

Stellenbeschreibung

Sales Manager/in

Ihre Aufgaben:

- Telefonische Kundenberatung und Kundenakquise
- Promotion des bestehenden Produkteportfolios
- Ausbau des bestehenden Netzwerks
- Professionelle Pflege der Kundendaten

Ihr Profil:

- Aktien / Private Equity Kenntnisse (von Vorteil jedoch keine Bedingung)
- Möglichkeit zum Quereinstieg gegeben
- Erfahrung im Telemarketing von Vorteil
- Hohe Kommunikations- und Organisationsfähigkeit
- Gute Allgemeinbildung wird vorausgesetzt
- Konzentrierte und effiziente Arbeitsweise
- Hoher Grad an Lernbereitschaft
- Gepflegtes Erscheinungsbild

Wir bieten:

- Garantielohn und Provision
- Überdurchschnittliche und individuelle Verdienstmöglichkeit
- Professionelle Einschulung
- Zentral gelegene Büroräumlichkeiten in der Stadt Zürich (ÖV)
- Moderne Büro-Infrastruktur
- Aufgestelltes und dynamisches Team
- Geregelte Arbeitszeiten

