



MARGENES[®] AGROPECUARIOS

LA INFLACIÓN EN 3D

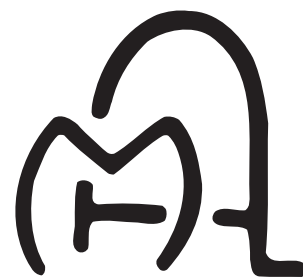
CÓMO SEMBRAR SIN PLATA

EL PRECIO DE LA TIERRA EN BUENOS AIRES

ENGORDE DE VACAS VIEJAS 2023

AUTOEXAMEN EN EMPRESAS FAMILIARES

PRECIO DE SEMILLAS EN PRECAMPAÑA 2023



Los números del campo

Sarmiento 559 P.10 (1041) Bs.As.
Tel/Fax 4394-2720 / 4322-0275

info@margenes.com www.margenes.com

AÑO 38 - Nº 455
MAYO 2023

FRANQUEO
A PAGAR
CONCES. Nº 11995
CORREO
ARGENTINO
CENTRALIZ.

MARGENES AGROPECUARIOS

37 años
junto
al campo

MAYO 2023

Secciones fijas



Foto de tapa: MAGDALENA GARCÍA RAMS

PRECIOS

Commodities internacionales y locales	9
Precios actuales e históricos	14
Precios de hacienda de invernada y cría	14
Relaciones insumo / producto	50
Evolución de precios en dólares	32
Precios de productos e insumos en dólares	52

INSUMOS

Bases de presupuestación: semillas y agroquímicos	46
Bases de presupuestación: tractores y cosechadoras	47
Bases de presupuestación: maquinaria agrícola	48
Bases de presupuestación: forrajeras / Art. Rurales	49
Bases de presupuestación: Productos veterinarios	49

GRANOS

Análisis del mercado de granos	10
Oferta y demanda mundiales	12
Mercado de granos a Término	13
Mercados internacionales	14

AGRICULTURA

Trigo: Tecnología de punta	33
Soja: Tecnología de punta	34
Maíz: Tecnología de punta	35
Girasol: Tecnología de punta	37
Control malezas resistentes	42
Costo operativo de sembradoras y fumigadoras	44
El costo de cosecha	45
Precios, costos y retenciones por tonelada	53
Maíz: costos y márgenes	54
Soja de 1ª.: costos y márgenes	56
Cebada: costos y márgenes	58
Soja de 2ª.: costos y márgenes	59
Girasol: costos y márgenes	60
Sorgo granífero: costos y márgenes	61
Trigo: costos y márgenes	62
Siembras a % desde la óptica de propietarios	64
Siembras a porcentaje	66
Arrendamientos agrícolas	67

GANADERÍA

Invernada: costos y márgenes	68
Silo de pastura	69
Cría: costos y márgenes	70
Cría: Arrendamiento vs. Capitalización	71
Ciclo completo	72
Feedlot casero	73
Tambo: costos y márgenes	74
Tambo: costo por litro de leche	75
Silaje de maíz	76
Pasturas y verdeos	77
Costo de rollos	78

VARIOS

El valor del dólar	15
Coeficientes UTA	51
El costo del embolsado de granos	51
El valor de campos en la pradera pampeana	39
Planteos comparativos: zona oeste	40
Planteos comparativos: zona sudeste	41
Fletes agrícolas	52
Gastos de estructura	79

Propietario/Director: **Mario R. Arbolave** - Distribución: **Márgenes Agropecuarios S.R.L.**
Sarmiento 559 Piso 10 Of. 182 (C1041AAK) Capital - Tel/Fax (011) **4394-2720 y 4322-0275**

E-mail: **info@margenes.com** - Web site: **www.margenes.com**

Fotocomposición y armado: **Axis Diseño** - Impresión y encuadernación: **Balbi S.A. (Aguero 5820 - Wilde - Bs.As.)**

Registro de la propiedad intelectual N° **62378417** - Reproducción prohibida - Copyright: **Mario R. Arbolave.**

Presentación en
fascículos
coleccionables

Marcos Giménez Zapiola

LA EMPRESA FAMILIAR DE CAMPO
Del arenero al escritorio



PARA FAMILIAS EMPRESARIAS

LA EMPRESA FAMILIAR DE CAMPO.
Del arenero al escritorio

PARA PRODUCTORES CON VISIÓN EMPRESARIA

TRANQUERAS ADENTRO,
la dirección de la empresa de campo

Marcos Giménez Zapiola

TRANQUERAS ADENTRO
LA DIRECCIÓN DE LA EMPRESA DE CAMPO



de Marcos Giménez Zapiola

PARA COMPRAR LOS LIBROS: www.margenes.com - suscripciones@margenes.com - 011-4322-0275

MARGENES EN SINTESIS

LA INFLACIÓN EN 3D

 MARIO R. ARBOLAVE

Si apuntamos a que baje la inflación habrá que remover una por una las causas que llevan a que los precios aumenten. Un análisis integral es imprescindible, pero no habría que descartar que se incluya una cuarta dimensión en la evaluación.

pág. 4

AUTOEXAMEN EN EMPRESAS FAMILIARES

 MARCOS GIMÉNEZ ZAPIOLA

Se proponen algunas preguntas que toda empresa familiar debería hacerse para resolver sus problemas a tiempo. Son preguntas incómodas, que se relacionan con el manejo del dinero y de la información, con los derechos y responsabilidades, con temas sucesorios y con los intereses de los herederos de la EF.

pág. 6

EL AGRO CON RECURSOS ESCASOS

 JOHNNY McLAREN

Preocupan los bajos rindes de soja, la provisión de insumos y la escasa discusión de ideas para la Argentina que viene, pero el Bocha tiene propuestas concretas para eliminar las retenciones.

pág. 16

CÓMO SEMBRAR SIN PLATA EN 2023/24

 MARIO R. ARBOLAVE

Se evalúa la siembra de soja y de maíz desde una perspectiva asociativa, que contrasta con los tradicionales arriendos en quintales fijos. Pese a las restricciones financieras, la demanda de arrendatarios que apuntan a posicionarse en granos lleva a que el ciclo 2023/24 tenga un amplio menú de alternativas.

pág. 18

PRECIO DE SEMILLAS EN PRECAMPAÑA 2023

 ENRIQUE E. MILES

Se muestran los precios por bolsa de semilla híbrida de maíz, girasol, sorgo y variedades de trigo y soja para la campaña 2023/24, en un contexto de menor producción en el ciclo previo.

pág. 22

MERCADO DE SUBPRODUCTOS BAJO LA LUPA

 GUSTAVO M. LÓPEZ

Se analiza la oferta y demanda mundial de soja y sus derivados en el último quinquenio, con especial énfasis en la participación argentina en el marco de una producción reducida por problemas climáticos. Paralelamente se muestra la evolución de los precios FOB del complejo.

pág. 24

TRIGO: COSTOS EN QUINTALES 2023 vs 2022

 ENRIQUE E. MILES

Se muestran los costos de trigo en 2023 comparativamente con los de 2022 en US\$/ha y en quintales de trigo. Pese a la baja de costos en dólares, lo que importa es el costo en quintales.

pág.27

ENGORDE DE VACAS VIEJAS 2023

 JUAN P. RUSSI

Frente ventas obligadas por falta de pasto y reservas escasas se muestran los resultados del engorde y cambio de categoría de la vaca de refugo.

pág. 28

TAMBO CON SECUELAS DE LA SEQUÍA

 JOSÉ R. QUINTANA

Dadas las derivaciones de la sequía sobre las proyecciones de oferta forrajera se evalúan los posibles resultados del tambo a partir parámetros productivos y planteos técnicos con ajuste trimestral.

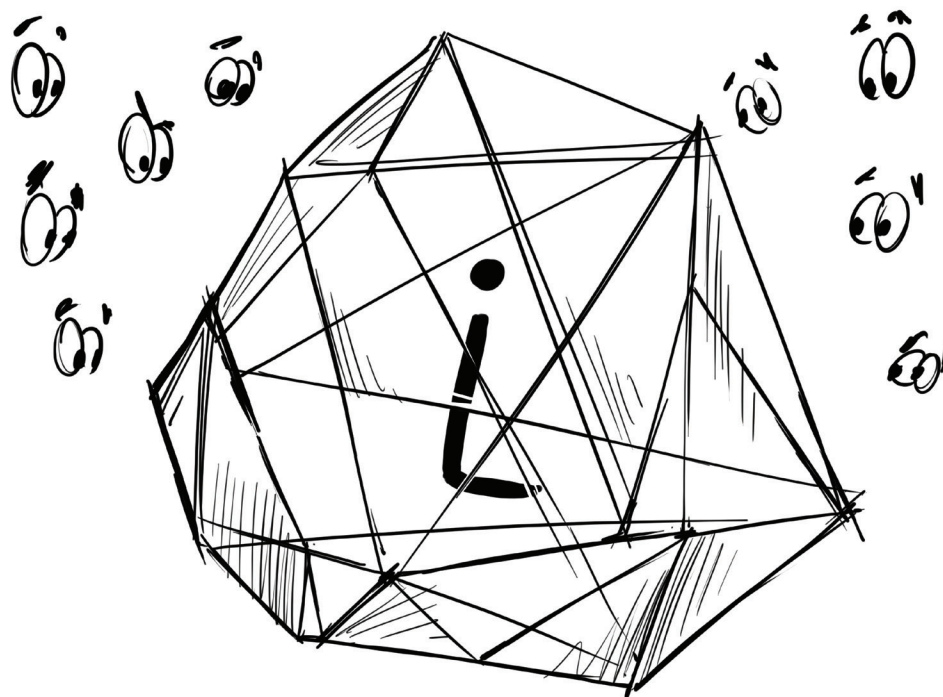
pág. 30

EL PRECIO DE LA TIERRA EN BUENOS AIRES

 COMPAÑÍA ARGENTINA DE TIERRAS

Tanto para quienes están ante decisiones de compra o de venta se presentan valores orientativos de la tierra la Provincia de Buenos Aires, de acuerdo a una detallada zonificación. Los valores constituyen una referencia obligada para otras zonas productivas.

pág. 38



LA INFLACIÓN EN 3D

 MARIO R. ARBOLAVE

Por el momento la guerra contra la inflación es una serie interminable de batallas perdidas, porque sistemáticamente se trata de operar sobre sus efectos en lugar de atacar sus causas.

Está más que demostrado que los controles de precios no sirven, porque incluso antes de que se activen las restricciones, los precios habrán aumentado en previsión de que luego estarán controlados.

La mayor parte de los economistas sostiene que la inflación es un fenómeno monetario, que tiene relación directa con la emisión de moneda. Si aumenta la cantidad de billetes en circulación, pero la cantidad de bienes y servicios se mantiene constante, inexorablemente el precio de estos aumentará.

En la Argentina de las últimas décadas y particularmente de los últimos años y meses, el déficit de las cuentas públicas fue emparchado con

emisión monetaria. No nos sorprendamos porque los precios aumenten, aclara el Espantapájaros.

Lo que también sostienen los economistas es que la “inflación de costos” motoriza el aumento de los precios. Pero no son solamente los costos actuales sino también la previsión de que aumenten en el futuro. Ante un costo de reposición previsiblemente más alto, se redobra la presión alcista sobre los precios.

El traslado a precios de los costos que eventualmente podrán aumentar es mayor en contextos de inestabilidad, por la posibilidad siempre latente de que aumente algún impuesto, por desabastecimiento o por restricciones a las importaciones.

La evolución del valor del dólar (que es la contracara de la desvalorización del peso) es una referencia inevitable para la fijación de precios, incluso para los bienes que no tienen componentes importados. Es

una referencia, porque todos los argentinos aspiran a que sus ingresos mantengan su poder adquisitivo, medido en moneda dura.

La moneda local ya no es reserva de valor. La desconfianza en el peso lleva no solo a una demanda persistente de dólares, sino también a que la gente compre los bienes que tenga a su alcance, para escapar de la erosión del valor de la moneda. El desequilibrio entre la oferta y demanda de bienes lleva a que, cuando la demanda supera a la oferta, el precio aumente.

En la formación de los precios, al margen de lo expuesto y de la problemática local, también gravitan factores exógenos, que por lo general están fuera de nuestro control. Es lo que ocurrió en 2022 cuando, a consecuencia de la invasión de Rusia a Ucrania, aumentaron el petróleo, el gas y los fertilizantes. También aumentaron los granos. En este punto, vale la aclaración de que no es lo mismo tener que importar o poder exportar (granos o petróleo).

La preocupación por “la inflación de los alimentos” duró poco, por el acomodamiento en baja de todo lo que previamente se había ido a las nubes. En este punto el Espantapájaros aclara que la preocupación no solo fue el petróleo o los granos, sino también las secuelas de la emisión de dólares y euros de los Bancos Centrales para atenuar los efectos económicos de la pandemia.

Ese contexto exógeno llevó a que en el resto del mundo la inflación trepase a 7% anual (la mayor en varias décadas), mientras que en la Argentina la sumatoria de desajustes (y en menor medida los factores externos) llevaron a un escandaloso 7% mensual.

De tal forma, entre los factores concurrentes que llevan a que los precios aumenten tenemos: 1) La emisión monetaria, 2) La inflación de costos, 3) Los factores de incertidumbre, 4) El valor del dólar, 5) Los desequilibrios entre la oferta y la demanda y 6) Los factores exógenos. No importa el orden en que los pongamos, porque la presión viene desde todos lados, resume el Espantapájaros.

Si apuntamos a que baje la inflación habrá que atacar una por una las causas que llevan a que los precios aumenten. Por un lado, habrá que lograr (cuanto antes, mejor) el equilibrio en las cuentas públicas, para que no haya necesidad de emitir moneda para cubrir baches financieros.

Adicionalmente habrá que generar las condiciones para que aumente la oferta de bienes y servicios. Esto va de la mano de una mayor apertura de la economía, con mayores exportaciones por un lado y mayores importaciones por el otro, que generen competencia y lleven a bajas de costos y de precios.

La avidez por el acopio de dólares será difícil de resolver en lo inmediato. De acá a 25 años tal vez volvamos a confiar en la moneda local, pero mientras tanto habrá que convivir con la realidad. Una economía bimonetaria puede ser una solución, pero la clave está en resolver los desequilibrios económicos y en el nivel de reservas.

La tecnología 3D puede contribuir a entender el fenómeno del alza generalizada de los precios, y si se quiere, podríamos agregar una cuarta dimensión que está vinculada con el tiempo. Los procesos se aceleran cuando los desequilibrios macroeconómicos se hacen evidentes.■

Super Simple. Super Rendidor.

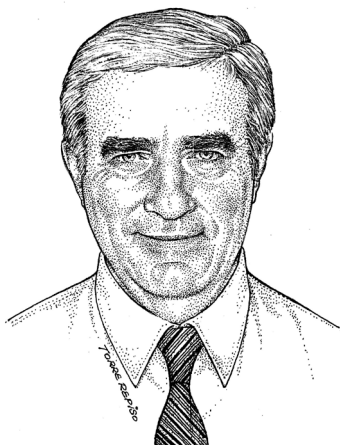
SPS RAMALLO

SUPERFOSFATO SIMPLE DE CALCIO 0-19-0 con 12% de S y 10% de Z
Peso Neto 25 kg

Seguinos en Facebook e Instagram en [agro.expertos.Bunge](https://www.facebook.com/agro.expertos.Bunge)
Visita [bungeargentina.com](https://www.bungeargentina.com) y consultá el Agro Expediente más cercano a tu zona.

BUNGE

AUTOEXAMEN EN EMPRESAS FAMILIARES



Dr. Marcos Giménez Zapiola

 DR. MARCOS GIMÉNEZ ZAPIOLA

Se proponen algunas preguntas que toda empresa familiar debería hacerse para resolver sus problemas a tiempo. Son preguntas incómodas, que se relacionan con el manejo del dinero y de la información, con los derechos y responsabilidades, con temas sucesorios y con los intereses de los herederos de la EF.

Es raro que una EF reconozca que tiene problemas. Si los hay, se los suele definir como cuestiones muy focalizadas. Incluso cuando se perciben diferencias internas, se cree que un buen protocolo es todo lo que se necesita. Abundan las frases hechas que describen una empresa sana, cuando en realidad encubren problemas de fondo. Parecería que las EF compiten en un concurso de belleza y no en el duro mundo de los negocios. Nadie plantea la siguiente consulta: “Queremos que se nos asesore para terminar con la EF antes de que ella termine con nosotros”. A la larga, sin embargo, ésta suele ser la forma en que culminan las historias de numerosas EF.

Una de las razones de estos finales tan duros es falta de transparencia, que nace de la resistencia a reconocer, a aceptar y a enfrentar los problemas temprano, antes de que sean difíciles de resolver pacíficamente.

Las EF son empresas

En empresas no-familiares también existe este problema, pero su impacto es menor porque las fallas empresarias no tienen correlatos familiares. El mal administrador o el empleado ineficiente carecen del respaldo que otorga la comunidad de sangre. Los conflictos en el

plano empresario no se perpetúan en el plano familiar, de modo que no hay necesidad de ocultar o negar los problemas.

La falta de transparencia de las EF es posible porque sus miembros no se hacen el tipo de preguntas que toda empresa de negocios se debe formular permanentemente para funcionar como tal. Porque la EF es ante todo una empresa, no una familia.

Analizaremos aquí algunas de estas preguntas, a veces incómodas, a modo de guía para un autoexamen que bien podría ser de rutina en las EF.

1. ¿Hay un manejo transparente del dinero?

Un negocio es asunto de dinero, y para que funcione bien y perdure, la plata es un tema de conversación que debería ser obvio, normal, carente de suspicacias. Una de las razones por las cuales las EF no duran, en promedio, más de dos generaciones es que en vez de abrirse al diálogo sobre el dinero prefieren manejarlo en las sombras.

Es común oír de boca de quienes inician una consulta sobre su EF, como si fuera una virtud “nosotros nunca discutimos sobre plata”. Si el dinero no es uno de los ejes de discusión, significa que eso no es una empresa. No estamos diciendo que hay que pasarse todo el día discutiendo de plata: eso es un mal síntoma, pero es el efecto, no la

POLOMADE
FÁBRICA DE ARTÍCULOS RURALES

Tel: 02326-492066
info@polomade.com
www.polomade.com

Fabrica y oficina comercial:
RUTA 8 KM 95,5 SOLIS BS AS

Servicios Rurales
Los Mejores Precios del Mercado

- Artículos Rurales
- Fábrica de mangas – cargadores – cepos – tranqueras, puertas box
- Venta de postes, varillas, tablas, alambres, torniquetes, electrificación rural



Tenés un campo.
Tenés que comprar insumos
o hacienda en pocas horas.
Tenés Financiación Rural.

Tenés  Galicia

Conocé más en galicia.ar/empresas

causa de los problemas. Si se discute permanentemente por plata, es porque el tema no está claro ni es bien manejado. Pocas cosas son tan sencillas como no tener disputas por dinero: sólo se necesita darle a cada cual lo que le corresponde, práctica muy antigua que suele brillar por su ausencia en EF.

2. ¿El reparto del dinero se ajusta a criterios empresarios?

Es el corolario de la pregunta previa. Si el manejo del dinero está a la vista, su reparto debería ajustarse a criterios de negocios, no de familias. En la práctica, sin embargo, tiende a suceder el dinero se maneja discrecionalmente, atendiendo a las preferencias paternas y a las necesidades filiales antes que a los derechos y los méritos.

De ahí que esta pregunta, que en muchas EF será considerada incluso impertinente, es un buen punto de partida para tomar conciencia de cuáles son realmente los principios con que se asigna el dinero, y cuán alejados pueden estar de lo que se requiere en una empresa.

3. ¿Las responsabilidades están asignadas formalmente?

Esta pregunta apunta a cómo se toman las decisiones, que en realidad es el gran tema del poder interno en la familia y en la empresa.

Lo normal es que la familia dé prioridad a sus miembros para el llenado de las funciones empresarias. A veces, conviene hacer lo contrario: excluir a la familia de la gestión, como terminan haciendo muchas empresas familiares grandes, donde conviven varias ramas



donde ninguna tiene una mayoría accionaria. Sin llegar a ese extremo, la regla elemental es que el miembro de la familia (MF) que desempeñe alguna función en la empresa debe estar calificado para ella. Ser el hijo varón mayor, por ejemplo, no es una calificación profesional o laboral. Ni menos aún ser varón, como lo demuestran numerosos casos donde las mujeres fueron mejores que los varones en la dirección empresarial.

En general, los padres no son buenos seleccionadores de personal cuando se trata de buscarles un lugar a sus hijos en la empresa familiar.

4. ¿Cuentan todos con la información que les corresponde?

La información es poder, máxime en la EF donde la informalidad hace que el flujo informativo sea discrecional. Lo normal (no la excepción) es que el acceso a la información sea discriminado según la posición de los miembros en la jerarquía de poder y afecto de la familia.

Parte de la eficacia del manejo de la información se debe a que se



Compañía Argentina de Tierras S.A.

TASACIONES - DIVISIONES

CONSULTORÍA - ASESORAMIENTO

Desde 1980 tasamos y dividimos más de 10 millones de has en 5.000 establecimientos del país. También operamos en Uruguay, Paraguay y Bolivia

Tel. +54 9 11 57 69 53 10 | www.cadetierras.com.ar | cat@cadetierras.com.ar




#ExpoRuralSustentable

EXPOSICIÓN Rural23

135ª EXPOSICIÓN DE GANADERÍA, AGRICULTURA E INDUSTRIA INTERNACIONAL

 20 al 30
de Julio

GRANDES ENCUENTROS,
FUTUROS NEGOCIOS.

ACTIVIDADES

- Rondas Internacionales de Negocios (Alimentos - Genética - Maquinaria)
- Foro de genética
- Espacio Agtech
- Jornadas de Capacitación
- Centro de Negocios del Agro
- Premios Cita a la innovación tecnológica

450 Expositores Comerciales

\$2.300 Millones
Ventas de Stands Comerciales

\$4.700 Millones
en Remates de Hacienda

100.000 Acreditados
(productores ganaderos, agrícolas y profesionales)

1.300.000 Visitantes

STREAMING

Más de 20 canales para seguir en vivo todas las actividades de la Expo

RESERVÁ TU STAND



COMERCIAL@LARURAL.COM.AR

VEHICULO OFICIAL

 **NUEVA RANGER**

ASEGURADORA OFICIAL

 **RUS Agro**

TRACTOR OFICIAL

 **NEW HOLLAND**
AGRICULTURA
EN TODO MOMENTO

COSECHADORA OFICIAL

 **CASE IH**

AUSPICIANTE DE GANADERÍA

DATAMARS Livestock

SPONSOR

 **Galicia**

 **Biogénesis Bago**

 **energy**
Mercosur

 **MITRE**
Argentina

AUSPICIA

 **Imperial**

ORGANIZAN



logra convertirlo en un “no-tema”: no se considera que exista un derecho a la información, e incluso se convierte al reclamo en una muestra de deslealtad o ingratitud hacia quienes manejan la empresa. De modo que la pregunta es un buen punto de partida para incorporar la información, y sobre todo, la rendición de cuentas, en una práctica rutinaria. La mala fe no es de quien pregunta sino de quien no contesta.

5. ¿La EF funciona bien como empresa?

La respuesta a esta pregunta la debe dar un tercero independiente, no los propios miembros sobre la base de su satisfacción con el estado de cosas. No es cuestión de votación ni mayorías sino de criterios y datos objetivos.

No basta con que haya armonía interna. Eso habla de la familia, no de la empresa. La empresa, para funcionar bien, debe generar ganancias año tras año y hacerlo de una manera perdurable a largo plazo. De otro modo, deja de ser una empresa y se convierte en otra cosa: una sociedad de socorros mutuos, un club, un grupo de adeptos a hobbies, un club social, en fin, muchas cosas que a la larga darán cuenta del capital originario.

6. ¿Hay miembros disconformes con la EF? ¿Existen grietas irreversibles?

Al margen de que puedan tener razón o no, lo que importa es preguntarse si hay disconformes y cuáles son sus motivos para estarlo. La unanimidad no es una virtud en el mundo de los negocios, y las diferencias de criterios no son motivo de vergüenza sino más bien señales de salud societaria.

Y también importa saber si las diferencias internas han llegado al punto de ruptura de la unidad empresaria, y también de la unidad familiar.

Los problemas, que son normales en cualquier EF, son más fáciles de superar si se los reconoce y encara lo antes posible, cuando todavía son pequeños. A medida que crecen y se multiplican, las soluciones son cada vez más limitadas y costosas. Y la primera luz de alarma de cualquier problema son los disconformes.

7. ¿La EF mejora o empeora las relaciones familiares? ¿Une o divide?

Es otra manera de preguntarse si se funciona bien como una familia que tiene una empresa.

Ni la unidad de la familia ni la de la empresa son metas sencillas. A veces, se mantiene la familia a expensas de la empresa, y otras, al revés. En cualquier caso, todo jefe de EF debería preguntarse si ésta ayuda a la familia o la daña. Y luego, cuáles aspectos del manejo empresarial mejoran la convivencia, y cuáles la deterioran.

8. ¿La EF es suficiente para la próxima generación? ¿Alcanza para todos?

Esta es la pregunta que casi nunca se hace, y quizás debería ser la primera. Se da por supuesto que las cosas van a seguir, de una u otra manera, como ahora. En lo posible, manteniendo la unión

empresaria, sin darse cuenta de que el precio de este mandato puede ser la división familiar.

Si tuviera que elegir la pregunta más importante sobre el futuro de la empresa familiar, es ésta. Es sabido que las familias, salvo contadas excepciones, crecen más rápido que las empresas, y que es más fácil tener más hijos que tener más hectáreas, de modo que el cambio generacional casi siempre viene en porciones más chicas. Lo que importa es si esas porciones alcanzan o no a los herederos para cubrir sus aspiraciones, o una parte importante de ellas.

Lo que no tiene mucho futuro es tratar de mantener unido algo que alcanzaba para los padres pero no será suficiente para todos los hijos. De modo que si la EF no alcanza, más vale anticiparse a un conflicto inexorable por los recursos escasos, que no puede sino terminar mal para la empresa y para la familia.

9. ¿Qué va a pasar cuando la generación al mando ya no esté?

Quizás la pregunta más difícil de hacerse y de responderse para los miembros de una EF es: ¿qué pasará cuando los padres dejen este mundo?

¿Hay un plan, o al menos, una idea del futuro de la empresa cuando la generación joven se haga cargo?

Del lado de los padres, la pregunta se puede resumir en una más simple: ¿Cómo puede llegar a ser mi sucesión judicial?

Son preguntas muy arduas, pero apuntan a hechos inexorables, de modo que puede ser mejor plantearse antes de que sucedan. Y mejor si es mucho antes, donde todavía se puede suponer que es algo que sucederá en un futuro lejano.

10. ¿Se tiene en cuenta lo que piensan y quieren los futuros dueños?

En general, los jefes de las EF tienen trato asiduo con quienes los heredarán. Incluso los van incorporando a distintas funciones, los van habilitando o les van solicitando colaboración. Con esto pueden llegar a creer que tienen una postura previsoras y que van haciéndoles lugar a los futuros sucesores.

Eso no significa que sepan o que tengan en cuenta lo que realmente piensan y quieren. En realidad, la tendencia es a que sobre las EF sólo piensen y quieran los padres. A la larga, es inexorable que los hijos hagan lo que ellos piensen y quieran, más allá de los designios y mandatos paternos.

También sucede que en este diálogo interno haya “hijos y entenados”, es decir, que no haya transparencia. Como escribió George Orwell en *Rebelión en la granja*, “todos son iguales, pero algunos son más iguales que otros”.

En síntesis

No hace falta que todas las EF respondan a todas estas preguntas. Lo importante es que se las hagan, porque sólo así podrán comenzar a encarar los problemas que ellas ponen a la vista de todos. ■

COMMODITIES INTERNACIONALES 2008 / 2023

PROM	Petróleo	Gas	Urea P	FDA	Maíz	Soja	Trigo	Carne	Leche Polvo	Oro
2008	100	8,9	490	967	205	454	294	3.140	3.987	872
2009	62	4,2	247	323	145	379	193	2.640	2.460	973
2010	79	4,4	292	500	167	384	211	3.350	3.614	1.225
2011	95	4,0	421	619	268	485	261	4.040	4.218	1.569
2012	94	2,8	405	540	270	537	273	4.140	3.580	1.669
2013	98	3,7	340	445	228	516	254	4.070	4.723	1.412
2014	93	4,4	316	472	164	457	216	4.950	4.008	1.266
2015	49	2,6	273	459	148	347	186	4.423	2.569	1.161
2016	43	2,5	199	316	141	363	161	3.929	2.533	1.249
2017	51	3,0	219	323	141	359	162	4.223	3.268	1.258
2018	65	3,2	249	393	144	342	182	4.074	3.250	1.268
2019	57	2,6	244	307	163	354	180	4.764	3.289	1.393
2020	39	2,0	229	312	158	383	200	4.667	3.282	1.765
2021	68	3,9	483	601	234	500	261	5.386	3.936	1.805
2022	95	6,4	700	772	270	564	332	5.778	5.130	1.801
ene-23	78	3,3	444	631	264	554	274	4.860	4.213	1.898
feb-23	77	2,4	358	613	264	561	276	5.080	3.856	1.855
mar-23	73	2,3	314	606	250	546	254	5.590	3.716	1.913
abr-23	s/d	s/d	s/d	s/d	258	547	245	s/d	3737	s/d

Oro (US\$/onza); petróleo (US\$/barril WTI spot FOB); maíz, soja y trigo (US\$/tn Chicago); Urea Perlada (US\$/tn, FOB Mar Negro), FDA (US\$/tn FOB Tampa), Gas natural (US\$/mill BTU), Leche en polvo (US\$/tn, FOB Norte de Europa), Carne (US\$/tn, Australia - CIF Puertos EE.UU., cortes congelados sin hueso). Máximos anuales en celdas grisadas. Las cifras corresponden a promedios mensuales.

EVOLUCIÓN PRECIOS Y COSTOS LOCALES 2008 / 2023

PROM	Soja	Maíz	Trigo	Novillo	Ternero	Leche	Gasoil	Urea G	FDA	Flete Agr.
2008	284	139	186	1,08	1,08	0,28	80,7	637	1.156	24,5
2009	254	110	139	0,92	0,98	0,21	71,6	432	616	21,3
2010	254	130	157	1,71	2,18	0,32	92,9	473	609	23,8
2011	314	166	163	2,10	2,86	0,35	110,9	611	794	28,8
2012	359	166	168	2,17	2,62	0,34	131,6	636	739	36,8
2013	332	170	341	1,92	2,26	0,37	128,7	568	669	32,9
2014	304	142	200	1,98	2,31	0,35	131,5	535	647	34,0
2015	237	111	116	2,08	2,75	0,34	130,5	498	633	39,6
2016	253	163	145	1,90	2,32	0,24	102,8	368	540	31,9
2017	244	142	157	1,85	2,27	0,31	104,5	395	498	37,0
2018	269	151	196	1,43	1,70	0,26	101,0	439	567	31,0
2019	226	136	189	1,31	1,47	0,29	89,7	421	527	25,1
2020	242	141	184	1,34	1,66	0,25	77,3	387	467	22,5
2021	317	188	209	1,76	2,26	0,28	84,8	649	763	25,8
2022	397	232	298	2,10	2,81	0,35	107,7	1.023	1.212	32,1
Ene.23	410	247	299	1,62	2,11	0,40	113,4	730	920	34,8
Feb.23	437	256	298	2,19	2,47	0,39	112,1	630	920	33,2
Mar.23	436	242	286	2,21	2,31	0,39	110,8	600	910	37,9
Abr.23	492	240	275	2,16	2,19	0,39	108,7	530	880	36,2
May.23	437	203	272	2,09	2,13	0,39	106,5	595	950	34,1

Soja, Maíz y trigo (US\$/tn FAS Rosario), Novillo (US\$/kg Liniers), Ternero (US\$/kg remates/feria), Leche (precios a productor, en US\$/lt), Gasoil (precio al productor en US\$/100 lt), Urea G y FDA (precios al productor, en US\$/tn). Fletes agrícolas (US\$/tn para 300 km). Las cifras en dólares, desde 2012 a 2015 y desde abr/18 tipo de cambio paridad oficial. Máximos anuales en celdas grisadas. Las cifras son puntuales para el primer día habil de cada mes. Para Sep/22, dic/22 y abr/may/23 dólar soja.

 Lic. SEBASTIAN OLIVERO
StoneX Group Inc.

TRIGO

FACTORES ALCISTAS

- **Corredor seguro de granos en Ucrania:** el acuerdo expira del 18 de mayo. Para extenderlo, Rusia exige mayores facilidades para sus exportaciones de granos y fertilizantes.
- **Condición de cultivos en EE.UU.:** a fin de abril el grupo bueno/excelente alcanzaba 28% vs. 45% promedio de 4 años.
- **Condiciones para la siembra de primicia en la Argentina:** son deficitarias en el centro/norte de Santa Fe y Córdoba y el Norte de Buenos Aires.

FACTORES BAJISTAS

- **Área 2023/24 en Canadá:** oficialmente se estimó un incremento de 6% a 10,91 mill.ha.
- **Cultivos 2023/24 en Europa, Rusia y Ucrania:** muestran una evolución favorable.
- **Compras del sector exportador en la Argentina:** en abril alcanzaron 120 mil tn. vs. 850 mil.tn. en abril/22.

TENDENCIA

Los cultivos norteamericanos presentan una mala condición, pero el resto de los grandes productores del Hemisferio Norte está atravesado el período de mercado climático sin mayores complicaciones. Rusia exige nuevas condiciones para la continuidad del corredor seguro de granos, pero al mismo tiempo muestra un ritmo de exportación récord. Como consecuencia, los compradores no muestran apuro, con ofertas de compra con precios en descenso. En el plano doméstico la demanda se concentra en la molinería, con una mínima participación del sector exportador.

MAÍZ

FACTORES ALCISTAS

- **Producción en la Argentina:** el USDA redujo su proyección en 3 mill.tn. a 37 mill.tn., mientras que estimaciones privadas prevén un volumen inferior, del orden de 35 mill.tn.
- **Existencias de maíz en la Argentina:** al 1º/abril las existencias en plantas de acopio y exportación alcanzaban 9,5 mill.tn., 22% menos que en abr/22.

FACTORES BAJISTAS

- **Condiciones para la siembra 2023/24 en EE.UU.:** son favorables; a fin de abril el progreso de la siembra alcanzaba 28% vs. 20% promedio de 4 años.
- **Evolución de la safrinha en Brasil:** es favorable y la producción podría alcanzar un total próximo a 130 mill.tn. vs. 116 mill.tn. y 87 mill.tn. en los dos ciclos previos.
- **Compras del sector exportador en la Argentina:** en abril alcanzaron 900 mil tn. vs. 2,6 mill.tn. en abril/22.

TENDENCIA

Mientras la demanda sobre EE.UU. muestra tranquilidad, las condiciones para la siembra y desarrollo inicial de los cultivos son favorables. No obstante, ante las bajas registradas, los precios presentan acotadas primas de riesgo cuando falta atravesar las etapas críticas de junio y julio. En el plano local, con una producción de primicia muy reducida, la disposición de ventas es acotada, aunque sin tensiones en los valores por la limitada demanda del sector exportador.



Más de 45.000 hectáreas sembradas en campos alquilados en provincia de Buenos Aires.

Desarrollo, trayectoria y experiencia en 10 años de crecimiento constante en el mercado agrícola.

Aplicación de tecnología de punta y estrictos protocolos en el cuidado del recurso suelo.

Relaciones de largo plazo con dueños de campo, contratistas y clientes.

Para ofrecer su campo en alquiler contacte a nuestro equipo de producción al
Tel.: 0249 -4406994 o esteban@adblickgranos.com

SOJA

 FACTORES ALCISTAS

- **Producción en la Argentina:** el USDA redujo su proyección en 6 mill.tn. a 27 mill.tn. Estimaciones privadas prevén un volumen aún inferior, del orden de 22 mill.tn.
- **Disposición de ventas en la Argentina:** es acotada ante el fracaso de la producción.
- **Área 2023/24 en Argentina:** podría verse limitada por menor producción de semilla en el ciclo previo.

 FACTORES BAJISTAS

- **Evolución de la siembra 2023/24 en EE.UU.:** a fin de abril el progreso alcanzaba 19% vs. 11% promedio de 4 campañas.
- **Área 2023/24 en Brasil:** según el agregado agrícola del USDA crecería 3,9% a 45,2 mill.ha.
- **Demanda de harina en China:** el Ministerio de Agricultura presentó un plan a 3 años para reducir el uso en las raciones del 14,5% a menos del 13%.

 TENDENCIA

La oferta desde la Argentina se mantiene limitada pero no así desde Brasil, con valores FOB muy competitivos, al punto que hubo rumores de posibles exportaciones a EE.UU. Las condiciones climáticas, en tanto, son favorables para la campaña 2023/24 norteamericana. Frente a esa realidad, la demanda opera con tranquilidad y mantiene los precios bajo presión. En el plano local el ritmo de venta es moderado, ante un tipo de cambio dólar soja III poco atractivo y precios futuros más altos que el disponible.

GIRASOL

 FACTORES ALCISTAS

- **Stocks de aceite de palma en Malasia:** en marzo cayeron 21% a 1,67 mill.tn.
- **Continuidad del corredor seguro de granos:** el acuerdo expira del 18 de mayo. Para extenderlo, Rusia exige mayores facilidades para sus exportaciones de granos y fertilizantes.

 FACTORES BAJISTAS

- **Superficie 2023 de colza en Canadá:** el gobierno la estimó en 8,74 mill.ha. vs. 8,66 mill.ha. en 2022.
- **Importaciones de aceite de girasol en la India:** durante marzo alcanzaron 148 mil tn., 30% menos que en mar/22.
- **Producción 2022/23 en la Argentina:** la Secretaría de Agricultura estima 4,9 mill.tn. vs. 4 mill.tn. y 3,25 mill.tn. en los dos ciclos previos.
- **Existencias de aceite de girasol en la Argentina:** al 1º/abril las fábricas disponían de 166 mil tn. vs. 104 mil tn. a igual fecha de 2022.

 TENDENCIA

El incremento en la cosecha doméstica, sumado a mayores dificultades que en soja para almacenar este producto, juega a favor de los ingresos al circuito comercial, generando tranquilidad entre los compradores. Salvo que se produzca una interrupción en el corredor de granos de Ucrania o se registren inconvenientes en el desarrollo de cultivos en el Hemisferio Norte, la tendencia seguiría con presión bajista. La inclusión del girasol en el dólar agro genera una mejora de precios transitoria.


Agro y Legales
Dra. Mariel Calvi

Abogada UBA

 Sucesiones - Contratos Agrarios - Arrendamiento
 Aparcería agrícola - Aparcería pecuaria
 Contratistas rurales

 Cel.: 11 3688 1123 // Tel.: 011 4371 4152
 marielcalviestudio@gmail.com


GRANOS: OFERTA Y DEMANDA MUNDIALES

Lic. SEBASTIÁN OLIVERO
StoneX Group Inc.

OFERTA Y DEMANDA MUNDIAL (millones de toneladas)												
	TRIGO				GRANOS FORRAJEROS				MAIZ			
CONCEPTO	19/20	20/21	21/22	22/23	19/20	20/21	21/22	22/23	19/20	20/21	21/22	22/23
Stock inicial	281	300	286	272	352	337	323	334	322	307	293	307
Producción	762	774	779	789	1418	1442	1503	1436	1121	1129	1217	1145
OFERTA TOTAL	1044	1074	1065	1061	1770	1779	1826	1770	1443	1437	1510	1451
Comercio Mundial	188	195	199	206	205	234	230	213	168	185	185	174
Consumo Total	744	788	793	796	1432	1456	1492	1448	1136	1144	1203	1156
STOCK FINAL	300	286	272	265	337	323	334	322	307	293	307	295
STOCK/CONSUMO	40,3%	36,3%	34,3%	33,3%	23,5%	22,2%	22,4%	22,2%	27,1%	25,6%	25,5%	25,5%

FUENTE: USDA

OFERTA Y DEMANDA EN EE.UU. (millones de toneladas)												
	TRIGO				SOJA				MAIZ			
CONCEPTO	19/20	20/21	21/22	22/23	19/20	20/21	21/22	22/23	19/20	20/21	21/22	22/23
Stock inicial	29,4	28,0	23,0	19,0	24,7	14,3	7,0	7,5	56,4	48,8	31,4	35,0
Importación	2,8	2,7	2,6	3,4	0,4	0,5	0,4	0,4	1,1	0,6	0,6	1,0
Producción	52,6	49,7	44,8	44,9	96,7	114,8	121,5	116,4	346,0	358,5	382,9	348,8
OFERTA TOTAL	84,8	80,5	70,4	67,3	121,8	129,6	129,0	124,3	403,4	407,8	414,9	384,7
Cons. Doméstico	30,4	30,4	29,6	29,9	61,9	60,9	62,8	63,7	309,6	306,7	317,1	303,7
Exportación	26,4	27,1	21,8	21,1	45,7	61,7	58,7	54,8	45,1	69,8	62,8	47,0
DEMANDA TOTAL	56,8	57,5	51,4	51,0	107,6	122,6	121,5	118,5	354,7	376,5	379,9	350,7
STOCK FINAL	28,0	23,0	19,0	16,3	14,3	7,0	7,5	5,7	48,8	31,4	35,0	34,1
STOCK/CONSUMO	49,3%	40,0%	37,0%	31,9%	13,3%	5,7%	6,1%	4,8%	13,7%	8,3%	9,2%	9,7%

FUENTE: USDA

OLEAGINOSAS: OFERTA Y DEMANDA MUNDIAL (millones de toneladas)												
	PRODUCCION			COMERCIO MUNDIAL			INDUSTRIALIZACION			STOCKS FINALES		
CONCEPTO	20/21	21/22	22/23	20/21	21/22	22/23	20/21	21/22	22/23	20/21	21/22	22/23
Soja	368,6	359,8	369,6	165,5	156,6	164,8	315,8	313,8	315,2	100,4	99,7	100,3
Girasol	49,2	57,3	50,4	2,7	3,8	5,4	45,1	47,2	49,0	2,6	8,0	4,3
Colza	74,5	74,5	87,2	16,7	13,9	19,0	71,7	71,6	79,9	6,4	4,1	6,2
Otros	116,1	117,7	118,1	5,4	5,3	5,7	76,7	77,7	78,4	6,7	6,5	6,1
TOTAL	608,4	609,2	625,4	190,3	179,6	194,8	509,3	510,4	522,4	116,1	118,3	116,8

FUENTE: USDA



margenes
agro.online

impresa + online

LA MEJOR
OPCIÓN

PRECIOS FOB, RETENCIONES, PRECIOS FAS Y FUTUROS	FOB ARGENTINA US\$/tn	FOB INDICE US\$/tn	RETENCIONES S/ FOB ÍNDICE		GASTOS EXPORT. US\$/Tn.	GS. DE Fab/Com. US\$/Tn.	FAS TEORICO US\$/Tn.(*)	Spot: piz. Fut. MAT US\$/TN
			%	US\$/tn				
TRIGO proteína 10,5% spot	330	s/c	12,0%	40	9,0	6,0	275	273
TRIGO proteína 11,5% spot	335	s/c	12,0%	40	9,0	6,0	280	273
TRIGO proteína 12% spot	s/c	341	12,0%	41	9,0	6,0	285	273
TRIGO Dic/23	s/c	298	12,0%	36	9,0	6,0	247	224
CEBADA forrajera spot	s/c	280	12,0%	34	9,0	7,0	230	239
MAIZ spot	291	256	12,0%	31	10,0	6,0	244	204
MAIZ Abr/24	265	250	12,0%	30	10,0	6,0	219	201
SORGO spot*	s/c	310	12,0%	37	11,0	7,0	332	282
SOJA poroto spot*	583	546	33,0%	180	10,0	10,0	498	438
SOJA poroto Nov/23	s/c	564	33,0%	186	10,0	10,0	358	381
SOJA industria spot*	539	536	31,0%	166	10,0	42,3	417	438
SOJA industria Nov/23	530	533	31,0%	165	10,0	42,3	312	381
GIRASOL industria spot*	510	522	5,2%	34	13,0	160,4	393	364

Precio FAS = Precio FOB - gs de exportación - gs comerciales - gs fabricación (soja y girasol) - retenciones s/FOB índice. Retenciones: la soja industria tributa 31% s/ FOB índice en aceite y pellets. Se incluye el recuperado de cáscara. El girasol industria tributa 5% en pellets y 7% en aceite s/FOB índice, con un reembolso de 0,5%. Las retenciones se aplican sobre el rinde industrial de cada grano. (*) Hasta el 31/5/23 la soja, el girasol y el sorgo spot se liquidan a un tipo de cambio de 300 \$/dólar. La columna del FAS teórico se muestra en el equivalente de dólares oficiales.

224,25 \$/dólar
Fuente: S. OLIVERO

EVOLUCION DE LAS COTIZACIONES A TERMINO

Grano Mes entrega: Puerto:	Trigo may-23 Rosario	Trigo jul-23 Rosario	Trigo dic-23 Rosario	Maíz jul-23 Rosario	Maíz abr-24 Rosario	Soja may-23 Rosario	Soja jul-23 Rosario	Soja sep-23 Rosario	Soja may-24 Rosario
Feb/23									
1ra. Sem.	-	316	260	232	-	385	398	400	370
2da. Sem.	-	307	266	235	-	384	411	415	380
3da. Sem.	-	303	264	237	-	392	405	410	375
4ta. Sem.	-	295	256	233	-	387	399	405	370
Mar/22									
1ra. Sem.	-	296	250	233	230	401	412	415	371
2da. Sem.	-	294	245	225	229	392	411	416	364
3da. Sem.	-	293	241	227	217	389	402	407	357
4ta. Sem.	-	285	242	221	209	375	386	390	341
Abr/23									
1ra. Sem.	-	292	259	226	212	367	405	404	361
2da. Sem.	-	291	250	221	212	366	404	405	364
3da. Sem.	290	292	251	211	214	365	392	394	363
4ta. Sem.	280	278	229	195	203	355	378	381	353



CAMPOS - ESTANCIAS - CHACRAS

BUSQUEDA DE OPORTUNIDADES
ENTRE RIOS | CORRIENTES | LITORAL URUGUAYO

Tel/Fax: 0343-4901709/1693
www.organizaciontaboada.com.ar

ORGANIZACION
TABOADA
Negocios Inmobiliarios Rurales

En \$/unidad actualizados por Índice P.M.N.Gral.		PROM	PROM	PROM	PROM	PROM	PROM	PROM	PROM	PROM	PRECIO ACTUAL
		2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	
TRIGO (Rosario)	\$/tn	42.301	24.097	36.698	37.470	51.838	54.834	58.024	60.661	69.336	62.790
MAIZ (Rosario)	\$/tn	30.355	22.971	40.985	34.059	39.641	39.707	44.248	54.773	54.230	47.096
GIRASOL (Rosario)	\$/tn	60.342	44.288	71.576	65.707	71.516	64.885	81.855	119.559	116.795	84.500
SOJA (Rosario)	\$/tn	64.334	49.267	63.145	58.200	70.476	65.877	76.366	91.946	92.442	101.100
SORGO (Rosario)	\$/tn	25.678	23.569	34.372	28.109	30.922	36.987	47.293	52.966	52.128	64.950
NOVILLO (Liniers)	\$/kg	419	431	477	439	370	380	421	512	492	480
TERNERO (R-Ferías)	\$/kg	488	571	582	542	441	427	525	654	659	490
LECHE	\$/lt (final)	75,1	69,5	60,5	74,9	67,1	82,7	79,8	83,1	81,3	91,0

HACIENDA DE INVERNADA Y CRIA

Fuente: MIC

		fecha	al 26/4/23	
CATEGORIA	kilaje		min.	max.
TERNEROS	160/180 kg.	\$/kg.	490	510
TERNEROS	180/200 kg.	\$/kg.	470	490
TERNEROS	200/230 kg.	\$/kg.	450	470
NOVILLITOS	230/300 kg.	\$/kg.	430	450
TERNERAS	150/170 kg.	\$/kg.	440	460
TERNERAS	170/190 kg.	\$/kg.	430	440
TERNERAS	190/210 kg.	\$/kg.	420	430
VACAS PREÑADAS		\$ por cab	190000	210000
VAQ. PREÑ. paric. primavera		\$ por cab	190000	210000
VACAS USADAS PREÑ.		\$ por cab	110000	120000
VAQ. PARIDAS		lo que p	100000	110000

EL VALOR DEL DÓLAR

Tipo de cambio **230,5** \$/dólar

PROYECCIONES 2023/24

Las proyecciones agrícolas están basadas en costos actuales y precios a cosecha, suponiendo condiciones climáticas normales.

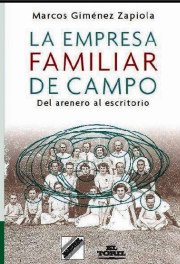
Dólar Agro: además de soja se incluyeron el girasol y el sorgo, con un tipo de cambio de 300 \$/dólar vigente hasta el 31/5/23.

MERCADOS INTERNACIONALES A TERMINO

En US\$/tn	TRIGO CHICAGO			TRIGO KANSAS			MAIZ CHICAGO			SOJA CHICAGO		
	1/3/23	3/4/23	2/5/23	1/3/23	3/4/23	2/5/23	1/3/23	3/4/23	2/5/23	1/3/23	3/4/23	2/5/23
May/23	261	255	219	300	321	283	250	259	251	549	559	529
Jul/23	264	260	224	297	316	272	246	251	228	545	549	518
Ago/23	--	--	--	--	--	--	--	--	--	533	529	499
Sep/23	268	264	228	299	315	270	229	228	205	509	501	473
Nov/23	--	--	--	--	--	--	--	--	--	499	490	466
Dic/23	274	271	234	301	315	271	224	223	205	--	--	--
Ene/24	--	--	--	--	--	--	--	--	--	501	492	469
Mar/24	279	276	239	301	314	272	227	226	209	499	489	470
May/24	279	277	242	300	311	272	229	228	211	498	489	472
Jul/24	273	270	242	288	295	267	230	228	213	498	490	473
Ago/24	--	--	--	--	--	--	--	--	--	492	484	469
Sep/24	273	271	247	287	292	267	218	216	205	480	471	458
Nov/24	--	--	--	--	--	--	--	--	--	472	461	452
Dic/24	275	273	253	287	292	269	213	212	203	--	--	--

**LAS EMPRESAS
FAMILIARES DE CAMPO,
DEL ARENERO AL
ESCRITORIO**

de Marcos Giménez Zapiola



PARA COMPRAR EL LIBRO:

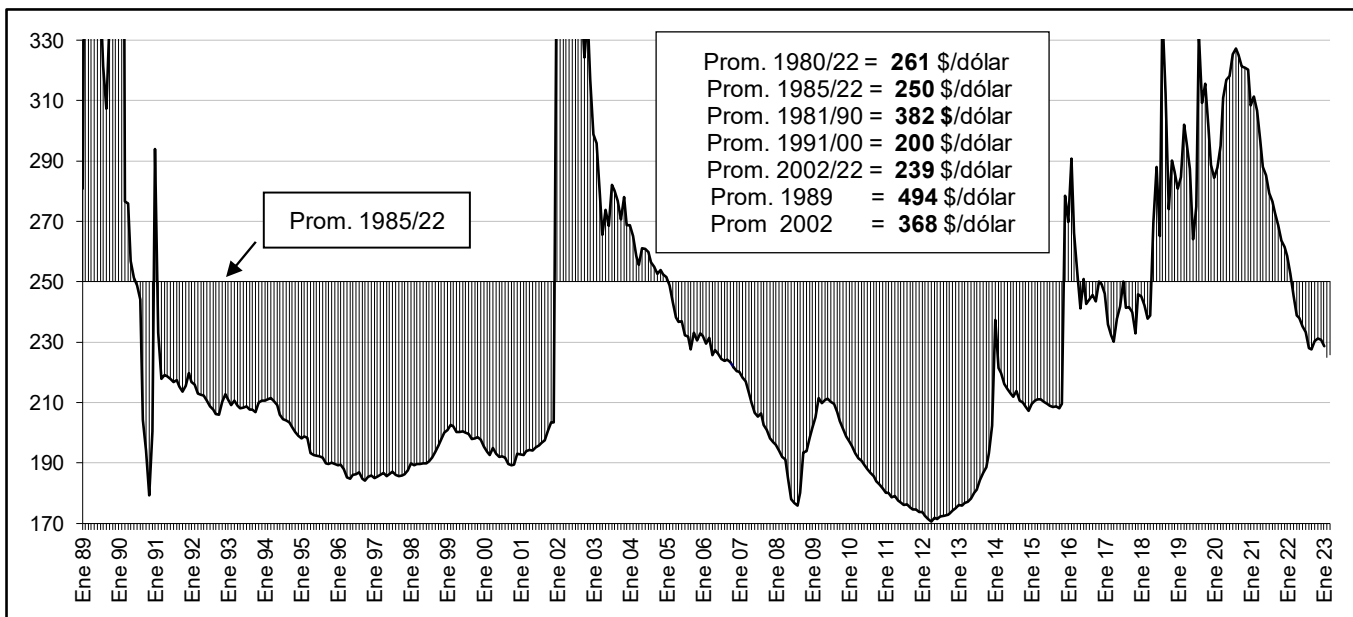
WWW.MARGENES.COM
SUSCRIPCIONES@MARGENES.COM
011-4322-0275

VALOR DEL DOLAR A MONEDA CORRIENTE (PROMEDIO COMPRA / VENTA A FIN DE CADA MES)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Ene.	2,92	2,93	3,06	3,08	3,16	3,50	3,83	4,00	4,34	4,98	8,00	8,64	14,0	16,0	19,6	37,3	60,5	86,3	108	190
Feb.	2,92	2,93	3,08	3,08	3,16	3,57	3,86	4,04	4,35	5,03	7,85	8,72	15,9	15,6	20,2	39,1	61,9	92,4	110	200
Mar.	2,86	2,92	3,08	3,08	3,16	3,72	3,87	4,04	4,38	5,10	7,98	8,82	14,9	15,5	20,3	43,2	64,1	94,7	114	211
Abr.	2,85	2,90	3,05	3,08	3,18	3,71	3,88	4,09	4,41	5,16	7,99	8,89	14,4	15,4	20,7	44,3	66,7	96,0	117	225
May	2,95	2,88	3,09	3,08	3,11	3,75	3,91	4,10	4,48	5,26	8,07	8,98	14,2	16,1	25,2	45,1	68,2	96,2	123	
Jun	2,96	2,89	3,09	3,09	3,03	3,80	3,93	4,12	4,52	5,38	8,13	9,07	15,2	16,7	28,6	42,2	71,0	98,2	127	
Jul	2,97	2,87	3,09	3,14	3,03	3,83	3,94	4,15	4,58	5,48	8,20	9,18	15,1	17,7	27,6	43,9	73,0	99,1	135	
Ago	3,00	2,90	3,10	3,18	3,04	3,85	3,95	4,20	4,64	5,64	8,40	9,29	15,2	17,4	37,0	59,0	76,0	100,2	143	
Sep	2,99	2,90	3,10	3,16	3,13	3,84	3,97	4,22	4,69	5,77	8,42	9,42	15,4	17,6	39,5	57,3	78,3	101,3	150	
Oct.	2,98	3,01	3,10	3,16	3,38	3,82	3,97	4,24	4,75	5,90	8,49	9,53	15,3	17,7	35,7	60,5	81,0	102,3	159	
Nov	2,96	2,98	3,08	3,15	3,38	3,81	3,98	4,28	4,83	6,12	8,52	9,69	15,9	17,5	37,8	60,9	83,7	103,3	170	
Dic.	2,97	3,03	3,08	3,15	3,45	3,81	3,99	4,30	4,90	6,50	8,54	13,26	16,0	18,8	37,8	60,5	86,3	104,8	180	

Hasta 5/83 \$ LEY 18.188/DOLAR. Desde 6/83 hasta 5/85 \$ ARGENTINOS/DOLAR. Desde 6/85 AUSTRALES/DOLAR. Desde 1992, \$/DOLAR

VALOR DEL DÓLAR ACTUALIZADO AL 30/4/23 POR I.P. MAYORISTAS NIVEL GRAL (estimado), EN \$/DÓLAR



VALOR DEL DÓLAR ACTUALIZADO AL 30/4/23 POR I.P. MAYORISTAS NIVEL GRAL (estimado), EN \$/DÓLAR

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Ene.	269	252	232	220	196	201	197	180	174	176	237	210	270	246	245	281	284	308	259	229
Feb.	265	249	230	218	194	205	196	180	172	176	222	211	291	236	242	285	288	311	253	225
Mar.	258	243	231	217	192	211	193	179	171	177	220	211	266	232	238	302	295	307	245	226
Abr.	256	238	226	213	191	210	192	179	171	177	216	211	253	230	239	296	311	297	239	225
May	261	237	228	210	185	211	191	178	172	178	215	210	241	238	270	287	317	288	238	
Jun	261	237	226	207	178	211	189	177	171	180	213	210	251	242	288	264	318	285	235	
Jul	260	232	224	205	177	210	188	176	172	181	212	209	243	250	265	275	325	279	233	
Ago	256	232	224	206	176	210	187	176	173	184	214	209	244	241	339	332	327	277	228	
Sep	255	228	224	203	180	207	186	175	173	187	211	209	246	242	312	309	325	273	228	
Oct.	253	233	223	201	193	204	184	175	173	189	210	208	244	240	274	316	321	269	230	
Nov	254	231	222	198	194	201	183	175	174	193	209	210	250	233	290	301	321	264	231	
Dic.	252	233	221	197	198	199	182	174	175	202	207	278	249	246	286	289	320	262	231	
Prom	258	237	226	208	188	207	189	177	173	183	215	215	254	240	274	295	313	285	238	226

Al margen de los números

EL AGRO CON RECURSOS ESCASOS

 JOHNNY McLAREN

- Ya les voy avisando que los primeros potreros de soja me están dando menos grano de lo poco que tenía previsto, con bastante porcentaje de poroto verde y el peso de 1000 semillas muy bajo. No creo que llegue, ni siquiera, a los 12 quintales por hectárea... Así no hay forma de revertir el quebranto, ni siquiera con el nuevo dólar agro de \$ 300...-, resopló, resignado, el Bocha en una imagen que retrataba a miles de productores maltratados por el clima y la política agrícola.

- El volumen de ventas de soja durante abril fue muy bajo. Para la mayor parte de los productores, los 300 \$/dólar no son un gran incentivo, porque al ritmo que vamos, el tipo de cambio oficial estará en ese nivel en relativamente poco tiempo. Por lo tanto, prevalece la estrategia de mantener la soja almacenada y esperar-, explicó el Puma, seguramente de lo que escuchaba de sus clientes en el acopio.

- No es fácil tomar una decisión de venta hasta no tener un dato cierto sobre lo que finalmente se podrá cosechar, ni siquiera con la alternativa de constituir un depósito en una cuenta especial, con cláusula de ajuste por dólar oficial. En todo caso, apuntaría a comprar insumos-, interrumpió el Gordo.

- No es de extrañar. La soja y el maíz son la única reserva que nos queda, pero no alcanza para llegar a mayo del año que viene. Habrá que exprimir la tarjeta, tomar cuanto crédito en pesos te puedan llegar a ofrecer, pagar insumos a cosecha, y guardar el grano para los costos que no puedan patearse para adelante-, se sumó Camilo.

- El único dato positivo hasta ahora es que se está empezando a normalizar el patrón climático. Con lluvias a la vista, lo productivo tendrá otro color-, se conformó Tuncho, aunque a mí me pareció muy poco.

- Tampoco hay que olvidar que es muy preocupante la provisión de insumos, particularmente fertilizantes. ¡Este es un insumo clave para la generación de dólares! ¡No puede faltar!-, dijo Nacho preocupado por las trabas a las importaciones.

- Más vale que este año pase rápido, porque sigue estando en la categoría de año perdido. Tenemos que enfocarnos claramente en lo que tendremos por delante recién a partir del año que viene-, dije absolutamente convencido.

- Hasta ahora lo único que nos muestra la política es la pelea por espacios de poder, y prácticamente ninguna discusión de ideas. Trato de separar la paja del trigo, porque las propuestas grandilocuentes no sirven. Hay que ir a lo concreto-, dijo Esperanza, siempre conservadora (como la mayoría de las mujeres).

- Siguiendo tu línea de razonamiento, estimo como poco probable que las retenciones se eliminen de un plumazo. En el mejor de los casos, se eliminarán para



economías regionales y se establecerá un cronograma de reducción para los granos. Las que gravan las exportaciones de carne y leche, también deberían eliminarse-, se sumó Zoilo a la conversación.

- Apunto a que el sistema impositivo tenga cambios de fondo, y en ese sentido, la propuesta sería de contar con algún apoyo externo, del Banco Mundial o del FMI, para tapan el bache financiero generado por la eliminación de “todas” las retenciones, hasta tanto el crecimiento de la economía lleve a que aumente la recaudación del impuesto a las Ganancias y de otros tributos con vinculación directa con el nivel de actividad económica, que va a aumentar. No tengan dudas-, aseguró enfático, el Bocha, en una lúcida explicación que nos sorprendió, especialmente porque lo único que nos constaba de sus conocimientos impositivos, era que odiaba los impuestos.

- Ese no es el único tema a resolver porque la brecha cambiaría es una retención encubierta. Hasta tanto no tengamos un tipo de cambio único y libre, sin restricciones de ninguna especie, seguiremos teniendo brecha-, agregó Nacho.

- Agregale los cupos, cuotas y demás restricciones cuantitativas, porque a la postre impactan negativamente sobre los precios y sobre los incentivos para aumentar la producción-, se impacientó la rubia, pensando no solo en la problemática agrícola sino también en la ganadera.

- Les propongo que nos enfoquemos en lo que tenemos por delante. Veo con preocupación que algunos insumos dolarizados aumentaron por “simpatía” con el dólar soja. Les voy avisando que el tipo de cambio para el maíz o el trigo sigue rezagado, con una cosecha magra y precios que no permiten convalidar ningún aumento de costos-, resumió Camilo.

- Lo de año perdido vale también para la ganadería. Falta pasto en la mayor parte de las zonas ganaderas y los campos se van a achicar más aún en cuanto empiecen las heladas. Lo que tenemos por delante es un mayor aumento en la faena de vacas, por ventas obligadas por falta de pasto. Todo lo que salga vacío al tacto, se está vendiendo y lo mismo está



pasando con buena parte del destete-, resumió Esperanza.

- Tengan en cuenta que con una relación de compra/venta atípica, y con menor precio relativo del maíz, el nivel de ocupación de los feedlots es récord, según lo que me comentaba el otro día Ignacio Iriarte. Previsiblemente, cuando se vaya completando el engorde, la mayor oferta será otro factor bajista para los precios, hasta que en primavera la perspectiva de tener pasto barato, y la expectativa de que cambie el panorama ganadero, lleven a que se revierta el proceso de liquidación y mejoren los precios de la hacienda-, agregó Tuncho tratando de alentar a la rubia.

- Al margen de las complicaciones también se abren algunas ventanas de oportunidades. Si hacen la evaluación del negocio agrícola desde la óptica de cuánto es la inversión en dólares billete, la sola perspectiva de que a la cosecha la brecha sea menor, puede llevar a resultados positivos. Y si adicionalmente el clima ayuda, mejor-, sostuvo Gilberto que, llamativamente estaba tomando agua... ¡y sin gasij.

- Hmmm..., no te creas que el negocio agrícola es tan sencillo. Tenés que tener el campo o arrendar hectáreas, luego tendrás que contar con una buena logística de producción y gerenciamiento, y recién ahí empezará a estar a merced del zarandeo del clima, y/o de los mercados. Y todo eso sin contar imprevistos impositivos. El que aportaba realismo era el Puma.

- Los temas productivos y de gerenciamiento son los más sencillos de resolver, pero nunca podrás evitar los imprevistos políticos, tributarios y de todo lo que conforma el riesgo argentino-, lo demolió Nacho.

-Lo que me deja sin dormir es la preocupación sobre cuánto más se puede complicar el panorama político, y por ende, el económico, en los próximos meses. Lo nuestro es una “fuga hacia adelante”, pero no puedo descartar escenarios muy complicados-, dije ante el silencio sepulcral de mis contertulios, que solo reaccionaron, como autómatas, al sonido de la campana del quincho llamando, todavía, a asado... ■

CÓMO SEMBRAR SIN PLATA EN 2023/24

 MARIO R. ARBOLAVE



Mario R. Arbolave

Se evalúa la siembra de soja y de maíz desde una perspectiva asociativa, que contrasta con los tradicionales arriendos en quintales fijos. Pese a las restricciones financieras, la demanda de arrendatarios que apuntan a posicionarse en granos lleva a que el ciclo 2023/24 tenga un amplio menú de alternativas.

El ciclo 2023/24 arrancará con el desafío de ver cómo financiar la implantación de la próxima siembra y llegar a mayo/24, con recursos escasos.

En la ecuación de ingresos de la campaña 2022/23 los rindes estarán varios escalones por debajo de los proyectados. Los precios también serán algo más bajos.

Por el lado de los rindes en la gran mayoría de los casos son mucho más bajos de los que podían esperarse en un año de lluvias escasas, y en otros son ligeramente más bajos, pero son la excepción.

La baja en rindes no se compensó con mejoras en los precios, dado que en los mercados internacionales la mayor oferta de granos de Brasil tuvo más peso que la menor oferta argentina.

Los precios son más bajos de los que en mayo/22 se proyectaban para mayo/23.

De tal forma los ingresos de la mayor parte de los productores serán mucho más bajos de los proyectados. Habrá que hacer malabares para afrontar los costos de las próximas siembras y llegar a mayo/24.

Las alternativas de financiamiento de los distintos rubros de costos van desde el crédito bancario, el crédito de proveedores, los canjes a cosecha, los arrendamientos con pago a cosecha, la aparcería o diferentes variantes de esquemas asociativos.

Es muy probable que haya que apelar a varias de las alternativas de financiamiento, en función de las que estén al alcance de cada arrendatario.

Algo más sencilla es la situación de quienes siembran en campo propio, dado que por un lado no tendrán que afrontar el costo de arriendo y por el otro, la tierra es una garantía muy sólida a la hora de solicitar un crédito bancario.

Dentro del universo de arrendatarios algunos contarán con espaldas más anchas que otros, por escala, diversificación, resultados del ciclo previo, por acceso al crédito o por su capacidad de lograr financiamiento de inversores extrasectoriales.

La situación de contratistas, que forman parte del universo de arrendatarios es también diferente a la de quienes no cuentan con maquinaria propia. Por un lado, podrán tener costos más bajos (dado que eventualmente, con equipos ya amortizados, solo computarán los costos directos), pero en otros casos tendrán que afrontar cuotas por compra de equipos en años recientes.

Desde la óptica de quienes financian las siembras, las limitaciones están a la orden del día, pero en función de las expectativas y de las posibilidades concretas de financiamiento, se abre un abanico de amplio espectro.

Con relación a las alternativas de financiamiento pueden hacerse los siguientes comentarios:

INFORMACIÓN DE BASE

DETALLE DE COSTOS DE IMPLANTACION				
	unidades	US\$/unidad	US\$/ha	
SIEMBRA y PULVERIZ.	UTA/ha	2,60	36,36	95
SEMILLA	kg/ha	70,00	0,80	56
INOCULANTE	bls 200gr	1,40	3,70	5
ROUNDUP FULL II	lt/ha	3,50	8,80	31
TEXARO	lt/ha	0,043	357,00	15
ROUNDUP CONTROLMAX	kg/ha	2,70	10,86	29
KARATE ZEON 25%	lt/ha	0,025	55,89	1
CORAGEN	lt/ha	0,03	218,00	7
ENGEO	lt/ha	0,20	49,94	10
METSULFURON METIL	kg/ha	0,008	65,00	1
FOSFATO MONOAMÓNICO	kg/ha	40,00	0,88	35
OPERA	lt/ha	0,50	25,00	13
TOTAL COSTOS DE IMPLANTACIÓN				297

ANÁLISIS ECONOMICO

ANÁLISIS ECONOMICO		BASE	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	30	
PRECIO SOJA A COSECHA	US\$/tn	348	
INGRESO BRUTO	US\$/ha	1044	
GS.COMERCIALIZ.	21,0 %s/IB	US\$/ha	219
COSECHA	6 %s/IB	US\$/ha	63
SEGURO c/granizo	2,6 %s/costos	US\$/ha	19
INGRESO NETO	US\$/ha	743	
ARRENDAMIENTO (en qq SOJA)	QQ/ha	10,55	en %
PARTICIPACIÓN CAMPO	US\$/ha	367	49,4%
SIEMBRA + PULVERIZ.	US\$/ha	95	12,7%
SEMILLA	US\$/ha	56	7,5%
AGROQUIMICOS	US\$/ha	147	19,8%
MONITOREO CULTIVOS (incl movilidad)	US\$/ha	30	4,0%
GERENCIAMIENTO	US\$/ha	48	6,5%
COSTOS TOTALES	US\$/ha	742	100%
RESULTADO NETO	US\$/ha	0	
Zona Oeste de Buenos Aires. Distancia a puerto 430 km.			

- El crédito bancario tiene tasas que se sitúan en el orden de 90% anual, que en un contexto de inflación creciente puede derivar en una tasa real negativa. Pero lo que más importa es si esa tasa será negativa o positiva en relación a la evolución de los precios de los granos.

- El financiamiento de proveedores y los canjes a cosecha tienen tasas del orden de 5% anual en dólares.

- Las tarjetas agro tienen una tasa nominal anual que está en un rango de 78 a 90% anual en pesos, según acuerdos con distintos proveedores.

- El pago de arrendamientos a cosecha, en lugar de cuotas

ANÁLISIS CLÁSICO DEL ARRENDATARIO

SENSIBILIDAD A VARIACIONES DE RINDE Y PRECIO						
ARRENDAMIENTO	PRECIO US\$/tn	RINDE QQ/ha				
		20	25	30	35	40
		320	-264	-147	-31	86
340	-257	-133	-9	116	240	
348	-254	-127	0	127	254	
360	-249	-118	14	145	276	
380	-242	-103	36	174	313	
RESULTADOS EN US\$/HA PARA UN ARRIENDO DE 10,55 qq/ha						



INGRESO NETO PARA DISTINTOS RINDES Y PRECIOS						
PRECIO US\$/tn		RINDE QQ/ha				
		20	25	30	35	40
		320	449	565	682	799
340	477	601	726	850	974	
348	489	616	743	870	997	
360	506	637	769	900	1032	
380	535	673	812	951	1089	
INGRESO NETO EN US\$/HA SEGÚN RINDE Y PRECIO						

trimestrales, básicamente no tiene costo financiero. Pero habrá que ver si los requerimientos de fondos (por parte de los propietarios) da lugar a que los pagos se realicen 100% a cosecha.

- Los esquemas asociativos, en los cuales la participación de cada parte surge de la valorización de lo que aportan para la siembra son, en teoría una buena forma de "sembrar sin plata", pero que tienen como principal restricción la aversión al riesgo, por parte de propietarios que tienen marcadas preferencias por los arriendos en quintales fijos.

INFORMACIÓN DE BASE

DETALLE DE COSTOS DE IMPLANTACION				
	unidades		US\$/unidad	US\$/ha
SIEMBRA y PULVERIZ.	UTA/ha	1,65	36,36	60
SEMILLA MAÍZ VIPTERA3	bls/ha	0,90	170,00	153
2,4-D etilhexilico 100%	lt/ha	0,37	6,60	2
GLIFOSATO 54%	lt/ha	3,30	6,80	22
ACETOCLOR c/antidoto	lt/ha	1,00	5,75	6
ATRAZINA 90%	lt/ha	2,20	10,00	22
KARATE ZEON 25%	lt/ha	0,025	55,89	1
GUARDIAN	lt/ha	1,00	7,50	8
ROUNDUP CONTROLMAX	kg/ha	1,500	10,86	16
FOSFATO MONOAMÔNICO	kg/ha	100,00	0,88	88
UREA	kg/ha	170,00	0,53	90
TOTAL COSTOS DE IMPLANTACIÓN				469

ANALISIS ECONOMICO

ANALISIS ECONOMICO		BASE	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	70	
PRECIO MAÍZ A COSECHA	US\$/tn	195	
INGRESO BRUTO	US\$/ha	1365	
GS.COMERCIALIZ.	31,4 %s/IB	US\$/ha	429
COSECHA	6 %s/IB	US\$/ha	75
SEGURO c/granizo	2,6 %s/costos	US\$/ha	22
INGRESO NETO	US\$/ha	839	
ARRENDAMIENTO (en qq MAÍZ)	QQ/ha	15,00	en %
PARTICIPACIÓN CAMPO	US\$/ha	293	34,8%
SIEMBRA + PULVERIZ.	US\$/ha	60	7,1%
SEMILLA	US\$/ha	153	18,2%
AGROQUIMICOS	US\$/ha	256	30,5%
MONITOREO CULTIVOS (incl movilidad)	US\$/ha	30	3,6%
GERENCIAMIENTO	US\$/ha	48	5,7%
COSTOS TOTALES	US\$/ha	839	100%
RESULTADO NETO	US\$/ha	0	
Zona Oeste de Buenos Aires. Distancia a puerto 430 km.			

Esquemas asociativos

Se evalúa la siembra en campos de terceros de soja y de maíz, con rindes medios del orden de 30 qq/ha y 70 qq/ha respectivamente.

En el esquema asociativo participan A) el campo (que aporta la tierra), B) los contratistas (que aportan la siembra y pulverizadas que requiere cada cultivo), C) los proveedores de insumos (semilla, agroquímicos, fertilizantes) y D) el administrador de la siembra (que coordina la interacción de todos los factores de producción).

No habría que descartar que entre los aportantes aparezca la figura de un capitalista que se hace cargo de determinados costos.

ANÁLISIS CLÁSICO DEL ARRENDATARIO

SENSIBILIDAD A VARIACIONES DE RINDE Y PRECIO						
ARRENDAMIENTO	PRECIO US\$/tn	RINDE QQ/ha				
		60	65	70	75	80
		170	-179	-126	-72	-18
180	-157	-100	-43	14	70	
195	-123	-61	0	62	123	
230	-44	28	101	173	246	
250	1	79	158	237	316	
RESULTADOS EN US\$/HA para un arriendo de 15 qq/ha de maíz						



INGRESO NETO PARA DISTINTOS RINDES Y PRECIOS						
ARRENDAMIENTO	PRECIO US\$/tn	RINDE QQ/ha				
		60	65	70	75	80
		170	623	676	730	784
180	660	717	774	831	887	
195	716	778	839	901	963	
230	848	920	993	1065	1138	
250	923	1001	1080	1159	1238	
INGRESO NETO EN US\$/HA SEGÚN RINDE Y PRECIO						

El caso descrito está referido planteos agrícolas en los cuales la participación de cada parte se ha calculado en base a un ingreso neto proyectado con rindes medios.

Si el ingreso neto resultante finalmente fuera mayor al de las proyecciones iniciales (ya sea por rinde o por precio), todas las partes terminarían cobrando más que la valorización de sus aportes.

Este tipo de esquemas participativos ha llevado a que en un ciclo agrícola de condiciones climáticas muy adversas y de rindes muy bajos, tal como lo fue el 2022/23, los quebrantos no recaigan 100% sobre el arrendatario, sino que estén repartidos proporcionalmente. Todos habrán cobrado menos.

Ante la perspectiva de que el clima sea medianamente normal en el ciclo 2023/24, la expectativa es que todas las partes terminen cobrando más.

Al margen de la descripción de los esquemas asociativos desde el plano teórico, lo concreto es que en muchos casos el capital circulante para afrontar la próxima siembra ya no existe. Los bajos rindes y las hectáreas que finalmente no se cosecharon hicieron estragos.

El mayor costo de implantación de maíz (en relación al de soja) lleva a que la participación del campo en relación al ingreso neto sea menor. Cabe el comentario de que el arrendamiento está expresado en qq de soja en un caso y en qq de maíz en el otro. Esto último es consecuencia de que los arrendatarios ya no están tan cómodos con costos expresados en soja cuando están sembrando maíz.

Del análisis comparativo de los costos surge que el arriendo que podría pagar una siembra de maíz es menor al de una siembra de soja (para los precios y rindes expuestos).

Pero de la misma forma en que los esquemas asociativos pueden ser una solución para afrontar las próximas siembras, el formato expuesto enfrenta restricciones de contexto. La primera y principal es que luego del fracaso agrícola 2022/23, muchos propietarios no están dispuestos a afrontar el riesgo agrícola, aún cuando eventualmente puedan llegar a tener ingresos superiores a los de un arriendo en quintales fijos.

No solo no están dispuestos a afrontar riesgos, sino que adicionalmente no están en condiciones de “aguantar” financieramente hasta la próxima cosecha, en vista de que los ingresos 2022/23 fueron magros.

La situación de contratistas no es muy distinta de la de los propietarios. Eventualmente podrán participar de esquemas asociativos en la medida en que paralelamente tengan otros campos que generen ingresos inmediatos.

En los cuadros del análisis de sensibilidad se muestra por un lado como serían los resultados del arrendatario, con un arriendo en quintales fijos y para distintas combinaciones de rinde y precio. En caso de producirse quebrantos, los afrontará íntegramente el arrendatario, pero en contrapartida, los resultados positivos no los tendrá que compartir.

El segundo cuadro muestra cómo varía el ingreso neto (que es el monto que se reparte en el esquema asociativo) según el rinde y el precio que finalmente se logre.

Contrastes financieros

De la misma forma en que en muchas zonas el capital circulante ha desaparecido, el contexto de crisis

macroeconómica y la perspectiva de que a cosecha el panorama sea totalmente distinto, llevan a que haya capitales extrasectoriales que apuntan a posicionarse en la producción de granos 2023/24.

No son solo capitales extrasectoriales gerenciados por pooles de siembra, sino también de productores que en otras zonas ha logrado escapar de los quebrantos generalizados, que presionan sobre el mercado de arrendamientos y rápidamente ocupan el lugar que los arrendatarios descapitalizados dejan vacante.

Con demanda creciente para sembrar en campos de terceros, los propietarios que en otros años incursionaban en el mundo de los esquemas participativos o de siembras en aparcería tienen la posibilidad concreta de sumarse a la legión de arrendadores en quintales fijos cuya única preocupación es cuánto valdrá la soja.

Paralelamente esa demanda creciente lleva a que los arrendatarios que formulan propuestas de pagar los arriendos 100% a cosecha sean desplazados por otros que ofrecen condiciones financieras más ventajosas.

De tal forma, tanto la aparcería (que implica menor inmovilización de capital que los arriendos en quintales fijos) como los esquemas asociativos en los cuales la participación del campo tendrá su rédito al final del ciclo agrícola, quedarán circunscriptos a aquellos campos por los que no haya ofertas concretas en quintales fijos. Seguramente se trate de campos de rindes más bajos o eventualmente más erráticos, que no están al tope de las preferencias de los arrendatarios.

En síntesis

Los esquemas asociativos son una forma de “sembrar sin plata” en la cual el ingreso neto se repartirá proporcionalmente a la valorización de los aportes de cada parte.

El ciclo 2023/24 tendrá, en lo relativo al financiamiento de las siembras un mar de contrastes, con fuertes restricciones por parte de quienes perdieron capital circulante en la campaña 2022/23 por un lado y fuerte demanda de capitales extrasectoriales que buscarán posicionarse en granos, por el otro.

Pese a que los esquemas asociativos son variante apropiada para tiempos de iliquidez, quedarán circunscriptos a campos por los que no haya ofertas concretas en quintales fijos.■

PRECIO DE SEMILLAS EN PRECAMPAÑA 2023



Enrique E. Miles

✍ Ing. Agr. ENRIQUE E. MILES

Se muestran los precios por bolsa de semilla híbrida de maíz, girasol, sorgo y variedades de trigo y soja para la campaña 2023/24, en un contexto de menor producción en el ciclo previo.

HÍBRIDOS DE MAÍZ				
SEMILLERO	HÍBRIDO	PRECIO US\$/bolsa		
		B1	B2	B3
ACA	ACA 470 VT3 PRO	185	180	
ACA	ACA 481 VT3 PRO	140	133	
LA TIJERETA	LT 3-44 TRECEPTA	209	199	189
LA TIJERETA	LT 725 TRECEPTA	208	198	188
LA TIJERETA	LT 723 TRECEPTA	203	194	184
LA TIJERETA	LT 723 RR	157	149	141
LA TIJERETA	LT 723 PRO4	185	180	176
LA TIJERETA	LT 721 PRO4	185	180	176
LA TIJERETA	LT 725 VT3P	176	171	167
LA TIJERETA	LT 721 TRECEPTA	199	189	180
LA TIJERETA	LT 721 RR2	155	148	140
LA TIJERETA	LT 720 VT3P	167	158	150
LA TIJERETA	LT 718 VT3P	149	144	140
LA TIJERETA	LT 722 VT3P	146	139	132
LA TIJERETA	LT 722 VT3P RIB	143	137	130
LA TIJERETA	LT 722 RR2	118	113	107
LA TIJERETA	LT 626 VT3P	153	149	144
LA TIJERETA	LT 626 RR2	117	113	108
LA TIJERETA	LT 719 VT3P	143	137	132
LA TIJERETA	LT 719 VT3P RIB	134	128	123
LA TIJERETA	LT 623 VT3PRO	135	131	126
LA TIJERETA	LT 632 VT3P	117	113	108
LA TIJERETA	LT 621 MGRR	113	108	104
LA TIJERETA	LT 621 RR2	104	99	
LA TIJERETA	LT 624 RR2	99		
LA TIJERETA	LT 785 PRO4	112		
LA TIJERETA	LT 785 VT3P	105		
LA TIJERETA	LT 795 RR2	78		
LIMAGRAIN	LG 30.849 VIP3	185		
LIMAGRAIN	LG 36.538 VIP3	185		
LIMAGRAIN	LG 30.695 VIP3	175		
LIMAGRAIN	LG 30.660 VIP3	175		
LIMAGRAIN	LG 30.870 VT3P	170		
LIMAGRAIN	SRM 566 VT3P	163		
LIMAGRAIN	SRM 566 VT3PCL	163		

HÍBRIDOS DE MAÍZ				
SEMILLERO	HÍBRIDO	PRECIO US\$/bolsa		
		B1	B2	B3
LIMAGRAIN	SRM 6620 VT3P	163		
LIMAGRAIN	LG 36.837 VT3P	150		
LIMAGRAIN	LG 31.852 VIP3	150		
LIMAGRAIN	LG 30.680 VIP3	150		
LIMAGRAIN	LG 30.695 RR	125		
Nota: precios de lista, no incluyen posibles descuentos.				
NIDERA	NS 7621 VIP3	239	229	220
NIDERA	AX 7761 VT3P	230	221	212
NIDERA	NS 7921 VIP3 CL	221	212	203
NIDERA	NS 7818 VIP3	198	190	182
NIDERA	AX 7784 VT3P	189	182	174
NIDERA	NS 7917 VT3P	189		
NIDERA	AX 7822 VT3P CL		176	
NIDERA	AX 7822 HCLRR2	162	153	
NIDERA	AX 7822 VT3P		167	
NIDERA	NS 7800 TGCL	162	156	149
NIDERA	AX 852 MGRR	162	156	
NIDERA	AX 887 HCLMG	162	156	149
NK	NK 870 VIPTERA3	207	201	183
NK	NK 842 VIPTERA3	207	201	183
NK	NK 855 VIPTERA3	198	192	174
NK	SYN 979 VIPTERA3	207	201	183
NK	SYN 897 VIPTERA3	180	175	158
NK	SYN 890 VIPTERA3	153	149	135
NK	SYN 875 VIPTERA3	153	149	135
NK	SYN 840 VIPTERA3	153	149	135
NK	SYN 848 VIPTERA3		140	
NK	NK 940 TG PLUS	108	105	95
NK	NK 800 TG CL	135	131	119
NK	SYN 840 TG PLUS	108	105	95
NK	NK 505 VIPTERA3	135	131	119
NK	SYN 139 TG PLUS	90	87	
NK	SYN 126 VIPTERA3	126	122	111
NK	SYN 7331 TG	90	87	79
NK	SYN 126 TG PLUS	90	87	79

Precios contado por bolsa de 80.000 semillas, curadas con insecticida y fungicida, sujetos a variación sin previo aviso y a disponibilidad.

HÍBRIDOS DE MAÍZ

SEMILLERO	HÍBRIDO	PRECIO US\$/bolsa		
		B1	B2	B3
DEKALB	DK74-47 VT3P	232		
DEKALB	DK72-08 VT3P	222		
DEKALB	DK72-08 TRE		211	200
DEKALB	DK73-03 VT3P	220		
DEKALB	DK72-20 VTPRO4	218		
DEKALB	DK72-70 TRE	212		
DEKALB	DK72-10 VT3P	208	199	189
DEKALB	DK72-20 RR2	154	136	129
DON MARIO	DM 2773 VT3P	188	183	179
DON MARIO	DM 2773 TRECEPTA	198	193	188
DON MARIO	DM 2712 VT3P	185		176
DON MARIO	DM 2712 TRECEPTA	193	188	183
DON MARIO	DM 2789 VIP3	171	166	162
DON MARIO	DM 2738 MGRR	164	160	155
DON MARIO	DM 2738 RR2	124	119	114
DON MARIO	DM 2771 VT3P	166	162	
DON MARIO	DM 2742 MGRR	138	133	
DON MARIO	DM 2772 RR2	133	128	124
DON MARIO	REFUGIO DM	121	116	

Precios contado por bolsa de 80.000 semillas, curadas c/ insecticida y fungicida, sujetos a variación sin previo aviso y a disponibilidad.

VARIEDADES DE TRIGO

SEMILLERO	VARIEDAD	US\$/bls 40 kg
BUCK	SY109	27
DON MARIO	ÑANDUBAY	27
DON MARIO	PEHUEN	27
DON MARIO	SAUCE	27
DON MARIO	ALERCE	28
DON MARIO	AROMO	27
DON MARIO	CATALPA	27
DON MARIO	AUDAZ	27
ILLINOIS	TERO / HORNERO	27
ILLINOIS	CANARIO / TORDO	27
KLEIN	LIEBRE	26
KLEIN	POTRO	26
NIDERA	BAGUETTE 450 / 550 / 802	26
NIDERA	BAGUETTE 620 / 820	27
RAGT	RGT QUIRIKO	26
LIMAGRAIN	LG PICAZO (Original)	42
LIMAGRAIN	LG MORO (Original)	40
LIMAGRAIN	LG BAYO (Original)	42
LIMAGRAIN	LG ARLASK (Original)	40
LIMAGRAIN	LG ARYAL (Original)	40

Precios contado por bolsa de 40 kg, sujetos a variación sin previo aviso y a disponibilidad.

VARIEDADES DE SOJA

SOJA RR / STS - estimado	30
SOJA ENLIST - estimado	43 a 44
Precios contado, en US\$ por bolsa de 40 kg	

HÍBRIDOS DE GIRASOL

SEMILLERO	HÍBRIDO	PRECIO US\$/bolsa		
		B1	B2	B3
ADVANTA	ADV 5304 CL	278		
ADVANTA	ADV 5505 CL	278	264	
ADVANTA	ADV 5407 CL	309	294	
ADVANTA	ADV 5310 CL	308	293	
ADVANTA	ADV 5205 CLHO	285	271	
ADVANTA	ADV 5203 CLHO	285		
ADVANTA	AGUARA 6	219	207	
LIMAGRAIN	LG 50760 CL	245		
LIMAGRAIN	LG 5626 HO	225		
LIMAGRAIN	LG 5710	220		
LIMAGRAIN	NEÓN	160		

Nota: precios de lista, no incluyen posibles descuentos.

NIDERA	106 CLHO	323	307	247
NIDERA	NS 1109 CL	276	262	210
NIDERA	NS 1113 CL	342	325	260
NK	SYN 3969 CL	361	351	
NK	SYN 3970 CL	342	332	
NK	SYN 3975 CLHO	342	332	
NK	SYN 3939 CL	309	299	
NK	SYN 4070 CL	276	267	
NK	NK 4045		190	
RAGT*	OBELLISCO CL	247	233	
RAGT*	CABILLDO CL	247	233	
RAGT*	HEMULL CL	247	209	
RAGT*	CHARLLOTE CLHO	195	185	
RAGT*	ARLLEN CL PLUS	201	195	
RAGT*	CATEDRALL	162	154	
RAGT*	WOLF	181	171	
RAGT*	VELLOX	181	171	

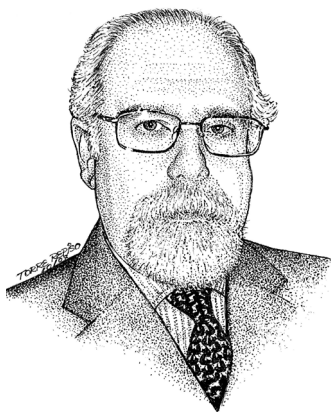
Precios contado, por bolsa de 180.000 semillas, curadas con insecticida y fungicida, sujetos a variación sin previo aviso y a disponibilidad. (*) 150.000 semillas/bls.

HÍBRIDOS DE SORGO

SEMILLERO	HÍBRIDO	US\$/bls
ADVANTA	ADV 1250 IG granífero	185
ADVANTA	ADV 1350 IG granífero	185
ADVANTA	ADV 1153 IG granífero	185
ADVANTA	ADV 1202 AX IG granífero	185
ADVANTA	ADV G2500 AX IG c/Concep III gran.	185
ADVANTA	ADV 1304 granífero	135
ADVANTA	ADV 2450 IG doble propósito	185
ADVANTA	ADV F8450 IG granífero-silero	195
ADVANTA	VDH 422 c/Concep III doble propósito	165
ADVANTA	ADV 2499 IG c/Concep III doble prop.	137
ADVANTA	ADV F7450 IG forrajero	169
ADVANTA	SUGARGRAZE AR forrajero-silero	76
ADVANTA	ADV 2650 IG forrajero	65
ADVANTA	ADV 2800 forrajero fotosens. BMR	58
ADVANTA	ADV 2701 ULTRA forrajero fotosens.	53

Precios de lista por bolsa de 20 kg o de 600.000 semillas viables sujetos a variación sin previo aviso y a disponibilidad.

MERCADO DE SUBPRODUCTOS BAJO LA LUPA



Gustavo López

 Lic. GUSTAVO LÓPEZ
Director de Agritrend SA

Se analiza la oferta y demanda mundial de soja y sus derivados en el último quinquenio, con especial énfasis en la participación argentina en el marco de una producción reducida por problemas climáticos. Paralelamente se muestra la evolución de los precios FOB del complejo.

Situación mundial

El área sembrada con soja a nivel mundial alcanzó un nuevo récord con 134.9 millones de hectáreas en el ciclo 2022/23. Ello se tradujo en una producción también récord cercana a 370 millones de toneladas.

El país de mayor crecimiento y líder en cuanto al volumen producido es Brasil con 154 mill tn, en tanto que los Estados Unidos, que mantenía esa posición algunos años atrás, en este ciclo solo alcanzó 116.4 mill tn.

El consumo mundial, medido como lo efectivamente industrializado es de los más altos del quinquenio con 315.2 mill tn. al igual que el comercio de materia prima que se ubica en 168 mill tn, de los cuales China explica el 57%.

Los stocks finales, levemente superiores al ciclo anterior, excluida las reservas chinas, representan el 20.6% del consumo total. Es la relación más baja del quinquenio, que explica en cierta medida el sostenimiento de los precios del complejo.

En aceite y subproductos, se espera como consecuencia de un mayor procesamiento, volúmenes récord de producción, con

OFERTA Y DEMANDA MUNDIAL DE SOJA (mill.tn)					
	22/23	21/22	20/21	19/20	18/19
AREA SEMBRADA	134,9	130,2	128,6	122,7	125,3
PRODUCCION	369,6	359,8	368,6	340,9	363,0
BRASIL	154,0	125,0	139,5	128,5	119,7
EE.UU.	116,4	130,5	114,8	96,7	120,5
ARGENTINA	27,0	43,9	46,2	48,8	55,3
CHINA	20,3	16,4	19,6	18,1	16,0
INDIA	12,0	11,9	10,5	9,3	10,9
PARAGUAY	10,0	4,2	9,9	10,1	8,5
CANADA	6,5	6,2	6,4	6,2	7,4
INDUSTRIALIZACION	315,2	313,8	315,8	312,4	298,8
CHINA	91,0	87,5	93,0	91,5	85,0
EE.UU.	60,4	60,0	58,3	58,9	57,0
BRASIL	53,2	50,7	46,5	46,7	45,3
ARGENTINA	32,0	38,8	40,2	38,8	40,6
EXPORTACION	168,0	154,0	164,9	165,6	14,2
BRASIL	92,7	79,1	81,7	92,1	74,9
EE.UU.	54,8	58,7	61,7	45,8	47,8
PARAGUAY	6,4	2,3	6,3	6,6	4,9
CANADA	4,5	4,3	4,6	3,9	5,3
ARGENTINA	3,4	2,9	5,2	10,0	9,1
IMPORTACION CHINA	96,0	91,6	99,8	98,5	82,5
EXISTENCIA FINAL	100,2	99,7	100,4	95,1	114,6
REL.STOCK/INDUST.	31,8%	31,8%	31,8%	30,4%	38,4%
CHINA	35,3	31,4	31,2	24,6	18,4
REL.ST/IND.sin China	20,6%	21,8%	21,9%	22,6%	32,2%
Días de Consumo	75	79	80	82	118



agro:slide:bank

asb
www.asb.com.ar

Agro Portal Profesional

Contamos con imágenes específicas del agro en alta definición y diseños que integran folletos, manuales, videos, material publicitario y didáctico de las más variadas aplicaciones, comerciales y pedagógicas.

Realizamos seguimiento de ensayos y desarrollo visual para todos los cultivos, plagas y enfermedades.

Ensayos comparativos de insecticidas, herbicidas, fungicidas, curasemillas y bioestimulantes, etc.

Insecticidas



Curasemillas



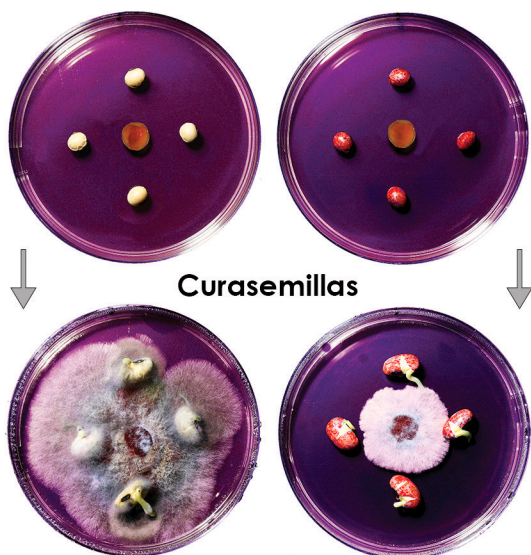
Testigo



Curasemilla A



Curasemilla B



Curasemillas

agro:slide:bank

España 427 Rosario - Argentina
Tel: 54 341 6401110
e-mail: asb.imagen@gmail.com
www.asb.com.ar



OFERTA Y DEMANDA MUNDIAL DE ACEITE DE SOJA (mill.tn)					
	22/23	21/22	20/21	19/20	18/19
PRODUCCION	59,3	59,1	59,2	58,5	56,0
CHINA	16,3	15,7	16,7	16,4	15,2
EE.UU.	11,9	11,9	11,4	11,3	11,0
BRASIL	10,3	9,8	8,9	9,0	8,2
ARGENTINA	6,3	7,7	7,9	7,7	8,1
UE - 27	2,8	2,9	3,0	2,9	2,8
INDIA	1,8	1,5	1,8	1,6	1,7
CONSUMO	58,7	59,3	58,5	57,1	55,2
EXPORTACION	11,2	12,2	12,6	12,3	11,5
ARGENTINA	4,1	4,9	6,1	5,4	5,2
BRASIL	2,4	2,4	1,3	1,2	1,1
EE.UU.	0,6	0,8	0,8	1,3	0,9
UE - 27	1,1	1,0	1,1	0,9	1,0
PARAGUAY	0,6	0,4	0,6	0,6	0,7
EXISTENCIA FINAL	4,2	4,5	5,4	5,4	4,8
REL.STOCK/CONSUMO	7,2%	7,6%	9,2%	9,5%	8,7%
Días de Consumo	26	28	34	35	32

OFERTA Y DEMANDA MUNDIAL DE HARINA DE SOJA (mill.tn)					
	22/23	21/22	20/21	19/20	18/19
PRODUCCION	247,6	246,2	248,2	245,4	234,1
CHINA	72,1	69,3	73,7	72,5	67,3
EE.UU.	47,6	47,0	45,9	46,3	44,3
BRASIL	41,3	39,3	36,1	36,3	33,0
ARGENTINA	25,0	30,3	31,3	30,4	31,5
UE - 27	11,6	12,2	12,5	12,3	11,9
INDIA	7,8	6,8	8,0	6,9	7,7
CONSUMO	247,2	243,8	244,3	240,9	230,1
EXPORTACION	65,9	68,8	69,5	67,9	68,1
ARGENTINA	22,4	26,6	28,3	27,5	28,8
BRASIL	21,4	20,2	16,6	17,5	16,0
EE.UU.	12,4	12,3	12,4	12,6	12,2
PARAGUAY	2,0	1,3	1,9	2,1	2,3
INDIA	1,9	2,1	2,0	1,5	2,1
EXISTENCIA FINAL	13,6	16,3	15,7	16,2	16,3
REL.STOCK/CONSUMO	5,5%	6,7%	6,4%	6,7%	7,1%
Días de Consumo	20	24	23	25	26

FUENTE: USDA - Oilseeds Abril 2023 - Area Mill has

consumos estables y bajas relaciones entre los inventarios finales y el uso total.

Situación local

Para la Argentina el USDA estima una producción 2022/23 de 27 mill tn respecto 43.6 mill tn del ciclo anterior, con una caída del 39%. Esta proyección parece relativamente alta en comparación a la de la Bolsa de Cereales que la ubica en 22.5 mill tn, como consecuencia de la severa sequía que soportaron los cultivos a lo largo de su desarrollo, lo cual impactó en volumen y calidad del grano.

Con esta baja oferta, y a pesar de los stocks iniciales que según fuentes oficiales se ubicarían en torno a 8 mill tn, será necesario apelar a la importación de mercadería.

El volumen estimado de compras externas de poroto se ubicaría en un récord de algo más de 10 mill tn. Ellas provendrían de Paraguay y Brasil. Del primero de ellos se esperan entre 4/4.5 mill tn, que son los volúmenes tradicionales que ingresan en carácter de "admisión temporaria" para su procesamiento y posterior exportación como aceite y harinas.

El resto llegaría desde nuestro otro socio de Mercosur, en especial para satisfacer los requerimientos de la industria del segundo semestre del año.

De tal forma la industrialización estará en el orden de 30/32 millones de toneladas, un volumen que sumado a 3.5 mill tn de girasol representaría en conjunto solo el 50% de la capacidad instalada local, con un alto nivel de ociosidad.

Por ello es factible, que ante un fracaso de cosecha como el actual, el liderazgo que

**MARGENES
AGROPECUARIOS**

**LOS NÚMEROS DEL CAMPO
ESTÁN EN MÁRGENES**



**ACORTAMOS
DISTANCIAS**

GANAMOS TIEMPO

WWW.MARGENES.COM

**(011) 4322-0275
suscripciones@margenes.com**

**margenes
agro.online**

PRECIOS FOB DEL COMPLEJO SOJA (US\$/tn)

	2022	2021	2020	2019	2018
SOJA	541	542	383	343	385
ACEITE DE SOJA	1477	1295	750	666	690
HARINA DE SOJA	495	424	365	316	376

FUENTE: USDA - Sagyp

mantiene la Argentina en la provisión de harina de soja se vea afectado por la oferta brasileña, no así en aceite de soja, donde el consumo interno de nuestros vecinos sigue siendo muy elevado.

Otro aspecto relevante es la calidad de la mercadería recolectada. Se observan muchos lotes con altos porcentajes de granos dañados, verdes, ardidados, etc. que pueden limitar el rendimiento industrial de ambos derivados.

Al mismo tiempo, esta situación hace temer por la disponibilidad de semilla de buenas condiciones y adecuado poder germinativo con miras al ciclo 2023/24.

Con relación a los precios del complejo, se observan niveles sostenidos en cuanto a la soja y a la harina de extracción, con valores promedio para 2022 de precios FOB sobre los puertos argentinos de 541 y 495 US\$/tn., que tendieron a afirmarse en los primeros meses del corriente año.

Algo similar se observa en el aceite

de soja, con un claro récord de 1.477 US\$/tn. promedio para 2022. Ello se dio en el marco de la restricción de oferta de aceite de girasol, producto del conflicto armado entre Rusia y Ucrania que limitó fuertemente la provisión de esta última a sus destinos tradicionales.

El acuerdo al que se alcanzó entre ambos países a través del llamado "corredor humanitario", llevó a que se agilizaran los envíos de aceite y por ende los precios disminuyeron. En la actualidad el precio FOB argentino del aceite de soja oscila en torno a 1.000 US\$/tn.

En materia de comercialización interna, con el propósito de incentivar las ventas de soja remanentes del ciclo 2022/23 y de la cosecha que se inicia, se estableció un tipo de cambio diferencial de 300 \$/dólar, que permitiría ingresar divisas imprescindibles considerando las alicaídas reservas del Banco Central.

El dólar soja 3, no tuvo un impacto muy significativo debido a que el "spread" con el tipo de cambio oficial

es limitado. Adicionalmente el mayor precio futuro en relación al disponible, es un factor que lleva a la retracción de ventas.

En síntesis

La oferta y demanda de la soja para el ciclo 2022/23 se caracteriza por su equilibrio con una relación stock/consumo baja que explica el sostenimiento de los precios.

Algo similar se registra en los derivados, tanto el aceite como harina, con producción y consumo sostenidos y bajos niveles de reservas finales.

Al récord productivo de Brasil se contrapone una cosecha local muy reducida que deberá complementarse con altos volúmenes de importación temporaria para evitar una mayor ociosidad industrial.

Pese a un tipo de cambio diferencial para la soja, con vigencia hasta fin de mayo/23, la mejora en los precios en posiciones más lejanas en el Mercado a Término y la expectativa de que el tipo de cambio oficial aumente, es un factor que lleva a la retracción de ventas.■

35
AÑOS



SSV

SANTIAGO SAENZ VALIENTE
Y ASOCIADOS

DESDE 1987

- ◆ Contadores Públicos
- ◆ Asesores Impositivos
- ◆ Consultores de Empresas

ESPECIALISTA EN EMPRESAS AGROPECUARIAS



www.SSVyAsoc.com



Talcahuano 833, CABA

TRIGO: COSTOS EN QUINTALES 2023 vs 2022

 Ing. Agr. ENRIQUE E. MILES

Se muestran los costos de trigo en 2023 comparativamente con los de 2022 en US\$/ha y en quintales de trigo. Pese a la baja de costos en dólares, lo que importa es el costo en quintales.

En el cuadro se comparan los costos de implantación, comercialización, cosecha y gastos indirectos, en dólares y en quintales, para un planteo de tecnología media en el Sudeste de Buenos Aires entre mayo 2022 y mayo 2023. Para el cálculo del costo en quintales se tomó el precio FAS disponible y el precio a cosecha de principios de mayo de cada año.

En lo relativo a precios FAS, en la campaña actual se observa una baja significativa respecto de 2022 (-24%) en la que gravita no solo el mercado internacional sino cuestiones locales derivadas de la menor cosecha, con medidas que frenaron la demanda de la exportación. Los precios a cosecha para la posición enero muestran una baja aun mayor entre campañas (-31%).

Para un planteo de fertilización con 160 kg/ha de urea y 100 kg de FDA, la disminución del costo del rubro fertilizantes puede estimarse en 163 US\$/ha. Se observa también un aumento en el costo de semillas y una baja en los agroquímicos. Expresado en quintales disponibles la baja de los costos de implantación es de 1 qq/ha a 14,2 qq/ha, en tanto que en quintales a cosecha el aumento es de 0,5 qq/ha.

Los gastos de cosecha y comercialización muestran una leve baja respecto de 2022; el costo en quintales para estos dos rubros, calculados sobre el precio FAS, aumenta en 1,3 qq/ha.

Los gastos indirectos muestran una mínima variación en dólares, y un aumento en quintales, pero es probable que la tasa vial y el inmobiliario, con valores nominados en \$, se terminen diluyendo en el segundo semestre.

El costo total se redujo en 178 US\$/ha respecto de 2022. En quintales sobre el FAS, el costo total aumentó en 1,3 qq/ha a 25,8 qq/ha, mientras que el cálculo sobre el precio a cosecha muestra un aumento de 4,3 qq/ha a 31,6 qq/ha.

TRIGO: COSTOS EN QUINTALES 2023 vs 2022				
	may-22		may-23	
PRECIO FAS (a ppio. de mayo)	US\$/tn	360	US\$/tn	273
GASTOS DIRECTOS	US\$/ha	QQ/ha	US\$/ha	QQ/ha
LABOREOS Y PULVERIZACIÓN	73	2,0	76	2,8
SEMILLA + CURASEMILLAS	77	2,1	89	3,2
AGROQUIMICOS	45	1,3	34	1,2
FERTILIZANTES	353	9,8	190	7,0
COSTOS DE IMPLANTACIÓN	548	15,2	389	14,2
COSECHA	79	2,2	73	2,7
COMERCIALIZACIÓN	146	4,1	134	4,9
TOTAL GASTOS DIRECTOS	773	21,5	596	21,8
GASTOS DE ESTRUCTURA	71	2,0	70	2,6
IMPUESTOS VARIOS	38	1,1	39	1,4
TOTAL GASTOS INDIRECTOS	109	3,0	109	4,0
COSTO TOTAL	882	24,5	705	25,8

PRECIO A COSECHA (a ppio. de mayo)	US\$/tn	323	US\$/tn	223
CS. de IMPLANTACIÓN A COSECHA	QQ/ha	17,0	QQ/ha	17,4
GASTOS DIRECTOS A COSECHA	QQ/ha	23,9	QQ/ha	26,7
COSTO TOTAL A COSECHA	QQ/ha	27,3	QQ/ha	31,6

Zona núcleo triguera SE Bs.As. Distancia a puerto 30 + 120 km.; costo de cosecha y comercialización se ha calculado para un rinde de 35 qq/ha; Impuestos varios comprende al Imp. Inmobiliario y tasa vial. No incluye IVA ni Imp. a las Ganancias.

Fuente: Márgenes Agropecuarios.

En síntesis

Las sumas y restas en la comparación de los rubros del costo entre las campañas 2022 y 2023, si bien se reducen en dólares por ha (atribuibles a la baja en los precios de los fertilizantes), muestran a la vez una significativa

baja en los precios FAS y a cosecha, que determinan aumentos en los costos medidos en quintales, en un contexto mucho más complicado en lo financiero porque no solamente los rindes fueron magros en la cosecha fina sino también en la gruesa.■

EL ENGORDE DE LA VACA VIEJA 2023



Juan Pablo Russi

 Dr. JUAN PABLO RUSSI
Ing. Agr. MSc.

Frente ventas obligadas por falta de pasto y reservas escasas se muestran los resultados del engorde y cambio de categoría de la vaca de refugio.

La categoría de vacas de refugio o secas después del tacto aporta alrededor del 40% de la producción de carne en los planteos de cría.

El actual contexto de reservas escasas por la sequía, con pasturas y verdes de producción incierta, plantea la necesidad priorizar la asignación de recursos entre las distintas categorías del rodeo. En las últimas semanas aumentó la liquidación de vientres con destino a faena con la consecuente baja en los precios de las categorías de inferior calidad. Esto plantea un panorama de menor oferta de vacas para faena en los próximos meses, con eventual impacto en los precios.

En los cuadros se analizan los costos y márgenes de tres alternativas de engorde y cambio de categoría para vacas de refugio de propia producción, y se muestra la sensibilidad de los márgenes a variaciones en precios y costos.

Planteos de engorde

Modelo a corral: las vacas ingresan al corral con 350 kg y se venden con 450 kg, después de 91 días de encierre. Se estima que 10% de las vacas no se adaptan al corral y se venden al mismo peso de ingreso. El encierre no debe durar más de

ALTERNATIVAS DE ENGORDE PARA VACAS DE REFUGO

PLANTEO TECNICO		ENCIERRE	VER.+ RAC.	VERDEO
PESO DE ENTRADA	kg/cab	350	350	350
PESO DE TERMINACIÓN	kg/cab	474	484	484
DESBASTE	%	5%	7%	7%
PESO DE VENTA VACA GORDA	kg/cab	450	450	450
PESO DE VENTA VACA NO ADAPTADA	kg/cab	350	350	350
PRODUCCIÓN	kg/cab	100	100	100
CONVERSIÓN MS	kg MS/kg	10,55		
AUMENTO DIARIO	kg/cab	1,10	0,65	0,65
DÍAS DE ENGORDE	días	91	154	154
MATERIA SECA RACIÓN	% MS	56	88	
CONSUMO DE RACIÓN - MS	kg/cab	1055	473	
CONSUMO DE RACIÓN - tal cual	kg/cab	1888	536	

DATOS TECNICOS		ENCIERRE	VER.+ RAC.	VERDEO
% MORTANDAD	%	1,0	1,0	1,0
% DE VACAS NO ADAPTADAS	%	10,0	5,0	5,0
CARGA SOBRE VERDEOS	cab/ha		3,5	2,2

PRECIOS		ENCIERRE	VER.+ RAC.	VERDEO
VENTA VACA GORDA	US\$/kg	1,17	1,17	1,17
VALOR VACA DE REFUGO	US\$/kg	0,78	0,78	0,78
VENTA VACA NO ADAPTADA	US\$/kg	0,78	0,78	0,78

COSTOS		ENCIERRE	VER.+ RAC.	VERDEO
RACIÓN (TAL CUAL)	US\$/tn	96	140	
RACIÓN (MS)	US\$/tn	172	159	
ALIMENTACIÓN x kg.producido	US\$/kg	1,82		
SANIDAD	US\$/cab	5,3	5,3	5,3
PERSONAL (1 c/500 cab) (2)	US\$/año	10862	10862	10862
ADM./ASESORAM.TÉCNICO (2)	US\$/año	3600	3600	3600
COSTO FACTOR TIERRA	US\$/ha		240	240



MARGENES Y SENSIBILIDAD CON HACIENDA PROPIA				
		ENCIERRE	VER.+ RAC.	VERDEO
VENTAS	US\$/cab	496	509	509
GASTOS DE VENTA	7,5% US\$/cab	37	38	38
VALOR DE LA VACA PROPIA INGRESADA	US\$/cab	253	253	253
INGRESO NETO (*)	US\$/cab	206	218	218
ALIMENTACIÓN (**)	US\$/cab	173		
VERDEO DE INVIERNO	US\$/cab		65	104
SUPLEMENTACIÓN A CAMPO	US\$/cab		75	
SANIDAD	US\$/cab	5,3	5,3	5,3
PERSONAL (1 c/500 cab) (2)	US\$/cab	5	9	9
ADM./ASESORAM. TÉCNICO (2)	US\$/cab	1,8	3,0	3,0
TRACTOR + MIXER (3)	US\$/cab	17	12	
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/cab	202	170	121
MARGEN BRUTO (4)	US\$/cab	4	48	96
COSTO DEL FACTOR TIERRA (1)	US\$/cab		69	109
MARGEN NETO	US\$/cab	4	-21	-13

SENSIBILIDAD DEL M.B. A VARIACIONES EN COSTOS Y PRECIO				
PRECIO VENTA -10%	US\$/cab	-42	1	49
PRECIO VENTA + 5%	US\$/cab	27	71	120
MAIZ COMPRADO(***)	US\$/cab	-45	14	
VACAS NO ADAPTADAS + 50%	US\$/cab	-3	42	90

(*) En ventas está deducida la mortandad. Para el cálculo del valor de ingreso de la vaca propia se toma el precio de venta de la vaca flaca neto de gastos. Escala: 500 cabezas
 (***) No se incluye alimento de 50% de vacas no adaptadas, que se venden sin consumirlo.
 (***) Se toma el precio pizarra maíz lleno, incluido flete, comprado a un proveedor cercano.
 (1) Para el verdeo de invierno el costo del factor tierra equivale a 6,5 qq/ha de soja.
 (2) Admin./asesor técnico y personal: anual prorrateado por duración del ciclo.
 (3) Encierre: 3,5 hs/día de distribución p/500 cab. Verdeo+ración: 1,5 hs/día de distribución.
 (4) No se contempla amortización de corrales, comederos y aguadas **\$/dólar: 226,5**

90 días, ya que la vaca que no se engordó en este período no va a engordar.

La dieta que utilizada en MS es 30% silo de maíz, 63% maíz partido, 5% pellet de girasol alta proteína y 2% núcleo mineral con monensina y urea.

Modelos pastoriles: ambos planteos utilizan verdeos por un lapso de 154 días. En uno de los modelos se suplementa con maíz molido y concentrado, al 1% del p/v (3,5 kg/día), con una carga de 3,5 vacas/

ha. En el modelo sin suplementación la carga es de 2,2 vacas/ha. En ambos casos se asume que 5% de las vacas no cambian de categoría.

Costeo

Se utiliza maíz propio a 129 US\$/tn como costo de oportunidad (precio pizarra US\$/tn menos 35% de gastos comerciales y flete). El costo de molido es de 5 US\$/tn. El costo del silo de maíz propio es de 47 US\$/tn de MV.

Márgenes y sensibilidad

La reciente baja en el precio del maíz mejoró la ecuación de engorde en el planteo de encierre a corral. El planteo a corral muestra margen bruto apenas positivo, y son más altos en los planteos a pasto, en la medida en que los precios en dólares sean, al momento de la venta, los mismos que los actuales.

En los planteos que utilizan verdeo se observa una fuerte gravitación del factor tierra (6,5 qq/ha de soja valuados al precio pizarra deducidos los impuestos a la tierra) que ponen en terreno de quebranto los márgenes netos, aunque los productores miran más el margen bruto que el neto.

Más allá de las proyecciones de resultados y de que el factor tierra se incluya en la evaluación o se deje de lado, los resultados son muy ajustados. En la medida en que lo permitan las necesidades financieras, la premisa es no vender vacas flacas y a precios bajos, sino mantenerse en kilos de carne y apuntar venderlas con buena terminación a mayores precios en el futuro.

En síntesis

La vaca de refugio no deja de ser una opción de negocio para cambiarla de categoría aun en el actual contexto de escasos recursos forrajeros, porque la alternativa es la venta obligada en momentos en que los precios bajaron por la necesidad de achicar los rodeos.■

TAMBO CON SECUELAS DE LA SEQUÍA

 Ing. Agr. JOSÉ R. QUINTANA

Dadas las derivaciones de la sequía sobre las proyecciones de oferta forrajera se evalúan los posibles resultados del tambo a partir parámetros productivos y planteos técnicos con ajuste trimestral.

Un tema muy presente en la actualidad es la necesidad de replantear los planteos de costos y de producción, a partir de las secuelas de la sequía.

Los planteos técnicos que sustentan a distintos modelos de producción presuponen condiciones climáticas normales. En condiciones tan extremas como las que se registraron en 2022/23, que no se resuelven con una o dos lluvias, las secuelas de una oferta forrajera insuficiente impactan sobre las proyecciones de producción que puedan realizarse para los próximos meses.

Los ajustes a los planteos técnicos son consecuencia de que los modelos estáticos están expuestos a los avatares de la naturaleza.

Para realizar proyecciones no alcanza con definir un planteo técnico y anualizar los ingresos y costos según la "foto de precios actual". Lo que tranquilas adentro tenemos por delante es la necesidad ajustar parámetros y costos hasta tanto la situación vuelva a normalizarse.

Para evaluar el impacto de la sequía se evalúa un planteo base, dividiendo el año en trimestres y modificando el planteo técnico "normal" según corresponda.

Si fuera un año normal, estaríamos analizando los resultados proyectados a un año, con parámetros productivos estables para un planteo técnico único con los precios de mayo/23.

Pero en vista de que no estamos en un año normal, se evalúan los resultados por trimestre, con ajustes en los costos y en la producción resultante.

Mayo-julio 23: es el trimestre de mayores cambios. La baja disponibilidad de forraje, por fallas en los verdeos y el alto consumo de silaje de maíz de mala calidad derivan en la necesidad de aumentar la cantidad de ración de las vacas en ordeño de 8 a 10 kg diarios y el consumo de rollo, que normalmente es de 0,25 rollos/VO/trimestre, en este trimestre aumenta a 0,5 rollos/VO. Para las vacas secas la ración sube de 4 a 5 kg/día. De todos modos, esto no

alcanza para compensar la menor oferta forrajera y por lo tanto la producción promedio diaria baja de los 23 lt/VO/día del modelo base a 18 lt/VO/día durante este trimestre.

Agosto-octubre 23: Durante agosto se mantiene el manejo del trimestre anterior pero ya a mediados de septiembre, cuando empieza a haber pasto en un año que se pronostica Niño, se baja el nivel de racionamiento a los 8 kg del modelo normal por lo que el promedio del trimestre es de 9 kg de ración/VO/día. Lo mismo ocurre con la ración de las VS, vuelve a 4 kg/día a mediados de septiembre por lo que el promedio del trimestre es de 4,5 kg/VS/día. El consumo de rollo se mantiene en 0,5 rollo/VO en el trimestre. La producción individual se empieza a recuperar. Pueden estimarse 20 lt/VO/día, en vista de que agosto sigue habiendo mucho silo de mala calidad en la dieta y también por arrastre de la mala productividad del trimestre anterior.

Noviembre 23-enero 24: El planteo técnico vuelve completamente a la normalidad bajo el supuesto de que la oferta forrajera será normal y ya no se requiere silo de maíz. De todos modos, el sistema no vuelve todavía a los 24 lt/VO/día por arrastre del mal año y que las vacas que hicieron pico de producción en mayo/junio tienen una mala cola de lactancia que empuja a la baja al promedio individual.

Febrero 24-abril 24: Todo sigue como en el trimestre anterior pero la producción vuelve a los 24 lt/VO/día.

El análisis del período mayo/23 a abril/24 a partir de la suma de los cuatro trimestres lleva a que en promedio la ración de las VO fue 8,8 kg/día vs los 8 del modelo base y el de las VS 4,4 kg/día vs 4 del modelo base. El consumo de rollo sube de 1 rollo/VO/año en el modelo base a 1,5 rollo/VO/año, en tanto que la producción individual cae de 24 lt/VO/día a 21,3 lt/VO/día

Esta menor producción individual deriva en que la productividad baje de 11.997 lt/ha/año en el modelo sin sequía a 10.611 lt/ha/año en el modelo con ajustes trimestrales (-11,5%).

EL TAMBO CON SECUELAS DE LA SEQUÍA			PROYECCIÓN POR TRIMESTRES					SUMA DE TRIMESTRES
			PLANTEO BASE	MAY 23- JUL23	AGO 23 - OCT 23	NOV 23 - ENE 24	FEB 24 - ABR 24	
PLANTEO TECNICO	PASTURAS	HAS.	120	120	120	120	120	120
	VERDEOS INVIERNO	HAS.	30	30	30	30	30	30
	VERDEOS VERANO (1)	HAS.	20	20	20	20	20	20
	SILAJE DE MAIZ	HAS.	50	50	50	50	50	50
	RACIONAMIENTO VO.	KG/DIA	8,0	10,0	9,0	8,0	8,0	8,8
	RACION VACA SECA	KG/DIA	4,0	5,0	4,5	4,0	4,0	4,4
	ROLLOS POR VACA ORDEÑE	R/VO/AÑO	1,00	0,50	0,50	0,25	0,25	1,50
SUPERFICIE TOTAL		HAS.	200	200	200	200	200	200
PARAMETROS PRODUCCION	Rep vaq s/VO	25% CARGA ANIMAL vc/ha	1,65	1,65	1,65	1,65	1,65	1,65
	Vc refugio %s/VO	20% VACAS TOTAL cabs.	330	330	330	330	330	330
	Parición % s/VO	85% VACAS ORDEÑE cabs	274	274	274	274	274	274
	Vaca ordeñe/VT	83% PROD por vaca lt/día	24,0	18,0	20,0	23,0	24,0	21,3
	Cesión interna de tern.a guachera y repos.con vaq.prefiadas	PROD. TOTAL lt/día	6.574	4.930	5.478	6.300	6.574	5.820
	PROD. LT/HA/AÑO			11.997	2.268	2.520	2.898	2.925
INGRESOS			US\$/ha	US\$/ha	US\$/ha	US\$/ha	US\$/ha	US\$/ha
	VENTAS LECHE	0,386 US\$/lt	4.631	875	973	1.119	1.129	4.096
	VTA VACAS RECHAZO 580 kg/c	0,92 US\$/kg	176	44	44	44	44	176
	CES. TERNERAS a GUACHERA	440 US\$/cab	309	77	77	77	77	309
	CES. TERNEROS a GUACHERA	140 US\$/cab	98	25	25	25	25	98
	GS.VENTA HACIENDA	12 %	21	5	5	5	5	21
	INGRESO NETO HACIENDA		562	140	140	140	140	562
INGRESO NETO TOTAL			5.192	1.016	1.113	1.259	1.270	4.657
DETALLE DE COSTOS DIRECTOS	TAMBERO	8 s/ l.Lecche	370	70	78	89	90	328
	RACIONAMIENTO VACA ORDEÑE	0,33 US\$/kg.	1.320	416	374	333	322	1.444
	RACIONAMIENTO VACA SECA	0,36 US\$/kg.	74	23	21	19	19	81
	REPARTO ALIMENTOS	22 US\$/hora	161	40	40	40	40	161
	ROLLOS 500 KGS.	76 US\$/rollo	125	62	62	31	31	187
	SILAJE DE MAIZ	997 US\$/ha	249	56	56	56	56	224
	OTROS GASTOS	US\$/ha.	1.303	326	326	326	326	1.303
	TOTAL COSTOS DIRECTOS		US\$/HA.	3.602	993	957	894	884
MARGEN BRUTO TAMBO		US\$/ha.	1.591	22	156	365	386	929

Los ingresos por venta de carne no cambian. EL ingreso, que en el modelo base era de 4.631 US\$/ha luego de los ajustes baja a 4.096, mientras que los gastos suben de 3.602 US\$/ha a 3.729 US\$/ha.

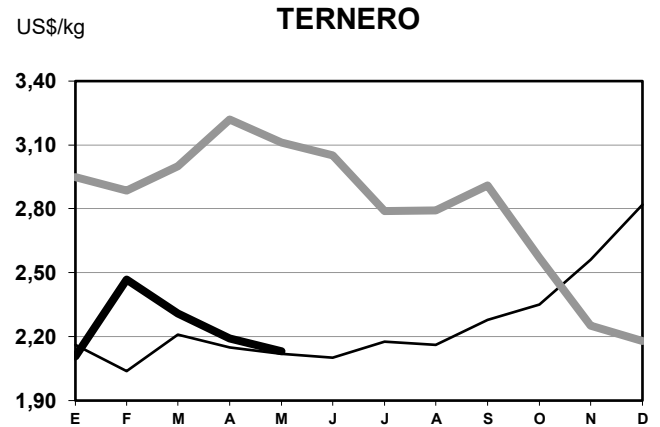
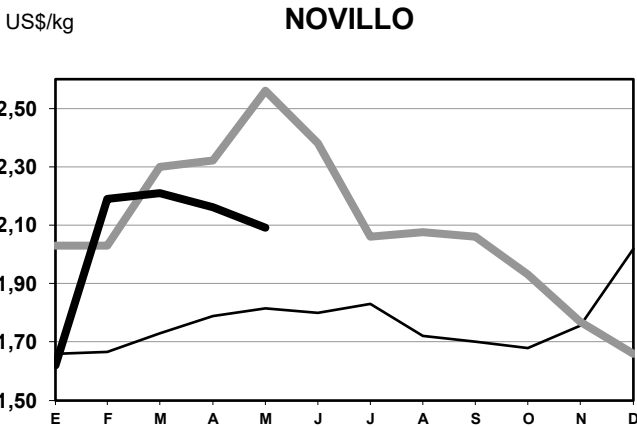
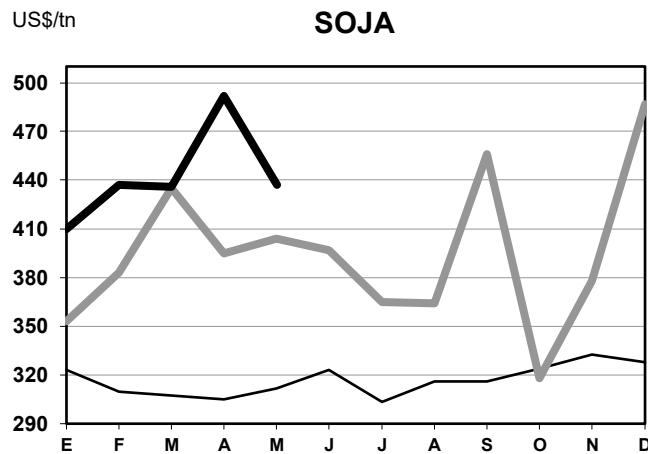
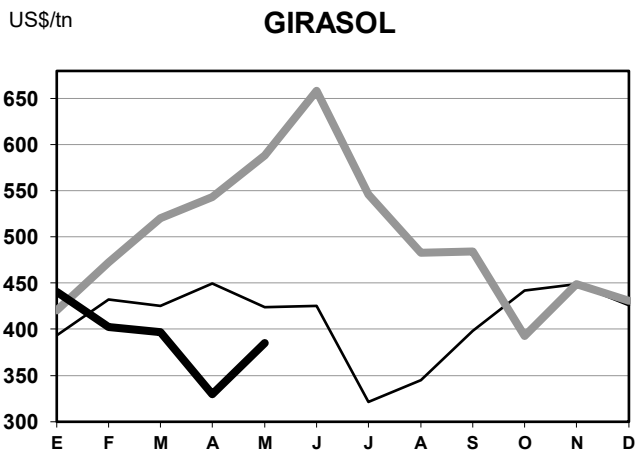
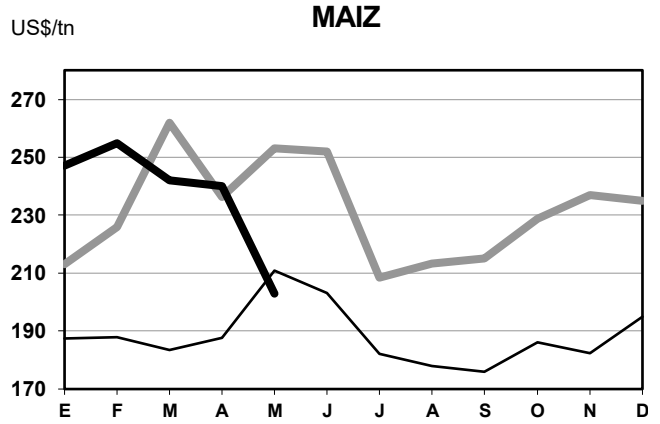
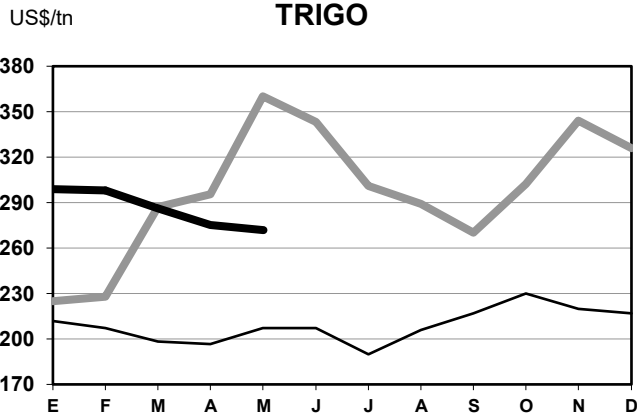
A nivel de margen bruto desde 1.591 US\$/ha proyectados en situaciones normales puede estimarse que estén en el orden de 929 US\$/ha, como consecuencia de los mayores costos y la menor producción del análisis trimestral.

Si bien la caída es significativa, y seguramente luego de descontadas las amortizaciones y los gastos de administración y estructura se llega a un resultado neto del orden de los 500 US\$/ha, el número anual no llegaría al terreno negativo.

En síntesis

En las actividades agrícolas las proyecciones de resultados también requieren de ajustes en función de cómo va impactando el clima a lo largo del ciclo de los cultivos, pero, de un ciclo a otro el reacomodamiento es rápido en función de los mm disponibles.

En las actividades ganaderas, la oferta forrajera y el estado corporal de las vacas expuestas a situaciones extremas, llevan a que lo productivo se resienta y lleve más tiempo volver a la normalidad.■



2021
 2022
 2023
 Tipo de cambio: **230,5**





Plataforma SAFRAS,
Siga los mercados de **Soja, Maíz y Trigo**
Todo el contenido en un solo lugar



Demonstración Gratuita
www.cma.com.ar



ZONA DE REFERENCIA	Sudeste Bs As		
--------------------	---------------	--	--

DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	unidades	US\$/ha
FERTILIZACION	9,8	2	19,5
SIEMBRA DIRECTA c/FERTILIZ.	43,0	1	43,0
PULVERIZACIÓN TERRESTRE	5,9	4	23,4

COSTOS DIRECTOS	US\$/unidad	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS UTA/ha		2,20	85,9
ROUNDUP FULL II lt/ha	7,03	4,00	28,1
SEMILLA kg/ha	0,72	120	86,4
CURASEM. CHUCARO kg/ha	90,21	0,18	16,2
UAN kg/ha	0,56	120	67,2
UREA kg/ha	0,60	110	65,5
FOSFATO DIAMONICO kg/ha	0,95	120	114,0
HUSSAR PLUS OD lt/ha	400,71	1 c/20 has	20,0
STINGER lt/ha	33,55	0,30	10,1
KARATE ZEON 25% lt/ha	55,89	0,034	1,9
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha		495

RENDIMIENTOS	QQ/ha	45	65
PRECIO TRIGO ene/24	US\$/tn	248	248
INGRESO BRUTO	US\$/ha	1116	1612
GS.COMERCIALIZACION.	US\$/ha	176	254
INGRESO NETO	US\$/ha	940	1358
LABRANZAS	US\$/ha	86	86
SEMILLA	US\$/ha	86	86
AGROQUIMICOS	US\$/ha	76	76
FERTILIZANTES	US\$/ha	247	247
COSECHA	US\$/ha	89	113
COSTOS TOTALES	US\$/ha	585	608
MARGEN BRUTO	US\$/ha	355	750

G.S.COMERCIALES	DISTANCIA A PUERTO 30 + 120 km			
	FLETES CORTO y LARGO	US\$/tn	26,53	10,70%
	IMPUESTOS - SELLADO	US\$/tn	4,23	1,71%
	PARITARIA	US\$/tn	3,40	1,37%
	COMISION ACOPIO	US\$/tn	4,96	2,00%
	TOTAL	US\$/tn	39,1	15,8%
Precios y costos en dólares, sin IVA		230,5	\$/dólar	

MARGENES AGROPECUARIOS

margenes

agro.online

Comentarios relativos a la tecnología de procesos en planteos de alta producción

Tecnología de punta

Antecesor: ideal es girasol. Luego soja de ciclo corto para liberar temprano el lote.

Lote: suelos profundos sin limitantes, con buena acumulación de agua en el perfil.

Cultivar: debe seleccionarse el que cubra y cumpla con mayor eficiencia todas las etapas fenológicas en la zona.

Fecha de siembra: lo más temprano posible en función del ciclo; apuntar a que las etapas de desarrollo y llenado de grano se completen con temperaturas frescas teniendo en cuenta las limitantes climáticas (riesgo de heladas en floración). Los cultivares de ciclo largo cumplen estas condiciones y tienen por ello mayor potencial para aprovechar la oferta climática;

Densidad: está en función del objetivo de espigas a cosecha, del potencial de macollaje del cultivar, y de las condiciones edáficas y climáticas (para altos rindes apuntar a 500-600 espigas/m²; con riego 700 espigas/m²)

Siembra: procurar planteos de precisión en la distribución, pues incide en el macollaje y en el desarrollo sin competencia entre vástagos.

Curasemilla: protege contra carbones, enfermedades de plántula, y ataques tempranos de mancha amarilla.

Nutrición: se definirá primero el rinde potencial, y en base al análisis de suelo se ajustarán los requerimientos.

Fósforo: de acuerdo a la oferta, aplicar a la siembra entre 80 a 120 kg/ha de fosfato diamónico (o monoamónico de acuerdo a la estrategia planeada con el nitrógeno)

Nitrógeno: se requieren 30 kg de N absorbido por tn de grano. Si el objetivo es apuntar sólo al rinde, aplicar parte a la siembra y parte en la etapa de espiga 1cm. Si se apunta a rinde y proteína puede hacerse una tercera aplicación en pre-antesis. Es conveniente chequear el estado nutricional en planta (nitratecheck ó spad) para efectuar ajustes.

Azufre: asociado al contenido de materia orgánica; aplicar a la siembra y de acuerdo a análisis.

Enfermedades de hoja: Roya anaranjada, Mancha amarilla y Septoria: El objetivo es defender la hoja bandera y la antecesora, pues si se afecta el área foliar hay pérdida de rendimiento. Es fundamental el monitoreo, pues no se puede atrasar la aplicación. En ataques iniciales (aparición de hoja bandera) la mezcla de triazoles y estrobirulinas brinda protección prolongada. En estados más avanzados pueden aplicarse sólo triazoles. La calidad de la aplicación es más importante que el producto (elevado caudal, pastillas de doble abanico y placa de turbulencia)

Fusarium: la decisión de aplicación se basa en alarmas de riesgo climático. Aplicar al inicio de floración. La calidad de aplicación es fundamental.

Herbicidas: en general no es problema el control de hoja ancha. La mezcla de sulfonilurea + dicamba (Misil) puede generar fitotoxicidad sólo si la aplicación se combina con temperaturas muy frías.



Tecnología de punta

ZONA DE REFERENCIA	Norte Bs. As.		
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	unidades	US\$/ha
SIEMBRA DIRECTA	43,0	1	43,0
FERTILIZACION	9,8	1	9,8
PULVERIZACION TERRESTRE	5,9	3	17,6
PULVERIZACION AEREA	11,7	2	23,4
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		2,40	93,7

COSTOS DIRECTOS	US\$/unidad	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha	2,40	93,7
SEMILLA RR	kg/ha	0,80	60,00
INOCULANTE + FUNG.	c/50 kg.	3,70	1,20
ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,03	4,00
TEXARO	kg/ha	357,0	0,043
ROUNDUP CONTROLMAX	kg/ha	8,80	1,50
FERTILIZ. MAP	kg/ha	0,95	100
FERTILIZ. AZUFRE S-15	kg/ha	0,74	120
KARATE ZEON 25%	lt/ha	55,9	0,025
QUINTAL XTRA	lt/ha	86,0	0,08
ENGEO	lt/ha	40,9	0,20
OPERA	lt/ha	25,0	0,50
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha		415

RENDIMIENTOS	QQ/ha	42	48
PRECIO SOJA may/24	US\$/tn	360	360
INGRESO BRUTO	US\$/ha	1512	1728
GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	257	294
INGRESO NETO	US\$/ha	1255	1434
LABRANZAS	US\$/ha	94	94
SEMILLA+inoc.	US\$/ha	52	52
AGROQUIMICOS+fert.+ fung.	US\$/ha	269	269
COSECHA	US\$/ha	98	112
COSTOS TOTALES	US\$/ha	513	527
MARGEN BRUTO	US\$/ha	742	907

GASTOS COMERCIALES	DISTANCIA A PUERTO	30 + 200 km		
	FLETES CORTO y LARGO	US\$/tn	33,45	9,29%
	IMPUESTOS - SELLADO	US\$/tn	6,15	1,71%
	PARITARIA	US\$/tn	3,40	0,94%
	SECADO	US\$/tn	9,00	2,50%
	ZARANDEO	US\$/tn	2,00	0,56%
	COMISION ACOPIO	US\$/tn	7,20	2,00%
	TOTAL	US\$/tn	61,2	17,0%
Precios y costos en dólares.		230,5 \$/dólar		

Comentarios relativos a la tecnología de procesos en planteos de alta producción

Sistema de labranza: SD

Semilla y Densidad de siembra: Se aspira a lograr una población de 270.000 plantas/ha a cosecha con surcos a 52,5 cm. La semilla utilizada en el planteo corresponde a variedades de grupo 2 largo y grupo 3 largo, de alto potencial, preinoculada y con valores de poder germinativo (85% mínimo) y prueba fría (70% mínimo) superiores a los requeridos por el mercado

Fecha de siembra: Primera quincena de noviembre para el Sur de Santa Fe, N. de Bs.As.

Fertilización: las dosis de fertilizantes se estimaron de manera que sumados a lo supuestamente provisto por el suelo aseguren los nutrientes requeridos por el cultivo.

Fósforo: Con niveles de P2O5 en el suelo entre 11 a 16 ppm se recomienda una dosis de 100 a 120 kg/ha de MAP, si se apunta a un rinde de 42 a 48 qq/ha.

Nitrógeno: Puesto que más de la mitad del aporte de Nitrógeno al cultivo es realizada por simbiosis a través de los nódulos, es de fundamental importancia una adecuada inoculación de la semilla, que requiere además para su éxito una adecuada provisión de nutrientes como Fósforo y Azufre.

Azufre (S): El requerimiento de este elemento para un rinde de 48 qq/ha de soja es de 34 kg/ha de S. En este planteo se provee a través de la aplicación de 120 kg/ha de S-15.

Micronutrientes: Los mayores resultados en cuanto a respuesta se han obtenido con Boro y Zinc. El análisis de suelo es de gran importancia para detectar deficiencias, que pueden ser limitantes incluso con adecuados niveles de macronutrientes.

Fungicida: Su aplicación tiene como objetivo evitar las pérdidas de rendimiento y calidad ocasionadas por las enfermedades de fin de ciclo, que provocan una caída prematura de hojas y una maduración anticipada del cultivo; dicho tratamiento es también preventivo para control de roya.

**HACER GESTIÓN ES CUIDAR
EL FUTURO DE TU EMPRESA**

Análisis de proyectos

Charlas y Conferencias

info@grupocencerro.com

www.grupocencerro.com

+549 116 556 1020

@GCencerro

grupocencerro

Grupo Cencerro
PROFESIONALES DEL CAMPO



ZONA DE REFERENCIA	Norte Bs As		
--------------------	-------------	--	--

DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	unidades	US\$/ha
FERTILIZACION	9,8	1	9,8
SIEMBRA DIRECTA c/FERTILIZ.	43,0	1	43,0
PULVERIZACIÓN AEREA	11,7	1	11,7
PULVERIZACIÓN TERRESTRE	5,9	3	17,6
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		2,10	82,0

COSTOS DIRECTOS	US\$/unidad	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS UTA/ha		2,10	82,0
ROUNDUP FULL II lt/ha	7,03	2,50	17,6
ATRAZINA 90% kg/ha	10,60	1,00	10,6
SEMILLA VT3P bls/ha	210	1,12	235,2
UREA kg/ha	0,60	280	166,6
FOSF. MONOAMONICO kg/ha	0,95	100	95,0
ATRAZINA 90% lt/ha	10,60	2,00	21,2
GUARDIAN lt/ha	8,25	2,00	16,5
ROUNDUP CONTROLMAX kg/ha	8,80	1,50	13,2
KARATE ZEON 25% lt/ha	55,9	0,025	1,4
OPERA lt/ha	25,0	0,75	18,8
TOTAL COSTOS DIRECTOS US\$/ha			678

RENDIMIENTOS	QQ/ha	110	130
PRECIO MAIZ abr/24	US\$/tn	212	212
INGRESO BRUTO	US\$/ha	2332	2756
GS.COMERCIALIZACION.	US\$/ha	591	698
INGRESO NETO	US\$/ha	1741	2058
LABRANZAS	US\$/ha	82	82
SEMILLA	US\$/ha	235	235
AGROQUIMICOS + FERTILIZ.	US\$/ha	361	361
COSECHA	US\$/ha	117	138
COSTOS TOTALES	US\$/ha	795	816
MARGEN BRUTO US\$/ha		947	1242

GASTOS COMERCIALES	DISTANCIA A PUERTO 30 + 200 km			
	FLETES CORTO y LARGO	US\$/tn	33,45	15,78%
	IMPUESTOS - SELLADO	US\$/tn	3,62	1,71%
	PARITARIA	US\$/tn	3,40	1,60%
	SECADO 3 %	US\$/tn	9,00	4,25%
	COMISION ACOPIO	US\$/tn	4,24	2,00%
TOTAL	US\$/tn	53,7	25,3%	
Precios y costos en dólares, sin IVA		230,5	\$/dólar	

Sistema de labranza: SD

Densidad de siembra: 90000 semillas/ha para aspirar a una población de 75/80000 plantas/ha

Sembradora: que asegure una adecuada distribución de la semilla. Debe procurarse una distribución equidistante y emergencia uniforme del cultivo, para evitar plantas subordinadas con producción limitada, que no compensen el gasto de agua y nutrientes.

Cultivos menos densos por siembras demoradas o utilización de híbridos de ciclo corto y/o menos foliosos, pueden ser beneficiados por el acortamiento del entresurco a 52 cm

Fósforo: nivel medio de fósforo (P) asimilable en el suelo, 12–25 ppm

Nitrógeno: Nitrógeno de nitratos (N-NO₃) en suelos presiembra concentración media a baja 100/130 kg/ha. en 0-60 cm de prof., equivalentes aprox. a 20/25 ppm en 0-20 cm.

Azufre: si los niveles de S de sulfatos en suelo (0-20 cm) son bajos, < 10 ppm, resultará conveniente reemplazar alrededor del 25 % del N de la fuente nitrogenada por sulfato de amonio.

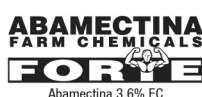
Micronutrientes: no se consideraron aportes de micronutrientes en razón de que las respuestas a sus aplicaciones han sido hasta el momento muy puntuales y erráticas.

Herbicidas: se recomienda su aplicación en barbecho y post siembra, para asegurar un correcto control de malezas.

Rastrojos: el mantenimiento de un buen rastrojo de cobertura en SD permite asegurar mayor disponibilidad de humedad para el cultivo, y sobre todo preservarla para el momento crítico, cuatro semanas alrededor de floración, cuando tienen lugar la diferenciación floral, fecundación y cuaje de los granos, para cuyo momento hay que proveer a la mayor tasa de crecimiento del cultivo.

Fertilización: las dosis de fertilizantes se estimaron de manera que sumados a lo supuestamente provisto por el suelo aseguren los nutrientes requeridos por el cultivo.

Tecnología de punta



ZONA DE REFERENCIA	Norte Bs As		
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	unidades	US\$/ha
FERTILIZACION	9,8	1	9,8
SIEMBRA DIRECTA c/FERTILIZ.	43,0	1	43,0
PULVERIZACIÓN TERRESTRE	5,9	2	11,7
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		1,65	64,4

COSTOS DIRECTOS		US\$/unidad	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha		1,65	64,4
ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,03	2,50	17,6
MAÍZ VIPTERA3	bls/ha	190	1,00	190,0
UREA	kg/ha	0,60	200,00	119,0
FOSF. MONOAMONICO	kg/ha	0,95	100,00	95,0
ATRAZINA 90%	kg/ha	10,60	1,00	10,6
GUARDIAN	lt/ha	8,25	2,00	16,5
LIFELINE	lt/ha	17,50	2,00	35,0
KARATE ZEON 25%	lt/ha	55,89	0,025	1,4
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha			549

RENDIMIENTOS	QQ/ha	80	100
PRECIO MAÍZ jul/24	US\$/tn	200	200
INGRESO BRUTO	US\$/ha	1600	2000
GS.COMERCIALIZACION.	US\$/ha	426	533
INGRESO NETO	US\$/ha	1174	1467
LABRANZAS	US\$/ha	64	64
SEMILLA	US\$/ha	190	190
AGROQUIMICOS + FERTILIZ.	US\$/ha	295	295
COSECHA	US\$/ha	88	110
COSTOS TOTALES	US\$/ha	637	659
MARGEN BRUTO	US\$/ha	536	808

GASTOS COMERCIALES	DISTANCIA A PUERTO	30 + 200 km	
	FLETES CORTO y LARGO	US\$/tn	33,45 16,72%
	IMPUESTOS - SELLADO	US\$/tn	3,41 1,71%
	PARITARIA	US\$/tn	3,40 1,70%
	SECADO 3 %	US\$/tn	9,00 4,50%
	COMISION ACOPIO	US\$/tn	4,00 2,00%
	TOTAL	US\$/tn	53,3 26,6%
Precios y costos en dólares, sin IVA		230,5	\$/dólar

Comentarios relativos a la tecnología de procesos en planteos de alta producción

Sistema de labranza: SD

Densidad de siembra: 80000

semillas/ha para aspirar a lograr

una población 67/70000 plantas ha.

Puede resultar beneficioso acortar entresurcos a 52 cm, lo cual permite alcanzar en menor tiempo mayor % de interceptación lumínica, sobre todo en híbridos de ciclo corto, generalmente menos foliosos

Fecha de siembra: Es necesario recordar siempre que al sembrar cualquier híbrido con fecha atrasada se compromete el período de floración y llenado de granos, por días más cortos en esa época y por ello menor suma de radiación. Es importante no demorar la siembra.

Fósforo: nivel medio de fósforo (P) asimilable en el suelo 12 – 25 ppm Se ha mantenido una dosis de 100 kg/ha similar a la siembra más temprana, para estimular rápido y amplio desarrollo del sistema radicular.

Nitrógeno: Nitrógeno de nitratos (N_NO3) en suelos presiembra 20/25 ppm en 0-20 cm. de profundidad.. El maíz de 2º dispondrá en su ciclo menor suma de radiación, y por ello el techo de rendimiento se encuentra más acotado, de allí la cantidad de fertilizante nitrogenado estimada es algo menor que para siembras más tempranas.

Azufre: si los niveles de S de sulfatos en suelo (0-20 cm) son bajos, < 10 ppm, resultará conveniente reemplazar alrededor del 25 % del N de la fuente nitrogenada por sulfato de amonio.

Herbicidas: en relación a una siembra temprana se han suprimido las aplicaciones en presiembra, y se aplican sólo en preemergencia.

Rastrojos: La importancia de mantener en el lote un buen rastrojo de cobertura para la conservación de la humedad del suelo, se acrecienta en un maíz de 2º pues asegura mayor humedad superficial disminuyendo el riesgo de pérdida de plántulas ante la eventualidad de temperaturas altas y carencia circunstancial de lluvias, durante la emergencia del cultivo.

Refugios: En todo lote sembrado con maíz MG, es necesario sembrar en igual fecha el 10 % de la superficie con un híbrido convencional (no Bt) de ciclo similar, a fin de evitar o postergar la eventual aparición de individuos con resistencia dentro de las poblaciones de insectos controlados por el gen BT. En lotes de grandes dimensiones deberá fraccionarse ese porcentaje en subáreas distanciadas a no más de 500 metros.

Tecnología de punta



agrositio

24hs de Información y Negocios para el Campo y la Cadena Agroindustrial

ZONA DE REFERENCIA		Oeste de Bs.As.	
DETALLE DE LABRANZAS			
US\$/unidad	unidades	US\$/ha	
SIEMBRA DIRECTA	43,0	1	42,95
FERTILIZACION	9,8	1	9,76
PULVERIZACION TERRESTRE	5,9	3	17,57
PULVERIZACION AEREA	11,7	1	11,71
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		2,10	82,0

COSTOS DIRECTOS		US\$/unidad	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha		2,10	82,0
SEMILLA CL (*)	bl/ha	278	0,33	91,7
ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,03	3,00	21,1
FOSFATO DIAMONICO	kg/ha	0,95	50,00	47,5
UREA	kg/ha	0,60	90,00	53,6
BOROSOL 10%	lt/ha	9,50	0,70	6,7
CLEAR SOL (pack 6 has)	lt/ha	140,00	6 has	23,3
KARATE ZEON 25%	lt/ha	55,89	0,025	1,4
INTREPID	lt/ha	39,00	0,20	7,8
TOTAL COSTOS DIRECTOS		US\$/ha		335

(*) bolsas de 180.000 semillas, curadas con Gaucho.

RENDIMIENTOS	QQ/ha	23	30
PRECIO GIRASOL mar/24 est.	US\$/tn	380	380
INGRESO BRUTO	US\$/ha	874	1140
BONIFICACION ACEITE	US\$/ha	87	114
GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	92	120
INGRESO NETO	US\$/ha	869	1134
LABRANZAS	US\$/ha	82	82
SEMILLA	US\$/ha	92	92
AGROQUIMICOS + FERT.	US\$/ha	161	161
COSECHA	US\$/ha	61	80
COSTOS TOTALES	US\$/ha	396	415
MARGEN BRUTO	US\$/ha	473	719

GASTOS COMERCIALES	DISTANCIA A FABRICA		80 km	
	FLETES	US\$/tn	16,62	4,37%
	IMPUESTOS - SELLADO	US\$/tn	6,49	1,71%
	PARITARIA	US\$/tn	3,40	0,89%
	SECADO	US\$/tn	6,00	1,58%
	COMISION ACOPIO	US\$/tn	7,60	2,00%
	TOTAL	US\$/tn	40,1	10,6%
BONIFICACION ACEITE	US\$/tn	38,0	10%	
Precios y costos en dólares, sin IVA.		230,5	\$/dólar	

Comentarios relativos a la tecnología de procesos en planteos de alta producción

Sistema de labranza: SD

Densidad de siembra: 60-63000 sem/ha, para llegar a cosecha con 50-55.000 pl/ha considerando una pérdida de alrededor del 15%.

Distancia entre hileras: 0,70 m o 0,52 m. Lo fundamental es lograr rápida cobertura de suelo, para alcanzar un Índice de Área Foliar Crítico (2-3) cuanto antes y mantenerlo durante todo el ciclo.

El distanciamiento a 0,52 m permite aumentar hasta un 10% la densidad de plantas al mejorar la distribución espacial, colabora en la retención de humedad al sombrear rápidamente el suelo y favorece la exploración de mayor superficie de suelo por las raíces de cada planta individualmente.

Al sembrar en un suelo cubierto con rastrojo hay menor temperatura y más humedad, los insectos de suelo son muy activos, igual que los hongos de suelo, por lo que se impone el curado de la semilla con insecticidas y fungicidas

Siembra: se recomienda comenzar la siembra cuando la temperatura del suelo, medida a 5 cm de profundidad supere los 10°C durante 3-4 días consecutivos.

Para la SD de Girasol se recomienda incorporar un pequeño cincel delante del equipo, para remover una banda de pocos cm de ancho y profundidad, suficiente como para ofrecer a la semilla una cama de siembra que le permita íntimo contacto con el suelo, asegurando rápida germinación y enraizamiento.

Fosforo: con niveles de P2O5 inferiores a 15 ppm es conveniente fertilizar con 40-50 kg/ha de PDA.

Nitrógeno: para rendimientos superiores a los 3000 kg/ha se requieren dosis de 50-60 unidades de N (alrededor de 100-120 kg/ha de Urea).

La aplicación de fertilizante debe realizarse unos 10 cm al costado y por debajo de la semilla, para evitar el contacto con el componente nitrogenado. En caso de aplicación en la línea de siembra, reemplazar el PDA por otra fuente fosforada como Superfosfato.

Boro: 500 grs/ha son suficientes para que el cultivo esté bien provisto. Las deficiencias se corrigen mediante aplicaciones a la siembra ó foliares que evitan clorosis y arrugado de las hojas apicales y el "corte de cuchillo" que provoca pérdidas de capítulos.

Herbicidas: la aplicación de Acetoclor y Fluorocloridona en Pre-emergencia previene la aparición de malezas gramíneas y de hoja ancha hasta 35-45 días después de sembrado. La dosis varía desde 0,75-1,5 kg/ha de cada uno, según se trate de suelos livianos ó pesados.

Insecticidas: la Isoca medidora es el insecto más dañino que afecta al girasol durante su desarrollo y hasta después de floración. La detección oportuna de oviposiciones permite controlar la plaga a tiempo y en forma eficiente mediante insecticidas piretroides de bajo costo.

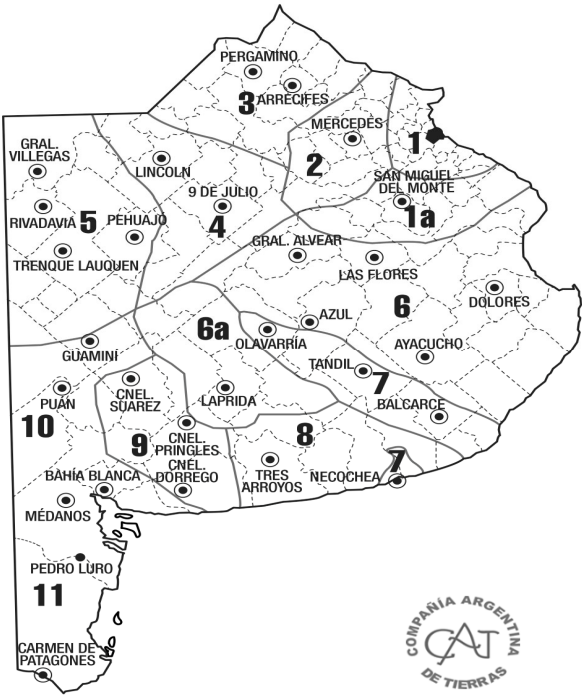
Tecnología de punta

**MARGENES
AGROPECUARIOS**

**margenes
agro.online**

impresa + online

**LA MEJOR
OPCIÓN**

	LOCALIZACION y APTITUD	PARTIDOS de REFERENCIA	US\$/HA.				
ZONA 1	INFLUENCIA DE CAP.FEDERAL Múltiples actividades y fin de semana	LUJAN	9.000 a 12.000				
		PILAR	12.000 a 15.000				
		CAMPANA	9.000 a 11.000				
		CAÑUELAS	3.500 a 6.000				
		SAN VICENTE	3.000 a 5.000				
LA PLATA	4.000 a 7.000						
ZONA 1 a	SUR CIUDAD DE BUENOS AIRES Agricultura, engorde, tambo y fin de semana	SALADILLO	4.000 a 6.000				
		ROQUE PEREZ	4.000 a 6.500				
		MONTE - LOBOS	4.000 a 7.500				
		CHASCOMUS-RANCHOS	4.000 a 6.000				
ZONA 2	NORESTE Agricultura, engorde, recría, tambo y fin de semana	ZARATE	7.000 a 9.500				
		CAPILLA DEL SEÑOR	7.000 a 10.000				
		SAN A.DE GILES	5.000 a 8.000				
		MERCEDES	4.000 a 6.000				
		SUIPACHA	4.000 a 5.500				
		CHIVILCOY	7.000 a 11.000				
		NAVARRO	3.500 a 5.000				
25 DE MAYO	4.000 a 6.000						
ZONA 3	NORTE / NUCLEO MAICERA Agricultura	PERGAMINO / COLON	12.000 a 14.500	ZONA 7	SERRANA CENTRO ESTE Trigo, Girasol, Papa, Maíz, Soja, engorde	GRAL.ALVARADO	6.000 a 8.000
		ROJAS - SALTO	12.500 a 15.000			GRAL.PUEYRREDON	7.000 a 9.000
		B. MITRE	10.500 a 13.000			BALCARCE	7.000 a 8.500
		CHACABUCO-ALBERTI	10.500 a 13.000			TANDIL	6.000 a 8.000
		JUNIN - ARENALES	10.500 a 13.000			AZUL	5.000 a 7.000
ZONA 4	OESTE HUMEDO Agricultura	BRAGADO	7.500 a 10.000	ZONA 8	SUR / NUCLEO TRIGUERA Agricultura y engorde	LOBERIA	4.500 a 6.000
		NUEVE DE JULIO	6.000 a 8.000			NECOCHEA	4.500 a 6.000
		GRAL. VIAMONTE	6.000 a 8.000			TRES ARROYOS	5.000 a 6.500
		LINCOLN - GRAL PINTO	6.000 a 8.000			SAN CAYETANO	3.500 a 4.500
		LEANDRO N.ALEM	8.000 a 12.000			GONZALES CHAVES	3.500 a 4.500
		H. YRIGOYEN	5.500 a 7.500			B. JUAREZ	3.500 a 4.500
C.CASARES - BOLIVAR	4.500 a 7.000						
25 DE MAYO	5.000 a 8.000						
ZONA 5	OESTE Agricultura, engorde	GRAL. VILLEGAS	5.500 a 7.500	ZONA 9	SERRANA SUR Agricultura, recría y engorde	CNEL. SUAREZ	3.000 a 5.500
		RIVADAVIA	5.000 a 7.000			CNEL. PRINGLES	2.300 a 3.600
		T. LAUQUEN	4.500 a 6.000			TORNQUIST	2.000 a 2.200
		PEHUAJO	4.500 a 7.000			CNEL. DORREGO	1.800 a 2.200
		SALLIQUELO / GUAMINI	3.200 a 4.000				
ZONA 6	CUENCA DEL SALADO Cría, recría	G.BELGRANO - CHASC.	2.300 a 2.700	ZONA 10	SUDOESTE Cría, recría, trigo y engorde	ADOLFO ALSINA	2.000 a 3.000
		LAS FLORES - RAUCH	2.300 a 2.600			PUAN - TORNQUIST	700 a 1.800
		AZUL-OLAVARRIA	2.200 a 2.600			GUAMINI - PIGUE	2.400 a 3.400
		ALVEAR-TAPALQUE	2.200 a 2.500	ZONA 11	SUR Cría, recría, agri-horticultura con riego (*)	VILLARINO	220 a 400
		DOLORES - PILA	1.800 a 2.200			MEDANOS	450 a 650
		AYACUCHO-MAIPU	2.400 a 2.700			PEDRO LURO (*)	2.000 a 2.400
MADARIAGA-M.CHIQUITA	2.300 a 2.700	PATAGONES	200 a 400				
ZONA 6 a	CUENCA del SALADO CENTRAL y del RIO QUEQUEN GRANDE Cría, recría.	B.JUAREZ - G.CHAVES	2.000 a 2.400	<p>Nota: los valores expuestos corresponden a campos de buena calidad, con mejoras de trabajo y extensiones representativas. En las zonas de actividad mixta se ponderan los campos de aptitud agrícola. En las zonas 1, 1a, y 2 los valores se elevan por pequeña escala, ubicación y mejoras.</p> <p>Valores orientativos por zonas productivas al mes de abr/23</p> <p>Fuente: Compañía Argentina de Tierras SA.</p>			
		LAPRIDA - LA MADRID	2.000 a 2.400				
		DAIREAUX	2.000 a 2.400				
		OLAVARRIA	2.000 a 2.400				
		BOLIVAR	2.000 a 2.400				

	ZONA MAICERA			ZONA TRIGUERA		ZONA INVERNADA			ZONA CRIA	
	US\$/HA	tn.MAIZ	tn.SOJA	US\$/HA	tn.TRIGO	US\$/HA	kg.NOV.	tn.SOJA	US\$/HA	kg.TERN.
1978	1483	16,6	7,8	740	9,6	615	1451	3,2	361	1081
1979	2427	24,0	11,4	895	8,0	1009	1233	4,8	490	585
1980	3001	21,0	13,4	1450	8,5	1418	1411	6,3	716	672
1981	1868	18,1	10,3	690	7,8	871	1339	4,8	446	715
1982	1388	24,2	11,7	580	8,7	567	1193	4,8	295	551
1983	2070	29,6	16,7	820	11,6	773	1738	6,2	350	679
1984	1990	29,9	14,4	780	9,0	763	1684	5,5	311	725
1985	1655	25,9	14,9	630	9,8	620	2019	5,6	205	720
1986	1575	25,3	13,5	598	8,2	588	1146	5,0	200	389
1987	1457	28,7	11,0	517	7,3	518	957	3,9	237	402
1988	1550	21,5	8,3	585	6,3	559	1039	3,0	208	363
1989	1696	26,7	14,5	622	7,4	601	1359	5,1	203	428
1990	2058	26,3	15,6	763	7,4	773	1349	5,9	270	443
1991	2292	24,4	13,7	780	9,2	859	1164	5,1	338	462
1992	2592	27,2	13,5	950	8,0	983	1056	5,1	452	461
1993	2129	20,0	9,7	871	6,6	908	1114	4,1	374	448
1994	2254	20,7	10,0	838	6,8	960	1196	4,2	323	410
1995	2400	20,9	11,0	938	5,8	1017	1211	4,6	312	376
1996	3142	20,9	11,6	1367	6,8	1283	1501	4,7	337	404
1997	4042	37,6	13,9	1658	11,7	1625	1704	5,6	479	456
1998	4858	50,8	23,0	1650	14,7	1796	1657	8,5	617	478
1999	4000	43,8	23,8	1363	12,5	1579	1897	9,4	550	560
2000	3950	48,5	21,9	1208	11,4	1488	1672	8,3	550	552
2001	3592	43,7	20,8	1167	9,6	1338	1598	7,7	513	550
2002	2692	35,0	18,8	964	8,6	1025	2071	7,2	377	748
2003	3950	50,4	22,3	1529	12,2	1525	2311	8,6	561	844
2004	5317	65,4	27,3	1958	18,0	2167	3062	11,1	693	946
2005	6067	88,3	35,7	2375	23,4	2633	3312	15,5	863	906
2006	7708	85,5	43,8	2883	26,4	3208	4067	18,2	1050	1155
2007	9167	79,6	43,1	3725	25,7	4283	4670	20,1	1375	1471
2008	11825	88,9	38,6	5367	29,7	6092	5659	21,9	1950	1828
2009	10533	96,5	41,8	4592	33,6	5708	6236	22,7	1617	1745
2010	12792	99,5	51,0	5233	33,7	6883	4066	27,5	2100	1025
2011	16083	99,5	52,0	6508	41,0	8125	3869	26,2	2817	997
2012	17375	127,6	59,7	6950	51,8	8958	5164	30,8	3258	1561
2013	15883	148,9	76,4	6067	31,5	8317	6834	40,0	2908	2105
2014	15000	167,3	75,7	5500	44,2	7500	5744	37,9	2700	1788
2015	15000	210,8	98,0	5500	73,7	7500	5612	49,0	2700	1519
2016	15083	93,9	60,6	5600	38,7	7500	3970	30,1	2825	1221
2017	15750	111,2	64,8	5800	37,1	7500	4059	30,8	3000	1323
2018	15733	104,9	59,0	5800	30,1	7500	5405	28,1	3000	1830
2019	15333	114,4	69,2	5800	31,6	7433	5836	33,5	2917	2024
2020	14250	161,1	93,0	5717	48,8	7083	8355	46,3	2567	2409
2021	14000	126,1	74,7	5700	46,1	7000	6728	37,3	2500	1876
2022	14333	114,1	68,6	5700	35,8	7000	6153	33,5	2500	1642
may 23 (*)	14500	145,9	68,0	5700	43,0	7000	6913	32,8	2500	2418

La tierra se ha valuado libre de mejoras. Las cifras se expresan en dólares billete y en equivalente producto.

MAICERA: Pergamino, Rojas, Colón (Bs.As.). Prod. 65 qq/ha h/1995, 75 qq/ha (1996/00), luego 85 qq/ha

TRIGUERA: Tres Arroyos, Necochea, Lobería (Bs.As.). Prod. media 35-40 qq/ha.

INVERNADA: Trenque Lauquen, Rivadavia, Villegas (Bs.As.), cotizados por aptitud agrícola.

CRIA: Ayacucho, Rauch, Las Flores (Bs.As.). Receptividad 0.6 - 07 EV/ha.

Márgenes Agropecuarios

(*) ESTIMADO.

70% AGRICULTURA + 30% INVERNADA			Margen bruto/ha
INVERNADA	30 % sup.	306 kg/ha	280 US\$/ha
TRIGO	10 % sup.	35 qq/ha	166 US\$/ha
GIRASOL	10 % sup.	24 qq/ha	517 US\$/ha
MAIZ	30 % sup.	80 qq/ha	526 US\$/ha
SOJA de 1a.	30 % sup.	35 qq/ha	556 US\$/ha
MARGEN BRUTO PROMEDIO			477 US\$/ha
GS.DE ESTRUCTURA e IMPUESTOS FIJOS (2)			122 US\$/ha
RESULTADO NETO (1)			355 US\$/ha

RENTABILIDAD PROYECTADA 2023/24	
	US\$ billete/ha
INVERSION EN TIERRA	7000
INVERSION EN HACIENDA	145
CAPITAL CIRCULANTE	395
INVERSION TOTAL	7540
RENTABILIDAD (antes de G) %	3,96
RENTAB. (después de G). %	2,58

70% AGRICULTURA + 30% CRIA			Margen bruto/ha
CRIA	30 % sup.	126 kg/ha	139 US\$/ha
TRIGO	10 % sup.	35 qq/ha	166 US\$/ha
GIRASOL	10 % sup.	24 qq/ha	517 US\$/ha
MAIZ	20 % sup.	80 qq/ha	526 US\$/ha
SOJA de 1a.	30 % sup.	35 qq/ha	556 US\$/ha
MARGEN BRUTO PROMEDIO			382 US\$/ha
GS.DE ESTRUCTURA e IMPUESTOS FIJOS (2)			122 US\$/ha
RESULTADO NETO (1)			260 US\$/ha

RENTABILIDAD PROYECTADA 2023/24	
	US\$ billete/ha
INVERSION EN TIERRA	5680
INVERSION EN HACIENDA	156
CAPITAL CIRCULANTE	317
INVERSION TOTAL	6153
RENTABILIDAD (antes de G) %	3,56
RENTAB. (después de G). %	2,31

60% AGRICULTURA + 40% TAMBO			Margen bruto/ha
TAMBO	40 % sup.	7574 lt/ha	956 US\$/ha
TRIGO	10 % sup.	35 qq/ha	166 US\$/ha
MAIZ	20 % sup.	80 qq/ha	526 US\$/ha
SOJA de 1a.	30 % sup.	35 qq/ha	556 US\$/ha
SOJA de 2a.	10 % sup.	22 qq/ha	301 US\$/ha
MARGEN BRUTO PROMEDIO			701 US\$/ha
GS.DE ESTRUCTURA e IMPUESTOS FIJOS (2)			219 US\$/ha
RESULTADO NETO (1)			482 US\$/ha

RENTABILIDAD PROYECTADA 2023/24	
	US\$ billete/ha
INVERSION EN TIERRA	6700
INVERSION EN HACIENDA	839
CAP.CIRC. + INFRAESTR.	1420
INVERSION TOTAL	8960
RENTABILIDAD (antes de G) %	4,53
RENTAB. (después de G). %	2,94

100% AGRICULTURA			Margen bruto/ha
TRIGO	20 % sup.	35 qq/ha	166 US\$/ha
SOJA de 2a.	20 % sup.	22 qq/ha	301 US\$/ha
GIRASOL	10 % sup.	24 qq/ha	517 US\$/ha
MAIZ	30 % sup.	80 qq/ha	526 US\$/ha
SOJA de 1a.	40 % sup.	35 qq/ha	556 US\$/ha
MARGEN BRUTO PROMEDIO			525 US\$/ha
GS.DE ESTRUCTURA e IMPUESTOS FIJOS (2)			122 US\$/ha
RESULTADO NETO (1)			404 US\$/ha

RENTABILIDAD PROYECTADA 2023/24	
	US\$ billete/ha
INVERSION EN TIERRA	7000
INVERSION EN HACIENDA	0
CAPITAL CIRCULANTE	432
INVERSION TOTAL	7432
RENTABILIDAD (antes de G) %	4,57
RENTAB. (después de G). %	2,97

(1) No incluye imp.ganancias, ni IVA. Resultados en dólares paridad oficial, rentabilidad sobre inversión US\$ billete. (2) escala: 2000 has.

Planteos técnicos representativos para América, Villegas, Trenque Lauquen, Pehuajó y Carlos Casares

230,5 \$/dólar



margenes
agro.online

impresa + online
LA MEJOR
OPCIÓN

SUDESTE AGRICOLA: PIERES, OTAMENDI.			Margen bruto/ha
TRIGO	40 % sup.	50 qq/ha	523 US\$/ha
GIRASOL	10 % sup.	24 qq/ha	502 US\$/ha
MAIZ	30 % sup.	80 qq/ha	690 US\$/ha
SOJA DE 1a.	20 % sup.	27 qq/ha	452 US\$/ha
MARGEN BRUTO PROMEDIO			556 US\$/ha
GS.DE ESTRUCTURA e IMPUESTOS FIJOS (2)			122 US\$/ha
RESULTADO NETO (1)			435 US\$/ha

RENTABILIDAD PROYECTADA 2023/24	
	US\$ billete/ha
INVERSION EN TIERRA	8500
INVERSION EN HACIENDA	0
CAPITAL CIRCULANTE	458
INVERSION TOTAL	8958
RENTABILIDAD (antes de G) %	4,08
RENTAB. (después de G). %	2,65

SUDESTE AGRICOLA: TANDIL, AZUL.			Margen bruto/ha
TRIGO	40 % sup.	45 qq/ha	443 US\$/ha
GIRASOL	10 % sup.	23 qq/ha	445 US\$/ha
MAIZ	30 % sup.	75 qq/ha	595 US\$/ha
SOJA DE 1a.	20 % sup.	27 qq/ha	436 US\$/ha
MARGEN BRUTO PROMEDIO			487 US\$/ha
GS.DE ESTRUCTURA e IMPUESTOS FIJOS (2)			122 US\$/ha
RESULTADO NETO (1)			366 US\$/ha

RENTABILIDAD PROYECTADA 2023/24	
	US\$ billete/ha
INVERSION EN TIERRA	8000
INVERSION EN HACIENDA	0
CAPITAL CIRCULANTE	437
INVERSION TOTAL	8437
RENTABILIDAD (antes de G) %	3,65
RENTAB. (después de G). %	2,37

SUDESTE MIXTO: AYACUCHO, MAR CHIQUITA			Margen bruto/ha
CRIA + INV.	50 % sup.	230 kg/ha	250 US\$/ha
TRIGO	25 % sup.	35 qq/ha	285 US\$/ha
GIRASOL	10 % sup.	22 qq/ha	409 US\$/ha
MAIZ	20 % sup.	65 qq/ha	477 US\$/ha
MARGEN BRUTO PROMEDIO			332 US\$/ha
GS.DE ESTRUCTURA e IMPUESTOS FIJOS (2)			122 US\$/ha
RESULTADO NETO (1)			211 US\$/ha

RENTABILIDAD PROYECTADA 2023/24	
	US\$ billete/ha
INVERSION EN TIERRA	2800
INVERSION EN HACIENDA	242
CAPITAL CIRCULANTE	353
INVERSION TOTAL	3395
RENTABILIDAD (antes de G) %	5,23
RENTAB. (después de G). %	3,40

SUDESTE MIXTO c/TAMBO: TANDIL, AZUL			Margen bruto/ha
TAMBO	40 % sup.	7574 lt/ha	956 US\$/ha
TRIGO	24 % sup.	45 qq/ha	443 US\$/ha
GIRASOL	6 % sup.	23 qq/ha	445 US\$/ha
MAIZ	15 % sup.	75 qq/ha	595 US\$/ha
SOJA DE 1a.	15 % sup.	27 qq/ha	436 US\$/ha
MARGEN BRUTO PROMEDIO			670 US\$/ha
GS.DE ESTRUCTURA e IMPUESTOS FIJOS (2)			219 US\$/ha
RESULTADO NETO (1)			451 US\$/ha

RENTABILIDAD PROYECTADA 2023/24	
	US\$ billete/ha
INVERSION EN TIERRA	6500
INVERSION EN HACIENDA	839
CAPITAL CIRCULANTE	1211
INFRAESTRUCTURA TAMBO	210
INVERSION TOTAL	8761
RENTABILIDAD (antes de G) %	4,33
RENTAB. (después de G). %	2,81

(1) No incluye imp.ganancias, ni IVA. Resultados en dólares paridad oficial, rentabilidad sobre inversión US\$ billete. (2) escala: 2000 has.

Los precios son estimados a cosecha 2020/21. Los gastos de estructura corresponden a una escala de 2000 has.

230,5 \$/dólar



Villa Reynolds, San Luis, Argentina

veronicapernas16@gmail.com.ar

2657 - 527173

@veronicapernasinmobiliaria

VERÓNICA PERNAS
INMOBILIARIA RURAL

Se muestran diferentes alternativas de control de malezas resistentes que pueden estar presentes en los cultivos de soja, maíz y trigo.
Las alternativas no son las únicas, y las estrategias de control pueden variar en función de las malezas presentes y a qué grupos herbicidas muestran resistencia.
Los costos son complementarios a los que se muestran en los distintos planteos de costos de cultivos, e incluso pueden reemplazarse a otros tratamientos con herbicidas.
Las recomendaciones son extensivas a otras zonas para el control de las especies de malezas mencionadas.
No se incluyen los costos de pulverizaciones.
Nota: los precios de los insumos se presentan sin IVA

SOJA**NORTE BS AS / SUR STA FE**

B.Q. 1 (Jun-Jul) - RAMA NEGRA sin Raigrás					
APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
BQ.1 (Jun-Jul)	ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,0	1,7	12,0
	2-4D Etilhex.100%*	lt/ha	6,8	1,0	6,7
	ATRAZINA 90%	kg/ha	10,6	1,0	10,6
SUB TOTAL HERBICIDAS				US\$/ha	29

* 2,4-D Etilhexílico (eq. ácido 64,3%)HERBIFEN ADVANCE

B.Q. 1 (Jun-Jul) - RAMA NEGRA con Raigrás					
APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
BQ 1 (Jun-Jul)	ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,0	1,7	12,0
	SELECT	lt/ha	9,4	0,6	5,6
	ATRAZINA 90%	kg/ha	10,6	0,5	5,3
	ACEITE AGRICOLA	lt/ha	2,7	1,0	2,7
SUB TOTAL HERBICIDAS				US\$/ha	26

B.Q. 2 (Sep-Oct) - YUYO COLORADO y RAMA NEGRA					
APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
Alt. A)	ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,0	1,7	12,0
	BRODAL	lt/ha	52	0,5	26,0
SUB TOTAL HERBICIDAS				US\$/ha	38

Alt. B)	ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,0	1,7	12,0
	DINAMIC 70 WG*	kg/ha	37	0,35	13,0
SUB TOTAL HERBICIDAS				US\$/ha	25

(*) 0,3 a 0,4 lt/ha según % arena. NO aplicar c/% arena > 50% o M.O. < 2%

B.Q. 2 (Sep-Oct) - YUYO COLORADO y GRAM. ANUALES					
Combinar Alt. A) ó B) con una de estas alternativas					
APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
Alt. 1)	DUAL GOLD	lt/ha	16,0	1,0	16
Alt. 2)	COMMAND 48 EC	lt/ha	12,3	1,0	12

PRE E. (20/10-10/11) - Y. COLORADO y GRAM. ANUALES					
APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
Alt. A)	AUTHORITY	lt/ha	31	0,4	12
Alt. B)	FLUMIOXAZIN 48%	lt/ha	58	0,15	9
Alt. C)	SENCOREX DUO S.	kg/ha	52,1	1,40	73

Continuación de Pre Emergentes - Y. Colorado y Gram. anuales

Combinar Alt. A) ó B) con una de estas alternativas					
APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
Alt. 1)	METRIBUZIN 48%	lt/ha	21	0,8	16
Alt. 2)	DUAL GOLD	lt/ha	16,0	1,0	16

POST EMERGENTE 1

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
POE 1	ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,0	1,7	12

Si hay escape de GRAMÍNEAS ANUALES RESIST. agregar

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
POE 1	SELECT	lt/ha	9,4	0,6	5,6
	ACEITE AGRICOLA	lt/ha	2,7	1,0	2,7
SUB TOTAL HERBICIDAS (incluye R-Up)				US\$/ha	20

Si hay escape de YUYO COLORADO agregar

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
POE 1	FLOSIL	lt/ha	9,9	1,0	9,9
SUB TOTAL HERBICIDAS (incluye R-Up)				US\$/ha	22

POST EMERGENTE 2 (aplicación cada vez menos frecuente)

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
POE 2	ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,0	1,7	12

SOJA**SUR DE ENTRE RÍOS**

R.N. y RAIGRÁS (Doble golpe en BQ) + Y. C. y CAPÍN					
APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
1- BQ (Jun-Jul)	ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,0	1,8	12,7
	SELECT	kg/ha	9,4	0,6	5,6
	ACEITE AGRICOLA	kg/ha	2,7	1,0	2,7
2- BQ (a los 20 días)	ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,0	1,8	12,7
	2,4 D AMINA 60%	lt/ha	4,5	1,0	4,5
	METSUFURÓN	kg/ha	60,0	0,007	0,4
3- BQ (sep-oct)	ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,0	1,8	12,7
	SPIDER (*)	kg/ha	300	0,035	10,5
	FLUMIOXAZIN 48%	lt/ha	58,0	0,15	8,7
4- POE	ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,0	1,8	12,7
	SELECT	lt/ha	9,4	0,6	5,6
	ACEITE AGRICOLA	lt/ha	2,7	1,0	2,7
SUB TOTAL HERBICIDAS				US\$/ha	91

(*) ó PIVOT 1 lt/ha ó DINAMIC 0,4 kg/ha 45 días antes de la siembra.

escape de YUYO COLORADO en POST EMERGENCIA

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha	
POE	ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,0	1,8	12,7
	FLEX	lt/ha	9,9	1,0	9,9
SUB TOTAL HERBICIDAS				US\$/ha	23

Agradecimiento: Márgenes agradece a los Ingenieros Agrónomos Santiago Barberis (Lares SRL) Pablo Glagovsky y Gastón Darwich por su colaboración en el diseño de alternativas de control de malezas en las diferentes zonas.

MAIZ

NORTE BS AS / SUR STA FE

B.Q. 1 - RAMA NEGRA sin Raigrás

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha
BQ.1 (Jun-Jul)	ROUNDUP FULL II lt/ha	7,0	1,7	12,0
	2-4D Etilhex.100% lt/ha	6,8	1,0	6,7
	ACEITE AGRICOLA lt/ha	2,7	1,0	2,7
	ATRAZINA 90% kg/ha	10,6	1,0	10,6
SUB TOTAL HERBICIDAS			US\$/ha	32

B.Q. 1 RAMA NEGRA con RAIGRÁS

BQ.1 (Jun-Jul)	ROUNDUP FULL II lt/ha	7,0	1,8	12,7
	SELECT lt/ha	9,4	0,6	5,6
	ATRAZINA 90% kg/ha	10,6	1,0	10,6
	ACEITE AGRICOLA lt/ha	2,7	1,0	2,7
SUB TOTAL HERBICIDAS			US\$/ha	32

B.Q. 2 RAMA NEGRA

BQ 2 (Ago)	ROUNDUP FULL II lt/ha	7,0	1,7	12,0
	ATRAZINA 90% kg/ha	10,6	0,5	5,3
SUB TOTAL HERBICIDAS			US\$/ha	17

B.Q.1 + doble golpe: RAMA NEGRA c/ RAIGRÁS

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha
1- BQ	ROUNDUP FULL II lt/ha	7,0	1,8	12,7
	SELECT lt/ha	9,4	0,6	5,6
	ACEITE AGRICOLA lt/ha	2,7	1,0	2,7
	2- BQ	CERILLO lt/ha	8,3	2,0
(a los 20 días)	ATRAZINA 90% kg/ha	10,6	1,0	10,6
	ACEITE AGRICOLA lt/ha	2,7	1,00	2,7
SUB TOTAL HERBICIDAS			US\$/ha	51

PRE Emerg (10/Sep) - YUYO COLORADO y GRAMÍNEAS

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha
Alt. A)	ACURON lt/ha	44,5	1,00	44,5
	DUAL GOLD lt/ha	16,0	1,00	16,0
SUB TOTAL HERBICIDAS			US\$/ha	61

Alt. B)	ADENGO lt/ha	103	0,35	36
---------	--------------	-----	------	-----------

Alt. C)	ATRAZINA 90% kg/ha	10,6	1,70	18,0
	DUAL GOLD lt/ha	16,0	1,50	24,0
SUB TOTAL HERBICIDAS			US\$/ha	42

Alt. D)	DINAMIC 70 WG* kg/ha	37,0	0,50	18,5
	DUAL GOLD lt/ha	16,0	1,40	22,4
SUB TOTAL HERBICIDAS			US\$/ha	41

(*) 0,5 a 0,7 lt/ha según % arena. NO aplicar c/arena > 50% o M.O.<2%

POST Em. (20/10 - 1/11) - Escape de Y. C. y GRAMÍNEAS

En MAIZ RR

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha
POE	CONVEY lt/ha	350	0,1	35

Continúa en columna siguiente

En MAIZ Resistente a GLUFOSINATO de AMONIO

POE	LIFELINE lt/ha	16	2,0	32
-----	----------------	----	-----	-----------

En MAÍZ CL

POE	ONDUTY lt/ha	125	0,1	14
-----	--------------	-----	-----	-----------

POST Em. (20/10 - 1/11) - Escapes de Y. COLORADO

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha
POE	2,4-D AMINA 60% lt/ha	4,5	0,35	1,6
	TORDÓN 24K lt/ha	20,0	0,11	2,2
SUB TOTAL HERBICIDAS			US\$/ha	3,8

POST Em. - Escapes de CAPIN y CUARESMA resistentes

POE	EQUIP WG (pack 5 ha) lt/ha	195,1	0,12	39
-----	----------------------------	-------	------	-----------

POST Em. - Escape de malezas NO Resistentes a Glifosato

POE	ROUNDUP FULL II lt/ha	7,0	1,7	12
-----	-----------------------	-----	-----	-----------

TRIGO

SUDESTE DE BS.AS.

RAIGRÁS RESISTENTE

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha
1- BQ	ROUNDUP FULL II lt/ha	7,0	2,0	14,1
	2-4D Etilhex.100% lt/ha	6,8	0,87	5,9
	SELECT lt/ha	9,4	1,0	9,4
	AJUSTE lt/ha	38,0	0,05	1,9
2- BQ	CERILLO lt/ha	8,3	2,50	20,7
	DASH MSO MAX lt/ha	16,0	0,35	5,6
3- BQ 15 d Pre Siembra	YAMATO TOP lt/ha	116	0,21	24,3
	ROUNDUP FULL II lt/ha	7,0	2,00	14,1
	AJUSTE lt/ha	38,0	0,05	1,9
4- Post Emerg.	AXIAL lt/ha	60	0,80	48,2
	PEAK PACK (p/20 ha) lt/ha	145	0,05	7,3
	DASH MSO MAX lt/ha	16,0	0,35	5,6
SUB TOTAL HERBICIDAS			US\$/ha	159

NABO Y NABÓN RESISTENTES A GLIFO Y ALS

APLIC	PRODUCTO	US\$/un.	unidades	US\$/ha
1- BQ	ROUNDUP FULL II lt/ha	7,0	2,0	14,1
	2-4D Etilhex.100% lt/ha	6,8	0,87	5,9
	DASH MSO MAX lt/ha	16,0	0,35	5,6
2- BQ	ROUNDUP FULL II lt/ha	7,0	2,0	14,1
	HEAT kg/ha	350	0,035	12,3
3- Pre Emerg.	DASH MSO MAX lt/ha	16,0	0,35	5,6
	FLUROCLORIDONA lt/ha	24,4	2,0	48,8
4- Post Emerg.	HUSSAR PLUS lt/ha	401	1 c/20 ha	20,0
	2-4D Etilhex.100% lt/ha	6,8	0,62	4,2
	DASH MSO MAX lt/ha	16,0	0,35	5,6
SUB TOTAL HERBICIDAS			US\$/ha	142

ALTERNATIVA AL 2-4D (SI HAY BIOTIPOS RESISTENTES)

Post Emerg.	MCPA lt/ha	15,0	2,0	30,0
	BROMOTRIL lt/ha	21,7	1,0	21,7

SIEMBRA DIRECTA		GRANO GRUESO			G. FINO/Past./Grueso		PULVERIZADORAS		
DISTRIBUCION DE SEMILLA		Neumática	Neumática	Mecánica	SD-Mec	SD-Mec.	ARRASTRE	AUTOPROP.	
N° DE SURCOS		33	18	18	47	33	Ancho de trabajo		
DISTANCIA ENTRE SURCOS (m)		0,35	0,525	0,525	0,21	0,21	18 m	36 m	
VALOR A NUEVO (*)	US\$	304103	220516	206783	302639	197197	17000	320000	
VIDA UTIL	horas	2500	2500	2500	2500	2500	3000	4800	
USO ANUAL	horas	600	600	600	700	700	300	800	
SUPERFICIE TRABAJADA has/año		3493	2858	2858	3482	2445	3888	23950	
VALOR RESIDUAL	45 % s/V.N.	136846	99232	93052	136188	88739	5100	128000	
REPARAC. y REPUESTOS	V.N./hora	0,00029	0,00029	0,00029	0,00027	0,00027	0,00003	0,00004	
TRACTOR		230 HP	200 HP	200 HP	230 HP	200 HP	129 HP	153 HP	
VALOR A NUEVO TRACTOR	US\$	232000	208000	208000	232000	208000	87496		
VIDA UTIL	horas	12000	12000	12000	12000	12000	12000		
USO ANUAL	horas	1800	1800	1800	1800	1800	2000		
VALOR RESIDUAL	50 % s/V.N.	116000	104000	104000	116000	104000	43748		
REP.y REPUESTOS	V.N./hora	0,000092	0,000092	0,000092	0,000092	0,000092	0,000092		
CONSUMO GASOIL	lt/hora	30,62	26,62	26,62	30,62	26,62	15,75	16,83	
CONSUMO LUBRICANTES	% s/c.gasoil	12,00	12,00	12,00	12,00	12,00	12,00	12,00	
PRECIO GASOIL	US\$/lt.	0,89	0,89	0,89	0,89	0,89	0,89	0,89	
COSTO DEL PERSONAL (1)	US\$/campaña	22844	20662	20662	22808	19244	16292	26370	
UTILIDAD CONTRATISTA	% s/costos	13,00	13,00	13,00	13,00	13,00	13,00	20,00	
TASA DE INTERES ANUAL	% s/V.M.	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	
CAPACIDAD EFECTIVA	has/hora	5,82	4,76	4,76	4,97	3,49	12,96	29,94	
ANCHO DE TRABAJO	metros	11,55	9,45	9,45	9,87	6,93	18,00	36,00	
COEFICIENTE DE ANCHO EFECTIVO		1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	0,90	0,99	
COEFICIENTE DE TIEMPO EFECTIVO		0,70	0,70	0,70	0,70	0,70	0,80	0,42	
VELOCIDAD DE TRABAJO	km/hora	7,20	7,20	7,20	7,20	7,20	10,00	20,00	
DETALLE DE COSTOS		US\$/HA	US\$/HA	US\$/HA	US\$/HA	US\$/HA	US\$/HA	US\$/HA	
PERSONAL		6,54	7,23	7,23	6,55	7,87	0,63	1,10	
COMBUSTIBLES		4,70	4,99	4,99	5,50	6,81	1,09	0,50	
LUBRICANTES		0,56	0,60	0,60	0,66	0,82	0,13	0,06	
REPARACIONES TRACTOR		3,66	4,01	4,01	4,28	5,46	0,62		
REPARACIONES IMPLEMENTO		15,37	13,63	12,78	16,58	15,39	0,04	0,41	
COSTOS DIRECTOS		30,83	30,46	29,61	33,57	36,35	2,51	2,07	
AMORTIZACIONES TRACTOR		1,66	1,82	1,82	1,94	2,48	0,28		
AMORTIZACIONES IMPLEMENTO		11,49	10,19	9,55	13,38	12,42	0,31	1,34	
INTERESES TRACTOR		0,33	0,36	0,36	0,39	0,50	0,05		
INTERESES IMPLEMENTO		1,26	1,12	1,05	1,26	1,17	0,06	0,19	
EQUIPOS DE APOYO (2)		4,01	4,90	4,90	4,02	5,72	0,15	0,46	
ADMINISTRACION Y LOGISTICA (3)		0,82	1,01	1,01	0,82	1,17	0,67	0,21	
COSTOS INDIRECTOS		19,58	19,39	18,69	21,82	23,47	1,52	2,20	
SUB-TOTAL COSTO		50,41	49,85	48,29	55,39	59,81	4,02	4,27	
UTILIDAD CONTRATISTA		6,55	6,48	6,28	7,20	7,78	0,52	0,85	
RECUPERO I.C.L.	\$/lt 7,23	0,17	0,18	0,18	0,19	0,24	0,04	0,02	
COSTO TOTAL		56,80	56,15	54,40	62,39	67,35	4,51	5,11	
CONSUMO DE GASOIL		lt/ha	5,26	5,59	5,59	6,15	7,62	1,22	0,56
Los costos en US\$ no incluyen IVA. No incluyen Imp s/ Ingresos Brutos. Se incluye recuperado de 45% del ICL.							230,50	\$/dólar	

(*) Todas las sembradoras están equipadas para fertilización simple con accesorios, marcadores, computadora, monitor para control de siembra, GPS y tarjeta de registro. Las sembradoras de grano fino incluyen cajón alfalfero. Las sembradoras de fina en directa incluyen kit para siembra de granos gruesos; la pulverizadora autopropulsada incluye banderillero satelital y corte por nueve secciones.

(1) Retribución, cargas sociales y alimentación proporcionales por campaña de siembra o pulverización. (2) Amortización e intereses de 1 tolva autodescargable (16 t), tanque de gasoil, casilla de operarios, tractor apoyo (120 HP) y camioneta. En pulverizadora incluye tanque de apoyo, casilla y camioneta. (3) Incluye gastos de comunicaciones, oficina, contabilidad, seguros, galpón.

PARAMETROS DE COSTOS	COSECHADORA J.DEERE S760	
	PRECIO GASOIL (sin IVA)	0,89 US\$/lt
	CONSUMO COMB. COSECHADORA en trilla	44,48 lt/hora
	OTROS CONSUMOS COSECHADORA (1)	7,77 lt/hora
	CONS.COMBUSTIBLE TRACTOR	20 lt/hora
	CONS. LUBRIC. COSECH. / TRACTOR	6,27 lt/hora
	COSTO TOTAL PERSONAL	73 US\$/hora
	COEF.MANTENIMIENTO TRACTORES	0,000084 x VN/hora
	COEF.MANTENIMIENTO COSECHADORA	0,000156 x VN/hora
	INTERESES s/CAPITAL INVERTIDO	2 % s/VN
VALOR RESIDUAL EQUIPOS (prom)	30 % s/VN	
VIDA UTIL EQUIPOS (prom.)	10 años	
MOVILIDAD EN COSECHA (40000 km)	0,45 US\$/km	
SEGUROS EQUIPOS Y PERSONAL	174 US\$/año	
(1) traslados, cabeceras y equipo parado c/motor en marcha		
COSTO COSECHADORA	COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	US\$/hora 70
	PERSONAL	US\$/hora 73
	MANTENIMIENTO EQUIPOS (T + C)	US\$/hora 137
	AMORTIZACIONES	US\$/hora 92
	INTERESES s/CAPITAL	US\$/hora 18
	GS. MOVILIDAD (40.000 kms)	US\$/hora 25
	SEGUROS / VARIOS / CAMPAMENTO	US\$/hora 15
	SUBTOTAL COSTOS	431
	UTILIDAD CONTRATISTA 15 % s/costos	65
	COSTO TOTAL POR HORA (para 720 horas/año)	496
COSTO POR HORA para 500 hs/año	572	
COSTO POR HORA para 800 hs/año	478	

INVERSION EN EQUIPOS	CANT.		US\$
	1	COSECHADORA J.DEERE S760 (1)	680.000
	1	TRACTOR 150 HP (*)	144.000
	1	ACOPLADO AUTODESCARGABLE 24 M3	29.260
	2	PLATAFORMAS GIRASOL (14 s) y MAIZ (14 s)	123.774
	1	CASILLA DE 6 CUCHETAS (*)	32.600
	1	TANQUE CISTERNA 2000 LTS.(*).	4.000
	1	PICK UP 4x4 cabina doble (*)	45.331
	INVERSION TOTAL EN EQUIPOS		1.058.965
	(1) incluye plataforma Draper 35 pies para trigo y soja.		
(*) afectado a cosecha durante la campaña.			

HORAS y HECTAREAS TRABAJADAS POR CAMPAÑA					
	días trilla	hs/día	horas	has/hora	HAS
TRIGO	10	10	100	6,50	650
GIRASOL	10	10	100	8,00	800
MAIZ	25	8	200	6,10	1220
SOJA	40	8	320	6,50	2080
TOTAL	85		720		4750

COSTOS POR CULTIVO, PARA 720 HORAS/AÑO

COSTO DE COSECHA DE TRIGO				
RINDE QQ/HA	HAS / / HORA	US\$/HA	COSTO QQ/HA	% s/l.B
20	7,25	68	3,07	15,33
25	7,00	71	3,18	12,70
30	6,75	73	3,29	10,98
35	6,50	76	3,42	9,77
40	6,00	83	3,70	9,26
45	5,50	90	4,04	8,98
Precio a ene/24		223 US\$/tn (Rosario)		

COSTO DE COSECHA DE MAIZ				
RINDE QQ/HA	HAS / / HORA	US\$/HA	COSTO QQ/HA	% s/l.B
50	7,10	70	3,49	6,98
60	6,50	76	3,81	6,36
70	6,10	81	4,06	5,80
80	5,60	89	4,43	5,53
90	5,20	95	4,77	5,30
100	4,70	105	5,27	5,27
Precio a abril/24		200 US\$/tn (Rosario)		


COSTO DE COSECHA DE GIRASOL				
RINDE QQ/HA	HAS / / HORA	US\$/HA	COSTO QQ/HA	% s/l.B
16	8,00	62	1,88	11,74
18	8,00	62	1,88	10,43
20	7,60	65	1,98	9,88
24	7,10	70	2,12	8,82
28	6,70	74	2,24	8,01
32	6,30	79	2,38	7,45
Precio a mar/24		330 US\$/tn (T.Lauquen)		

COSTO DE COSECHA DE SOJA				
RINDE QQ/HA	HAS / / HORA	US\$/HA	COSTO QQ/HA	% s/l.B
18	8,00	62	1,79	9,95
22	7,50	66	1,91	8,68
26	7,00	71	2,05	7,87
30	6,50	76	2,20	7,35
34	6,00	83	2,39	7,02
38	5,50	90	2,60	6,85
Precio a mayo/24		346 US\$/tn (Rosario)		

Inversiones y costos sin IVA en dólares.	230,5 \$/dólar
--	-----------------------

Nota: Dentro de la misma categoría de la cosechadora J.Deere S760 se encuentran los siguientes equipos: Claas Mega 2 Class Tucano 570, Case Axial Flow 2188, 1688 y 1680, New Holland Twin Rotor '97, Deutz Fahr Top Liner 40 80 H y Gleaner R62. El costo de personal (maquinista y tractorista) se ha estimado sobre la base de 10% y 5% respectivamente de la facturación.

SEMILLAS AGRICOLAS		SEMILLAS AGRICOLAS		SEMILLAS AGRICOLAS			
	US\$/kg o bolsa	GALANT RLPU	9,0	ACEFATO 97%	17,0	STINGER	33,6
		GALANT MAX	57,0	ALTACOR	395,0	VIVARUS	45,0
GIRASOL HIBRIDO	219	GEMMIT TOP	66,0	ALSYSTIN 48 SC	73,1	CURASEMILLAS / INOCUL.	
GIRASOL HIBRIDO CL	278	GESAGARD 50	11,8	AMPLIGO	137,5	ACRONIS 2,5 lt	45,0
MAIZ VT3P	210	GLIFOSATO 54%	6,5	CLAP SC	s/c	CHUCARO	90,2
MAIZ Hibrido	160	GLIFOMAX GS	9,0	CLOPIRIFOS 48%	11,0	CKC Liquid Soja	3,5
MAIZ VIPTERA3	190	GLIFOPAMPA	6,5	CORAGEN	225,0	CKC Soja (Turba Esteril)	3,3
MAIZ MG/RR2	190	GLIFO TOP	7,0	CURYOM FIT UV	213,2	CKC Pack Sistémico	4,5
MAIZ MG CL	176	GRAMOXONE SUPER	5,2	CIPERMETRINA 25 %	9,0	CKC Pack Soja Premium	8,5
SOJA RR	0,80	GUARDIAN	8,2	DECIS 5 %	8,0	CREATE PACK FAST	112,61
SORGO GRAN.HIBR.	8,00	HARNESS	7,9	DECIS FLOW	80,2	CRUISER PLUS	51,6
SORGO GRAN. IG	9,00	HEAT	350,0	DECIS FORTE 10%	29,4	DIVIDEND	10,6
TRIGO FISCALIZADO	0,68	HUSSAR OD PLUS	400,7	DIMETOATO 40%	9,6	DIVIDEND EXTRA	20,7
precios estimados campaña 23/24		INTERFIELD	102,0	DIPEL DF	39,5	NITRAGIN CELL TECH ds	2,40
		LAUDIS	111,7	ENGEO	40,9	NITRAPACK ds	3,7
HERBICIDAS		LIFELINE	17,5	EXALT SC	205,0	PHILIMIDA 60%	100,0
2,4-D etilhexilico 100%	6,8	LIGATE	177,0	EXPEDITION	49,0	PREMIS	44,9
2, 4 D AMINA 50%	4,3	LONTREL	36,0	FASTAC DUO	32,8	PUCARA	104,76
2, 4 DB 100 %	14,0	M.C.P.A. 75%	15,00	FIGHTER PLUS	69,0	SCENIC	32,69
2, 4D PLUS	4,5	MERIT WG pack p/ 66 ha	1110	INTREPID	39,0	SISTIVA (p/4000 kg)	370,00
ACETOCLOR c/antídoto	6,1	METSULFURON METIL 60	60,00	KARATE ZEON 25%	55,9	SUMI-EIGHT MT	31,4
ACURON UNO	44,5	ONDUTY (pack 570 gr)	125,0	SOLOMON	33,0	VIBRANCE INTEGRAL	66,37
ADENGO	103,2	PACTO	420,0	STARKLE (5,1 kg)	748	ACEITES Y COADYUV.	
ALTEZA	3,5	PANZER GOLD	7,5	TRACER	210,0	ACEITE AGRICOLA	2,7
ATRAZINA 50	6,0	PEAK PACK (p/20 has)	145,0	PHIL LAMBDA 5%	7,8	AJUSTE	33,0
ATRAZINA 90 WG	10,6	PIVOT H	8,0	QUINTAL XTRA	86,0	DASH MSO MAX	16,0
AUTHORITY	30,8	PRESIDE	31,0	TRANSFORM	194,0	RIZOSPRAY EXTREMO	18,5
AXIAL	60,3	PRODIGIO 60	24,9			SULFATO de AMONIO lq	1,4
BANVEL	11,3	PUMA EXTRA	24,6	FUNGICIDAS		FERTILIZANTES	
BASAGRAN 60	5,1	ROUNDUP FG	8,3	ALLEGRO	17,8	AZUFRE GRANULADO	230
BICEP-PACK GOLD	214,6	ROUNDUP FULL II	7,03	AMISTAR XTRA	36,7	CLORURO DE POTASIO	950
BRODAL	52,1	ROUNDUP CONTROLMAX	8,80	AMISTAR TOP	51,0	FOSZINC	1050
BROMOTRIL	21,70	SELECT	9,40	ARACONAZOLE 43%	14,0	FOSFATO DIAMONICO	950
CERILLO	8,27	SENCOREX DUO SUPER	52,1	CARBENDAZIM 50%	5,8	FOSF.MONOAMONICO	950
CLEAR SOL bidón 12 ha	140,0	SPIDER	300,0	CINCHA	23,0	MAP AZUFRADO	735
COMMAND 36 CS	12,32	STAGGER	49,5	CRIPTON	40,15	NITR.de AMONIO CALC.	800
CONVEY	350,0	STARANE XTRA	35,0	CRIPTON XPRO	58,38	SOLMIX N 28 - S 5,2	540
DINAMIC 70 WG	37,0	SULFOSATO Touchdown	6,2	DUETT PLUS	18,0	SOLMIX Zn (27-5-04 Zn)	560
DUAL GOLD	16,0	TEXARO	357,0	MANCOZEB	5,7	SULFATO de AMONIO	500
EQUIP WG pack p/ 5 ha	195,1	TITUS 25 WG	230,0	NATIVO SC 300	23,8	SULFATO de CALCIO	280
ENLIST	6,60	TORDON 24 K	18,0	OPERA	25,0	SUPERFOSF. SIMPLE	450
FINESSE	395,0	TRIFLURALINA-premerge	12,7	ORQUESTA ULTRA	26,0	SUPERFOSF. TRIPLE	820
FLOSIL	9,9	INSECTICIDAS		REFLECT XTRA	58,2	U.A.N. 32	560
FLUROCLORIDONA 25%	24,4	ABAMECTINA 3,6%	18,0	SPHERE MAX	72,4	UREA GRANULADA	595
GALANT HL	37,0						
Agroquímicos en US\$/lt o kg. Inoculantes en US\$/dosis. Fertilizantes en US\$/tn. No incluyen IVA.						\$/dólar 230,5	

AGRINAR		MASSEY FERGUSON		NEW HOLLAND		COSECHADORAS	
T 85-2 ST - 85 HP	49765	MF 4292 - 117 HP - DT	76372	7630R/4LVU 106 CV *	s/d		
T 85-4 TD - 85 HP	55218	MF 4297 - 129 HP - DT	87496	8030R/4LVU - 122 CV *	s/d	CHALLENGER	
T 100 -2 ST 100 HP	51939	MF 6700R - 139 HP - DT	115170	T6080/4CL - 155 CV *	s/d	520C 4X2	634960
T 100 -4 TD 100 HP	59693	MF 7350 - 159 HP - DT	163908	T6090/4CL - 165 CV *	s/d	540C 4X4	805384
T 130-2 ST - 130 HP	65638	MF 7370 - 180 HP -DT	156958	T7.215/4CD -215 CV ***	s/d	560C 4X4 - 40'	895758
T 130-4 DT - 130 HP	83301	MF 7415 - 225 HP DT	195368	T7.240/4CD -240 CV ***	s/d	560C 4X4 - 45'	932841
T 150-4 DT - 150 HP	94477	MF 7724 - 220 CV - DT	251049	T7.245/4CD -245 CV ***	s/d		
T 170-4 DT - 170 HP	100356			T8.320/4CD - 320 CV ***	s/d	MASSEY FERGUSON	
con doble salida hidráulica				T8.350/4CD - 350 CV ***	s/d	MF 6690 4x2	432338
				Todos los modelos son 4WD		MF 9795 4x4	805384
				* cabina full		MF 9895 4x4 - 40'	895756
				** cabina full y duales		MF 9895 4x4 - 45'	932840
				*** cabina full, duales y 3 ptos		JOHN DEERE	
5045E - TD- 45 HP	32000	PUMA 155 SPS - 155 CV	177200			S550-SS-30F	430000
5070ED - DT- 70 HP	50000	PUMA 170 SPS - 167 CV	189300			S550-DD-30F	470000
5080ED - DT- 80 HP	54000	PUMA 215 FPS - 215 CV	227000	PAUNY		S760-SS-35F	570000
5090ES38 - DT - 90 HP	62000	PUMA 230 FPS - 230 CV	234900	EVO ASIST.230 A 120 CV	80326	S760-DD-35F	610000
6115J38 - DT - 110 HP *	116000	MAGNUM 260 - 250 CV	305900	EVO ASIST.250 A 160 CV	89279	S760-DD-35D	680000
6135J38 - DT - 130 HP *	129000	MAGNUM 290 - 290 CV	339900	EVO ASIST.280 A 180 CV*	96266	S770-SD-35F	645000
6150J38 - DT - 150 HP *	144000	MAGNUM 340 - 340 CV	381900	BRAVO ARTIC 580ie 260 C	185281	S770-DD-35F	660000
6170J38 - DT 170 HP *	158000	MAGNUM 400 - 380 CV	424400	BRAVO ARTIC 710ie 305 C	217223	S780-DD-40D	890000
7200JDA - DT - 200 HP *	208000	Doble tracción, cabina y duales.		EVO ARTIC 500 200 CV	114188	SS tracción simple; DD tracción doble;	
7215JDA - DT- 215 HP *	220000			EVO ARTIC 540 240 CV	117973	NEW HOLLAND	
7230JDA - DT- 230 HP	232000	VALTRA		NOVO ARTIC 580ie 260 C	175866	CS6090 4WD	s/d
8245 R DT - 245 HP *	315000	BT 150 c/ cab sin lev hidr.	145875	BRAVO ARTIC. 780ie 305 C	231978	CR5080 2WD	s/d
8270 R DT - 270 HP *	342000	BT 170 c/ cab y lev hidr.	163908	Doble tracción, c/cabina. Rod. trasero simple: 18,4x34.*24,5x32.**Dual		CR9060 dual 2WD	s/d
8320 R DT - 320 HP *	398000	BT 190 c/ cab y lev hidr.	175530	CONVENC. 230CC 120 CV	66186	CR8090 dual 4WD	s/d
8345 R DT - 345 HP *	425000	BT 210 c/ cab y lev hidr.	195368	CONVENC. 250CC 160 CV	79343	MARANI-AGRINAR	
8370 R DT - 370 HP *	450000			Modelos de tracción simple, c/cabina, rodado trasero simple 18,4x34.		AXIAL BASE	199095
DT: tracción doble, DU: rodado dual						AXIAL FULL 13 S	221719
* con cabina							
CABEZALES							
NEW HOLLAND		JOHN DEERE		MAINERO		CLAAS	
25 pies Super Flex	s/d	614 C maicero 14 s	106500	Maicero 12 surcos 0,525 r	72641	LEXION 760	s/d
30 pies Super Flex CS/CR	s/d	616 C maicero 16 s	118300	Maicero 14 surcos 0,525 r	81641	LEXION 780	s/d
35 pies Super Flex p/CR	s/d			Maicero 16 surcos 0,525 r	92941	TUCANO 560	s/d
35 pies Drapper	s/d			Precios Full. Incluyen kit adapt.		TUCANO 570	s/d
40 pies Drapper	s/d					CASE	
45 pies Drapper	s/d					AXIAL FLOW 7250 2WD	608600
						AXIAL FLOW 8250 4WD	789100
Precios de lista contado, c/equipamiento standard, sin IVA						AXIAL FLOW 9250 4WD	844800
Precios en dólares.							
Tipo de cambio: 230,5 \$/dólar						VASSALLI FABRIL	
						RV 150E 28FF	s/d
						DR 550 30FF	s/d
						DR 550 30FD	s/d
						1550 EHD 30FF	s/d
						V760 30FF	s/d
						V760 30FD	s/d
						V760 35FF	s/d
770 4WD 35FF Duales	s/d						
770 4WD 40FD Duales	s/d						

AGCO ALLIS y MASSEY FERGUSON		MARTINEZ & STANECK	
SEGADORA ACONDICIONADORA 1376	62512	SILOGRAIN ENERGIA CERO (Emb. G.Seco bls. 9 pies)	16673
SEGADORA ACONDICIONADORA 1393	76403	MOLEDORA Embols. grano h�m. M499 (p/ bls. 6 pies)	19272
ROTOENFARDADORA 2946 A	87649	ROTOENFARDADORA (Tuareg Cut 125 - c/cubiertas)	241297
ENFARDADORA PRISMATICA CH2260	276442	MOLEDORA Embols. grano h�m. M699 BIG (p/ bls. 6 pies)	22871
ENFARDADORA PRISMATICA CH2270XD	299756	MOLEDORA Embols. grano H�m. TWIN (p/ bls. 9 pies)	38775
		EMBUTIDORA DE FORRAJE - EF6 (p/bolsa 6 pies)	13992
AGROMETAL		MIXER M&S 13 (10,50 m3 - 1 eje)	47578
SEMB. TX mega II SD GR.GR. 9 s. x 52 cm v.70cm	100345	MIXER M&S 16 (14 m3 - 2 ejes)	65584
IDEM c/ACCESORIOS p/ doble fertilización	108551		
SEMB. TX mega II SD GR.GR. 13 s.x 52 cm v.70cm	133569	METALFOR	
IDEM c/ACCESORIOS p/ doble fertilización	144955	PULVERIZ AUTOPROPULSADA MODELO 7030	s/d
SEMB. TXN mega II NEUM.GR.GR. 16 s. x 52 cm SD	169318	PULVERIZ AUTOPROPULSADA MODELO 7035	s/d
IDEM c/ACCESORIOS p/ doble fertilización	184718	FUTUR 3000 (rod. 12-4x36, susp.neumática - Hidraul.)	s/d
SEMB. MXYII GR. FINO-PAST c/fert 23 l�n x 21 cm SD*	122564	FUTUR 2000 (rod. 12-4x28, trocha var. - Hidraul.)	s/d
SEMB. MXYII GR. FINO-PAST c/fert 33 l�n x 21 cm SD*	s/d	FUTUR 3000 S (rod.12-4x3, engomado, trocha var.)	s/d
SEMB. MXYII GR. FINO-PAST c/fert 47 l�n x 21 cm SD*	251388		
* tolva única		NEW HOLLAND	
CLAAS		ROTOENFARDADORA RB 565	56160
PICADORA JAGUAR 950 - cabezal Orbis 600	s/d	PIEROBON	
PICADORA JAGUAR 960 - cabezal Orbis 750	s/d	SD TURBOSEM II 21/54 MD MD (54 l�neas a 21 cm)	365883
		SD TURBOSEM II 21/54 DC DC (54 l�neas a 21 cm)	467379
JOHN DEERE		SD: MD 21/36 R (21 l�neas x 36 cm)	186023
SEMBR.NEUMATICA 1890 SD 58 SURCOS c/carro tolva	326000	SD MIX 3B 20/52 (20s.x 52 cm Neumática)	298836
SEMBR.NEUMATICA 1890 SD 68 SURCOS c/carro tolva	355000	MULTIMIX 17/33 (17 l�neas a 40 cm, 33 l�neas a 22)	252158
ROTOENFARDADORA 460M	67000	SD MULTIMIX 20/40 PH (20 s x 52 y 40 s x 26,25)	302575
ROTOENFARDADORA 560M	76000		
CORTADORA C400 4 m	73800	RICHIGER	
PULVERIZADORA AUTOPROPULSADA M4025	254900	EMBOLSADORA DE GRANOS SECOS - R990	16348
		EMBOLSADORA DE GRANOS SECOS - R1090	17201
MAINERO		EMBOLSADORA DE FORRAJE - R6F	12132
DESMALEZADORA HILERADORA 6027 (3.2 mts.)	15620	CARGADOR DE GRANOS - CG300	22618
ENROLLADORA 5881 compl. c/expulsor y monitor	50851	EXTRACTORA - EA910	24572
ENROLLADORA 5871 compl. c/expulsor y monitor	48092	TOLVA DE AUTODESCARGA 24 m3 - T24S (*)	29260
ENROLLADORA 5820 sin monitor	31612	TOLVA DE AUTODESCARGA 24 m3 T24 MULTITRACK (*)	32900
ACOPLADO MEZCLADOR DISTRIB. (MIXER 2911)	26938	TOLVA DE AUTODESCARGA 32 m3 T32 MULTITRACK (*)	34956
ACOPLADO FORRAJERO B 400	21797	BALANZA MTV 206 (incl.colocación)	2673
RASTRILLO CENTRAL mod 5965 - 8 ruedas	10852	CUBIERTAS PARA TOLVAS DE AUTODESCARGA	1038
PICADORA U150B UNIVERSAL 1,5m ancho	13119	(*) no incluye cubiertas	
		Precios en dólares, sin IVA.	230,5 \$/dólar

LAGO RURAL

NUEVA DIRECCIÓN

ARTICULOS RURALES

Postes varillas tranqueras maderas, mangas, cargadores alambres torniquetes, molinos aguadas caños bebederos, guardaganados, electrificación
 Consulte por entrega en su campo

PADRE CARLOS MUJICA 3001, CABA. 011- 4807-3549 15 5850 4973 /75 lagorural@lagorural.com.ar

PRODUCTOS VETERINARIOS	ANTIBIOTICOS		CARAVANA OVER	1,2	
		ADVOCIN 180 (50 cc)	95,7	CARAVANA WARRIOR	s/d
	ESTREPTOPENDIBEN (x amp./caj.12)	5,6	GALISAN POUR ON (5 lt)	42,4	
ANTIPARASITARIOS	G-1 SPRAY (250 cc)	14,5	ARRASA (2,5 lt)	105,4	
AXILUR inyectable (1 lt.)	59,3	KURAMICINA L.A. (250 cc)	12,0	VACUNAS	
BAGOMECTINA 1% (500 cc)	20,3	MICOTIL 300 (100 cc)	132,9	BIOABORTOGEN H	0,93
CYDECTIN ALFA (500 cc)	92,4	PENTABIOTICO (unidad)	4,5	BIOCLOSTRIGEN J5	0,29
CYVERM F-10 oral (5 lt)	s/d	TERRAMICINA S.I. (500 cc)	38,6	BIOQUERATOGEN OLEO MAX	1,07
DECTOMAX (500 cc)	103,4	TERRAMICINA LA (500 cc)	82,9	BIOLEPTOGEN	0,68
ENDECTOSAN 3,15% (500 cc)	25,9			BIOPOLIGEN AIR	1,13
EPRINEX (2,5 lt)	185,6	ANTIEMASTE		BRUCELOSIS	0,62
FOSFAMISOL M.V. (500 cc)	32,2	BLOKER 25% PLUS (20 lt)	64,4	CARBUNCLO	0,05
IVERMECTINA 1% (500 cc)	14,5	RUMENSIN 200 (20%) premix 25 kg	s/d	MANCHA, G. Y ENTEROTOXEMIA	0,12
IVOMEK (500 cc)	36,8	RUMENSIN BOLOS	22,2	ROTATEC J5	1,15
PARAXANE iny (1 lt)	50,3	ANTISARN. /GARRAPATICIDAS		VARIOS	
LEVAMISOL (500 cc)	38,1	ASPERSIN (250 cc)	21,0	AMANTINA (Cobre) (250 cc)	8,7
SURAZE rumen (2 lt)	55,5	CIPERSIN (5 lt)	144,9	GLYPONDIN (248 cc)	10,8
SURAZE oral (5 lt)	82,8	MOSCA DE LOS CUERNOS		MAMYZIN PARENTERAL amp.	11,9
		ACIENDEL PLUS (2.5 lt)	54,0	MAMYZIN SECADO (x inyector)	3,1
Precios en dólares por unidad o por dosis en el caso de las vacunas (sin IVA)		ACIENDEL (5 lt)	70,6	VIGANTOL ADE (100 ml)	28,3
		BACTROFLY POUR ON (5 lt)	64,0		230,5 \$/dólar

SEMILLAS FORRAJERAS	DIGITARIA ERIANTHA	7,0	RYE GRASS "Pulse" (2n)	2,8	
	FESTUCA Aprilia (**)	7,0	RYE GRASS "Bisonte" (4n)	3,0	
AGROPIRO ALARGADO Liebre	5,4	FESTUCA "Cajun II"	6,2	RYE GRASS Pastoral Perenne	4,7
AGROPIRO ALARGADO	5,0	FESTUCA "Fawn" tipo "El Palenque"	4,2	SETARIA ANCEPS "Narok"	15,0
ALFALFA "EBC 90" (**)	9,5	GRAMA RHODES Katambora (*)	9,5	SORGO FORRAJERO	1,5
ALFALFA "EBC 909 MAX" (**)	11,5	GATTON PANIC (*)	8,7	TREBOL BLANCO "Alina" (*)	6,9
ALFALFA Monarca (*)	7,6	LOTUS TENUIS (*)	11,8	TREBOL ROJO "Redgold" (*)	7,1
ALFALFA "Victoria" (**)	7,7	LOTUS CORNICULATUS (*)	12,7	TREBOL ENCARNADO (***)	4,0
ALFALFA "Don Enrique" (**)	8,0	MELILOTUS ALBA (*)	3,9	TRITICALE	0,9
ALFALFA AMERICA SD (***)	9,3	MOHA colorada	1,5	(*) pelleteada	
AVENA selecc.,embols.,fisc.	1,1	PASTO LLORON "Ermelo" (*)	9,2	(**) curada, pre-inoculada y pelleteada	
CEBADILLA "Ombel" (**)	3,2	PASTO OVILLO "Rafful"	6,0	(***) curada y pelleteada	
CENTENO selecc./embolsado	0,8	PHALARIS "El Gaucho"	15,8	Precios en dólares, sin IVA	

ARTICULOS RURALES	POSTE GALV. TM (2.0 m.)	25,4	PANEL SOLAR carg. bat. 60 km	421	
	POSTE GALV. TM 1.2 p.boyero	10,2	CARRETEL DE 500 mts.	28	
US\$/un.	POSTES quebracho med.ref.2.2 m.	18,9	MOLINO COMPLETO (8 pies)	1125	
ALAMBRE 17/15 AR (1000 m.)	185,5	POSTES quebracho ent. 2.4 m.	27,3	TORRE 21 pies. (para molino 8')	1085
ALAMBRE DE FARDOS (20kg)	66,4	POSTES quebracho ref. 3 m.	40,2	TANQUE AUSTR. chapa 3,05x1.1 m	143
ALAMBRE DE PUA (500 m.)	107,1	VARILLA PLASTICA (boyero)	3,0	BEBEDEROS CHAPA (0,65x0,40x5m)	575
TRANQUERA ANCHICO (2 diag.)	174,9	VARILLA CURUPAY 1.5 x 2 x 1.20	1,1	CAS.OPERAC.manga 3,6m compl.lapach	6867
POSTE GALV. TM (1.75 m.)	22,1	ELECTRIFICADOR 40 km./12 V	228,5	Precios en dólares, sin IVA	



SISTEMA DE ALAMBRA
ROBUSTO ✓
ECONOMICO ✓
INCOMBUSTIBLE ✓
SIMPLE ✓

ALAMBRA

con POSTES GALVANIZADOS

ELÉCTRICO Y CONVENCIONAL
PERMANENTE
SEMI PERMAN.

[011] 4763-9091



www.tec-metal.com.ar

			Dic/01	Jul/14	Jul/15	Jul/16	Jul/17	Jul/18	Jul/19	Jul/20	Jul/21	Jul/22	May/23
TRIGO	Gasoil	QQ x 100 lt.	5,17	6,05	11,89	6,44	6,56	4,56	4,96	4,14	4,79	4,71	3,91
	2,4-D etilhexilico 100%	QQ x 100 lt.	36	40	81	44	37	28	29	33	33	24	25
	Fosfato diamónico	QQ x tn.	28	29	57	32	31	27	25	25	44	47	35
	Urea	QQ x tn.	22	23	45	21	22	21	21	20	33	32	22
	Tractor 100 HP	QQ x unidad	3084	2175	4389	2962	3075	2321	2378	2697	2541	2060	2279
	Pick Up 4x4 cab s.	QQ x unidad	1552	1356	2902	1770	1811	1106	1225	1367	1688	1425	1522

MAIZ	Gasoil	QQ x 100 lt.	6,45	9,69	12,95	5,36	7,47	6,41	6,71	5,97	5,00	6,78	5,24
	Semilla	QQ x bolsa	6,77	11,90	14,85	7,14	10,14	9,46	9,33	11,29	7,42	8,13	9,36
	Urea	QQ x tn.	27	37	49	18	25	29	28	29	34	45	29
	Fosfato diamónico	QQ x tn.	34	46	62	27	36	39	34	35	46	67	47
	Atrazina 50%	QQ x 100 lt.	41	30	41	20	27	22	22	27	25	27	30
	Tractor 100 HP	QQ x unidad	3847	3483	4780	2463	3498	3262	3218	3893	2653	2967	3054
	Pick Up 4x4 cab s.	QQ x unidad	1935	2172	3161	1472	2060	1554	1658	1973	1762	2052	2039

SOJA	Gasoil	QQ x 100 lt.	3,28	4,55	6,08	3,57	4,44	3,42	4,58	3,43	3,00	3,88	2,44
	Glifosato 54%	QQ x 100 lt.	16	13	18	23	17	15	18	19	29	34	15
	Fosfato monoamónico	QQ x tn.	17	22	30	18	21	21	23	20	28	38	22
	Tractor 100 HP	QQ x unidad	1955	1637	2245	1642	2081	1743	2194	2235	1593	1699	1419
	Pick Up 4x4 cab s.	QQ x unidad	984	1021	1485	981	1225	830	1131	1133	1058	1175	947

abr/23 con dólar soja

GIRASOL	Gasoil	QQ x 100 lt.	2,61	4,55	6,40	3,35	3,89	3,36	4,68	3,03	2,84	2,59	2,77
	Semilla	QQ x bolsa	2,17	6,10	9,30	5,11	6,04	5,67	7,44	6,56	5,83	3,85	5,69
	Fosfato diamónico	QQ x tn.	14	22	31	17	18	20	24	18	26	26	25
	Tractor 100 HP	QQ x unidad	1556	1637	2362	1542	1822	1712	2245	1979	1504	1136	1610
	Pick Up 4x4 cab s.	QQ x unidad	783	1021	1562	922	1073	816	1157	1003	999	785	1075

NOVILLO	Gasoil	kg x 100 lt.	85	68	65	53	56	72	72	57	50	68	51
	Alambre 17/15	kg x unidad	62	52	52	43	41	59	59	65	88	115	89
	Tractor 100 HP	kg x unidad	50393	24382	24018	24260	26096	36853	34732	36853	26381	29808	29665
	Alfalfa	kg x 100 kg.	530	328	388	412	443	496	414	439	336	305	361
	Pick Up 4x4 cab s.	kg x unidad	25352	15207	15882	14497	15368	17560	17894	18677	17521	20615	19809

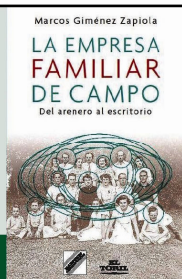
TERNERO	Gasoil	kg x 100 lt.	75	64	51	47	47	60	62	42	42	51	50
	Alambre 17/15	kg x unidad	55	49	40	38	35	49	51	48	74	86	87
	Tractor 100 HP	kg x unidad	44724	23099	18712	21649	22247	30555	29801	27275	22145	22143	29108
	Pick Up 4x4 cab s.	kg x unidad	22500	14406	12373	12936	13101	14560	15354	13823	14708	15314	19437

LECHE	Gasoil	lt leche x lt.	4,1	3,7	4,0	3,9	3,2	3,9	2,9	3,0	3,0	3,9	2,7
	2 4 DB 100 %	lt leche x lt.	55	35	39	43	35	41	25	36	41	36	35
	Maiz (Darsena)	lt x kg	0,64	0,38	0,31	0,73	0,43	0,61	0,43	0,50	0,59	0,57	0,51
	Alim.balaceado	lt x 100 kg.	83	53	42	82	48	77	49	61	69	67	72
	Pick Up 4x4 cab s.	miles lt x unidad	124	82	97	108	88	96	71	98	105	118	105

Leche: precio final (incluye bonificaciones)

**LAS EMPRESAS
FAMILIARES DE CAMPO,
DEL ARENERO AL
ESCRITORIO**

de Marcos Giménez Zapiola



PARA COMPRAR EL LIBRO:

WWW.MARGENES.COM
SUSCRIPCIONES@MARGENES.COM
011-4322-0275

EMBOLSADO DE GRANOS				
ESQUEMA DE COSTOS PARA 3.000 TN				
EQUIPAMIENTO Y PARAMETROS OPERATIVOS	EMBOLSADORA	16348	US\$/unidad	
	Capacidad operativa efectiva	95	tn/hora	
	AUTODESCARGABLE	41183	US\$/unidad	
	BALANZA	2673	US\$/unidad	
	Amortización	10	años	
	Valor residual	20	%	
	Intereses	4	% s/V.N.	
	BOLSA (1)	180	tn soja	
	Escala de producción	3000	tn/año	
		16,7	bolsas/campaña	
	Precio bolsa (250 micrones)	428	US\$/bolsa	
	TRACTOR	80	HP	
	Costo operativo tractor	23,4	US\$/hora	
	EXTRACTOR MECANICO	24572	US\$/unidad	
	Capacidad operativa efectiva	180	tn/hora	
	Amortización	6	años	
	Valor residual	10	%	
	Intereses	4	% s/V.N.	
	TRACTOR	120	HP	
	Costo operativo tractor	30,07	US\$/hora	
Coeficiente mantenimiento	0,0004	x VN/hora		
(1) 200 tn para maíz, 220 tn para trigo, 100 tn para girasol y 190 para soja (180 tn de carga neta)				
		US\$/año	US\$/bolsa	US\$/tn
EMBOLSADO	Amortiz. embols./autodesc./bal.	4816	289	1,61
	Intereses emb./autodesc./bal.	2408	144	0,80
	Mantenim.embols./autodesc./bal.	760	46	0,25
	Bolsa	7133	428	2,38
	Costo operativo tractor	740	44	0,25
	Total embolsado	15858	951	5,29
EXTRACCION	Amortiz. equipos extracción	3686	221	1,23
	Intereses Eq. Extracción	983	59	0,33
	Mantenimiento eq. Extracción	164	27	0,15
	Costo operativo eq. Extracción	501	30	0,17
		Total extracción	5334	338
TOTAL EMBOLSADO+EXTRACCION		1289	7,16	
Los tractores se incluyen vía costo operativo por hora				
Nota: equipos y costos en dólares		230,5	\$/dólar	

TABLA DE COEFICIENTES UTA (*)			
Acarreo rollos / hora	0,50	Escardillo	0,50
Aporque	0,50	Excentrico	0,70
Arado rejas (1a. pasada)	1,20	Excentrico c/fumigada	0,90
Arado rejas (2a. pasada)	1,00	Excentrico c/rastra	0,75
Arado rejas (3a. pasada)	0,80	Excentrico c/rolo	0,75
Arado rejas c/rastra	1,05	Fertilizadora amoniaco	0,50
Arado rejas c/rolo	1,10	Fertilización líquida	0,30
Arado rejas c/peine	1,00	Fertilizadora urea	0,35
Arado rejas c/peine y rolo	1,11	Fumigada aerea	0,30
Arado rastra	0,80	Fumigada terrestre	0,15
Arado rastra c/min.labranza	0,85	Guadañadora	1,00
Arado rastra barbecho	0,60	Hileradora	0,70
Cinzel (1a.pasada)	1,20	Picadora forraje fino	2,26
Cinzel (2a.pasada)	0,85	Picadora forraje grueso	1,56
Cinzel con aletas	0,87	Puerco espin	0,25
Cinzel c/disco doble	1,00	Rabasto liviano	0,20
Cinzel c/disco doble y rolo	1,10	Rabasto pesado	0,30
Cinzel c/rastra	0,90	Rabasto /rastra dientes y rolo	0,45
Cinzel c/rolo	0,90	Rastra de dientes	0,25
Cinzel c/vibrocult.y rastra	1,10	Rastra de dientes c/rolo	0,35
Cultivador de campo	0,50	Rastra rotativa	0,30
Cultivador vibro fumigada	0,60	Rastrillo estelar	0,50
Cultivador vibrocult.y rolo	0,70	Rolo	0,30
Desencontrado	0,70	Siembra fina	0,55
Desencontrado con rastra	0,75	Siembra fina c/rastra	0,60
Desmalezadora	0,55	Siembra fina c/rastra y rolo	0,63
Disco doble pesado	0,60	Siembra gruesa	0,60
Disco doble	0,50	Siembra G. c/preemergente	0,70
Disco doble c/rastra	0,55	Siembra Dir., gr. Fino.c/fert.	1,25
Disco doble c/fumigada	0,70	Siembra Dir, gr. Grueso.c/fert.	1,10
Disco doble c/rastra y rolo	0,65	Siembra pasto lloron	0,50
Disco doble c/rastra/rolo y fum.	0,85	Silo (carga, distrib) / hora	0,65
Disco doble c/rolo	0,60	Silo (carga, mixer, distrib) / hora	1,00
Disco doble c/rastra rotativa	0,65	Subsolador	2,50
Disco multiple	0,70	Trituradora de forraje	0,70
Disco multiple c/min.labranza	1,00	Vibrocultivador	0,45
Enfardadora	4,00	(*) UTA: UNIDAD DE TRABAJO AGRICOLA: ARADA c/REJA = 1	
Enrolladora	2,50		
Equipo minima labranza	0,90	Valor UTA (US\$/ha)	39,0

LA RED DE INMOBILIARIAS RURALES DEL PAÍS Y LA REGIÓN

OPERÁ CON UN SOCIO CAIR





CÁMARA ARGENTINA DE INMOBILIARIAS RURALES


www.caircampos.org

PRODUCTOS	prom. 80/22	PROMEDIOS ANUALES				PRECIOS PRINCIPIOS DE CADA MES				May.23 /
		2019	2020	2021	2022	Feb.23	Mar.23	Abr.23	May.23	prom/22
Trigo US\$/tn	139	188	184	209	298	298	286	275	272	-8,7%
Maíz US\$/tn	110	137	141	188	232	255	242	240	203	-12,4%
Girasol US\$/tn	218	222	259	411	499	402	397	330	385	-22,8%
Soja (*) US\$/tn	215	226	242	317	397	437	436	460	437	10,2%
Sorgo G. US\$/tn	93	127	149	179	223	262	260	245	275	23,5%
Novillo US\$/KG	1,05	1,31	1,33	1,76	2,10	2,19	2,21	2,16	2,09	-0,4%
Ternero US\$/KG	1,21	1,47	1,66	2,26	2,81	2,47	2,31	2,19	2,13	-24,2%
Leche US\$/lt	0,24	0,28	0,25	0,29	0,35	0,39	0,39	0,39	0,39	13,3%

NOTA: LECHE precio final p/periodo 1990/20 en lugar de 1980/20. Los precios no incluyen IVA. (*) sep/22, dic/22 y abr/23 c/dólar soja

INSUMOS		PROMEDIOS ANUALES				PRECIOS PRINCIPIOS DE CADA MES				May.23 /
		2019	2020	2021	2022	Feb.23	Mar.23	Abr.23	May.23	prom/22
Gasoil US\$/100 lt		90	77	86	108	112	111	109	106	-1,2%
Flete 300 km. US\$/tn.		25,1	22,5	25,9	32	33,2	37,9	36,2	34,1	6,2%
Semilla Maíz US\$/bolsa		120	120	132	162	170	170	170	190	17,6%
Fosfato diamónico US\$/Tn.		527	467	763	1212	920	910	880	950	-21,6%
Urea granulada US\$/Tn.		421	387	649	1023	630	600	530	595	-41,8%
Alfalfa US\$/kg.		5,9	5,8	6,1	6,50	7,6	7,6	7,6	7,6	16,2%
Alim.balaceado US\$/100 kg		16,6	17,3	22,1	26,58	32,3	32,3	32,5	28,3	6,5%
Decís 5% US\$/lt.		11,0	7,2	6,4	8,58	8,0	8,0	8,0	8,0	-6,8%
Atrazina US\$/lt.		3,3	3,3	4,0	5,40	5,7	5,7	5,7	6,0	11,1%
2,4-D etilhexilico 100% US\$/lt		5,9	5,8	6,3	7,20	7,2	7,2	6,6	6,8	-5,6%
Tordon 24 K US\$/lt.		16,4	14,5	15,0	21,75	22,0	22,0	18,0	18,0	-17,2%
Glifosato 54% US\$/lt.		4,1	4,2	6,9	11,36	8,3	8,3	6,8	6,5	-42,8%

El gasoil es final c/ IVA. Los restantes rubros se presentan sin IVA.

230,5 \$/dólar

TARIFAS PARA EL TRANSPORTE DE GRANOS

KM.	\$/TN	KM.	\$/TN	KM.	\$/TN	KM.	\$/TN	KM.	\$/TN	KM.	\$/TN
5	1326	105	3831	205	5798	305	7959	405	9773	520	11192
10	1326	110	3922	210	5898	310	8048	410	9839	540	11353
15	1487	115	4013	215	5999	315	8138	415	9905	560	11509
20	1665	120	4105	220	6101	320	8228	420	9972	580	11663
25	1828	125	4198	225	6203	325	8318	425	10037	600	11812
30	2011	130	4291	230	6307	330	8409	430	10103	620	11959
35	2138	135	4386	235	6412	335	8500	435	10170	640	12101
40	2250	140	4481	240	6517	340	8591	440	10236	660	12241
45	2376	145	4577	245	6624	345	8683	445	10302	680	12377
50	2507	150	4674	250	6731	350	8774	450	10367	700	12511
55	2613	155	4772	255	6839	355	8867	455	10434	725	12761
60	2722	160	4871	260	6949	360	8959	460	10500	750	13007
65	2834	165	4971	265	7060	365	9051	465	10566	775	13249
70	2949	170	5071	270	7172	370	9144	470	10631	800	13486
75	3069	175	5173	275	7285	375	9237	475	10698	850	13848
80	3192	180	5276	280	7399	380	9330	480	10764	900	14197
85	3321	185	5380	285	7515	385	9424	485	10830	950	14532
90	3455	190	5485	290	7631	390	9518	490	10896	1000	14860
95	3594	195	5591	295	7750	395	9613	495	10962	1050	15251
100	3741	200	5699	300	7869	400	9707	500	11028	1100	15624

RECARGOS: girasol 20%, avena 10%, caminos de tierra 20%

CATAC MARZO 2023

MAIZ 2023/24		COSTO POR TN		
US\$/ha	RINDE QQ/HA	80	90	100
70	LABRANZAS + FUMIGADAS	9	8	7
171	SEMILLA	21	19	17
300	AGROQUIMICOS + FERTILIZ.	38	33	30
93	COSECHA	10	10	10
141	ESTRUCTURA (1)	18	16	14
79	IMPUESTOS VARIOS (2)	10	9	8
430	COMERCIALIZACION (3)	54	54	54
1285	SUB TOTAL COSTO	159	149	140
605	COSTO FACTOR TIERRA (4)	76	67	61
1890	COSTO TOTAL	235	216	201
PRECIO FAS a cosecha US\$/TN		212	212	212
RESULT.PRODUCTOR US\$/TN		-23	-4	11
RETENCIONES (*) US\$/TN		36	36	36

TRIGO 2023/24		COSTO POR TN		
US\$/ha	RINDE QQ/HA	30	35	40
76	LABRANZAS + FUMIGADAS	25	22	19
89	SEMILLA	30	25	22
224	AGROQUIMICOS + FERTILIZ.	75	64	56
69	COSECHA	20	20	20
71	ESTRUCTURA (1)	24	20	18
39	IMPUESTOS VARIOS (2)	13	11	10
137	COMERCIALIZACION (3)	39	39	39
705	SUB TOTAL COSTO	225	202	184
357	COSTO FACTOR TIERRA (4)	119	102	89
1062	COSTO TOTAL	344	303	273
PRECIO FAS a cosecha US\$/TN		258	258	258
RESULT.PRODUCTOR US\$/TN		-86	-45	-15
RETENCIONES (*) US\$/TN		43	43	43

SOJA de 1a 2023/24		COSTO POR TN		
US\$/ha	RINDE QQ/HA	30	35	40
96	LABRANZAS + FUMIGADAS	32	27	24
61	SEMILLA	20	17	15
117	AGROQUIMICOS + FERTILIZ.	39	34	29
88	COSECHA	25	25	25
141	ESTRUCTURA (1)	47	40	35
79	IMPUESTOS VARIOS (2)	26	23	20
214	COMERCIALIZACION (3)	61	61	61
796	SUB TOTAL COSTO	251	228	210
605	COSTO FACTOR TIERRA (4)	202	173	151
1402	COSTO TOTAL	453	400	361
PRECIO FAS a cosecha US\$/TN		360	360	360
RESULT.PRODUCTOR US\$/TN		-93	-40	-1
RETENCIONES (*) US\$/TN		191	191	191

SOJA de 2a 2023/24		COSTO POR TN		
US\$/ha	RINDE QQ/HA	16	20	23
78	LABRANZAS + FUMIGADAS	49	39	34
70	SEMILLA	44	35	30
79	AGROQUIMICOS + FERTILIZ.	50	40	35
56	COSECHA	24	24	24
71	ESTRUCTURA (1)	44	35	31
39	IMPUESTOS VARIOS (2)	25	20	17
122	COMERCIALIZACION (3)	53	53	53
516	SUB TOTAL COSTO	288	246	224
303	COSTO FACTOR TIERRA (4)	189	151	132
818	COSTO TOTAL	478	398	356
PRECIO FAS a cosecha US\$/TN		360	360	360
RESULT.PRODUCTOR US\$/TN		-118	-38	4
RETENCIONES (*) US\$/TN		191	191	191

GIRASOL 2023/24		COSTO POR TN		
US\$/ha	RINDE QQ/HA	18	22	26
72	LABRANZAS + FUMIGADAS	40	33	28
72	SEMILLA	40	33	28
172	AGROQUIMICOS + FERTILIZ.	96	78	66
67	COSECHA	30	30	30
87	ESTRUCTURA (1)	48	39	33
35	IMPUESTOS VARIOS (2)	19	16	13
5	COMERCIALIZACION (3)	2	2	2
510	SUB TOTAL COSTO	276	232	201
505	COSTO FACTOR TIERRA (4)	281	230	194
1015	COSTO TOTAL	557	461	395
PRECIO FAS a cosecha US\$/TN		380	380	380
RESULT.PRODUCTOR US\$/TN		-177	-81	-15
RETENCIONES (*) US\$/TN		30	30	30

SORGO 2023/24		COSTO POR TN		
US\$/ha	RINDE QQ/HA	60	70	80
76	LABRANZAS + FUMIGADAS	13	11	10
48	SEMILLA	8	7	6
162	AGROQUIMICOS + FERTILIZ.	27	23	20
81	COSECHA	12	12	12
87	ESTRUCTURA (1)	14	12	11
35	IMPUESTOS VARIOS (2)	6	5	4
539	COMERCIALIZACION (3)	77	77	77
1027	SUB TOTAL COSTO	156	147	139
505	COSTO FACTOR TIERRA (4)	84	72	63
1532	COSTO TOTAL	241	219	203
PRECIO FAS a cosecha US\$/TN		210	210	210
RESULT.PRODUCTOR US\$/TN		-31	-9	7
RETENCIONES (*) US\$/TN		39	39	39

No incluye saldo IVA ni Impuesto a las Ganancias. (*) Para soja: ponderación poroto 33% y soja industria 33%, para girasol 5,2% y para los restantes granos 12% sobre FOB índice. (1) Incluye gs.adm., movilidad, mant.mejoras y varios. (2) Incluye imp.inmob., tasa vial. (3) Incluye sellado, paritaria, secada, gs acondicionam. y comisión. En el caso del girasol se deducen las bonificaciones por % de aceite. (4) Calculado en base a valor de arrendamiento menos Impuestos varios. Para soja de 2a se considera el 50%.
Distancia a puerto: 30+200 km en soja y maíz. 30+120 km en trigo. 30+400 km en sorgo. Distancia a planta: 80 km en girasol.

ZONA DE REFERENCIA		Norte de Buenos Aires / Sur de Santa Fe				Sur de E.Ríos			
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha
FERTILIZACION	9,8	1	9,8	1	9,8	1	9,8	1	9,8
SIEMBRA DIRECTA c/FERTILIZ.	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0
PULVERIZACIÓN TERRESTRE	5,9	4	23,4	3	17,6	3	17,6	2	11,7
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		1,95	76,1	1,80	70,3	1,80	70,3	1,65	64,4

COSTOS DIRECTOS		US\$/unidad	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha		1,95	76,1	1,80	70,3	1,80	70,3	1,65	64,4
GLIFOSATO 54%	lt/ha	6,50	3,00	19,5	3,00	19,5	3,00	19,5	2,00	13,0
2,4-D etilhexilico 100%	lt/ha	6,80	0,62	4,2	0,62	4,2	1,00	6,8	0,62	4,2
TORDON 24 K	lt/ha	18,00	0,08	1,4	0,08	1,4	0,08	1,4	0,00	0,0
ATRAZINA 90%	kg/ha	10,60	1,00	10,6	1,00	10,6	1,00	10,6	1,00	10,6
SEMILLA MAIZ VIPTERA3	bls/ha	190	0,00	0,0	0,00	0,0	0,90	171,0	0,90	171,0
SEMILLA MG RR2	bls/ha	190	0,90	171,0	0,00	0,0	0,00	0,0	0,00	0,0
SEMILLA CL	bls/ha	176	0,00	0,0	0,90	158,4	0,00	0,0	0,00	0,0
UREA	kg/ha	0,60	180	107,1	180	107,1	180	107,1	150	89,3
FOSF. MONOAMONICO	kg/ha	0,95	75	71,3	75	71,3	75	71,3	100	95,0
ATRAZINA 90%	kg/ha	10,60	1,50	15,9	1,50	15,9	1,50	15,9	1,50	15,9
GUARDIAN	lt/ha	8,25	0,00	0,0	2,00	16,5	2,00	16,5	0,00	0,0
DUAL GOLD	lt/ha	16,03	1,30	20,8	0,00	0,0	0,00	0,0	1,50	24,0
EXALT SC	lt/ha	205,00	0,08	16,4	0,08	16,4	0,08	16,4	0,08	16,4
LIFELINE	lt/ha	17,50	0,00	0,0	0,00	0,0	2,00	35,0	2,00	35,0
ONDUTY (pack 570 gr); dosis gr/ha		125,00	0,00	0,0	85,00	18,6	0,00	0,0	0,00	0,0
ROUNDUP CONTROLMAX	kg/ha	8,80	1,50	13,2	0,00	0,0	0,00	0,0	0,00	0,0
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha		528		510		542		539	

RENDIMIENTOS	QQ/ha	80	95	75	95	80	95	65	85
PRECIO MAIZ abr/24	US\$/tn	212	212	212	212	212	212	212	212
INGRESO BRUTO	US\$/ha	1696	2014	1590	2014	1696	2014	1378	1802
GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	430	510	403	510	430	510	248	324
INGRESO NETO	US\$/ha	1266	1504	1187	1504	1266	1504	1130	1478
LABRANZAS	US\$/ha	76	76	70	70	70	70	64	64
SEMILLA	US\$/ha	171	171	158	158	171	171	171	171
AGROQUIMICOS+fert.	US\$/ha	280	280	282	282	300	300	303	303
COSECHA	US\$/ha	93	111	87	111	93	111	76	99
COSTOS TOTALES	US\$/ha	621	638	598	621	635	653	615	638
MARGEN BRUTO	US\$/ha	645	865	590	883	631	851	516	840

GS COMERCIALES	DISTANCIA A PUERTO (*)		30+200 km a Rosario	
	FLETE CORTO y LARGO	US\$/tn	33,45	15,78%
	IMPUESTOS - SELLADO BsAs	US\$/tn	3,62	1,71%
	PARITARIA	US\$/tn	3,40	1,60%
	SECADO	US\$/tn	9,00	4,25%
	COMISION ACOPIO	US\$/tn	4,24	2,00%
TOTAL GS COMERCIALIZ	US\$/tn	53,7	25,3%	
(*) en E.Ríos, venta al cons.local 100km, 2%sec		230,5	\$/dólar	

SENSIBILIDAD DEL MB A PRECIO Y RINDE (*)				
planteo		PRECIO US\$/tn		
		191	212	233
RINDE QQ/HA	75	408	558	708
	85	534	705	875
	95	661	851	1042
	105	788	998	1208
	115	914	1145	1375



Lo que estés buscando para tu campo
encontralo en un solo lugar.

 **Agrofy** MARKET

Todo lo que la comunidad agro necesita.



ZONA DE REFERENCIA		Sudeste Bs.As.		Sudoeste Bs.As.		Oeste Bs. As.		Sur Córdoba	
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha
SIEMBRA DIRECTA c/FERTILIZ.	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0
FERTILIZACION	9,8	1	9,8	1	9,8	1	9,8	1	9,8
PULVERIZACIÓN TERRESTRE	5,9	3	17,6	4	23,4	2	11,7	2	11,7
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		1,80	70,3	1,95	76,1	1,65	64,4	1,65	64,4

COSTOS DIRECTOS		US\$/unidad	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha		1,80	70,3	1,95	76,1	1,65	64,4	1,65	64,4
GLIFOSATO 54%	lt/ha	6,50	3,30	21,5	3,30	21,5	1,65	10,7	1,65	10,7
ATRAZINA 90%	kg/ha	10,60	1,20	12,7	1,00	10,6	1,00	10,6	1,00	10,6
2,4-D etilhexilico 100%	lt/ha	6,80	0,74	5,0	0,00	0,0	0,37	2,5	0,62	4,2
ACETOCLOR c/antídoto	lt/ha	6,10	0,00	0,0	0,00	0,0	1,00	6,1	0,00	0,0
SEMILLA MAÍZ VIPTERA3	bls/ha	190	0,90	171,0	0,00	0,0	0,90	171,0	0,90	171,0
SEMILLA MG RR2	bls/ha	190	0,00	0,0	0,77	146,3	0,00	0,0	0,00	0,0
UREA	kg/ha	0,60	170	101,2	120	71,4	170	101,2	160	95,2
FOSFATO DIAMONICO	kg/ha	0,95	100	95,0	0	0,0	0	0,0	0	0,0
FOSF. MONOAMONICO	kg/ha	0,95	0	0,0	80	76,0	100	95,0	70	66,5
GLIFOSATO 54%	lt/ha	6,50	1,65	10,7	1,65	10,7	1,65	10,7	1,65	10,7
ATRAZINA 90%	kg/ha	10,60	1,20	12,7	1,00	10,6	1,20	12,7	1,00	10,6
GUARDIAN	lt/ha	8,25	2,00	16,5	1,00	8,2	1,00	8,2	1,00	8,2
KARATE ZEON 25%	lt/ha	55,9	0,025	1,4	0,025	1,4	0,025	1,4	0,025	1,4
ROUNDUP CONTROLMAX	kg/ha	8,80	1,50	13,2	1,50	13,2	1,50	13,2	1,50	13,2
TOTAL COSTOS DIRECTOS	U\$/ha			531		446		508		467

RENDIMIENTOS	QQ/ha	70	90	60	70	80	90	65	85
PRECIO MAIZ abr/24	US\$/tn	212	212	212	212	212	212	212	212
INGRESO BRUTO	US\$/ha	1484	1908	1272	1484	1696	1908	1378	1802
GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	357	459	333	388	569	640	455	594
INGRESO NETO	US\$/ha	1127	1449	939	1096	1127	1268	923	1208
LABRANZAS	US\$/ha	70	70	76	76	64	64	64	64
SEMILLA	US\$/ha	171	171	146	146	171	171	171	171
AGROQUIMICOS+ FERTILIZ.	US\$/ha	290	290	224	224	272	272	231	231
COSECHA	US\$/ha	82	105	70	82	93	105	76	99
COSTOS TOTALES	US\$/ha	613	636	516	528	601	613	543	566
MARGEN BRUTO	US\$/ha	514	813	423	568	526	655	381	642

GASTOS COMERCIALES	DISTANCIA A PUERTO	30+170 km a Quequen		30+220 km a B.Blanca		30+400 km a Rosario		30+400 km a Rosario	
	FLETE CORTO y LARGO	US\$/tn	30,72	14,49%	35,19	16,60%	50,84	23,98%	50,84
IMPUESTOS - SELLADO	US\$/tn	3,62	1,71%	3,62	1,71%	3,62	1,71%	2,46	1,16%
PARITARIA	US\$/tn	3,40	1,60%	3,40	1,60%	3,40	1,60%	3,40	1,60%
SECADO	US\$/tn	9,00	4,25%	9,00	4,25%	9,00	4,25%	9,00	4,25%
COMISION ACOPIO	US\$/tn	4,24	2,00%	4,24	2,00%	4,24	2,00%	4,24	2,00%
TOTAL GS COMERCIALIZ.	US\$/tn	51,0	24,0%	55,5	26,2%	71,1	33,5%	69,9	33,0%

Precios y costos sin IVA, en dólares.

230,5 \$/dólarNuestros
maíces

LG 30849 VIP3

LG 30870 VT3P

SRM 566 VT3PCL

SRM 6620 VT3P

LG 30680 VIP3

LG 30695 VIP3

www.lgsemillas.com


Limagrain

ZONA DE REFERENCIA		S. del Estero		Salta		Sudoeste Bs. As.		Sudeste Bs.As.	
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha
SIEMBRA DIRECTA + FERT.	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0
PULVERIZACION AEREA	11,7	2	23,4	3	35,1	1	11,7	2	23,4
PULVERIZ. TERRESTRE	5,9	4	23,4	3	17,6	3	17,6	3	17,6
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		2,30	89,8	2,45	95,7	1,85	72,2	2,15	83,9

COSTOS DIRECTOS		US\$/unidad	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha		2,30	89,8	2,45	95,7	1,85	72,2	2,15	83,9
GLIFOSATO 54%	lt/ha	6,50	2,30	15,0	5,30	34,5	4,00	26,0	3,30	21,5
TEXARO	kg/ha	357,0	0,00	0,0	0,00	0,0	0,043	15,4	0,043	15,4
SEMILLA RR	kg/ha	0,80	80,00	64,0	80,00	64,0	80,00	64,0	70,00	56,0
INOCULANTE + FUNG.	c/50 kg.	3,70	1,60	5,9	1,60	5,9	1,60	5,9	1,40	5,2
REGENT ET	lt/ha	23,28	0,00	0,0	0,24	5,6	0,00	0,0	0,00	0,0
SUPERFOSFATO TRIPLE	kg/ha	0,82	0	0,0	85	69,7	40	32,8	60	49,2
METSULFURON METIL	kg/ha	60,00	0,004	0,2	0,00	0,0	0,00	0,0	0,00	0,0
2,4-D etilhexilico 100%	lt/ha	6,80	0,62	4,2	0,00	0,0	0,43	2,9	0,37	2,5
BANVEL	lt/ha	11,25	0,00	0,0	0,00	0,0	0,00	0,0	0,30	3,4
ROUNDUP CONTROLMAX	kg/ha	8,80	0,00	0,0	1,10	9,7	0,00	0,0	1,50	13,2
ADYUVANTES Y CORRECT.	lt/ha	18,50	1,00	18,5	0,00	0,0	0,00	0,0	0,00	0,0
KARATE ZEON 25%	lt/ha	55,89	0,025	1,4	0,074	4,1	0,025	1,4	0,025	1,4
CORAGEN	kg/ha	225,00	0,03	6,8	0,03	6,8	0,03	6,8	0,03	6,8
CLORPIRIFOS 48 %	lt/ha	11,00	0,60	6,6	0,60	6,6	0,70	7,7	0,00	0,0
ENGEO	lt/ha	40,94	0,20	8,2	0,20	8,2	0,00	0,0	0,20	8,2
OPERA	lt/ha	25,00	0,50	12,5	0,50	12,5	0,00	0,0	0,00	0,0
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha		233		323		235		267	

RENDIMIENTOS	QQ/ha	18	26	25	30	18	24	24	32
PRECIO SOJA may/24	US\$/tn	360	360	360	360	345	345	345	345
INGRESO BRUTO	US\$/ha	648	936	900	1080	621	828	828	1104
GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	136	196	252	302	109	146	139	185
INGRESO NETO	US\$/ha	512	740	648	778	512	682	689	919
LABRANZAS	US\$/ha	90	90	96	96	72	72	84	84
SEMILLA+inoc.+fung.	US\$/ha	70	70	70	70	70	70	61	61
AGROQUIMICOS+FERTILIZ.	US\$/ha	73	73	158	158	93	93	121	121
COSECHA	US\$/ha	58	73	70	79	58	65	65	81
COSTOS TOTALES	US\$/ha	291	306	393	402	293	300	331	347
MARGEN BRUTO	US\$/ha	221	434	255	376	219	383	358	572

GS. COMERCIALES	DISTANCIA A PUERTO		560 km a Rosario		30+1100 km a Rosario		30+200 km a Bahía B.		30+170 km a Quequen		
	FLETE CORTO y LARGO		US\$/tn	49,93	13,87%	76,51	21,25%	33,45	9,70%	30,72	8,91%
	IMPUESTOS - SELLADO		US\$/tn	3,96	1,10%	2,52	0,70%	5,89	1,71%	5,89	1,71%
	PARITARIA		US\$/tn	3,40	0,94%	3,40	0,94%	3,40	0,99%	3,40	0,99%
	SECADO		US\$/tn	9,00	2,50%	9,00	2,50%	9,00	2,61%	9,00	2,61%
	ZARANDEO		US\$/tn	2,00	0,56%	2,00	0,56%	2,00	0,58%	2,00	0,58%
	COMISION ACOPIO		US\$/tn	7,20	2,00%	7,20	2,00%	6,90	2,00%	6,90	2,00%
	TOTAL GS COMERCIALIZ.		US\$/tn	75,5	21,0%	100,6	28,0%	60,6	17,6%	57,9	16,8%

Localidades de referencia: Bandera (S.del Estero), Las Lajitas (Salta), Cnel.Suarez (SO Bs.As.), Tandil (SE Bs.As.)

Precios y costos sin IVA, en dólares.

230,5 \$/dólar

ZONA DE REFERENCIA		N.Bs.As./S.Sta.Fe		Sur Entre Rios		Sur de Córdoba		Oeste Bs.As.	
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha
SIEMBRA DIRECTA + FERT.	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0
PULVERIZACION TERRESTRE	5,9	3	17,6	3	17,6	4	23,4	4	23,4
PULVERIZACION AEREA	11,7	3	35,1	3	35,1	2	23,4	3	35,1
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		2,45	95,7	2,45	95,7	2,30	89,8	2,60	101,5

COSTOS DIRECTOS		US\$/unidad	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha		2,45	95,7	2,45	95,7	2,30	89,8	2,60	101,5
GLIFOSATO 54%	lt/ha	6,50	2,65	17,2	3,30	21,5	4,60	29,9	0,00	0,0
ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,03	0,00	0,0	0,00	0,0	0,00	0,0	3,50	24,6
TEXARO	kg/ha	357,00	0,043	15,4	0,043	15,4	0,043	15,4	0,043	15,4
METSULFURON METIL	kg/ha	60,00	0,008	0,5	0,008	0,5	0,01	0,4	0,008	0,5
2,4-D etilhexilico 100%	lt/ha	6,80	0,62	4,2	0,37	2,5	0,62	4,2	0,00	0,0
SEMILLA RR	kg/ha	0,80	70,00	56,0	70,00	56,0	80,00	64,0	70,00	56,0
INOCULANTE + FUNG.	b 200 gr	3,70	1,40	5,2	1,40	5,2	1,60	5,9	1,40	5,2
SUPERFOSFATO TRIPLE	kg/ha	0,82	0,00	0,0	50,00	41,0	60,00	49,2	0,00	0,0
FOSFATO MONOAM.	kg/ha	0,95	40,00	38,0	0,00	0,0	0,00	0,0	40,00	38,0
ROUNDUP CONTROLMAX	kg/ha	8,80	1,50	13,2	1,10	9,7	1,10	9,7	2,70	23,8
KARATE ZEON 25%	lt/ha	55,89	0,025	1,4	0,025	1,4	0,025	1,4	0,025	1,4
CORAGEN	kg/ha	225,00	0,03	6,8	0,03	6,8	0,03	6,8	0,03	6,8
ENGEO	lt/ha	40,94	0,20	8,2	0,20	8,2	0,20	8,2	0,20	8,2
OPERA	lt/ha	25,00	0,50	12,5	0,50	12,5	0,50	12,5	0,50	12,5
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha		274		276		297		294	

RENDIMIENTOS	QQ/ha	35	40	24	30	25	30	35	38
PRECIO SOJA may/24	US\$/tn	360	360	360	360	360	360	345	345
INGRESO BRUTO	US\$/ha	1260	1440	864	1080	900	1080	1208	1311
GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	214	245	115	144	192	230	273	297
INGRESO NETO	US\$/ha	1046	1195	749	936	708	850	934	1014
LABRANZAS	US\$/ha	96	96	96	96	90	90	102	102
SEMILLA+inoc.+fung.	US\$/ha	61	61	61	61	70	70	61	61
AGROQUIMICOS+fert.	US\$/ha	117	117	119	119	138	138	131	131
COSECHA	US\$/ha	88	101	67	79	70	79	85	92
COSTOS TOTALES	US\$/ha	362	375	344	355	367	376	378	386
MARGEN BRUTO	US\$/ha	683	820	405	581	341	474	556	629

GASTOS COMERCIALES	DISTANCIA A PUERTO		30+200 km a Rosario		30+70 km a aceitera		30+400 km a Rosario		30+400 km a Bahía B.		
	FLETE CORTO y LARGO		US\$/tn	33,45	9,29%	21,52	5,98%	50,84	14,12%	50,84	14,74%
	IMPUESTOS - SELLADO		US\$/tn	6,15	1,71%	4,99	1,39%	4,18	1,16%	5,89	1,71%
	PARITARIA		US\$/tn	3,40	0,94%	3,40	0,94%	3,40	0,94%	3,40	0,99%
	SECADO		US\$/tn	9,00	2,50%	9,00	2,50%	9,00	2,50%	9,00	2,61%
	ZARANDEO		US\$/tn	2,00	0,56%	2,00	0,56%	2,00	0,56%	2,00	0,58%
	COMISION ACOPIO		US\$/tn	7,20	2,00%	7,20	2,00%	7,20	2,00%	6,90	2,00%
	TOTAL GS COMERCIALIZ.		US\$/tn	61,2	17,0%	48,1	13,4%	76,6	21,3%	78,0	21,7%
Precios y costos sin IVA, en dólares.									230,5 \$/dólar		



margenes agro.online

impresa + online

LA MEJOR OPCIÓN

CEBADA		CERVECERA		FORRAJERA	
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unid.	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha
PULV. BARBECHO QUÍMICO	5,86	2	11,7	2	11,7
S. DIRECTA C/ FERTILIZACIÓN	42,95	1	43,0	1	43,0
FERTILIZACIÓN	9,76	2	19,5	1	9,8
PULVERIZACIÓN TERRESTRE	5,86	3	17,6	2	11,7
TOTAL U.T.A.		2,35	91,8	1,95	76,1

COSTOS DIRECTOS		US\$/unid.	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha		2,35	91,8	1,95	76,1
SEMILLA	kg/ha	0,39	150	58,5	150	58,5
DIVIDEND ADVANCE	lt/ha	6,50	0,5	3,3	0,5	3,3
FOSFATO MONOAMONICO	kg/ha	0,95	80	76,0	80	76,0
UREA	kg/ha	0,60	150	89,3	150	89,3
UAN 32	lt/ha	0,56	90	50,4		
ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,03	3,80	26,7	3,80	26,7
2,4-D etilhexilico 100%	lt/ha	6,80	1,49	10,1	1,49	10,1
PEAK PACK (1pack c/ 20 ha)	pack	134	0,05	6,7	0,05	6,7
ORQUESTA ULTRA	lt/ha	26,0	1,65	42,9	1,00	26,0
DECIS FORTE	lt/ha	29,4	0,04	1,2	0,04	1,2
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha			457		374

		CERVECERA		FORRAJERA		
RENDIMIENTOS	QQ/ha	40	50	40	50	
CEBADA CERV/FORRAJ	ene/24	US\$/tn	230	230	195	195
INGRESO BRUTO		US\$/ha	920	1150	780	975
GS.COMERCIALIZACIÓN		US\$/ha	128	160	176	220
INGRESO NETO		US\$/ha	792	990	604	755
LABRANZAS		US\$/ha	92	92	76	76
SEMILLA		US\$/ha	59	59	59	59
AGROQUÍMICOS + FERTILIZ.		US\$/ha	307	307	239	239
COSECHA		US\$/ha	74	92	62	78
COSTOS TOTALES		US\$/ha	530	549	436	452
MARGEN BRUTO	US\$/ha	262	442	167	303	
MB ceb forr c/flete 100 km a puerto				216	364	

Precios y costos se presentan en dólares, sin IVA.

GASTOS DE COMERCIALIZACIÓN		100 km a Planta		30+200 km a Pto.	
FLETE	US\$/tn	16,2	7,1%	33,4	14,5%
IMP./ SELLADO	US\$/tn	3,9	1,71%	3,3	1,71%
EMBOLSADO / PARITARIA	US\$/tn	7,2	3,1%	3,4	1,7%
COMISIÓN ACOPIO	US\$/tn	4,6	2,0%	3,9	2,0%
TOTAL COMERCIALIZACIÓN	US\$/tn	31,9	13,9%	44,1	19,2%

SENSIBILIDAD A VARIACIONES DE RINDE y PRECIO						
c.cervecera		RINDE (QQ/HA)				
		35	40	50	55	60
PRECIO (US\$/TN)	210	109	191	353	434	515
	220	141	227	397	483	568
	230	172	262	442	531	621
	240	203	297	486	580	674

Precios y costos en dólares. Sin IVA.

230,5 \$/dólar

Siembra por contrato: es habitual la siembra bajo la forma de contratos con malterías o con exportadores.

Planteo técnico: El planteo para la cebada forrajera es el mismo que para la c.cervecera salvo la fertilización con UAN y la última pulverización con fungicidas que habitualmente se omiten.

Varietades: son provistas por las malterías mediante canje. Las más difundidas son Scarlett, Q.Ayelén, Q.Painé, MP6037, MP2122, Andreia, Shakira, Danielle entre otras.

Suelos: profundos, francos; por su plasticidad se adapta incluso a suelos arenos francos y con otras limitantes

Fecha de siembra: principios de Junio a fin de Julio, en función del ciclo de la variedad y de la zona de siembra.

Densidad: en función del potencial de macollaje del cultivar, se apunta a obtener entre 250 y 320 plantas logradas/m².

Nutrición: se definirá primero el rinde potencial, y en base al análisis de suelo se ajustarán los requerimientos. Se apunta a evitar deficiencias en fósforo.

Fertilización nitrogenada: apunta a una buena provisión durante el desarrollo del cultivo, a fin de lograr la mayor cantidad de granos/m² y un adecuado % de proteína en grano. Se lo aplica a la siembra, al macollaje y en forma líquida en hoja bandera o espigazón

Herbicidas: en general se logran controles adecuados de malezas de hoja ancha y gramíneas específicas, mediante el uso de sulfonilureas en combinación con 2-4D.

Cosecha: ciclo de 10 a 15 días más corto que en trigo, lo cual permite liberar el lote en forma anticipada. La calidad de cosecha es fundamental para el logro de una adecuada calidad comercial. La humedad requerida es de 12.5% como máximo.

Normas de calidad y tolerancia de recibo de Cebada Cervecera

Calibre: 85% mínimo sobre zaranda de 2.5 mm, y máximo 3% bajo zaranda de 2.2 mm.

Poder Germinativo: mínimo 98% y hasta 95% (vitascopio, en período de cosecha).

Proteína: máximo 12% S.S.S.

Normas de calidad y tolerancia de recibo para Cebada Forrajera Grado 2 (Norma V Anexo B - Res. SENASA 27/13) Hum:14%; peso Hect. mínimo: 59; **Tolerancias máximas:** Mat extr.1,5%; Granos dañados: 2%; Gr. pelados y/o rotos: 6%; Gr. c/carbón 0,2%; picados 0,5%.

ZONA DE REFERENCIA		Sudeste Córdoba		Sur Entre Rios		N. Bs As-S Sta Fe		Oeste Bs.As.	
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha
SIEMBRA DIRECTA	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0
PULVERIZ.TERRESTRE	5,9	2	11,7	3	17,6	2	11,7	2	11,7
PULVERIZ. AEREA	11,7	2	23,4	1	11,7	2	23,4	2	23,4
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		2,00	78,1	1,85	72,2	2,00	78,1	2,00	78,1

COSTOS DIRECTOS		US\$/unidad	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha		2,00	78,1	1,85	72,2	2,00	78,1	2,00	78,1
GLIFOSATO 54%	lt/ha	6,50	1,65	10,7	1,65	10,7	1,65	10,7	1,32	8,6
AUTHORITY	lt/ha	30,75	0,40	12,3	0,40	12,3	0,40	12,3	0,40	12,3
DUAL GOLD	lt/ha	16,03	1,20	19,2	0,00	0,0	1,20	19,2	1,20	19,2
COMMAND 36 CS	lt/ha	12,32	0,00	0,0	1,80	22,2	0,00	0,0	0,00	0,0
SEMILLA RR	kg/ha	0,80	80,00	64,0	80,00	64,0	80,00	64,0	80,00	64,0
INOCULANTE + FUNG.	c/50 kg.	3,70	1,60	5,9	1,60	5,9	1,60	5,9	1,60	5,9
SELECT	lt/ha	9,40	0,00	0,0	0,60	5,6	0,00	0,0	0,00	0,0
ACEITE AGRÍCOLA	lt/ha	2,70	0,00	0,0	1,00	2,7	0,00	0,0	0,00	0,0
ROUNDUP CONTROLMA	kg/ha	8,80	1,10	9,7	1,30	11,4	1,10	9,7	1,30	11,4
CORAGEN	kg/ha	225,00	0,03	6,8	0,03	6,8	0,03	6,8	0,03	6,8
ENGEO	lt/ha	40,94	0,20	8,2	0,20	8,2	0,20	8,2	0,20	8,2
OPERA	lt/ha	25,00	0,50	12,5	0,50	12,5	0,50	12,5	0,50	12,5
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha			227		235		227		227

RENDIMIENTOS	QQ/ha	18	26	18	22	24	28	22	26
PRECIO SOJA may/24	US\$/tn	360	360	360	360	360	360	345	345
INGRESO BRUTO	US\$/ha	648	936	648	792	864	1008	759	897
GS.COMERCIALIZACION	US\$/ha	102	147	87	106	147	171	172	203
INGRESO NETO	US\$/ha	546	789	561	686	717	837	587	694
LABRANZAS	US\$/ha	78	78	72	72	78	78	78	78
SEMILLA + inoculante	US\$/ha	70	70	70	70	70	70	70	70
AGROQUIMICOS	US\$/ha	79	79	92	92	79	79	79	79
COSECHA	US\$/ha	58	73	58	62	67	79	59	70
COSTOS TOTALES	US\$/ha	285	300	293	296	295	306	286	297
MARGEN BRUTO	US\$/ha	261	489	269	390	422	531	301	397

GASTOS COMERCIALES	DISTANCIA A PUERTO		30+170 km a Rosario		30+70 km a aceitera		30+200 km a Rosario		30+400 km a Bahía B.	
		US\$/tn								
FLETE CORTO y LARGO	US\$/tn	30,72	8,53%	21,52	5,98%	33,45	9,29%	50,84	14,74%	
IMPUESTOS - SELLADO	US\$/tn	4,18	1,16%	4,99	1,39%	6,15	1,71%	5,89	1,71%	
PARITARIA	US\$/tn	3,40	0,94%	3,40	0,94%	3,40	0,94%	3,40	0,99%	
SECADO (3 ptos.)	US\$/tn	9,00	2,50%	9,00	2,50%	9,00	2,50%	9,00	2,61%	
ZARANDEO	US\$/tn	2,00	0,56%	2,00	0,56%	2,00	0,56%	2,00	0,58%	
COMISION ACOPIO	US\$/tn	7,20	2,00%	7,20	2,00%	7,20	2,00%	6,90	2,00%	
TOTAL GS COMERCIALIZ.	US\$/tn	56,5	15,7%	48,1	13,4%	61,2	17,0%	78,0	22,6%	
Precios y costos sin IVA, en dólares.									230,5	\$/dólar



Grupo Cencerro
PROFESIONALES DEL CAMPO

**ORDENÁ TUS
NÚMEROS PARA
SER MÁS RENTABLE**



ZONA DE REFERENCIA		SE y SO Bs.As.		Oeste Bs.As.		Sur de Córdoba		E. de La Pampa	
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha
SIEMBRA DIRECTA + FERTILIZ.	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0
PULVERIZACION TERRESTRE	5,9	3	17,6	3	17,6	3	17,6	3	17,6
PULVERIZACION AEREA	11,7	1	11,7	1	11,7	1	11,7	1	11,7
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		1,85	72,2	1,85	72,2	1,85	72,2	1,85	72,2

COSTOS DIRECTOS		US\$/unidad	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha		1,85	72,2	1,85	72,2	1,85	72,2	1,85	72,2
SEMILLA	bls/ha	219,00	0,00	0,0	0,33	72,3	0,35	76,7	0,33	72,3
SEMILLA CL	bls/ha	278,00	0,33	91,7	0,00	0,0	0,00	0,0	0,00	0,0
ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,03	4,50	31,6	4,50	31,6	2,50	17,6	4,50	31,6
ACEITE AGRICOLA	lt/ha	2,70	0,00	0,0	1,00	2,7	0,50	1,4	1,00	2,7
2,4-D etilhexilico 100%	lt/ha	6,80	0,00	0,0	0,62	4,2	0,62	4,2	0,62	4,2
FOSFATO DIAMONICO	kg/ha	0,95	60	57,0	40	38,0	60	57,0	40	38,0
UREA	kg/ha	0,60	0	0,0	80	47,6	100	59,5	80	47,6
DUAL GOLD	lt/ha	16,03	1,20	19,2	1,00	16,0	0,75	12,0	0,85	13,6
FLUROCLORIDONA 25%	lt/ha	24,40	1,20	29,3	1,00	24,4	0,75	18,3	0,85	20,7
CLEAR SOL	lt/ha	140,00	1 c/12 has	11,7	0,00	0,0	0,00	0,0	0,00	0,0
GALANT HL	lt/ha	37,00	0,00	0,0	0,12	4,4	0,00	0,0	0,00	0,0
FIGHTER PLUS	lt/ha	69,00	0,00	0,0	0,02	1,4	0,00	0,0	0,02	1,4
KARATE ZEON 25%	lt/ha	55,89	0,034	1,9	0,034	1,9	0,034	1,9	0,034	1,9
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha			315		317		321		306

RENDIMIENTOS	QQ/ha	18	25	24	26	18	25	17	25
PRECIO GIRASOL mar/24 est.	US\$/tn	385	385	380	380	400	400	380	380
INGRESO BRUTO	US\$/ha	693	963	912	988	720	1000	646	950
BONIFICACION ACEITE	US\$/ha	69	96	91	99	72	100	65	95
GS.COMERCIALIZACION	US\$/ha	90	125	96	104	103	143	78	114
INGRESO NETO	US\$/ha	672	934	907	983	689	957	633	931
LABRANZAS	US\$/ha	72	72	72	72	72	72	72	72
SEMILLA (incl curasemillas)	US\$/ha	92	92	72	72	77	77	72	72
AGROQUIMICOS+fert.	US\$/ha	151	151	172	172	172	172	162	162
COSECHA	US\$/ha	62	67	73	69	65	70	58	67
COSTOS TOTALES	US\$/ha	377	382	390	386	386	391	364	373
MARGEN BRUTO	US\$/ha	295	551	517	597	304	567	269	558

GASTOS COMERCIALES	DISTANCIA A PUERTO		170 km a B.Blanca	80 km a T.Lauquen	250 km a Rosario	130 km a T.Lauquen				
	FLETE LARGO	US\$/tn	26,40	6,86%	16,62	4,37%	35,04	8,76%	22,34	5,88%
	IMPUESTOS - SELLADO	US\$/tn	6,57	1,71%	6,49	1,71%	4,64	1,16%	6,32	1,66%
	PARITARIA	US\$/tn	3,40	0,88%	3,40	0,89%	3,40	0,85%	3,40	0,89%
	SECADO	US\$/tn	6,00	1,56%	6,00	1,58%	6,00	1,50%	6,00	1,58%
	COMISION ACOPIO	US\$/tn	7,70	2,00%	7,60	2,00%	8,00	2,00%	7,60	2,00%
	TOTAL GS COMERCIALIZ	US\$/tn	50,1	13,0%	40,1	10,6%	57,1	14,3%	45,7	12,0%
	BONIFIC. ACEITE	US\$/tn	38,50	10,00%	38,00	10,00%	40,00	10,00%	38,00	10,00%

NOTA: Precios y costos sin IVA, en dólares. (*) Gs de comercializ.no incluyen bonific.aceite, que va por separado.

230,5 \$/dólar



Nuestros
girasoles

LG 5710 | LG 50760 CL | LG 5626 HO | NEON

www.lgsemillas.com



Limagrain

ZONA DE REFERENCIA		Este de La Pampa		Centro Sur Santa Fe		Centro Santa Fe		Sur de Cordoba Este de San Luis	
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha
SIEMBRA DIRECTA c/FERT.	42,95	1	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0
FERTILIZACION	9,76	1	9,8	1	9,8	1	9,8	1	9,8
PULVERIZACION TERRESTRE	5,86	2	11,7	2	11,7	2	11,7	3	17,6
PULVERIZACION AEREA	11,71	1	11,7	2	23,4	1	11,7	1	11,7
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		1,95	76,1	2,25	87,9	1,95	76,1	2,10	82,0

COSTOS DIRECTOS		US\$/unidad	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha		1,95	76,1	2,25	87,9	1,95	76,1	2,10	82,0
ATRAZINA 50%	lt/ha	6,00	0,00	0,0	2,00	12,0	0,00	0,0	2,00	12,0
2,4-D etilhexilico 100%	lt/ha	6,80	1,00	6,8	0,87	5,9	1,00	6,8	0,87	5,9
GLIFOSATO 54%	lt/ha	6,50	0,00	0,0	2,64	17,2	0,00	0,0	1,65	10,7
SEMILLA	kg/ha	8,00	6,00	48,0	7,00	56,0	6,00	48,0	6,00	48,0
CONCEP III	cc/kg sem	2332	0,00	0,0	0,00	0,0	0,40	5,6	0,00	0,0
ATRAZINA 50%	lt/ha	6,00	0,00	0,0	3,00	18,0	0,00	0,0	3,00	18,0
ATRAZINA 90 DG	lt/ha	10,60	1,80	19,1	0,00	0,0	2,00	21,2	0,00	0,0
TORDON 24 K	lt/ha	18,00	0,18	3,2	0,00	0,0	0,00	0,0	0,00	0,0
ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,03	2,00	14,1	0,00	0,0	2,00	14,1	0,00	0,0
DUAL GOLD	lt/ha	16,03	0,00	0,0	0,00	0,0	1,00	16,0	0,00	0,0
FIGHTER PLUS	lt/ha	69,00	0,023	1,6	0,023	1,6	0,023	1,6	0,023	1,6
KARATE ZEON 25%	lt/ha	55,89	0,034	1,9	0,034	1,9	0,034	1,9	0,034	1,9
ROUNDUP FULL II	lt/ha	7,03	2,50	17,6	0,00	0,0	2,30	16,2	0,00	0,0
FOSFATO DIAMONICO	kg/ha	0,95	40	38,0	50	47,5	40	38,0	30	28,5
UREA	kg/ha	0,60	100	59,5	100	59,5	100	59,5	100	59,5
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha			286		307		305		268

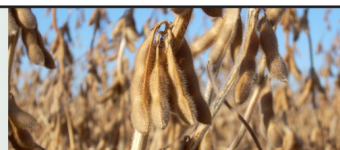
RENDIMIENTOS		QQ/ha	55	70	65	80	55	70	55	70
PRECIO SORGO may/24	US\$/tn		210	210	210	210	210	210	210	210
INGRESO BRUTO	US\$/ha		1155	1470	1365	1680	1155	1470	1155	1470
GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha		423	539	322	396	286	364	417	531
INGRESO NETO	US\$/ha		732	931	1043	1284	869	1106	738	939
LABRANZAS	US\$/ha		76	76	88	88	76	76	82	82
SEMILLA	US\$/ha		48	48	56	56	48	48	48	48
AGROQUIMICOS+fert.	US\$/ha		162	162	164	164	181	181	138	138
COSECHA	US\$/ha		64	81	75	92	64	81	64	81
COSTOS TOTALES	US\$/ha		349	367	382	400	369	386	332	349
MARGEN BRUTO	US\$/ha		382	565	661	884	501	720	406	590

GASTOS COMERCIALIZ.	DISTANCIA A PUERTO		30+400 km a Rosario		30+120 km a Rosario		30+150 km a Rosario		30+400 km a Rosario	
	FLETE CORTO y LARGO	US\$/tn	50,84	24,21%	26,53	12,64%	29,00	13,81%	50,84	24,21%
	IMPUESTOS - SELLADO	US\$/tn	3,49	1,66%	0,39	0,19%	0,39	0,19%	2,44	1,16%
	PARITARIA	US\$/tn	3,40	1,62%	3,40	1,62%	3,40	1,62%	3,40	1,62%
	SECADO (5 ptos.)	US\$/tn	15,00	7,14%	15,00	7,14%	15,00	7,14%	15,00	7,14%
	COMISION ACOPIO	US\$/tn	4,20	2,00%	4,20	2,00%	4,20	2,00%	4,20	2,00%
TOTAL GS COMERCIALIZ	US\$/tn	76,9	36,6%	49,5	23,6%	52,0	24,8%	75,9	36,1%	
Precios y costos sin IVA, en dólares.									230,5 \$/dólar	

**LANZAMIENTO
SUPLEMENTOS
ONLINE**



**RINDES POR
CULTIVO Y POR ZONA**



**PLATAFORMA
INTERACTIVA**



www.margenes.com

ZONA DE REFERENCIA		Norte Bs.As. Sur Santa Fe		Sur de Entre Ríos		Sudeste de Buenos Aires		Sudeste de Buenos Aires	
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha
PULVERIZACIÓN TERRESTRE	5,86	1	5,9	2	11,7	2	11,7	3	17,6
FERTILIZACION	9,76	1	9,8	1	9,8	1	9,8	1	9,8
SIEMBRA DIRECTA c/FERTILIZ.	42,95	1	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0
PULVERIZACION AEREA	11,71	1	11,7	1	11,7	1	11,7	1	11,7
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		1,80	70,3	1,95	76,1	1,95	76,1	2,10	82,0

COSTOS DIRECTOS		US\$/unidad	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha		1,80	70,3	1,95	76,1	1,95	76,1	2,10	82,0
METSULFURON METIL	kg/ha	60,00	0,007	0,4	0,006	0,4	0,005	0,3	0,005	0,3
2,4-D etilhexilico 100%	lt/ha	6,80	0,37	2,5	0,00	0,0	0,74	5,0	0,74	5,0
2,4-D SAL 50%	lt/ha	4,30	0,00	0,0	0,90	3,9	0,00	0,0	0,00	0,0
GLIFOSATO 54%	lt/ha	6,50	1,65	10,7	1,65	10,7	1,65	10,7	1,65	10,7
SEMILLA	kg/ha	0,68	120,00	81,6	140,00	95,2	120,00	81,6	110,00	74,8
DIVIDEND EXTRA	lt/ha	20,70	0,36	7,5	0,42	8,7	0,36	7,5	0,33	6,8
UREA	kg/ha	0,60	200	119,0	160	95,2	160	95,2	200	119,0
FOSFATO DIAMONICO	kg/ha	0,95	100	95,0	120	114,0	100	95,0	130	123,5
BANVEL	lt/ha	11,25	0,00	0,0	0,12	1,4	0,10	1,1	0,10	1,1
METSULFURON METIL	kg/ha	60,00	0,000	0,0	0,005	0,3	0,005	0,3	0,005	0,3
MERIT WG	lt/ha	1110,00	0,00	0,0	0,00	0,0	0,00	0,0	1 c/66 ha	16,8
AMISTAR EXTRA	lt/ha	36,72	0,40	14,7	0,50	18,4	0,40	14,7	0,40	14,7
KARATE ZEON 25%	lt/ha	55,89	0,025	1,4	0,025	1,4	0,025	1,4	0,025	1,4
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha			403		426		389		457

RENDIMIENTOS	QQ/ha	35	45	30	38	35	40	47	52
PRECIO TRIGO ene/24	US\$/tn	258	258	258	258	248	248	248	248
INGRESO BRUTO	US\$/ha	903	1161	774	980	868	992	1166	1290
GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	162	209	111	141	131	150	184	203
INGRESO NETO	US\$/ha	741	952	663	839	737	842	982	1086
LABRANZAS	US\$/ha	70	70	76	76	76	76	82	82
SEMILLA+ curasemillas	US\$/ha	89	89	104	104	89	89	82	82
AGROQUIMICOS+fert.	US\$/ha	244	244	246	246	224	224	293	293
COSECHA	US\$/ha	77	93	74	83	69	79	93	103
COSTOS TOTALES	US\$/ha	480	496	499	509	458	468	550	560
MARGEN BRUTO	US\$/ha	261	456	164	331	278	373	432	526

GASTOS COMERCIALIZ.	DISTANCIA A PUERTO		30+200 km a Rosario		30+100 km PtoGuazú		30+100 km a Quequen		30+120 km a Quequen		
	FLETE CORTO (*) y LARGO		US\$/tn	33,45	12,96%	24,95	9,67%	24,95	10,06%	26,53	10,70%
	IMPUESTOS - SELLADO		US\$/tn	4,40	1,71%	3,58	1,39%	4,23	1,71%	4,23	1,71%
	PARITARIA (*)		US\$/tn	3,40	1,32%	3,40	1,32%	3,40	1,37%	3,40	1,37%
	COMISION ACOPIO		US\$/tn	5,16	2,00%	5,16	2,00%	4,96	2,00%	4,96	2,00%
TOTAL GS COMERCIALIZ		US\$/tn	46,4	18,0%	37,1	14,4%	37,5	15,1%	39,1	15,8%	

Precios y costos sin IVA en dólares. (*) Flete corto y paritaria se pueden compensar con costo de embolsado.

230,50 \$/dólar



Nuestros
trigos

LG BAYO

LG MORO

LG ZAINO

LG ARYAL

LG ARLASK

LG PICAZO

www.lgsemillas.com



Limagrain

ZONA DE REFERENCIA		Sudoeste de Buenos Aires		Sudeste de Córdoba		Centro Oeste de Buenos Aires		Oeste de Bs.As. E. de La Pampa	
DETALLE DE LABRANZAS	US\$/unidad	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha	cant.	US\$/ha
PULVERIZACIÓN TERRESTRE	5,86	2	11,7	3	17,6	2	11,7	2	11,7
FERTILIZACION	9,76	1	9,8	1	9,8	1	9,8	1	9,8
SIEMBRA DIRECTA c/FERTILIZ.	42,95	1	43,0	1	43,0	1	43,0	1	43,0
PULVERIZACION AEREA	11,71	0	0,0	0	0,0	1	11,7	1	11,7
TOTAL U.T.A. y US\$/ha		1,65	64,4	1,80	70,3	1,95	76,1	1,95	76,1

COSTOS DIRECTOS	US\$/unidad	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha	unidades	US\$/ha
TOTAL LABRANZAS	UTA/ha	1,65	64,4	1,80	70,3	1,95	76,1	1,95	76,1
METSULFURON METIL	kg/ha	60,00	0,005	0,3	0,006	0,4	0,006	0,4	0,006
2,4-D etilhexilico 100%	lt/ha	6,80	0,62	4,2	0,62	4,2	0,25	1,7	0,37
GLIFOSATO 54%	lt/ha	6,50	1,65	10,7	1,65	10,7	1,65	10,7	1,65
SEMILLA	kg/ha	0,68	100,00	68,0	140,00	95,2	110,00	74,8	130,00
CURASEM. CHUCARO	kg/ha	90,21	0,15	13,5	0,21	18,9	0,17	14,9	0,20
UREA	kg/ha	0,60	100	59,5	150	89,3	170	101,2	130
FOSFATO DIAMONICO	kg/ha	0,95	60	57,0	100	95,0	110	104,5	70
BANVEL	lt/ha	11,25	0,10	1,1	0,00	0,0	0,00	0,0	0,10
METSULFURON METIL	kg/ha	60,00	0,005	0,3	0,000	0,0	0,000	0,0	0,000
TORDON 24 K	lt/ha	18,00	0,00	0,0	0,00	0,0	0,10	1,8	0,00
2,4-D etilhexilico 100%	lt/ha	6,80	0,62	4,2	0,00	0,0	0,19	1,3	0,19
AMISTAR EXTRA	lt/ha	36,72	0,00	0,0	0,40	14,7	0,40	14,7	0,00
KARATE ZEON 25%	lt/ha	55,89	0,025	1,4	0,025	1,4	0,025	1,4	0,025
TOTAL COSTOS DIRECTOS	US\$/ha		285		400		403		343

RENDIMIENTOS	QQ/ha	25	35	35	45	35	45	28	38
PRECIO TRIGO ene/24	US\$/tn	247	247	258	258	247	247	247	247
INGRESO BRUTO	US\$/ha	618	865	903	1161	865	1112	692	939
GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	122	170	148	190	222	285	178	241
INGRESO NETO	US\$/ha	496	694	755	971	643	826	514	698
LABRANZAS	US\$/ha	64	64	70	70	76	76	76	76
SEMILLA+ curasemillas	US\$/ha	82	82	114	114	90	90	106	106
AGROQUIMICOS+fert.	US\$/ha	139	139	216	216	238	238	161	161
COSECHA	US\$/ha	60	73	77	93	73	89	66	75
COSTOS TOTALES	US\$/ha	345	358	477	493	477	492	409	418
MARGEN BRUTO	US\$/ha	151	336	278	478	166	334	105	279

GASTOS COMERCIALIZ.	DISTANCIA A PUERTO		30+230 km a B.Blanca		30+170 km a Rosario		30+400 km a B.Blanca		30+400 km a B.Blanca	
	FLETE CORTO (*) y LARGO	US\$/tn	36,09	14,61%	30,72	11,91%	50,84	20,58%	50,84	20,58%
	IMPUESTOS - SELLADO	US\$/tn	4,22	1,71%	2,99	1,16%	4,22	1,71%	4,22	1,71%
	PARITARIA (*)	US\$/tn	3,40	1,38%	3,40	1,32%	3,40	1,38%	3,40	1,38%
	COMISION ACOPIO	US\$/tn	4,94	2,00%	5,16	2,00%	4,94	2,00%	4,94	2,00%
	TOTAL GS COMERCIALIZ	US\$/tn	48,6	19,7%	42,3	16,4%	63,4	25,7%	63,4	25,7%

Precios y costos sin IVA en dólares. (*) Flete corto y paritaria se pueden compensar con costo de embolsado.

230,50 \$/dólar

Solos son eficientes,



con sinergia son mejores.



NutriBioEstimulación es la sinergia entre Microstar BIO y VitaGrow. Sumate a esta decisión estratégica que potencia sustentabilidad, rendimiento y calidad.

Se muestran los **resultados para propietarios, en siembras a porcentaje**. A continuación de los resultados de planteos básicos para TRIGO y SOJA de 2a. en la zona núcleo maicera (30 + 200 km a puerto), se muestra la sensibilidad de los resultados ante variaciones en los rindes, en los precios a cosecha y en los porcentajes que recibe el campo. Finalmente se muestra la comparación con los ingresos del campo en la alternativa de arrendamiento con variaciones en los qq/ha y precio al cual se cotizan. Los resultados de soja 2a se suman a los de trigo.

SIEMBRAS A PORCENTAJE DESDE LA ÓPTICA DE PROPIETARIOS

TRIGO: PLANTEO BASE	RENDIMIENTO		QQ/ha	40,00
	PORCENTAJE		%	30,0
	PARTICIPACION CAMPO		QQ/ha	10,5
	PRECIO TRIGO ene/24		US\$/tn	223,0
	INGRESO BRUTO CAMPO		US\$/ha	234,2
	TOTAL GS.COMERCIALIZ.		US\$/ha	47,4
	INGRESO NETO CAMPO		US\$/ha	186,8
	CONTROL DE COSECHA		US\$/ha	4,0
	SEGURO CONTRA GRANIZO		US\$/ha	5,1
	IMP.s/cred.y deb.(proy.)		US\$/ha	0,0
RESULTADO NETO (antes de Gan.)			178	

SOJA 2a: PLANTEO BASE	RENDIMIENTO		QQ/ha	24,00
	PORCENTAJE		%	25,0
	PARTICIPACION CAMPO		QQ/ha	6,0
	PRECIO SOJA may/24		US\$/tn	346,0
	INGRESO BRUTO CAMPO		US\$/ha	207,6
	TOTAL GS.COMERCIALIZ.		US\$/ha	36,4
	INGRESO NETO CAMPO		US\$/ha	171,2
	CONTROL DE COSECHA		US\$/ha	4,0
	SEGURO CONTRA GRANIZO		US\$/ha	4,7
	IMP.s/cred.y deb.(proy.)		US\$/ha	0,0
RESULTADO NETO (antes de Gan.)			162	

VARIACIONES DE RINDE, PRECIO Y PORCENTAJE (resultados en US\$/ha)

TRIGO		RINDE (qq/ha)				
		30	35	40	45	
CAMPO 30 %	US\$/tn trigo	200	132	154	177	199
		210	140	164	188	212
		220	149	175	200	226
		230	158	185	212	239
		240	167	195	223	252

SOJA 2a.		RINDE (qq/ha)				
		22	24	26	28	
CAMPO 25 %	SOJA US\$/tn	320	135	147	160	173
		330	140	153	166	179
		340	145	159	173	186
		350	151	165	179	193
		360	156	171	185	200

TRIGO		RINDE (qq/ha)				
		30	35	40	45	
CAMPO 35 %	US\$/tn trigo	200	154	181	207	233
		210	164	192	220	249
		220	175	204	234	264
		230	185	216	248	279
		240	195	228	261	295

SOJA 2a.		RINDE (qq/ha)				
		22	24	26	28	
CAMPO 30 %	SOJA US\$/tn	320	162	178	193	208
		330	169	185	200	216
		340	175	192	208	224
		350	182	199	215	232
		360	188	206	223	241

TRIGO		RINDE (qq/ha)				
		30	35	40	45	
CAMPO 40 %	US\$/tn trigo	200	177	207	237	267
		210	188	220	253	285
		220	200	234	268	302
		230	212	248	284	320
		240	223	261	299	337

SOJA 2a.		RINDE (qq/ha)				
		22	24	26	28	
CAMPO 35 %	SOJA US\$/tn	320	190	208	225	243
		330	198	216	234	253
		340	205	224	243	262
		350	213	232	252	272
		360	220	241	261	281

COMPARACION CON ARRENDAMIENTO EN QUINTALES FIJOS POR HECTAREA

TRIGO		ARRENDAMIENTO (qq SOJA /ha)			
		7,5	8,0	8,5	9,0
SOJA US\$/tn	320	226	241	256	271
	330	233	248	264	279
	340	240	256	272	288
	350	247	263	280	296
	360	254	271	288	305

SOJA 2a.		ARRENDAMIENTO (qq SOJA /ha)			
		7,5	8,0	8,5	9,0
SOJA US\$/tn	320	226	241	256	271
	330	233	248	264	279
	340	240	256	272	288
	350	247	263	280	296
	360	254	271	288	305

Se muestran los **resultados para propietarios, en siembras a porcentaje**. A continuación de los resultados de planteos básicos para SOJA y MAIZ en la zona núcleo maicera, (con una distancia a puerto de 30 + 200 km), se muestra la sensibilidad de los resultados ante variaciones en los rindes, en los precios a cosecha y en los porcentajes que recibe el campo. Finalmente se muestra la comparación con los ingresos del campo en la alternativa de arrendamiento con variaciones en los qq/ha y en el precio al cual se cotizan los mismos.

SIEMBRAS A PORCENTAJE DESDE LA ÓPTICA DE PROPIETARIOS

SOJA: PLANTEO BASE	RENDIMIENTOS		QQ/ha	35,00
	PORCENTAJE		%	35,0
	PARTICIPACION CAMPO		QQ/ha	12,3
	PRECIO SOJA may/24		US\$/tn	346,0
	INGRESO BRUTO CAMPO		US\$/ha	423,9
	TOTAL GS.COMERCIALIZ.		US\$/ha	74,3
	INGRESO NETO CAMPO		US\$/ha	349,5
	CONTROL DE COSECHA		US\$/ha	4,0
	SEGURO CONTRA GRANIZO		US\$/ha	9,6
	IMP.s/cred.y deb.(proy.)		US\$/ha	0,0
	RESULTADO NETO (antes de Gan.)			336

MAIZ: PLANTEO BASE	RENDIMIENTOS		QQ/ha	80,00
	PORCENTAJE		%	35,0
	PARTICIPACION CAMPO		QQ/ha	28,0
	PRECIO MAIZ abr/24		US\$/tn	200,0
	INGRESO BRUTO CAMPO		US\$/ha	560,0
	TOTAL GS.COMERCIALIZ.		US\$/ha	149,1
	INGRESO NETO CAMPO		US\$/ha	410,9
	CONTROL DE COSECHA		US\$/ha	4,0
	SEGURO CONTRA GRANIZO		US\$/ha	11,3
	IMP.s/cred.y deb.(proy.)		US\$/ha	0,0
	RESULTADO NETO (antes de Gan.)			396

VARIACIONES DE RINDE, PRECIO Y PORCENTAJE (resultados en US\$/ha)

SOJA		RINDE (qq/ha)				
		25	30	35	40	
CAMPO 35 %	US\$/tn	320	217	261	305	349
		330	225	271	317	363
		340	234	281	329	376
		350	242	291	341	390
		360	251	302	353	404

MAIZ		RINDE (qq/ha)				
		70	80	90	100	
CAMPO 35 %	US\$/tn	180	298	341	384	427
		190	322	368	415	461
		210	369	423	476	529
		220	393	450	507	564
		230	417	477	537	598

SOJA		RINDE (qq/ha)				
		25	30	35	40	
CAMPO 40 %	US\$/tn	320	248	299	349	400
		330	258	310	363	415
		340	268	322	376	431
		350	277	334	390	446
		360	287	345	404	462

MAIZ		RINDE (qq/ha)				
		70	80	90	100	
CAMPO 40 %	US\$/tn	180	341	390	440	489
		190	368	422	475	528
		210	423	484	545	606
		220	450	515	580	645
		230	477	546	615	684

SOJA		RINDE (qq/ha)				
		25	30	35	40	
CAMPO 45 %	US\$/tn	320	280	336	393	450
		330	291	350	409	467
		340	302	363	424	485
		350	313	376	439	502
		360	323	389	454	520

MAIZ		RINDE (qq/ha)				
		70	80	90	100	
CAMPO 45 %	US\$/tn	180	384	440	495	551
		190	415	475	535	594
		210	476	545	613	682
		220	507	580	653	726
		230	537	615	692	769

COMPARACION CON ARRENDAMIENTO EN QUINTALES FIJOS POR HECTAREA

SOJA		ARRENDAMIENTO (qq SOJA /ha)			
		15	16	17	18
US\$/tn	320	451	481	511	541
	330	465	496	527	558
	340	479	511	543	575
	350	494	526	559	592
	360	508	541	575	609

MAIZ		ARRENDAMIENTO (qq SOJA /ha)			
		15	16	17	18
SOJA US\$/tn	320	451	481	511	541
	330	465	496	527	558
	340	479	511	543	575
	350	494	526	559	592
	360	508	541	575	609

TRIGO	MARGENES BRUTOS Y RENTABILIDAD PARA EL ARRENDATARIO 2023/24									
	% PARA EL CAMPO >>	22	24	26	28	30	32	34	36	
	QQ/HA	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha
TRIGO ene/24	248 U\$/tn	30	-9	-21	-34	-47	-59	-72	-84	-97
IMPLANTACION	389 U\$/HA	35	62	47	32	17	3	-12	-27	-42
ADM.SIEMBRA+SEG.	42 U\$/HA	40	132	115	98	81	65	48	31	14
COSECHA	9,5 % s/l.B.	45	202	183	164	145	126	107	89	70
GS.COMERCIALIZ.	15,1 % s/l.B.	50	272	251	230	209	188	167	146	125
FLETE A PUERTO	30 +100 kms.	55	343	320	296	273	250	227	204	181

GIRASOL	MARGENES BRUTOS Y RENTABILIDAD PARA EL ARRENDATARIO 2023/24									
	% PARA EL CAMPO >>	22	24	26	28	30	32	34	36	
	QQ/HA	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha
GIRASOL mar/24	380 U\$/tn	16	49	37	25	14	2	-10	-22	-34
IMPLANTACION	317 U\$/HA	18	100	86	73	60	46	33	20	7
ADM.SIEMBRA+SEG.	40 U\$/HA	20	150	135	121	106	91	77	62	47
COSECHA	9,0 % s/l.B.	22	201	185	168	152	136	120	104	87
GS.Comercializ. neto bon.	3,0 % s/l.B.	24	252	234	216	198	181	163	145	128
FLETE a FABRICA: 30 + 80 km (s/T.Lauquen)		26	302	283	264	245	226	206	187	168

MAIZ	MARGENES BRUTOS Y RENTABILIDAD PARA EL ARRENDATARIO 2023/24									
	% PARA EL CAMPO >>	24	26	28	30	32	34	36	38	
	QQ/HA	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha
MAIZ abr/24	212 U\$/tn	60	97	78	59	40	21	2	-17	-36
IMPLANTACION	510 U\$/HA	70	205	183	161	139	117	95	72	50
ADM.SIEMBRA+SEG.	45 U\$/HA	80	314	289	263	238	213	187	162	137
COSECHA	5,5 % s/l.B.	90	423	394	366	337	309	280	252	223
GS.COMERCIALIZ.	25,3 % s/l.B.	100	531	500	468	436	405	373	341	310
FLETE A PUERTO	30 + 200 kms.	110	640	605	570	536	501	466	431	396

SOJA	MARGENES BRUTOS Y RENTABILIDAD PARA EL ARRENDATARIO 2023/24									
	% PARA EL CAMPO >>	24	26	28	30	32	34	36	38	
	QQ/HA	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha
SOJA may/24	360 U\$/tn	28	245	228	211	195	178	161	144	128
IMPLANTACION	274 U\$/HA	31	304	286	267	249	230	212	193	175
ADM.SIEMBRA+SEG.	38 U\$/HA	34	364	344	323	303	283	263	242	222
COSECHA	7,8 % s/l.B.	37	424	402	380	357	335	313	291	269
GS.COMERCIALIZ.	17,0 % s/l.B.	40	484	460	436	412	388	364	340	316
FLETE A PUERTO	30 + 200 kms.	43	543	518	492	466	440	415	389	363
Precios y costos se presentan sin IVA, en dólares								230,5 \$/dólar		



margenes
agro.online

impresa + online

LA MEJOR
OPCIÓN

TRIGO	MARGENES BRUTOS Y RENTABILIDAD PARA EL ARRENDATARIO 2023/24										
	ARRENDAM. en qq SOJA	6	7	8	9	10	11	12	13	13	
TRIGO ene/24	248 US\$/tn	QQ/HA	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha
PRECIO SOJA p/calc.arr.	360 US\$/tn	30	-91	-127	-163	-199	-235	-271	-307	-343	
IMPLANTACION	389 US\$/HA	35	2	-34	-70	-106	-142	-178	-214	-250	
ADM.SIEMBRA+SEG.	47 US\$/HA	40	96	60	24	-12	-48	-84	-120	-156	
COSECHA	9,5 % s/l.B.	45	189	153	117	81	45	9	-27	-63	
GS.COMERCIALIZ.	15,14 % s/l.B.	50	283	247	211	175	139	103	67	31	
FLETE A PUERTO	30 + 100 kms.	55	376	340	304	268	232	196	160	124	

GIRASOL	MARGENES BRUTOS Y RENTABILIDAD PARA EL ARRENDATARIO 2023/24										
	ARRENDAM. en qq SOJA	7	8	9	10	11	12	13	14	14	
GIRASOL mar/24	380 US\$/tn	QQ/HA	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	
PRECIO SOJA p/calc.arr.	360 US\$/tn	16	-74	-110	-146	-182	-218	-254	-290	-326	
IMPLANTACION	317 US\$/HA	18	-8	-44	-80	-116	-152	-188	-224	-260	
ADM.SIEMBRA+SEG.	41 US\$/HA	20	59	23	-13	-49	-85	-121	-157	-193	
COSECHA	9,0 % s/l.B.	22	126	90	54	18	-18	-54	-90	-126	
GS.Comercializ. neto bon.	3,01 % s/l.B.	24	193	157	121	85	49	13	-23	-59	
FLETE a FABRICA: 30 + 80 km (s/T.Lauquen)		26	260	224	188	152	116	80	44	8	

MAIZ	MARGENES BRUTOS Y RENTABILIDAD PARA EL ARRENDATARIO 2023/24										
	ARRENDAM. en qq SOJA	12	13	14	15	16	17	18	19	19	
MAIZ abr/24	212 US\$/tn	QQ/HA	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	
PRECIO SOJA p/calc.arr.	360 US\$/tn	60	-115	-151	-187	-223	-259	-295	-331	-367	
IMPLANTACION	510 US\$/HA	70	31	-5	-41	-77	-113	-149	-185	-221	
ADM.SIEMBRA+SEG.	53 US\$/HA	80	178	142	106	70	34	-2	-38	-74	
COSECHA	5,5 % s/l.B.	90	324	288	252	216	180	144	108	72	
GS.COMERCIALIZ.	25,33 % s/l.B.	100	471	435	399	363	327	291	255	219	
FLETE A PUERTO	30 + 200 kms.	110	618	582	546	510	474	438	402	366	

SOJA	MARGENES BRUTOS Y RENTABILIDAD PARA EL ARRENDATARIO 2023/24										
	ARRENDAM. en qq SOJA	12	13	14	15	16	17	18	19	19	
SOJA may/24	360 US\$/tn	QQ/HA	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	U\$/ha	
PRECIO SOJA p/calc.arr.	360 US\$/tn	28	2	-34	-70	-106	-142	-178	-214	-250	
IMPLANTACION	274 US\$/HA	31	83	47	11	-25	-61	-97	-133	-169	
ADM.SIEMBRA+SEG.	50 US\$/HA	34	164	128	92	56	20	-16	-52	-88	
COSECHA	7,8 % s/l.B.	37	245	209	173	137	101	65	29	-7	
GS.COMERCIALIZ.	17,0 % s/l.B.	40	327	291	255	219	183	147	111	75	
FLETE A PUERTO	30 + 200 kms.	43	408	372	336	300	264	228	192	156	

Precios y costos se presentan sin IVA, en dólares.

230,5 \$/dólar



BIENESTAR ANIMAL y BUENAS PRÁCTICAS DE MANEJO (BPM)

- ▶ Presentaciones teóricas y prácticas
- ▶ Diseño de instalaciones de trabajo
- ▶ Soluciones para el manejo de animales
- ▶ Capacitación de personal
- ▶ Auditorías de manejo
- ▶ Protocolos de B.P.M

Dr. Marcos Giménez Zapiola
 marcosgz@gmail.com
 (011) 155-643-1192
 (011) 4801-7944

PLANTEO TECNICO		(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	
	PASTURAS	%	80	85	70	80	70	77
	VERDEOS DE INVIERNO	%	20	15	30	20	30	0
	VERDEOS DE VERANO	%	0	0	0	0	0	0
	SILO DE MAIZ	%	0	0	0	0	0	23
	SUPLEMENTACION ANUAL	kg/cab.	0	0	0	300	450	180
	NUCLEO PROTEICO	kg/cab.	0	0	0	33	50	20
	ROLLOS (500 kgs)	R/cab/año	0,6	0,6	0,6	0,9	0,5	0,0

PARAMETROS PRODUCTIVOS			(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)
	CARGA	cab/ha	2,00	1,60	1,20	2,20	3,50	4,00
	ENGORDE DIARIO	kg/día	0,50	0,56	0,72	0,56	0,58	0,53
	CICLO DE ENGORDE	meses	17,33	15,60	11,80	14,40	13,11	15,01
	PESO DE COMPRA	kg/cab	180	180	180	180	180	180
	PESO TERMINACION	kg/cab	440	440	440	420	410	420
	DESBASTE	%	7	7	7	5	5	5
	PESO DE VENTA	kg/cab	409	409	409	399	390	399
	COMPRAS ANUALES	kg/ha	249	222	220	330	576	576
	VENTAS ANUALES	kg/ha	555	494	489	717	1222	1250
	MORTANDAD ANUAL	%	2	2	2	2	2	2
PRODUCCION ANUAL	KG/HA	306	272	270	387	646	675	

PRECIOS	NOVILLO	US\$/kg	2,09	2,09	2,09	2,26	2,26	2,26
	TERNERO	US\$/kg	2,13	2,13	2,13	2,13	2,13	2,13

INGRESOS Y COSTOS DIRECTOS			(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)
	VENTAS		1160	1032	1023	1617	2758	2821
	GASTOS DE VENTA	9,37 % s/venta	109	97	96	152	258	264
	COMPRAS		531	472	468	703	1228	1226
	GASTOS DE COMPRA	8,16 % s/compra	43	38	38	57	100	100
	INGRESO NETO		478	425	421	706	1171	1231
	PERSONAL (1 c/800 o 500 cabs.)	10244 US\$/peón	26	20	15	28	72	82
	SANIDAD (por año)	9,6 US\$/cab	19	15	11	21	33	38
	RENOV. PASTURAS (25%/año)	309 US\$/ha (1)	62	66	54	62	54	59
	MANTENIM. PASTURAS (s/50%)	41 US\$/ha	17	18	14	17	14	16
	VERDEOS DE INVIERNO	235 US\$/ha	47	35	70	47	70	0
	SILO DE MAIZ	1007 US\$/ha	0	0	0	0	0	232
	ROLLOS	23 US\$/rollo	28	22	17	46	37	0
	SUPLEMENTACION c/MAIZ propia p	135 US\$/tn (2)	0	0	0	89	213	97
	CONCENTRADO PRPTEICO 11%	375 US\$/tn	0	0	0	27	65	30
COSTOS DIRECTOS		198	176	182	337	559	554	
MARGEN BRUTO/AÑO	US\$/ha	280	248	238	369	613	676	
CAPITAL INVERTIDO	US\$/ha	772	687	688	1097	1887	1880	
RELACION INGRESO/GASTO	\$/	1,36	1,36	1,35	1,34	1,32	1,36	
(1) Incl. fertiliz. c/ 70 kg SPT; (2) Maíz pizarra, neto de gs comercializ. más molido y distrib. Cifras en US\$.							230,5	\$/dólar



MARGENES
AGROPECUARIOS

margenes

agro.online

impresa + online

LA MEJOR OPCION

AMORTIZACIONES e INTERESES	US\$ / unidad	Valor residual	uso anual	US\$/año	US\$/ha
1 PICADORA	587610	30%	28%	14396	17,1
2 TRACTORES	193000	40%	28%	6485	7,7
1 CABEZALES	47803	15%	100%	8127	9,7
1 RASTRILLO giroscopico	40165	40%	100%	3012	3,6
1 SEGADORA acondic.	75000	40%	100%	5625	6,7
1 EMBOLSADORA	337000	40%	28%	7077	8,4
1 CAMIONETA	45331	40%	28%	1523	1,8
2 CASILLAS	38900	40%	28%	1307	1,6
1 OTROS (talleres/tanque c)	41133	40%	28%	987	1,2
TOT.CAP. y AMORTIZ.	575933			48539	57,8
INTERESES	2% s/cap x uso anual			11519	13,7

Años de uso: 8 años para todo el equipo, salvo camioneta y talleres =5

REPUESTOS Y MANTENIMIENTO			US\$/año	US\$/ha
REPARACIONES	25%	s/V Repuestos	10079	12,0
REP. Y MANTENIM.	7%	s/VN equipos	40315	48,0

PERSONAL	US\$/dia	US\$/hora	d./año	US\$/año	US\$/ha
1 Encargado	55	4,57	102	5594	
2 Operarios calificados	46	3,82	102	9363	
1 Operarios no calificados	23	1,90	140	3198	
TOTAL (incluye cargas sociales)				18156	21,6

FLETES Y TRASLADOS	km	US\$/Km	US\$/año	US\$/ha
COMBUSTIBLE TRASLADOS	7000	0,35	2439	2,9
CAMIONETA	19320	0,40	7728	9,2
TRASLADOS CARRETONES	2730	2,84	7759	9,2

ALQUILER CAMIONES		US\$/año	US\$/ha
CAPACIDAD DE CARGA	5800 kg/camión	acarreo 1500 m.	
4 ALQUILER CAMIONES	7,40 US\$/viaje	24863	29,6

COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	Consumo	Consumo	Precio		
	lt/tn MV	lt/ha	US\$/lt	US\$/año	US\$/ha
COMBUSTIBLE	4	36	0,89	27014	32,2
LUBRICANTE	10%	s/consumo comb.		2701	3,2

GS. ALIMENTACION	com./dia	US\$/com.	d./año	US\$/año	US\$/ha
8 PERSONAS (1)	2	7,48	75	8980	10,7

(1) incluye 1 encargado, 1 maquinista, 1 embolsador, 4 camioneros y 1 cocinero

PARAMETROS OPERATIVOS		
RENDIMIENTO CULTIVO (picado)	kg MV/ha	9000
PICADO POR HORA	ton MV/hs	38
CAPACIDAD DE TRABAJO	has/hora	4,2
USO ANUAL POR PICADORA	hs/año	200
HAS. TRABAJADAS	has/año	840

IMPUESTOS Y SEGUROS	US\$/año	US\$/ha
BIENES PERSONALES	0	0
PATENTES	110	0
IMP.s/DEBITOS y CREDITOS	0	0
IMP.s/INGRESOS BRUTOS 3%	7963	9
SEGUROS	687	1
TOTAL IMP. Y SEGUROS	8760	10

GS. ESTRUCTURA	US\$/año	US\$/ha
PERSONAL ADMINISTRATIVO	3410	4
TELEFONO, CELULAR y RADIO	626	1
ALQUILER TALLER / OFICINA	3820	5
HONORARIOS CONTABLES	810	1
SERVICIOS	294	0
PUBLICIDAD	687	1
OTROS	1146	1
ADMINISTRACION EQUIPO	3384	4
TOTAL ESTRUCTURA	14178	17

RESUMEN DE COSTOS	US\$/año	US\$/ha
AMORTIZACIONES	48539	58
INTERESES	11519	14
REPUESTOS Y MANTENIMIENTO	50394	60
PERSONAL	18156	22
FLETES Y TRASLADOS	17926	21
ALQUILER CAMIONES	24863	30
COMBUSTIBLES Y LUBRIC.	29715	35
GS.ALIMENTACION	8980	11
IMPUESTOS Y SEGUROS	8760	10
GS. ESTRUCTURA	14178	17
UTILIDAD CONTRATISTA (14%)	32624	39
TOTAL COSTOS	265655	316
COSTO POR TN MV (US\$/tn)		35
COSTO POR TN MS (US\$/tn)	40%	88
Los costos no incluyen IVA	230,5	\$/dólar

EFICIENCIA
MÁS CARNE POR K DE N APLICADO

PROFERTIL
Vida para nuestra tierra

eNeTOTAL PLUS

www.profertil.com.ar

	ZONAS DE REFERENCIA		SUDESTE	SUDESTE	SUDESTE	VIRASORO	Nva.GALIA	TOSTADO
			DE BS.AS.	DE BS.AS.	DE BS.AS.	CORRIENTES	SAN LUIS	SANTA FE
PARAMETROS DE PRODUCCION	CARGA	vacas/ha	0,70	0,50	0,25	0,44	0,25	0,35
	RECEPTIVIDAD	has/vientre	1,43	2,00	4,00	2,27	4,00	2,85
	DESTETE	% vacas/año	85	80	80	70	75	72
	REPOSIC.VAQUILLONAS	% vacas/año	20	20	20	23	20	25
	REFUGO DE VACAS	% vacas/año	17	17	17	16	17	20
	TOROS EN SERVICIO	% s/vacas serv.	4	4	4	4	4	4
	TOROS REFUGO	% s/vacas serv.	1	1	1	1	1	1
PLANTEO TECNICO	% CAMPO NATURAL		50,0	100,0	100,0	97,5	100,0	100,0
	% PASTURAS		50,0	0,0	0,0	2,5	0,0	0,0
	% VERDEOS INVIERNO		3,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	% RASTROJOS		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	ROLLOS / VACA		0,50	0,25	0,25	0,00	0,00	0,00
PRECIOS	TERNERO	US\$/kg	2,13	2,13	2,13	2,21	2,08	2,21
	TERNERA	US\$/kg	1,87	1,87	1,87	1,91	1,82	1,91
	VACA (promedio)	US\$/kg	1,43	1,43	1,43	1,34	1,39	1,34
	TORO (venta)	US\$/kg	1,34	1,34	1,34	1,30	1,30	1,30
	TORO (compra)	US\$/cab.	2169	2169	2169	2516	2126	2516
COTIZACIONES DE INSUMOS Y SERVICIOS	PERSONAL	US\$/año	10244	10244	10244	10244	10244	10244
	PERSONAL TRANSITORIO	US\$/mes	854	854	854	768	768	768
	SANIDAD (p/todo el rodeo)	US\$/vaca	14,09	14,09	14,09	20,44	14,09	15,50
	IMPLANTACION DE PASTURAS	US\$/ha	295,59	295,59	295,59	650,29	76,68	0,00
	VERDEOS DE INVIERNO	US\$/ha	234,56	234,56	234,56	0,00	0,00	0,00
	ROLLOS (prod.propia)	US\$/rollo	23,26	23,26	23,26	23,26	23,26	23,26
	GS.DE VENTA (terneros/as)	%	6,00	6,00	6,00	6,00	6,00	6,00
	GS.DE VENTA (vacas/toros)	%	11,50	11,50	11,50	11,50	11,50	11,50
	GASTOS DE COMPRA	%	8,00	8,00	8,00	8,00	8,00	8,00
VENTAS Y COMPRAS			kg/ha	kg/ha	kg/ha	kg/ha	kg/ha	kg/ha
	TERNEROS	170 kg/cab.	50,6	34,0	17,0	26,2	15,9	21,5
	TERNERAS	160 kg/cab.	25,2	16,0	8,0	8,4	7,0	6,2
	VACAS	420 kg/cab.	50,0	35,7	17,9	29,6	17,9	29,5
	TOROS vta.	500 kg/cab.	3,5	2,5	1,3	2,2	1,3	1,8
	TOROS cpra.	400 kg/cab.	2,8	2,0	1,0	1,8	1,0	1,4
PRODUCCION ANUAL KG/HA			126,5	86,2	43,1	64,6	41,0	57,5

	ANALISIS ECONOMICO		SE BS.AS.	SE BS.AS.	SE BS.AS.	CORRIENTES	SAN LUIS	SANTA FE
DETALLE DE INGRESOS Y GASTOS DIRECTOS	TOTAL VENTAS	US\$/ha	231,0	156,7	78,4	116,7	72,4	101,2
	GASTOS DE VENTA	US\$/ha	18,1	12,4	6,2	9,3	5,8	8,4
	COMPRAS TOROS	US\$/ha	15,2	10,8	5,4	11,1	5,3	8,8
	GASTOS DE COMPRA	US\$/ha	1,2	0,9	0,4	0,9	0,4	0,7
	INGRESO NETO	US\$/ha	197	133	66	95	61	83
	PERSONAL (1)		10,2	7,3	3,7	5,6	3,2	4,5
	PERSONAL TRANSITORIO (3 meses)		0,0	0,0	0,0	1,3	0,7	1,0
	SANIDAD (incl.sales minerales)		9,9	7,0	3,5	9,0	3,5	5,4
	RENOVACION PASTURAS (7 o 5 años)		21,1	0,0	0,0	3,3	0,0	0,0
	MANTENIMIENTO PASTURAS		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	VERDEOS INVIERNO		8,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	ROLLOS		8,1	2,9	1,5	0,0	0,0	0,0
	TOTAL GASTOS DIRECTOS	US\$/ha	58	17	9	19	7	11
MARGEN BRUTO	US\$/ha	139	115	58	76	53	72	
Precios y costos en dólares, no incluyen IVA. (1) 1 peón cada 700 vacas en Bs.As.; 1 cada 800 vc en restantes casos.							230,5 \$/dólar	

CAPITALIZACION: BASE VACAS PREÑADAS				
PARAMETROS PRODUCTIVOS	VACAS EN PRODUCCION	vacas/ha	0,70	0,50
	CARGA TOTAL	EV/ha	0,72	0,52
	DESTETE	% vacas/año	95	95
	REPOSIC.VAQUILL. PREÑ.	% vacas/año	15	15
	REFUGO DE VACAS	% vacas/año	13	13
	TOROS EN SERVICIO	% s/vacas serv.	3	3
	TOROS REFUGO	% s/vacas serv.	1	1

PLANTEO TECNICO	% CAMPO NATURAL	100	100
	ROLLOS / VACA	0,5	0,5

PRECIOS	TERNERO	US\$/kg	2,13	2,13
	TERNERA	US\$/kg	1,87	1,87
	VACA (promedio)	US\$/kg	1,22	1,22
	TORO (venta)	US\$/kg	1,34	1,34
	TORO (compra)	US\$/cab.	2169	2169
	VAQ PREÑADA	US\$/cab.	781	781

KILAJE DE VENTA	TERNEROS	kg/cab.	175	175
	TERNERAS	kg/cab.	165	165
	VACAS	kg/cab.	370	370
	TOROS venta	kg/cab.	500	500
	TOROS compra.	kg/cab.	400	400

PARTICIPACION CAMPO (*)	US\$/HA			
	TERNEROS	50% destete	62,0	44,3
	TERNERAS	50% destete	51,2	36,6
	TOTAL VENTAS		113,1	80,8
	GASTOS DE VENTA	6,0%	6,8	4,8
	INGRESO NETO		106,4	76,0
	PERSONAL (1 c/700 vacas)	10244	10,2	7,3
	SANIDAD (costo/vaca y por ha)	14,1	4,9	3,5
	ROLLOS (a precio de compra)	27	9,5	6,8
	MANTENIMIENTO MEJORAS		1,0	1,0
TOTAL GASTOS DIRECTOS		25,6	18,6	
MARGEN BRUTO	US\$/ha	80,7	57,4	

PARTICIPACION CAPITALIZADOR (*)	US\$/ha				
	TERNEROS	50% destete	US\$/ha	62,0	44,3
	TERNERAS	50% destete	US\$/ha	51,2	36,6
	VACAS REFUGO		US\$/ha	41,2	29,4
	TOROS REFUGO		US\$/ha	4,7	3,4
	TOTAL VENTAS (terneros/as, vacas, toros)		159,1	113,6	
	GS. VENTA (terneros/as)	6,0%	6,8	4,8	
	GS. VENTA (vacas/toros)	11,5%	5,3	3,8	
	INGRESO NETO		147,0	105,0	
	REPOSICION c/ VAQ. PREÑADAS		82,0	58,6	
	COMPRAS TOROS		11,4	8,1	
	GS COMPRA/TRASLADOS (vc y tor.)	8,0%	7,5	5,3	
	SANIDAD (50% costo por ha.)		4,9	3,5	
	TOTAL GASTOS DIRECTOS		105,8	75,6	
MARGEN BRUTO	US\$/ha	41,2	29,4		
Rentabilidad s/capital invertido %		6,7	6,7		
Las vacas malparidas y vacías se reponen por preñadas			230,5	\$/dólar	

ARRENDAMIENTO c/RECRIA propia			
PARAMETROS PRODUCTIVOS	VACAS EN PROD./ ha	0,60	0,50
	CARGA TOTAL EV/ha	0,88	0,73
	DESTETE	85	85
	REPOSIC.VAQUILLONAS	20	20
	REFUGO DE VACAS	17	17
	TOROS EN SERVICIO	3	3
	TOROS REFUGO	1	1

P.T.	% CAMPO NATURAL	100	100
	ROLLOS / VACA	0,5	0,5

PRECIOS	TERNERO	2,13	2,13
	TERNERA	1,87	1,87
	VACA (promedio)	1,43	1,43
	TORO (venta)	1,34	1,34
	TORO (compra)	2169	2169

KILAJE DE VENTA	TERNEROS	175	175
	TERNERAS	165	165
	VACAS	420	420
	TOROS venta	500	500
	TOROS compra	450	450

CAMPO	US\$/HA		
	Precio Novillo p/arrend.US\$/kg	2,12	2,12
	ARRENDAMIENTO (kg/ha)	70	65
ARRENDAMIENTO US\$/ha	148,2	137,6	

ARRENDATARIO	US\$/ha		
	TERNEROS	95,1	79,2
	TERNERAS	41,6	34,6
	VACAS REFUGO	61,3	51,1
	TOROS REFUGO	4,0	3,4
	INGRESO BRUTO	202,0	168,3
	GS. VENTA (terneros/as)	8,2	6,8
	GS. VENTA (vacas/toros)	7,5	6,3
	COMPRAS TOROS	9,8	8,1
	GASTOS DE COMPRA	0,8	0,7
	INGRESO NETO	175,7	146,4
	ARRENDAMIENTO	148,2	137,6
	PERSONAL (1 cada 700 vc)	8,8	7,3
	SANIDAD y ROLLOS	16,6	13,8
GS.ADM (mov.hon.comunic.)	6,2	6,2	
MANTENIM.MEJORAS	1,3	1,3	
TOTAL GS.DIRECTOS	181,1	166,3	
MARGEN BRUTO	-5,4	-19,8	
Rentab.s/capital invertido %	-0,75	-3,26	

VALUACION DEL RODEO	VACAS	661	US\$/cab
	VAQUILLONAS 1 año (20%)	308	US\$/cab
	VAQUILLONAS 2 años (20%)	485	US\$/cab
	TOROS (3%)	2169	US\$/cab
	TOTAL POR VACA (rec.pr)	885	US\$/vc.
	TOTAL POR VC (rep vq pr)	726	US\$/vc.

(*) La participación del capitalizador al 50% de la producción de terneros y terneras corresponde a parámetros históricos, que actualmente se verifican en la práctica solo en casos muy puntuales, donde la hacienda capitalizada complementa al rodeo del campo.

ALTERNATIVAS DE PRODUCCION		PLANTEO BASICO	c/ENTORE A 15 MESES	ENTORE 15m. y SUPL. INV.	ENTORE 15m. y SUPL. INV.	CRIA + FEEDLOT	CRIA+RECR. + FEEDLOT	
CARGA	Vientres/ha	0,55	0,65	0,65	0,76	1,10	0,90	
VENTAS ANUALES	Nov y Vaq/ ha	0,36	0,42	0,42	0,49	0,72	0,59	
DESTETE	%	85	85	85	85	85	85	
REPOSIC.VAQUILLONAS	% vacas/año	20	20	20	20	20	20	
REFUGO DE VACAS	% vacas/año	17	17	17	17	17	17	
TOROS EN SERVICIO	% vacas serv.	4	4	4	4	4	4	
TOROS REFUGO	% vacas serv.	1	1	1	1	1	1	
MORTANDAD ANUAL	%	1	1	1	1	1	1	
PESO DE VENTA NOVILLOS	kg/cab	400	400	390	390	300	390	
PESO DE VENTA VAQUILL.	kg/cab	300	300	300	300	300	300	
ENGORDE DIARIO	kg/dia	0,50	0,50	0,65	0,70	1,00	0,80	
CICLO DE ENGORDE INV. M.	meses	16,67	16,67	12,28	11,40	4,83	9,98	
CICLO DE ENGORDE INV. H.	meses	10,33	10,33	7,95	7,38	5,17	6,46	
PLANTEO TECNICO	CAMPO NATURAL	%	10	10	10	10	10	
	PASTURAS cria	%	44	44	44	44	44	
	PASTURAS invern.	%	40	40	40	40	40	
	VERDEOS INVIERNO	%	10	10	10	10	10	
	ROLLOS/CAB.		0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
	SUPLEM. tern/nov.	kg/cab	0	0	300	450	940	1100
	SUPLEMENT. vaquillonas	kg/cab	0	0	170	220	615	615
PRECIOS	NOVILLO	US\$/kg.	2,09	2,09	2,26	2,26	2,39	2,26
	VAQUILLONA	US\$/kg.	2,13	2,13	2,13	2,13	2,26	2,30
	VACA (promedio)	US\$/kg.	1,43	1,43	1,43	1,43	1,43	1,43
	TORO (venta)	US\$/kg.	1,34	1,34	1,34	1,34	1,34	1,34
	TORO (compra)	US\$/cab.	2169	2169	2169	2169	2169	2169
VENTAS Y COMPRAS	kg.netos/cab	kg/ha	kg/ha	kg/ha	kg/ha	kg/ha	kg/ha	
NOVILLOS	ver c/planteo	92,6	109,4	106,7	124,7	138,8	147,7	
VAQUILLONAS	ver c/planteo	36,8	43,4	43,4	50,8	73,5	60,1	
VACAS REFUGO	420	39,3	46,4	46,4	54,3	78,5	64,3	
TOROS REFUGO	500	2,8	3,3	3,3	3,8	5,5	4,5	
TOROS PARA SERVICIO	500	2,8	3,3	3,3	3,8	5,5	4,5	
PRODUCCION ANUAL	KG/HA	168,6	199,2	196,5	229,8	290,9	272,1	

INGRESOS Y GASTOS DIRECTOS		US\$/ha (1)	US\$/ha (2)	US\$/ha (3)	US\$/ha (4)	US\$/ha (5)	US\$/ha (6)
INGRESO BRUTO		331,5	391,8	403,8	472,1	617,0	569,5
GS.de VENTA novillos/vaq.	9,4%	25,4	30,1	31,2	36,5	46,6	44,2
GS.de VENTA vacas/toros	11,5%	6,9	8,1	8,1	9,5	13,8	11,3
COMPRAS TOROS		11,9	14,1	14,1	16,5	23,9	19,5
GASTOS DE COMPRA	9,0%	1,1	1,3	1,3	1,5	2,1	1,8
INGRESO NETO	US\$/unidad	286,2	338,2	349,1	408,1	530,6	492,8
PERSONAL	10244	16,1	19,0	19,0	22,2	32,2	26,3
SANIDAD cría	14,1	7,8	9,2	9,2	10,7	15,5	12,7
SANIDAD invernada	9,6	4,5	5,3	5,3	6,2	8,9	7,3
RENOV. PASTURAS cría	287,1	18,0	18,0	18,0	18,0	18,0	18,0
RENOV. PAST. Invernada	308,6	30,9	30,9	30,9	30,9	30,9	30,9
MANTENIM. PAST. Invern.	41,3	16,5	16,5	16,5	16,5	16,5	16,5
VERDEOS INVIERNO	234,6	23,5	23,5	23,5	23,5	23,5	23,5
ROLLOS (prod.propia)	23,3	3,8	4,5	4,5	5,3	7,7	6,3
SUPLEMENT. maiz propio	135,2	0,0	0,0	14,6	24,7	80,0	73,7
TOTAL GS. DIRECTOS		121	127	141	158	233	215
MARGEN BRUTO		165	211	208	250	297	278

Independientemente del ciclo de engorde de invernada, se considera una camada de venta de novillos por año.
Precios y costos en dólares.

230,5 \$/dólar

INVERSIONES	ESCALA CORRALES: 500 CAB/CICLO		US\$/unidad	US\$/cab
	COMEDEROS de madera x 4 m	0,20 m/cab	269	13,4
	BEBEDEROS de chapa x 5 m.	0,05 m/cab	575	5,7
	CORRALES (40 x 35 m para 125 cab)	11,20 m2/cab	1,15	12,9
	TANQUE AGUA 150000 lt + SISTEMATIZACION		6000	12,0
	CHIMANGO		1518	3,0
	MOVIMIENTO DE TIERRAS (rubro no aplicable en todos los casos)		5000	10,0
	MIXER + BALANZA		31938	63,9
	TRACTOR (uso en feedlot 50%)		54000	54,0
TOTAL INVERSIONES				175,0

PLANTEO TECNICO			liviano	mediano	pesado	
	PESO DE ENTRADA	kg/cab	190	190	190	300
	PESO DE TERMINACIÓN	kg/cab	316	379	442	442
	PESO DE SALIDA (neto)	kg/cab	300	360	420	420
	MORTANDAD	%	0,50	0,50	0,50	0,50
	PRODUCCION	kg/cab	109	170	230	120
	CONVERSION MS	kg MS/kg	7,11	8,23	9,19	9,00
	AUMENTO DIARIO	kg/cab	1,00	0,88	0,86	1,20
	DIAS DE ENGORDE	días	110	193	267	100
	CONSUMO RACION	kg MS	773	1399	2113	1077
	CONSUMO RACION	kg/cab (tal cual)	1112	3017	4927	1549

PRECIOS Y COSTOS	PRECIO PROYECTADO	US\$/kg	2,39	2,26	2,30	2,30
	GS DE VENTA	US\$/kg	0,18	0,17	0,17	0,17
	VALOR HACIENDA PROPIA (1)	US\$/kg	1,96	1,96	1,96	1,68
	COSTO RACION (2)	US\$/tn (tal cual)	127	84	78	125
	PORCENTAJE MS de la ración		69%	46%	43%	70%
	COSTO PERSONAL (1 c/1000 cab)	US\$/año	10244	10244	10244	10244
	COSTO OPERATIVO TRACT.+MIXER	US\$/hora	25,9	25,9	25,9	25,9

ANALISIS ECONOMICO	PRECIO VENTA NETO	US\$/cab	659	748	889	889
	VALOR HAC. PROPIA INGRESADA	US\$/cab	372	372	372	503
	COSTO ALIMENTO (c/maíz propio)	US\$/cab	142	253	386	194
	COSTO SANIDAD	US\$/cab	11	16	14	11
	COSTO PERSONAL (3)	US\$/cab	6	11	15	6
	COSTO ADM. + ASESOR TECNICO	US\$/cab	4	4	4	4
	COSTO TRACT.+MIXER (4)	US\$/cab	17	30	41	16
	AMORTIZACION MEJORAS (5)	US\$/cab	3	3	3	3
	IMPREVISTOS (6)	US\$/cab	29	48	69	36
	RESULTADO NETO	US\$/cab	76	11	-15	117

ANALISIS DE SENSIBILIDAD A VARIACIONES DE COSTOS Y PRECIOS					
RES. NETO con MAIZ COMPRADO	US\$/cab	31	-28	-56	53
RES. NETO con HACIENDA COMPRADA	US\$/cab	44	-21	-47	73
RES. NETO con PRECIO VENTA -10%	US\$/cab	10	-64	-104	28

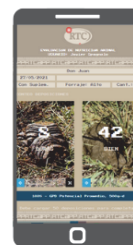
(1) costo de oportunidad de hacienda propia (valor destete a precio neto de vta).	
(2) Costo de ración calculado con maíz propio (precio neto de gastos de comercializ.), el silaje de maíz es la suma del costo de oportunidad de la tierra (arrendam. menos imp.inmob. y tasa vial) más el costo de implantación del maíz, confección silo y distribución. Resto de los componentes de la ración están cotizados a precios de mercado.	
(3) el costo anual se muestra por ciclo. El personal está a cargo de mixer.	
(4) costo directo e indirecto para 3 hs/día; no incluye costo de personal;	230,50
(5) las mejoras se amortizan en 1000 cabezas/año (2 ciclos de 500 cabezas)	\$/dólar
(6) Costos adicionales por barro en alimentación, distribución y mantenimiento de corrales.	



Una nueva aplicación para el monitoreo nutricional de tus animales



AJUSTÁ EL CONSUMO Y LA CARGA DE TUS RODEOS



EVALUÁ LA PERFORMANCE EN PASTOREO

RECIBÍ INFORMES Y CORREGÍ DESBALANCES NUTRICIONALES

Consultas:
app@rtcminerales.com.ar

 **3388-671076**

DESARROLLADO POR



			A	B	C	
PLANTEO TECNICO	PASTURAS		HAS.	120	100	100
	VERDEOS INVIERNO		HAS.	36	50	50
	VERDEOS VERANO (1)		HAS.	14	20	20
	SILAJE DE MAIZ		HAS.	30	50	50
	SILAJE DE ALFALFA		HAS.	0	0	100
	RACIONAMIENTO VO.		KG/DIA	8	9	10
	RACION VACA SECA		KG/DIA	4	4	4
	ROLLOS POR VACA ORDEÑE		R/VO/AÑO	1	1	1
	SUPERFICIE TOTAL		HAS.	200	200	200
PARAMETROS DE PRODUCCION	Rep vaq s/VO	25%	CARGA ANIMAL vc/ha	1,25	1,50	1,75
	Vc refugo %s/VT	20%	VACAS TOTAL cabs.	250	300	350
	Parición % s/VT	85%	VACAS ORDEÑE cabs	208	249	291
	Vaca ordeñe/VT	83%	PROD por vaca lt/día	20,00	23,00	25,00
	Cesión interna de terneras a guachera y reposición con vaq.prefiadas		PROD. TOTAL lt/día	4150	5727	7263
		PROD. LITROS / HA / AÑO	7574	10452	13254	

			US\$HA	US\$HA	US\$HA	
DETALLE DE INGRESOS, COSTOS Y MARGENES	VENTAS LECHE		0,395 US\$/lt	2990	4126	5233
	VTA VACAS RECHAZO 580 Kg/c		1,04 US\$/kg	151	181	211
	CES. TERNERAS a GUACHERA		440 US\$/cab	234	281	327
	CES. TERNEROS a GUACHERA		140 US\$/cab	74	89	104
	GS.VENTA HACIENDA		12 %	18	22	25
	INGRESO NETO TOTAL			3431	4655	5850
	TAMBERO		8 %s/l.Lecche (2)	239	289	366
	SUELDOS + PERS.TRANSIT.		11098 US\$/año x peón (3)	28	55	55
	RACIONAMIENTO VACA ORDEÑE		0,28 US\$/kg. (4)	858	1158	1501
	RACIONAMIENTO VACA SECA		0,31 US\$/kg. (4)	48	58	68
	REPARTO ALIMENTOS		22 US\$/hora (5)	161	201	241
	RENOV. PASTURAS		309 US\$/ha	62	51	
	RENOV. PASTURAS		417 US\$/ha (6)			69
	MANTENIM. PASTURAS		83 US\$/ha (6)	33	28	37
	VERDEOS INVIERNO		305 US\$/ha	55	76	76
	VERDEOS VERANO		154 US\$/ha	11	15	15
	ROLLOS 500 KGS.		23 US\$/rollo	29	35	41
	SILAJE DE MAIZ		1023 US\$/ha	154	256	256
	SILAJE DE ALFALFA		217 US\$/ha			109
	SANIDAD		71 US\$/vaca	89	107	125
	INSEM.ART (2,5 pajuelas/VT) (7)		7 US\$/dosis incl bonif.	26	32	46
	MANTENIM.EQUIPOS/LIMP.TAMBO		7000 US\$/año	35	35	35
	ENERGIA ELECT.(14 Kw/vo/mes)		0,12 US\$/kwh.	21	25	29
	CONTROL LECHERO		0,29 US\$/ V.O./mes	4	4	5
	REP. VAQUILLONAS PREÑADAS		1996 US\$/cab	624	748	873
	TOTAL COSTOS DIRECTOS			2475	3174	3948
	MARGEN BRUTO			956	1482	1902
Precios y costos sin IVA, expresados en dólares.			230,5 \$/dólar			

(1) Verdeo de verano realizado sobre has. de verdeo de invierno en planteo B y C

(2) Tambero al 8% en el planteo A y 7% en los planteos B y C. (3) 0,5 peones en el planteo A y 1 peón en B y en el planteo C

(4) Ración compuesta con 70% de maíz y 30% de pellet de soja.

(5) Reparto de alimentos: 4 hs/día en A; 5 hs/día en B y 6 hs/día en C

(6) En el caso C, +35% por semillas más caras y mayor fertilización

(7) En el caso C, +25% en el costo por dosis, por mayor genética.

PRECIOS DE LA PRODUCCION		
PRECIO LECHE	0,39	US\$/lt
VACAS DE RECHAZO	1,04	US\$/kg.
TERNERAS MAMONAS	440	US\$/cab.
VAQUILLONAS REPOSICION	1996	US\$/cab.
PARAMETROS GENERALES		
REPOSICION VAQUILLONAS	25%	s/V.O.
RECHAZO DE VACAS	20%	s/V.O.
PARICION	85%	s/V.O.

ESTRUCTURA	HAS.	200
MOVILIDAD CAMPO	km/año	10000
MOVILIDAD ADMINISTRACION	km/año	10000
MOVILIDAD	US\$/km	0,45
PERSONAL CAMPO (supervisión a cargo del tambero)		0
ADMINISTR./ASESORAM.TECNICO	US\$/año	36000
HONORARIOS CONTABLES	US\$/mes	350
GS.OFICINA-comunicaciones	US\$/mes	220

PLANTEO TECNICO Y PRODUCCION - pag 74 A		
SUPERFICIE TOTAL	HAS.	200
PASTURAS	has.	120
VERDEOS INVIERNO	has.	36
VERDEOS VERANO	has.	14
SILAJE DE MAIZ	has.	30
RACIONAMIENTO VO.	kg/día	8,00
RACION PREPARTO VO.	kg/día	4,00
ROLLOS POR VACA ORDEÑE	R/VO	1,00
VACAS TOTAL	cabs-	250
VACAS EN ORDEÑE	cabs,	208
PRODUCCION POR VACA	lt/día	20,00
PRODUCCION TOTAL	LT/ha/año	7574

GASTOS DE ESTRUCTURA	US\$/HA	US\$/lt
MOVILIDAD (campo + adm)	45	0,006
PERSONAL SUPERVISIÓN	0	0,000
ADMINISTR./ASESORAM.TECN.	180	0,024
ASESORAMIENTO CONTABLE	21	0,003
GS.OFICINA	13	0,002
IMPUESTO INMOBILIARIO	20	0,003
TASA VIAL	8	0,001
IMP.BIENES PERSONALES	0	0,000
IMP.DEBITOS Y CREDITOS BANCARIOS	0	0,000
CONSERVACION MEJORAS	36	0,005
GS.VS./IMPREVISTOS (25%)	81	0,011
TOTAL GS. ESTRUCTURA	405	0,053

ANALISIS ECONOMICO	US\$/HA	US\$/lt
Vta LECHE	2990	0,395
Vta VACA RECHAZO	151	0,020
Ces. MAMONES A GUACHERA	308	0,041
TOTAL INGRESOS (L + H)	3449	0,455
GS.VENTA HACIENDA	18	0,002
REPOSICION VAQUILL.PREÑ.	624	0,082
TAMBERO	239	0,032
SUELDOS + PERS.TRANSIT.	28	0,004
ALIMENTO BALANCEADO	906	0,120
REPARTO ALIMENTOS	161	0,021
RENOV./ MANT. PASTURAS	95	0,013
VERDEOS	66	0,009
ROLLOS 500 KGS.	29	0,004
SILAJE DE MAIZ	154	0,020
SANIDAD + INS.ARTIFICIAL	115	0,015
MANTENIM.EQ./LIMP.TAMBO	35	0,005
ENERGIA ELECTRICA	21	0,003
CONTROL LECHERO	4	0,000
TOTAL COSTOS DIRECTOS	2493	0,329

AMORTIZACIONES E INTERESES	US\$/HA	US\$/lt
INVERSION EN MEJORAS	1750	
CAPITAL DE EXPLOTACION	787	
INVERSION EN TIERRA	7000	
INVERSION EN HACIENDA	2495	
AMORTIZACION MEJORAS	96	0,013
AMORTIZ. CAP.DE EXPLOTACION	0	0,000
INTERESES MEJORAS	35	0,005
INTERESES CAP.DE EXPLOTACION	16	0,002
COSTO FACTOR.TIERRA	210	0,028
INTERESES CAP. HACIENDA	50	0,007
TOTAL AMORTIZ. e INTERESES	407	0,054

RESUMEN DE COSTOS	US\$/HA	US\$/lt	\$/lt
COSTOS DIRECTOS	2493	0,33	75,89
GASTOS DE ESTRUCTURA	405	0,05	12,32
AMORTIZ. E INTERESES	407	0,05	12,38
- RECUPERO ING. GANAD.	459	0,06	13,97
TOTAL COSTOS	2846	0,38	86,62

Precios y costos sin IVA, en dólares.	230,5 \$/dólar
---------------------------------------	-----------------------

LANZAMIENTO SUPLEMENTOS ONLINE		RINDES POR CULTIVO Y POR ZONA	
	PLATAFORMA INTERACTIVA		www.margenes.com

AMORTIZACIONES e INTERESES	US\$ / unidad	Valor residual	años de uso	US\$/año (1)	US\$/ha
1 PICADORA	587610	30%	8	37019	31,1
2 TRACTORES	193000	40%	10	16675	14,0
1 CABEZAL	123038	15%	5	20916,5	17,6
1 EMBOLSADORA	337000	40%	8	18198	15,3
1 TANQUE COMBUSTIBLE	8050	40%	7	497	0,4
1 CAMIONETA	45331	40%	5	3917	3,3
2 CASILLAS	38900	40%	10	3361	2,8
1 OTROS (talleres)	234260	40%	7	14457	12,1
TOT.CAP.y AMORTIZ.	1309575			115041	96,7
INTERESES	2% s/capital invertido			29934	25,2

(1) Ajustado a uso anual: equipos 72%; embolsadora 72% y cabezal 100%.

REPUESTOS Y MANTENIMIENTO		US\$/año	US\$/ha
REPUESTOS	7% s/VN equipos/año	91670	77,0
REPARACIONES	25% s/repuestos	22918	19,3

PERSONAL	US\$/dia	US\$/hora	d./año	US\$/año	US\$/ha
1 Encargado	55	4,57	262	14369	
2 Operarios calificados	46	3,82	262	24051	
4 Operarios no calificados	23	1,90	120	10965	
TOTAL (incluye cargas sociales)	90% p/silo			44447	37,4

FLETES Y TRASLADOS	km	US\$/Km	US\$/año	US\$/ha
COMBUSTIBLE TRASLADOS	18000	0,35	6271	5,3
CAMIONETA	49680	0,40	19872	16,7
TRASLADOS CARRETONES	7020	2,84	19952	16,8

ALQUILER CAMIONES		US\$/año	US\$/ha
CAPACIDAD DE CARGA	5800 kg/camión	acarreo 1500 m.	
6 ALQUILER CAMIONES	7,40 US\$/viaje	53137	44,7

COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	Consumo	Consumo	Precio		
	lt/tn MV	lt/ha	US\$/lt	US\$/año	US\$/ha
COMBUSTIBLE	1,9	66,5	0,89	70693	59,4
LUBRICANTE	10%	s/consumo comb.		7069	5,9

GS. ALIMENTACION	com./dia	US\$/com.	d./año	US\$/año	US\$/ha
13 PERSONAS (1)	2	7,48	120	23349	19,6

(1) incluye 1 encargado, 1 maquinista, 1 compactador, 1 tractorista, 2 relevos, 6 camioneros y 1 cocinero

Los costos no incluyen IVA

230,5 \$/dólar

PARAMETROS OPERATIVOS		
RENDIMIENTO CULTIVO (picado)	kg MV/ha	35000
PICADO POR HORA	ton MV/hs	60
CAPACIDAD DE TRABAJO	has/hora	1,7
USO ANUAL POR PICADORA	hs/año	700
HAS. TRABAJADAS	has/año	1190

IMPUESTOS Y SEGUROS	US\$/año	US\$/ha
BIENES PERSONALES	0	0
PATENTES	257	0
IMP.s/DEBITOS y CREDITOS	0	0
IMP.s/INGRESOS BRUTOS 3%	18421	15
SEGUROS	1603	1
TOTAL IMP. Y SEGUROS	20281	17

GS. ESTRUCTURA	US\$/año	US\$/ha
PERSONAL ADMINISTRATIVO	7956	7
TELEFONO, CELULAR y RADIO	1461	1
HONORARIOS CONTABLES	1891	2
ALQUILER TALLER Y OFICINA	8914	7
SERVICIOS	686	1
PUBLICIDAD	1603	1
OTROS	2674	2
ADMINISTRACION EQUIPO	7896	7
TOTAL ESTRUCTURA	33081	28

RESUMEN DE COSTOS	US\$/año	US\$/ha
AMORTIZACIONES	115041	97
INTERESES	29934	25
REPUESTOS Y MANTENIMIENTO	114588	96
PERSONAL	44447	37
FLETES Y TRASLADOS	46095	39
ALQUILER CAMIONES	53137	45
COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES	77762	65
GS.ALIMENTACION	23349	20
IMPUESTOS Y SEGUROS	20281	17
GS. ESTRUCTURA	33081	28
UTILIDAD CONTRATISTA (10%)	55771	47
TOTAL COSTOS (1)	613486	516
COSTO POR TN MV (US\$/tn)		15
COSTO POR TN MS (US\$/tn)	35%	42

(1) 50% silo bunker, 50% embolsado. No incl.bolsas.

CONFIANZA

ENETOTAL PLUS REDUCE HASTA UN 21% LAS EMISIONES TOTALES DE GEI EN APLICACIONES A CAMPO

www.profertil.com.ar

Vida para nuestra tierra

PASTURAS BASE ALFALFA			
	US\$/unidad	Unidades	US\$/ha
LABRANZAS	39,05	2,93	114,4
ALFALFA	7,55	8,00	60,4
TREBOL BLANCO	6,85	1,00	6,9
CEBADILLA	3,15	8,00	25,2
PASTO OVILLO	5,95	5,00	29,8
PULVERIZADA	5,86	1,00	5,9
2 4 DB 100%	14,00	0,50	7,0
GESAGARD 50	11,79	0,15	1,8
FERTILIZACION DE BASE	0,82	70,00	57,4
TOTAL COSTOS DIRECTOS			308,6

PASTURAS BASE ALFALFA			
	US\$/unidad	Unidades	US\$/ha
LABRANZAS	39,05	2,93	114,4
ALFALFA	7,55	8,00	60,4
TREBOL BLANCO	6,85	1,00	6,9
CEBADILLA	3,15	8,00	25,2
FESTUCA	4,15	5,00	20,8
PULVERIZADA	5,86	1,00	5,9
2 4 DB 100%	14,00	0,50	7,0
GESAGARD 50	11,79	0,15	1,8
FERTILIZACION DE BASE	0,82	70,00	57,4
TOTAL COSTOS DIRECTOS			299,6

PASTURAS DE ALFALFA PURA			
	US\$/unidad	Unidades	US\$/ha
LABRANZAS	39,05	3,47	135,5
ALFALFA	7,55	12,00	90,6
TREFLAN	19,00	1,80	34,2
PULVERIZADA	5,86	1,00	5,9
2 4 DB 100%	14,00	0,50	7,0
GESAGARD 50	11,79	0,15	1,8
GALANT LPU	9,50	1,50	14,3
FERTILIZACION DE BASE	0,82	70,00	57,4
TOTAL COSTOS DIRECTOS			346,6

PASTURAS BASE TREBOL			
	US\$/unidad	Unidades	US\$/ha
LABRANZAS	39,05	2,93	114,4
TREBOL ROJO	7,05	4,00	28,2
TREBOL BLANCO	6,85	1,00	6,9
CEBADILLA OMBEL	3,15	15,00	47,3
PULVERIZADA	5,86	1,00	5,9
2 4 DB 100%	14,00	0,50	7,0
GESAGARD 50	11,79	0,15	1,8
FERTILIZACION DE BASE	0,82	70,00	57,4
TOTAL COSTOS DIRECTOS			268,7

PASTURAS PARA SUELOS BAJOS			
	US\$/unidad	Unidades	US\$/ha
LABRANZAS	46,85	1,88	88,1
AGROPIRO ALARGADO	5,35	30,00	160,5
LOTUS TENUIS	11,75	4,00	47,0
TOTAL COSTOS DIRECTOS			295,6

PASTURAS PARA SUELOS BAJOS			
	US\$/unidad	Unidades	US\$/ha
LABRANZAS	46,85	1,88	88,1
AGROPIRO ALARGADO	5,35	30,00	160,5
MELILOTUS	3,85	10,00	38,5
TOTAL COSTOS DIRECTOS			287,1

PASTURAS PARA ZONA SEMIARIDA			
	US\$/unidad	Unidades	US\$/ha
LABRANZAS	35,14	1,35	47,4
PASTO LLORON	9,15	2,00	18,3
PULVERIZADA	5,86	1,00	5,9
2 4 D 100%	6,80	0,35	2,4
TOTAL COSTOS DIRECTOS			74,0

PASTURAS PARA ZONA SEMIARIDA			
	US\$/unidad	Unidades	US\$/ha
LABRANZAS	35,14	1,35	47,4
DIGITARIA ERIANTHA	7,00	3,00	21,0
PULVERIZADA	5,86	1,00	5,9
2 4 D 100%	6,80	0,35	2,4
TOTAL COSTOS DIRECTOS			76,7

VERDEO DE INVIERNO: AVENA			
	US\$/unidad	Unidades	US\$/ha
LABRANZAS	39,05	2,40	93,7
AVENA SUREGRAIN	1,10	110,00	121,0
2 4 D 100%	6,80	0,35	2,4
DIMETOATO 40%	9,60	0,60	5,8
PULVERIZADA	5,86	2,00	11,7
TOTAL COSTOS DIRECTOS			234,6

VERDEOS DE VERANO: SORGO			
	US\$/unidad	Unidades	US\$/ha
LABRANZAS	39,05	2,40	93,7
SORGO FORRAJERO	1,45	18,00	26,1
2 4 D 100%	6,80	0,35	2,4
PULVERIZADA	5,86	1,00	5,9
TOTAL COSTOS DIRECTOS			128,0

Nota: costos en dólares. Se incluye una fertilización de base de 70 kg de Superfosfato triple.

Precios y costos sin IVA, en dólares.

230,5 \$/dólar

COTIZACIONES Y PARAMETROS DE EFICIENCIA		
1 TRACTOR 80 CV	62000	US\$
1 CORTADORA 3.2 m	15620	US\$
1 HILERADORA 6.1 m	10852	US\$
1 ROTOENFARDADORA 1.56 x 1.80 m	50851	US\$
1 TRANSPORTADORA DE 14 ROLLOS	3500	US\$
CONSUMO COMBUSTIBLE	14,14	lt/hora
DISTANCIA DE TRANSPORTE	2000	mts.
MANO DE OBRA	3,84	US\$/hora
HILO 40 rollos/bobina	40,00	US\$/bob.
PRECIO GASOIL (sin IVA)	0,89	US\$/lt.
VALOR RESIDUAL EQUIPOS	50,00	%
INTERESES (s/capital medio equipos)	2,00	%
CAPACIDAD OPERATIVA Cortadora	2,20	has/hora
CAPACIDAD OPERATIVA Hilerado	5,90	has/hora
CAPACIDAD OPERATIVA Enrolladora	5,60	has/hora
CAPACIDAD OPERATIVA Transp.rollos	24,00	rollos/hora

PARAMETROS DE USO Y MANTENIMIENTO		
TRACTOR	30%	del tiempo en prod. de rollos
CORTADORA	70%	del tiempo en prod. de rollos
HILERADORA	100%	del tiempo en prod. de rollos
ENROLLADORA	100%	del tiempo en prod. de rollos
TRANSP.ROLLOS	100%	del tiempo en prod. de rollos
VIDA UTIL TRACTOR	5	AÑOS
VIDA UTIL EQUIPOS FORRAJEROS	4	AÑOS
COEF. MANTENIM. TRACTOR	0,000075	x VN/hora
COEF. MANTENIM. CORTADORA	0,000198	x VN/hora
COEF. MANTENIM. HILERADORA	0,000180	x VN/hora
COEF. MANTENIM. ROTOENFARDADORA	0,000315	x VN/hora
COEF. MANTENIM. TRANSPORTE ROLLOS	0,000180	x VN/hora
PRODUCCION DE ROLLOS (560 kg MS)	2,85	rollos/ha
CANTIDAD DE ROLLOS REALIZADOS/AÑO	1000	ROLLOS

COSTOS DE CORTE PARA 1000 ROLLOS / AÑO			
	US\$/hora	US\$/ha	US\$/rollo
MANO DE OBRA	3,84	1,75	0,61
COMBUSTIBLE	12,63	5,74	2,02
MANTENIM. TRACTOR	1,40	0,63	0,22
MANTENIM. CORTADORA	2,16	0,98	0,35
INTERESES TRACTOR	1,75	0,80	0,28
INTERESES CORTADORA	1,03	0,47	0,16
AMORTIZACION TRACTOR	11,66	5,30	1,86
AMORTIZACION CORTADORA	8,57	3,90	1,37
TOTAL COSTOS CORTE	43,0	19,6	6,9

COSTOS DE ENROLLADO PARA 1000 ROLLOS / AÑO			
	US\$/hora	US\$/ha	US\$/rollo
MANO DE OBRA	3,84	0,69	0,24
COMBUSTIBLE	12,63	2,26	0,79
MANTENIM. TRACTOR	1,40	0,25	0,09
MANTENIM. ROTOENFARDADORA	16,02	2,86	1,00
INTERESES TRACTOR	1,75	0,31	0,11
INT. ROTOENFARDADORA	12,17	2,17	0,76
AMORTIZ. TRACTOR	11,66	2,08	0,73
AMORTIZ. ROTOENFARDADORA	101,45	18,12	6,36
HILO	15,96	2,85	1,00
TOTAL ROTOENFARDADORA	176,9	31,6	11,1

COSTOS DE HILERADO PARA 1000 ROLLOS / AÑO			
	US\$/hora	US\$/ha	US\$/rollo
MANO DE OBRA	3,84	0,65	0,23
COMBUSTIBLE	12,63	2,14	0,75
MANTENIM. TRACTOR	1,40	0,24	0,08
MANTENIM. HILERADORA	1,95	0,33	0,12
INTERESES TRACTOR	1,75	0,30	0,10
INTERESES HILERADORA	2,74	0,46	0,16
AMORTIZACION TRACTOR	11,66	1,98	0,69
AMORTIZACION HILERADORA	22,81	3,87	1,36
TOTAL HILERADO	58,8	10,0	3,5

COSTOS DE TRANSPORTE PARA 1000 ROLLOS			
	US\$/hora	US\$/ha	US\$/rollo
MANO DE OBRA	3,84	0,46	0,16
COMBUSTIBLE	12,63	1,50	0,53
MANTENIM. TRACTOR	1,40	0,17	0,06
MANTENIM. TRANSPORTE R.	0,63	0,07	0,03
INTERESES TRACTOR	1,75	0,21	0,07
INTERESES TRANSPORTE R.	3,59	0,15	0,05
AMORTIZACION TRACTOR	11,66	1,38	0,49
AMORTIZ. TRANSPORTE R.	6,98	1,25	0,44
TOTAL TRANSPORTE R.	42,5	5,2	1,8

RESUMEN DE COSTOS POR ESCALA PRODUCTIVA				
ROLLOS / AÑO	500	1000	2000	3000
CORTE	10,5	6,9	5,0	4,4
HILERADO	5,8	3,5	2,3	2,0
ENROLLADO	19,0	11,1	7,1	5,8
TRANSPORTE	2,9	1,8	1,3	1,1
TOTAL C+H+E+T	38,3	23,3	15,8	13,3
Costos correspondientes a 2.85 rollos/ha No incluyen IVA ni utilidad de contratista Costos en dólares.				230,5 \$/dólar

COSTO DE LA PASTURA UTILIZADA PARA ROLLOS	
COSTO DE IMPLANTACION	309 US\$/HA
DURACION PASTURA	4 AÑOS
AMORTIZACION ANUAL	77 US\$/HA
UTILIZ. PASTURA PARA ROLLOS	50 %
COSTO PASTURA PARA ROLLOS	39 US\$/HA
PRODUCCION ROLLOS/HA	2,85 ROLLOS/HA (1)
COSTO FORRAJERO/ ROLLO	13,54 US\$/ROLLO (1) (2)
(1) Para 1 solo corte.	
(2) Este costo no debe incluirse en el costo de rollos consumidos en planteos ganaderos que ya incluyen el costo de la pastura. El costo forrajero por rollo debe computarse solo en los rollos vendidos.	

CRIJA	(A) (B) (C)				
	SUPERFICIE	HAS.	1000	2000	3000
Movilidad campo	km/año	12000	15000	18000	
Movilidad Administración	km/año	12000	20000	24000	
Personal campo (encargado)		1	1	1	
Administr./asesoram.técnico		1	1	1	
Movilidad	US\$/km	0,45	0,45	0,45	
Personal campo	US\$/año	16391	20489	24586	
Administr./asesoram.técnico	US\$/año	13000	16000	21000	
Honorarios contables	US\$/mes	250	250	250	
Gs.oficina / comunicaciones	US\$/mes	190	190	190	
Movilidad (campo + adm)	US\$/ha	11	8	6	
Personal campo	US\$/ha	16	10	8	
Administr./asesoram.técnico	US\$/ha	13	8	7	
Honorarios contables	US\$/ha	3	2	1	
Gs.oficina / comunicaciones	US\$/ha	2	1	1	
Impuesto inmobiliario	US\$/ha	4	5	6	
Tasa vial	US\$/ha	6	6	6	
Imp.s/Bienes Pers / Tenen.acc.	US\$/ha	0	0	0	
Imp.s/déb. y cred.bancarios	US\$/ha	0	0	1	
Conservación mejoras	US\$/ha	0	0	0	
Gs.vs./ Imprevistos (24%)	US\$/ha	13	10	9	
TOTAL GS. ESTRUCTURA	US\$/ha	69	51	46	
NOTA: campos exclusivamente de cría. El caso (A) corresponde a una adm.local. Zona sudeste de Bs.As.					

INVERNADA	(A) (B) (C)				
	SUPERFICIE	HAS.	1000	2000	3000
Movilidad campo	km/año	16000	24000	26000	
Movilidad Administración	km/año	15000	20000	20000	
Personal campo (encargado)		1	1	1	
Administr./asesoram.técnico		1	1	1	
Movilidad	US\$/km	0,45	0,45	0,45	
Personal campo	US\$/año	20489	25611	30733	
Administr./asesoram.técnico	US\$/año	21000	42000	55000	
Honorarios contables	US\$/mes	420	420	420	
Gs.oficina / comunicaciones	US\$/mes	252	280	280	
Movilidad (campo + adm)	US\$/ha	14	10	7	
Personal campo	US\$/ha	20	13	10	
Administr./asesoram.técnico	US\$/ha	21	21	18	
Honorarios contables	US\$/ha	5	3	2	
Gs.oficina / comunicaciones	US\$/ha	3	2	1	
Impuesto inmobiliario	US\$/ha	25	26	27	
Tasa vial	US\$/ha	9	9	9	
Imp.s/Bienes Pers / Tenen.acc.	US\$/ha	0	0	0	
Imp.s/déb. y cred.bancarios	US\$/ha	6	6	6	
Conservación mejoras	US\$/ha	0	0	0	
Gs.vs./ Imprevistos (35%)	US\$/ha	36	31	28	
TOTAL GS. ESTRUCTURA	US\$/ha	141	121	109	
NOTA: campos mixtos (invernada + agricultura). El caso (A) corresponde a una adm.local. Zona Oeste Bs.As.					

AGRICULTURA	(A) (B) (C)				
	SUPERFICIE	HAS.	500	1000	1500
Movilidad campo	km/año	10000	20000	20000	
Movilidad Administración	km/año	12000	20000	20000	
Personal campo (encargado)		1	1	1	
Administr./asesoram.técnico		1	1	1	
Movilidad	US\$/km	0,45	0,45	0,45	
Personal campo	US\$/año	24586	30733	36879	
Administr./asesoram.técnico	US\$/año	22000	32000	45000	
Honorarios contables	US\$/mes	424	477	530	
Gs.oficina / comunicaciones	US\$/mes	220	310	310	
Movilidad (campo + adm)	US\$/ha	20	18	12	
Personal campo	US\$/ha	49	31	25	
Administr./asesoram.técnico	US\$/ha	44	32	30	
Honorarios contables	US\$/ha	10	6	4	
Gs.oficina / comunicaciones	US\$/ha	5	4	2	
Impuesto inmobiliario	US\$/ha	59	62	64	
Tasa vial	US\$/ha	11	11	11	
Imp.s/Bienes Pers / Tenen.acc.	US\$/ha	0	0	0	
Imp.s/déb. y cred.bancarios	US\$/ha	0	6	6	
Conservación mejoras	US\$/ha	0	0	0	
Gs.vs./ Imprevistos (30%)	US\$/ha	60	51	46	
TOTAL GS. ESTRUCTURA	US\$/ha	258	219	201	
NOTA: campos exclusivamente agrícolas. El caso (A) corresp. a una adm.local. Zona norte de Bs.As.		Costos en dólares			
		230,5 \$/dólar			

TAMBO	(A) (B) (C)				
	SUPERFICIE	HAS.	200	250	500
Movilidad campo	km/año	10000	12000	18000	
Movilidad Administración	km/año	10000	15000	20000	
Personal campo (encargado)		0	0,5	1	
Administr./asesoram.técnico		1	1	1	
Movilidad	US\$/km	0,45	0,45	0,45	
Personal campo	US\$/año	0	30733	30733	
Administr./asesoram.técnico	US\$/año	36000	18000	36000	
Honorarios contables	US\$/mes	230	230	350	
Gs.oficina / comunicaciones	US\$/mes	154	154	220	
Movilidad (campo + adm)	US\$/ha	45	49	34	
Personal campo	US\$/ha	0	61	61	
Administr./asesoram.técnico	US\$/ha	180	72	72	
Honorarios contables	US\$/ha	14	11	8	
Gs.oficina / comunicaciones	US\$/ha	9	7	5	
Impuesto inmobiliario	US\$/ha	20	20	24	
Tasa vial	US\$/ha	8	8	8	
Imp.s/Bienes Pers / Tenen.acc.	US\$/ha	0	0	0	
Imp.s/déb. y cred.bancarios	US\$/ha	0	0	20	
Conservación mejoras	US\$/ha	0	0	0	
Gs.vs./ Imprevistos (30%)	US\$/ha	83	69	70	
TOTAL GS. ESTRUCTURA	US\$/ha	361	299	304	
NOTA: (A) campo solo tambo; (B) y (C) tambo + agricultura. Supervisión de campo a cargo del tambero en (A) y compartido con agricultura en (B), y exclusivo en (C). Zona Mar y Sierras.					

**MÁRGENES
AGROPECUARIOS**

**margenes
agro.online**

PRECIOS, ANÁLISIS DE MERCADOS
COSTOS, ARBITRAJE DE NEGOCIOS
ESTRATEGIAS, ARRENDAMIENTOS
TODO está en MÁRGENES



SUSCRIPCIÓN ANUAL EDICIÓN IMPRESA

- En 1 pago de \$ 33.000.-
- En 12 pagos de \$ 3.900.- (*)

SUSCRIPCIÓN ANUAL EDICIÓN DIGITAL

- En 1 pago de \$ 33.000.-
- En 12 pagos de \$ 3.900.- (*)

SUSCRIPCIÓN ANUAL EDICIÓN IMPRESA + DIGITAL

- En 1 pago de \$ 39.000.-
- En 12 pagos de \$ 4.600.- (*)

PROMO LANZAMIENTO

- Si ya estás suscripto a la edición impresa, agregá la edición online por \$700, por mes hasta el vencimiento de la suscripción original

FORMAS DE PAGO

- Tarjeta de crédito
- Cheque electrónico
- Transferencia bancaria

(*) Débito en tarjeta de crédito con renovación automática

Tu suscripción a **MÁRGENES** incluye una revista mensual, en **FORMATO IMPRESO** o **DIGITAL** más **6** Suplementos (trigo, maíz, soja, girasol, ganadero y Reseña Estadística).

Recomendamos la alternativa de la suscripción **IMPRESA + DIGITAL**, con la cual podrás tener las ventajas de una evaluación profunda en el formato impreso y las ventajas de contar con información al instante en el formato digital.

La revista impresa se envía por Correo Argentino. Los envíos al exterior o por correo certificado se facturarán por separado.

Para suscribirte completa tus datos en:

www.margenes.com
suscripciones@margenes.com
(011) 4322 0275



Con la EDICIÓN DIGITAL acortamos distancias y ganamos tiempo