



Gerhard Abel

Partner und Gesellschafter

“Meine Fähigkeiten für erfolgreiches Beraten im M&A Bereich beruhen auf einer mehr als 25-jährigen Erfahrung in nationalen und internationalen M&A und Finanzierungstransaktionen. Lösungen zwischen gegensätzlichen Interessen und konträren Charakteren zu finden, habe ich auch als Wissenschaft, aber mehr noch als Kunst begriffen und umgesetzt.“

Erfahrungen

- Diplom-Ökonom, Universität Gießen
- Über 25 Jahre Führungstätigkeit im Corporate Finance Bereich der Dresdner Bank
- Managing Director Corporate Finance für deutsche Großkonzerne, Leiter internationales Emissionsgeschäft – weltweit Aufbau und Leitung eines Teams für das Corporate Finance Geschäft mit mittelständischen Unternehmen in Deutschland
- Seit 2008 selbständiger Berater für mittelständische M&A Transaktionen im nationalen und internationalen Rahmen
- Mitglied im Beirat einer jungen Industrieholding für kleine mittelständische Unternehmen

Experte für

- Kauf- und Verkauf von Unternehmensbeteiligungen unter Einbeziehung von Finanzierungsfragen
- Käuferberatung in komplexen, auch grenzüberschreitenden Wettbewerbssituationen
- Unternehmenskäufe durch Finanzinvestoren, einschließlich Family Holdings, Mittelstands-Beteiligungsgesellschaften und Privatpersonen (zielgerichtetes Research und Potenzialerschließung)

Kernbranchen

- Energiewirtschaft, Automobil-Zulieferindustrie, Spezial Chemie, Gebäudetechnik, Serviceindustrie und Logistik



Dr. Kai-Henrik Barth
Partner und Gesellschafter

“Seit über 20 Jahren konzentriere ich meine Arbeit auf die Entdeckung und Umsetzung neuer Strategien sowie digitaler und disruptiver Geschäftsmodelle in Konzernen (Sony, Fujifilm) als auch meinen eigenen Unternehmen. In vielen Fällen ist der gezielte Zukauf von Kompetenzen und Technologien die beste Antwort auf die sich beschleunigenden Anforderungen einer immer digitaleren Welt. Gerade für traditionell aufgestellte Unternehmen.“

Erfahrung

- Dr. rer. oec., Münster, Passau, Budapest, Berlin
- Volle BWA Verantwortung > 130 Mill. EUR und Top-Level Unternehmenserfahrung
- Über 20 Jahre Strategie, Digitalisierung und Geschäftsentwicklung
- Über 20 Jahre Management Gestaltung disruptive Technologien und Digitalisierung
- Vorstand und Geschäftsführer in Köln, New York, Düsseldorf
- Gründer, Angel-Investor, Corporate Ventures und Private Equity
- Aufsichtsrat- und Beiratsmandate
- Fließend in Deutsch, Englisch, Französisch

Experte für

- Grenzüberschreitende Akquisitionen, mittelständische Unternehmen, buy&build, langfristige Zusammenarbeit mit Käufern und Verkäufern
- Strategie, Geschäfts- und Organisationsentwicklung, Chancen neuer Technologien und Internationalisierung

Kernbranchen

- Internet, Software, ERP, Software für öffentliche Stellen, Altenheime & Pflegedienste, Krankenhäuser, E-Learning, Corporate Learning, Druck & Graphische Industrie, Verlage, Medizin, Life Science, SEO, Online Werbung, IoT, M2M, 3D Druck, Scada, Gebäudeautomatisierung, KNX, Industrie-Kalibrierung



Dr. Heinz H. Fischer
Partner

„Im Konsumgütergeschäft spielen Mergers & Acquisitions eine zunehmend größere Rolle. Internationalisierung, neue Geschäftsmodelle und der Erwerb digitaler Kompetenzen zählen zu den treibenden Faktoren. Die Erfahrung aus 25 Jahren Managementpraxis bei international führenden Unternehmen aus innovativen Branchen bringe ich für unsere Mandanten bei nationalen und internationalen Transaktionen ein.“

Erfahrungen

- Promotion (Dr. rer. pol.), Universität zu Köln
- Diplom-Kaufmann, Universitäten Köln und Pennstate/USA
- Leitende und geschäftsführende Funktionen im Mittelstand und in Konzernen: Sony, Dyson, Arcelik, LG-Electronics, Deutsche Telekom, Loewe, TTI-Gruppe/Techtronic Industries
- Vertrieb; Omnichannel-Management; Brand-Management; Digital Marketing
- Internationalisierung; Markteinstieg & Unternehmensaufbau/Start-up; internationales Wachstum
- Lieferantenmanagement China
- Post-Merger Integration; Zusammenführung von Unternehmensbereichen
- Turnaround; digitale Transformation (e-commerce, supply-chain, S&OP)

Experte für

- Grenzüberschreitende Transaktionen; Buy & Build; Nachfolge
- Strategie-, Geschäfts- und Organisationsentwicklung
- Internationalisierung; Markteinstieg; internationales Wachstum

Kernbranchen

- Konsumgüter, Consumer Electronics, Hausgeräte, Food & Beverage, Packaging, Handel



Thomas Funcke

Partner und geschäftsführender Gesellschafter

“Die Kompetenz und Erfahrungen in M&A-Transaktionen habe ich durch jeweils 15 Jahre erfolgreicher operativer Unternehmensführung mittelständischer Gesellschaften und die umsetzungsstarke Beratertätigkeit im Mittelstand und in Konzernen erworben.”

Erfahrungen

- Maschinenbauingenieur (Dipl.-Ing.) RWTH Aachen
- 15 Jahre Geschäftsführungstätigkeit in Mittelstand und Konzernen, u.a. Krupp Hoesch AG, Familienunternehmen
- 10 Jahre Gesellschafter und Beiratsvorsitz in mittelständischen Unternehmen der Stahlverarbeitung und des Maschinenbaus
- Seit 2003 selbständiger Experte für mittelständische Transaktionen, national u. international

Experte für

- Unternehmens- und Beteiligungsverkauf im Mittelstand (insbesondere auch Familienunternehmen)
- Verkauf von Teilaktivitäten (Spin-off) von Konzernen und mittelständischen Unternehmensgruppen
- Beteiligungskauf durch Kapitalinvestoren (Private Equity, Family offices, Mittelstandsholdings, private Investoren, MBO und MBI)

Kernbranchen

- Produzierende Unternehmen Metall und Kunststoff, technische Dienstleistungen, Maschinen- und Anlagenbau
- Recycling/Entsorgung, Automotive, Chemie- und Konsumgüterindustrie



Christian Siempelkamp
Partner

“Die weitreichenden Erfahrungen im Bereich der M&A-Transaktionen habe ich durch umsetzungstarke Beratertätigkeit und erfolgreiche, operative Unternehmensführung mittelständischer Gesellschaften erworben.“

Erfahrungen

- Industriekaufmann, Waldrich Siegen Werkzeugmaschinen GmbH, Siegen
- Diplom-Volkswirt, Universität zu Köln
- Ernst & Young GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Berlin
- MPI AG Management Partner für Industrie AG, Berlin
- Mitglied der Geschäftsleitung Siempelkamp Maschinen und Anlagenbau GmbH & Co. KG, Krefeld

Experte für

- Verkauf von Teilaktivitäten (Spin-off) von Konzernen und großen Unternehmensgruppen
- Beteiligungskauf durch Kapitalinvestoren (Private Equity, Family offices, Mittelstandsholdings, private Investoren, MBO und MBI)

Kernbranchen

- Maschinen- und Anlagenbau, Investitions-, Gebrauchs- und Konsumgüterindustrie, erneuerbare Energien, Clean Tech



Björn Voigt

Partner und geschäftsführender Gesellschafter
Chairman von M&A Worldwide

“Meine Kompetenz zu erfolgreicher Umsetzung nationaler wie internationaler M&A-Transaktionen habe ich durch langjährige Führungsfunktionen im internationalen Rohstoffgeschäft gewonnen. Als Geschäftsführer großer Unternehmen der Klöckner-Gruppe, später des Thyssenkonzerns, verantwortete ich eine Vielzahl von Akquisitionen, spin-offs und Fusionen.“

Erfahrungen

- Diplom-Kaufmann, Universitäten Aachen und Saarbrücken
- Langjährige Vorstandstätigkeiten deutscher wie internationaler Branchenverbände
- Aufsichtsratsmitglied der RECY Systems AG, Unterschleissheim bei München
- 23 Jahre Tätigkeit bei Klöckner & Co. AG, nach Fusion bei Thyssen Sonnenberg
- zuletzt als Geschäftsführer der Thyssen Sonnenberg Recycling GmbH, Duisburg
- Seit 2004 selbständiger Fachmann für nationale und speziell für grenzüberschreitende Transaktionen mit Schwerpunkt in der Recyclingbranche
- Französisch, Englisch und Niederländisch fließend, auf Spanisch verständige ich mich

Experte für

- Internationale Transaktionen

Kernbranchen

- Recycling, Umwelt, Stahl, Metall und Metallurgie, IT, Chemie, (internationaler) Handel, Bau, Konsumgüter und Versicherungen



Dr. Holger Wiemann
Partner

“Mit meinen Erfahrungen als international tätiger Manager und Unternehmer sowie weitgefächerter Branchenexpertise unterstütze ich Sie bei nationalen und internationalen Transaktionen jeglicher Art, insbesondere in der Medien- und Kommunikationsbranche, im Internet, bei neuen Technologien, der digitalen Transformation existierender Geschäfte, Messen & Veranstaltungen, Software sowie im Medizinbereich.“

Erfahrungen

- Dr. rer. oec., Köln, Paris (HEC), München, Innsbruck
- Unternehmensberater Roland Berger, Verlagsleiter Prisma Presse (Paris), Geschäftsführer G+J UK (London)
- Business Angel, Aktionär und Mitglied Investment Committee Network Finances (Paris); Aufsichts- und Beiratsmandate (u.a. Cocomore AG, Leguide S.A., Mediabong.com, Celyatis.com)
- Verleger und Herausgeber (EMG), Paris; Président Trendmédia (Paris)
- Sprachen: Französisch, Englisch, Italienisch, Spanisch

Experte für

- Cross-Border Transaktionen jeglicher Branchen

Kernbranchen

- Neue Technologien/ Internet (Intermediation, E-Commerce, Social Media, SaaS, IoT), Medien, Software, Messen & Veranstaltungen, Gesundheitswesen und Medizintechnik



Edgar W. Pirscher
Partner

“Meine Kompetenzen für erfolgreiches Beraten in M&A-Transaktionen beruhen auf mehr als 25 Jahren Erfahrung im nationalen und internationalen M&A- sowie Kapital- und Finanzmarktumfeld für Privatbanken und deren Kunden. Die Strukturierung kreativer und zielgerichteter Lösungen für unsere Mandanten in einem Umfeld konvergierender Interessen ist immer wieder eine große Herausforderung.”

Erfahrungen

- Bankkaufmann bei der Oldenburgischen Landesbank AG, Oldenburg
- Dipl.-Kaufmann, FH Wilhelmshaven
- 15 Jahre Führungstätigkeit im Finanzbereich der Dresdner Bank, davon 10 Jahre Leitung der Finanzfunktion für Unternehmens- und Immobilientransaktionen
- 6 Jahre Leitung der Finanzfunktion inkl. M&A-Aktivitäten im Bankhaus Sal. Oppenheim in Köln und Luxembourg und der Deutschen Bank
- 2,5 Jahre Leitung Finanzen und Treasury inkl. M&A-Aktivitäten für Europa bei Allianz Global Investors GmbH
- 10 Jahre beratende Tätigkeiten für den Bundesverband deutscher Banken, Berlin, die European Banking Federation, Brüssel, sowie den International Accounting Standards Board, London
- Aufsichtsrats- und Beiratsmandate in jungen Unternehmen

Experte für

- Kauf- und Verkauf von Unternehmensbeteiligungen unter Berücksichtigung von Finanzierung-, Bilanzierungs- und Bewertungsfragen
- Optimierung von Unternehmensnachfolgemodellen

Kernbranchen

- Finanzmarktorientierte Unternehmen, Immobilienfonds, Luxus-Konsumgüter, Kultur-, Kunst- und Musik-Projekte, Spitzengastronomie, Werbe- und Marketingagenturen, Digitalisierung im Rahmen Industrie 4.0



Frank Schlüter
Partner

„Seit mehr als 20 Jahren bin ich im Bereich M&A tätig, und verfüge über viel Erfahrung sowohl auf der Käufer- als auch Verkäuferseite. Meine M&A Kompetenzen wurden erweitert durch erfolgreiche operative und strategische Unternehmensführung im In- und Ausland und durch langjähriges umsetzungsstarkes Inhouse- Consulting im Mittelstand.“

Erfahrungen

- Elektroingenieur (Dipl.-Ing.) Düsseldorf
- Master of Business Administration (MBA) State University of New York (SUNY)
- Honorar Dozent an privater Hochschule (Unternehmensführung, Organisation, Strategie)
- 20 Jahre Geschäftsführungstätigkeit im Mittelstand im In- und Ausland, parallel In-house Consultant der Holding für M&A und Strategie
- Deutsch & Englisch fließend, auf Portugiesisch und Spanisch verständige ich mich

Experte für

- Internationale Transaktionen mittelständischer Unternehmen
- Unternehmensbewertung, Moderation und Projektleitung

Kernbranchen

- Produzierende Unternehmen, Maschinenbau, Drive & Automation, erneuerbare Energien, Energietechnik, Software



Lucas Vogler
Manager M&A

„Seit 3 Jahren bin ich bei ACTIVE in der Durchführung von nationalen und internationalen M&A Prozessen aktiv. Dabei kann ich täglich meine Expertise im Prozessmanagement und die Fähigkeit, mich schnell in neue Branchen und Unternehmen hineinzudenken, einsetzen und weiterentwickeln.“

Erfahrungen

- M.A. Betriebswirtschaftslehre
 - Masterarbeit in Kooperation mit M&A Worldwide zum Thema internationale M&A Prozesse
 - Ausgezeichnet als beste Abschlussarbeit des Jahres 2018
- 3 Jahre praktische M&A Erfahrung
 - Begleitung von nationalen und internationalen Transaktionen
 - Internationale Erfahrung (Washington, D.C.)

Experte für

- Prozessbegleitung & -management
- Marktanalysen

9 Partner mit umfangreicher Branchen-, Berufs- und Management Erfahrung



Björn Voigt

- Partner & geschäftsführender Gesellschafter
- Klöckner, Thyssen
- Recycling, Umwelt, Stahl, Produktion
- voigt@active-ma.com



Dr. Kai-Henrik Barth

- Partner & Gesellschafter
- Sony, Fujifilm, Inhaber
- IT, Software, Verlagswesen
- barth@active-ma.com



Dr. Heinz H. Fischer

- Partner
- Sony, Dyson, LG, Deutsche Telekom
- Konsumgüter und Services
- fischer@active-ma.com



Edgar W. Pirscher

- Partner
- Dresdner Bank, Allianz, Sal. Oppenheim
- Finanzmarktorientierte Unternehmen, Industrie 4.0
- pirscher@active-ma.com



Frank Schlüter

- Partner
- AEG Holding Berlin, Lenze, SEG
- Produktion, Maschinenbau, Energie
- schlueter@active-ma.com



Thomas Funcke

- Partner & geschäftsführender Gesellschafter
- Krupp-Hoesch, Wilhelm Abt, Sprint
- Recycling, Entsorgung, Chemie, Maschinenbau
- funcke@active-ma.com



Gerhard Abel

- Partner & Gesellschafter
- Dresdner Bank
- Automotive, Energie, Logistik
- abel@active-ma.com



Christian Siempelkamp

- Partner
- Ernst & Young, MPI, Siempelkamp
- Maschinen- und Anlagenbau, erneuerbare Energien
- siempelkamp@active-ma.com



Dr. Holger Wiemann

- Partner
- Roland Berger, Gruner & Jahr, Verleger
- Medien, Messen, E-Commerce
- wiemann@active-ma.com