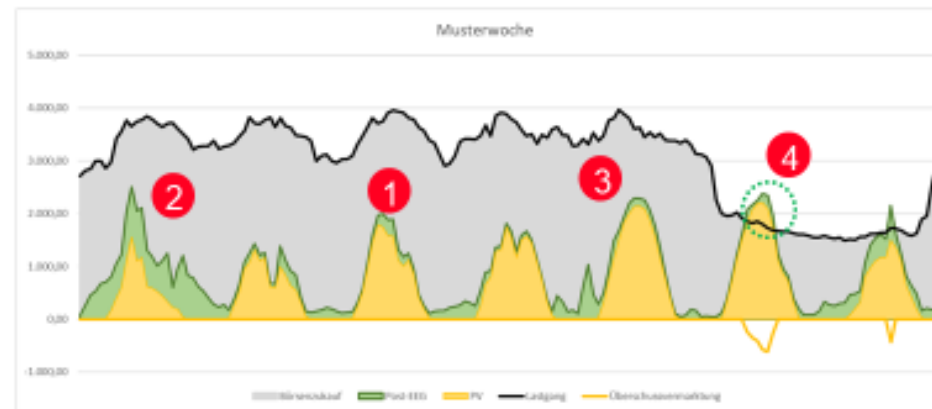




- 1 On-Site-PPA:**  
Eigenerzeugter grüner PV-Strom am Standort
- 2 Off-Site-PPA:**  
Extern bezogener grüner Strom mit zeitgleicher Lieferung (Quelle: Dritte oder andere Standorte des Unternehmensverbundes)
- 3 Netzbezug via HKN:**  
Vergrünung des übrigen Netzbezuges mittels individueller Herkunftsnachweise
- 4 Überschussvermarktung:**  
Vermarktung zu Spotpreisen und Abschöpfung der HKN zur Vergütung des Netzbezuges oder Lieferung an Standorte im Unternehmensverbund

## Vorteile durch PPAs bei der Beschaffungsstrategien

- 100 % grüner Strom aus einer Hand
- Wechsel von täglicher Spotbeschaffung (aktuell hohe Preise) zu einem mehrjährigen Bezugsvertrag aus EE-Anlagen kurzfristig umsetzbar
- **Vorteile:**
  - Kurzfristige Senkung der Bezugspreise 2022
  - Langfristige Preissicherheit (PPAs 1 bis 20 Jahre)
  - 100% grüne Erzeugung „Made in Germany“
  - Integration in bestehende Belieferungslösungen möglich
  - Reduzierung der Scope 3 Emissionen



Wir begeistern mit Energie.

- ❖ Stromliefer- und Abnahmevertrag,  
i.d.R. pay as produced oder pay as forecasted
- ❖ Definition der Anlagen und Mengen
- ❖ Variable Spotvermarktung zu Beginn (als Puffer)
- ❖ Fixe Vergütung ab Zeitpunkt X
- ❖ Feste Laufzeit (z.B. 10 Jahre)



- ❖ Wirtschaftlich bisher meist uninteressant im Vergleich zur Direktvermarktung mit Marktprämie
- ❖ Bonitätsrisiken der Stromabnehmer
- ❖ Komplex und Kleinteilig für Erzeuger und Abnehmer
- ❖ Bilanzierungserfordernisse
- ❖ Bankability



- ❖ Risiken müssen abgesichert und/oder eingeplant werden
  - ❖ Volumenrisiko
  - ❖ Bonitätsrisiko
  - ❖ Höhere Gewalt
  - ❖ Vertragsrisiken



MVV – Wir begeistern mit Energie



## Unsere Aktionärsstruktur



3

MVV

07.11.2022

Unsere Zukunft: #klimapositiv

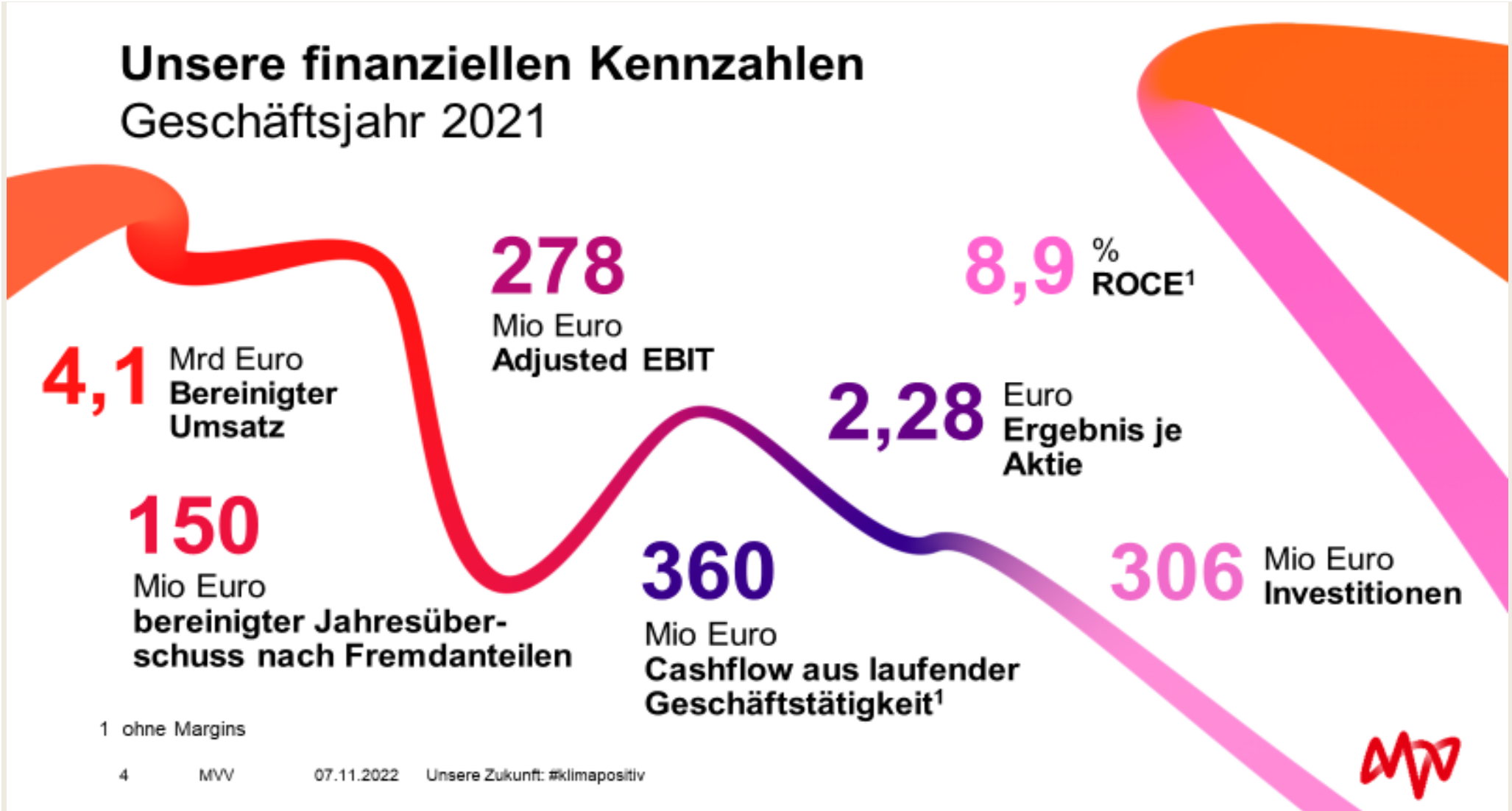
Aktienanzahl  
**65.907 Tsd**

Marktkapitalisierung  
**ca. 2,1 Mrd Euro**  
zum 30.9.2021





## Unsere finanziellen Kennzahlen Geschäftsjahr 2021



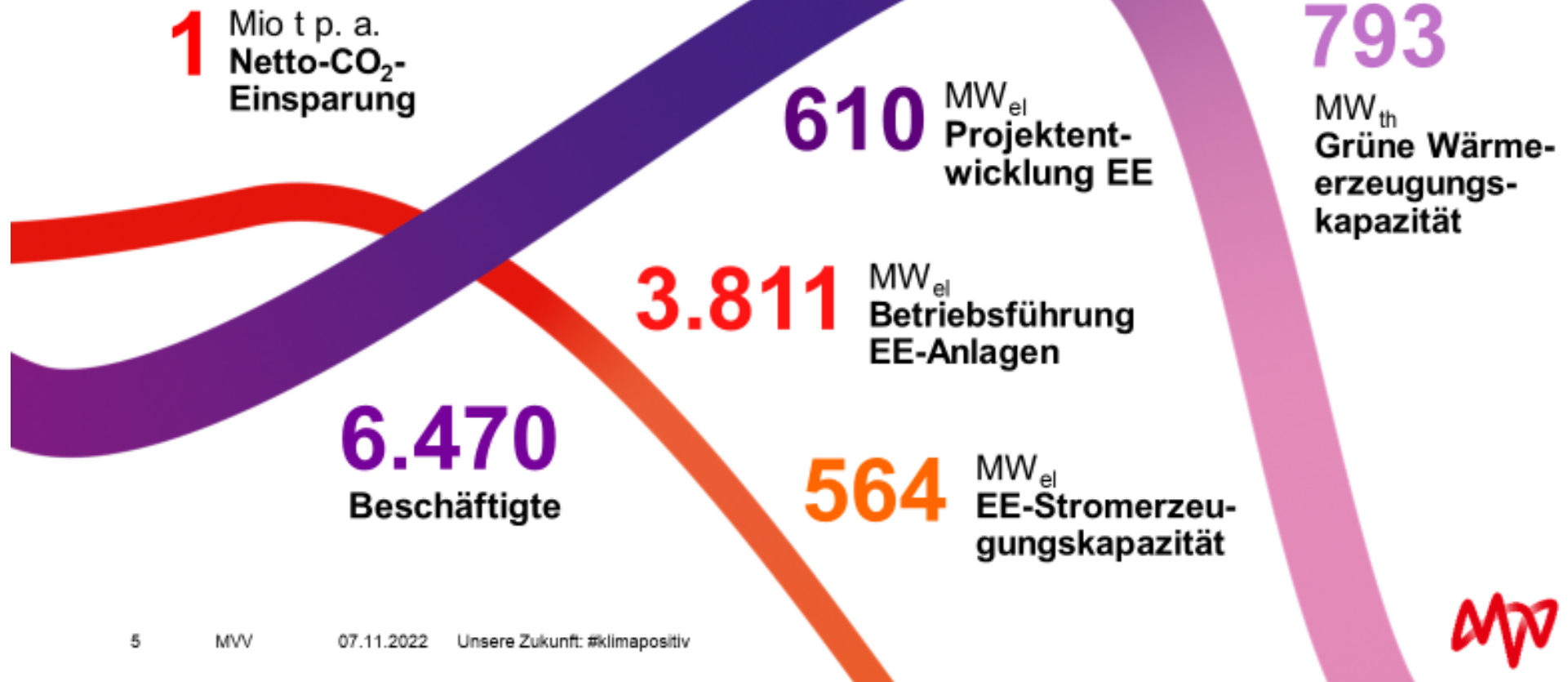
<sup>1</sup> ohne Margins

4 MVV 07.11.2022 Unsere Zukunft: #klimapositiv

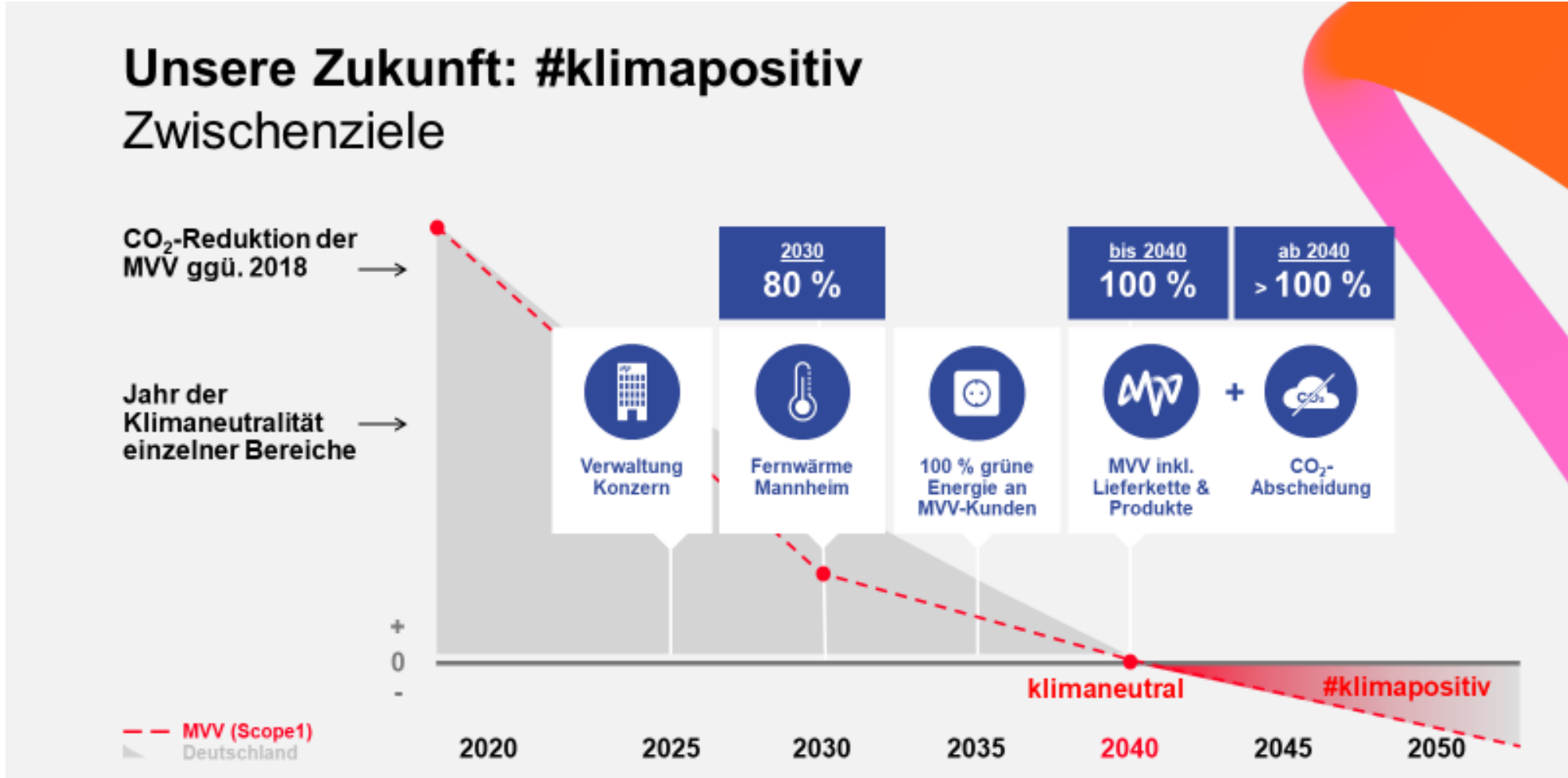




## Unsere nichtfinanziellen Kennzahlen Geschäftsjahr 2021



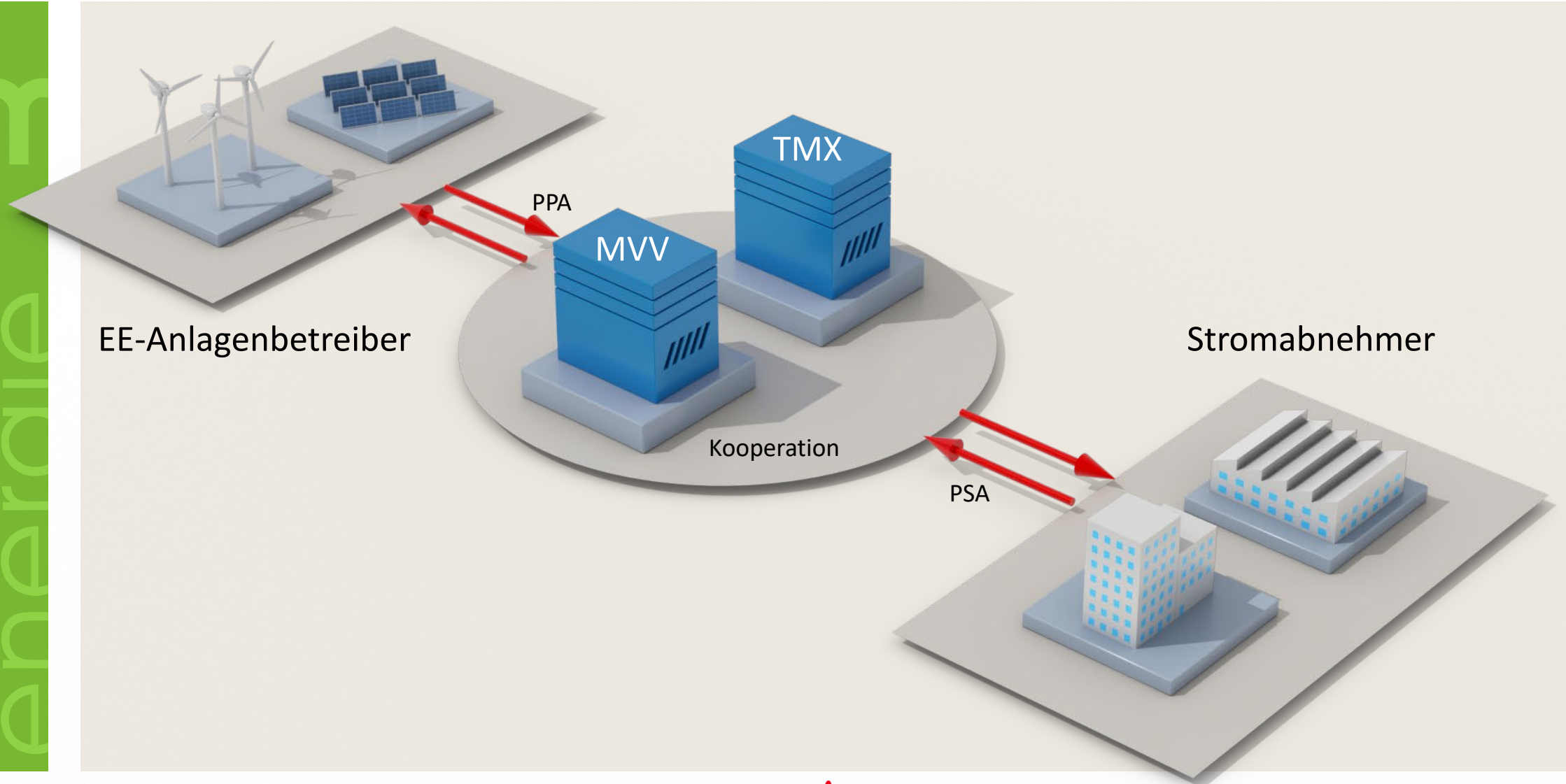
5 MVV 07.11.2022 Unsere Zukunft: #klimapositiv







## Das Konzept von TMXenergie



- ❖ Sammlung von Interessenten auf Erzeuger- und auf Abnehmerseite
- ❖ Analysen der Lastgänge von Erzeugern und Abnehmern
- ❖ Bonitätsanalysen
- ❖ Ggf. Pooling von Angebot und/oder Nachfrage
- ❖ Vertragsverhandlungen PPA und PSA
- ❖ Ggf. Hedging
- ❖ Bilanzkreismanagement
- ❖ Vermarktung von CO2 Zertifikaten
- ❖ Lieferung von Reststrommengen
- ❖ Matching von Lastgängen, Volumina, Laufzeiten

- ❖ Matching
- ❖ Umgang mit bonitätsschwachen Stromabnehmern
- ❖ Sicherung der Bankability
- ❖ Hohe Volatilität im Strommarkt



Alexander Gerdes  
Gesellschafter / Vertriebsleiter TMX Energie GmbH

Telefon: +49 511 474048-36

E-Mail: [age@tmx-energie.de](mailto:age@tmx-energie.de)

Website: [www.tmx-energie.de](http://www.tmx-energie.de)



Stefan Sewckow  
Geschäftsführer MVV Trading GmbH

Telefon: +49 621 290 2526

E-Mail: [stefan.sewckow@mvv.de](mailto:stefan.sewckow@mvv.de)

Website: [www.mvv.de](http://www.mvv.de)