



SAVE S.p.A.

Società Unipersonale
Viale Galileo Galilei, 30/1
30173 Venezia Tessera
Telefono +39 041 260 6111
Telefax +39 041 260 6260
www.veniceairport.it

Venezia Tessera, 26 settembre 2018

OGGETTO: PROCEDURA NEGOZIATA PER LA SELEZIONE DI PRESTATORI DI SERVIZI DI ASSISTENZA A TERRA AI SENSI DEL D.LGS. 18/1999 DA SVOLGERSI PRESSO L'AEROPORTO MARCO POLO DI VENEZIA.

NOMINA COMMISSIONE GIUDICATRICE

La sottoscritta Dott.ssa Monica Scarpa, in qualità di legale rappresentante della SAVE S.p.A. ("SAVE"), con sede legale in Tessera Venezia, Viale Galileo Galilei, 30/1

Premesso

- che SAVE ha indetto una procedura negoziata previa pubblicazione di un Bando di Gara per la selezione, ai sensi dell'art. 11 del D.Lgs. n. 18/1999, degli operatori ammessi a prestare servizi di assistenza a terra a favore di terzi nell'aeroporto di Venezia, a seguito di provvedimento ENAC 0106058-P del 19.10.2017;
- che nella Lettera di Invito è stato fissato quale termine ultimo per la presentazione delle offerte il giorno 14.09.2018, ore 12.00;
- che detto termine è scaduto;
- che la selezione avverrà utilizzando, quale criterio di aggiudicazione, quello dell'offerta economicamente più vantaggiosa;
- che è necessario, pertanto, procedere alla nomina di una Commissione Giudicatrice, la quale procederà alla verifica della documentazione presentata e alla successiva valutazione delle offerte tecniche, cui conseguirà l'attribuzione dei punteggi;

nomina

per la procedura selettiva in oggetto, la seguente Commissione Giudicatrice:

PRESIDENTE: Dott. Giovanni Curtolo
COMMISSARIO: Dott. Camillo Bozzolo
COMMISSARIO: Dott. Andrea Geretto

L'Amministratore Delegato
Dott.ssa Monica Scarpa

M CF

PRESIDENTE DI COMMISSIONE

DOTT. GIOVANNI CURTOLO

DIRETTORE AMMINISTRAZIONE FINANZA E CONTROLLO

C.V. SINTETICO

Laureato in Economia Aziendale presso l'Università Ca' Foscari di Venezia.

Sino al 2007 la principale esperienza è stata maturata presso il Gruppo Permasteelisa, che ha lasciato con la carica di Group CFO, dove è stato parte dello sviluppo segnato dal gruppo in un ambiente internazionale passando dai 100 milioni ad oltre il miliardo di fatturato.

Entra in SAVE nell'ottobre 2007 acquisendo la carica di Dirigente Preposto ex art. 154 bis TUF e la responsabilità dell'intera area amministrativa, finanza e controllo del Gruppo SAVE, e da maggio 2016 la supervisione dell'area dei sistemi informativi di Gruppo.

Ha ricoperto l'incarico di Presidente e/o membro del consiglio di amministrazioni di diverse società del gruppo SAVE.

Ha presieduto numerose commissioni di gara per l'affidamento di lavori e servizi in ambito aeroportuale.

CAMILLO BOZZOLO

Laurea in Economia conseguita alla Wakeforest University in North Carolina.

Ha lavorato in Delta Air Lines per 14 anni, nelle sedi di Atlanta, Londra e Milano, ricoprendo ruoli diversi nell'ambito dello sviluppo del network e delle alleanze strategiche. L'ultimo incarico all'interno della compagnia è stato quello di Country Manager per l'Italia.

A fine 2002 è entrato in SAVE, dove oggi è responsabile della Direzione Commerciale & Marketing Aviation.



Andrea Geretto

Esperienza professionale

Febbraio 2012 – Oggi GRUPPO SAVE S.P.A.

Direttore Commerciale e Marketing Non-Aviation

Job description: Responsabile del P&L della business unit Non-Aviation comprendente attività retail, F&B, gestione immobiliare, pubblicità, VIP lounges del Gruppo SAVE (aeroporti di Venezia, Treviso, Verona e Brescia).

Responsabile inoltre delle attività di Customer Experience, comunicazione web, social network e organizzazione di eventi.

La business unit Non-Aviation degli aeroporti sopra menzionati conta circa 60 risorse.

Altri incarichi nel Gruppo:

- Presidente Marco Polo Park
- Consigliere di Airest S.p.A
- Consigliere di 2A – Airport Advertising

Principali progetti cross- funzionali sviluppati all'interno del Gruppo:

- Nuovo ecosistema siti internet
- Lancio dei social network
- Sviluppo ex-novo iniziativa Customer Experience
- Riordino della viabilità del sedime dell'aeroporto Marco Polo, inclusi i rapporti con i subconcessionari esercenti servizio pubblico
- Sistema di prenotazione online dei parcheggi con pricing dinamico
- Ridefinizione progetto loyalty card "Milione"
- Digitalizzazione dell'offerta pubblicitaria

Marzo 2008 – Febbraio 2012 MC KINSEY & COMPANY

Senior Engagement Manager

Job description: project manager di progetti di consulenza strategica alla alta dirigenza, coordinando team di 2-4 membri;

Affiliazione funzionale: Marketing & Sales

Esempi di principali progetti svolti:

Retail:

1) Nuovo modello commerciale del maggiore produttore europeo di macchine per giardinaggio; il progetto ha permesso all'azienda di scongiurare l'apertura di procedure

concorsuali e ridefinire radicalmente la gamma di prodotti (anche tramite un'analisi di design to cost) e l'impianto aziendale

2) Analisi del processo di vendita di uno dei principali marchi italiani di abbigliamento e sviluppo di un progetto pilota/business academy per il miglioramento continuo delle pratiche di vendita

3) Definizione dei principi guida del piano di sviluppo della nuova rete retail della principale azienda energetica italiana

Farmaceutico

1) Piano economico e finanziario, sviluppo della strategia commerciale e marketing di una azienda di distribuzione farmaceutica on-line, con conseguente incremento dei ricavi

2) Riorganizzazioni aziendali post fusione (2 distinti progetti in Europa e Turchia), comprensivi di piani finanziari e commerciali

3) Numerosi progetti di analisi delle forze di vendita e conseguente riallocazione di budget di spesa e risorse

Moda:

1) Analisi di posizionamento di un marchio di luxury jeans; il progetto comportava l'analisi a livello mondiale di tutti gli attributi del marchio, proponendo un nuovo posizionamento dello stesso, rispetto ai principali competitor globali

2) Riconfigurazione della struttura marketing di una storica casa di moda italiana; introduzione di una nuova struttura e definizione dei processi operativi

Energie rinnovabili

1) Business e marketing plan di un nuovo operatore nel settore dell'energia eolica, solare e biomasse

2) Piano di comunicazione del principale operatore energetico svizzero per la partecipazione alla gara di assegnazione della concessione del sistema idroelettrico francese

Entertainment:

1) Ottimizzazione della struttura retail di uno dei maggiori concessionari di lotterie, slot machine e scommesse in Italia;

Gennaio 2004 – Febbraio 2008 CHIESI FARMACEUTICI

Marketing manager – Area respiratoria (da Gennaio 2005)

Senior product manager (da Gennaio 2004 a Dicembre 2004)

Job description: Gestione delle attività di marketing e promozione dei farmaci su prescrizione medica per la cura delle patologie respiratorie attraverso un team di 5 persone; lancio di uno dei principali prodotti per la cura dell'asma e BPCO

Ottobre 2001 – Dicembre 2003 SCHERING PLOUGH GROUP (ORA MERCK-SHARP-DOME)

Product manager – Schering Plough, linea Primary care (da Settembre 2003 a Dicembre 2003)

Product manager - Essex Italia, linea OTC-retail (da Ottobre 2001 ad Agosto 2003)

Jun.2001 – Oct..2001 FORD MOTOR COMPANY

Zone manager

Job description: Gestione del processo after-sales, vendita di pezzi di ricambio originali e controllo dei requisiti di qualità nella filiera di officine autorizzate nella zona del Veneto Centrale

Estate 1999 – 2000 STS (STUDENTS' TRAVEL SCHOOLS)

Tour leader

Job description: Accompagnamento di gruppi di studenti in viaggi di studio all'estero; organizzazione della logistica dei gruppi, visite turistiche, lezioni ed eventi.

Carriera scolastica

1999 – 2000 MIB –School of Management (Trieste)

Corso in consulenza aziendale (specializzazione nella gestione del passaggio all'Euro)

Votazione:10/10.

1993 - 1999 Università degli Studi di Udine

Laurea in Economia e Commercio

Votazione: 110/110 e lode

1997- 1998 University of Wales (Swansea – UK)

Progetto Erasmus (6 esami sostenuti)

1988 - 1993 Liceo Scientifico – Galileo Galilei, San Donà di Piave

Votazione: 60/60

Servizio militare

Ufficiale di Complemento della Guardia di Finanza da Aprile 2000 a Maggio 2001; primo incarico come Capo Istruttore ai Corsi Speciali dell'Accademia di Castelporziano; successivamente Aiutante di Campo del Capo di Stato Maggiore della Regione Veneto. Congedato con il giudizio eccellente e menzione.

Abilità linguistiche

Inglese: fluente (Voto esame universitario: 30/30; Cambridge Certificate of Proficiency in English),

Tedesco: base (Voto esame universitario: 30/30 e lode; frequenti soggiorni in Austria, residente straniero del Land della Carinzia)

Spagnolo: base (Voto esame universitario: 30/30)

Italiano: madrelingua

Abilità informatiche

Ms Windows e applicazioni MS Office (Excel; Outlook; PowerPoint; Word); principali CMS per pagine web

