

DPR429 |

Clínica de Derecho Mercantil

## LICENCIATURA

- Guía didáctica del estudiante •



Apollo Global<sup>SM</sup> Education Network

Colaborador en la redacción de la Guía didáctica  
de la materia Clínica de Derecho Mercantil/ DPR429:

Elaboración: **Lizbeth Montesinos Celis**

Dirección de Desarrollo Académico: **Lilian Dabdoub Alvarado**

Coordinación de diseño instruccional: **Sandra Luz Cortés Martínez**

Diseño instruccional: **Isaac Mariles Sánchez**

Desarrollo multimedia: **María Teresa Zermeño Marchena**

Diseño gráfico: **Rosalinda Gallegos Morales**

Corrección de estilo: **José Antonio Oliver Navarro**

## **Clínica de Derecho Mercantil/ DPR429**

Primera edición

Versión 1.0

DR © 2017 Eric Albert Pearse Hughes

DR © 2017 Universidad Latinoamericana, S.C.

Gabriel Mancera 1402, Colonia del Valle, Benito Juárez, México, D.F. C.P.03100

La presente obra es el resultado de un colectivo de trabajo que laboró de acuerdo con la metodología didáctica desarrollada por la Dirección de Desarrollo Académico de la Universidad Latinoamericana, S.C.

Esta edición en español es la única autorizada.

Prohibida la reproducción total o parcial de esta obra en cualquier medio sin permiso escrito de la Dirección de Desarrollo Académico. Universidad Latinoamericana, S.C.

El préstamo, alquiler o cualquier otra forma de cesión de uso de este ejemplar requerirá también la autorización del editor o de sus representantes.

Publicado en México / *Published in Mexico*

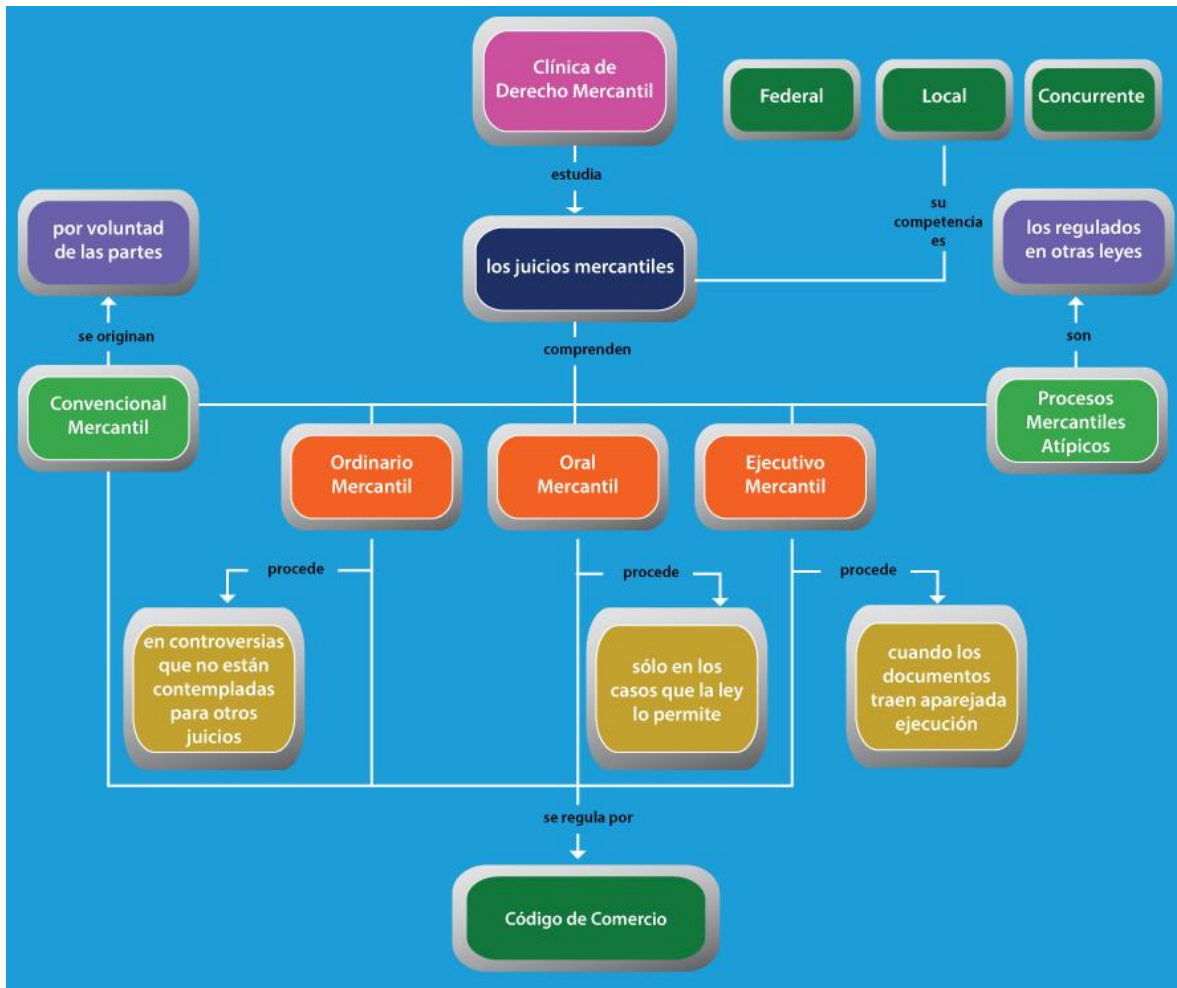
**OBJETIVO GENERAL DE LA MATERIA**

Al finalizar la materia el estudiante aplicará los diversos juicios mercantiles y será capaz de determinar e iniciar el proceso mercantil que proceda según antecedentes y circunstancias.

**TEMAS Y RESULTADOS DE APRENDIZAJE**

Semana	Tema	Resultados de aprendizaje
Semana 1	Concepto de juicio mercantil y los regulados por la legislación nacional	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Identificar los tipos de juicios mercantiles establecidos en el Código de Comercio y su procedencia.</li> <li>2. Reconocer las diversas acciones en materia mercantil.</li> <li>3. Identificar la regulación sobre la competencia mercantil.</li> </ol>
Semana 2	Características y desarrollo de cada uno de los juicios previstos en la legislación	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Comprender cómo funciona el juicio ejecutivo mercantil.</li> <li>2. Comprender el funcionamiento del juicio ordinario mercantil.</li> <li>3. Identificar los procesos mercantiles que se encuentran regulados en leyes mercantiles especializadas, conocidos comúnmente como juicios atípicos.</li> </ol>
Semana 3	Aspectos competenciales en materia mercantil	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Distinguir entre jurisdicción local y federal.</li> <li>2. Comprender la utilidad de la jurisdicción concurrente.</li> <li>3. Distinguir entre jurisdicción concurrente y jurisdicción natural.</li> </ol>
Semana 4	Particularidades de las acciones ejecutivas	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Reconocer los documentos que tienen aparejada ejecución.</li> <li>2. Analizar el procedimiento de embargo.</li> <li>3. Identificar la prelación de los bienes embargables.</li> <li>4. Identificar los bienes que no son embargables.</li> </ol>
Semana 5	Particularidades de los juicios ordinarios en materia mercantil	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Analizar la procedencia de los juicios ordinarios mercantiles.</li> <li>2. Identificar las fases del juicio ordinario mercantil.</li> <li>3. Identificar las partes del juicio ordinario mercantil.</li> <li>4. Reconocer las acciones que pueden ejercitarse en los juicios ordinarios mercantiles.</li> </ol>

ESQUEMA DEL CONTENIDO



PROYECTO PROFESIONAL

Es necesario que leas por completo el documento *Proyecto Profesional*, el cual te permitirá conocer los entregables o productos que debes realizar cada semana. Dicho documento lo encuentras en la plataforma, en la sección “Avance del Proyecto Profesional”.

En caso de que tengas dudas, consulta a tu facilitador.

**CRITERIOS DE EVALUACIÓN**

**PORCENTAJES TOTALES**

Actividades (sumativas)	Porcentaje
Participación en foro	30%
Proyecto Profesional	70%
Porcentaje total	100%

**DISTRIBUCIÓN SEMANAL**

	Semana 1	Semana 2	Semana 3	Semana 4	Semana 5	Porcentajes totales
<b>Actividades de aprendizaje</b>	ACTIVIDADES FORMATIVAS QUE NO SE EVALÚAN. SON PREDECESORAS PARA RESPONDER EN LOS FOROS Y REALIZAR EL PROYECTO PROFESIONAL.					0%
<b>Foro de discusión</b> (Quinto día de la semana académica)	6%	6%	6%	6%	6%	30%
<b>Proyecto Profesional</b> (Séptimo día de la semana académica)	1 <sup>er</sup> avance 10%	2 <sup>o</sup> avance 10%	3 <sup>er</sup> avance 10%	4 <sup>o</sup> avance 10%	Entrega final 30%	70%
<b>PORCENTAJES SEMANALES</b>	16%	16%	16%	16%	36%	100%

SEMANA 1

Concepto de juicio mercantil y los regulados por la legislación nacional

INTRODUCCIÓN A LA SEMANA 1



Estimado estudiante:

¡Bienvenidos!

En esta semana estudiaras los diversos juicios mercantiles que regula la legislación nacional, recuerda que por ser materia mercantil sólo existe una norma que aplica para toda la República Mexicana.

¿Sabes en qué consiste un proceso mercantil? Si ya tienes experiencia profesional seguramente lo sabes, pero si no es así, no te preocupes, en esa semana aprenderás en qué casos procede un juicio mercantil, por qué un asunto tiene que ventilarse ante los órganos jurisdiccional en materia mercantil y no ante autoridades civiles aun cuando las partes no sean comerciantes.

También examinaras las acciones mercantiles y sus características. Con esta información podrás identificar cuáles son sus requisitos de procedencia.

De igual manera, aprenderás ante qué autoridad se deben de presentar los procesos mercantiles de conformidad con su competencia.

Además de los recursos que encontrarás esta semana, te sugerimos la siguiente bibliografía a efecto de profundizar en el tema:

- Hernández, M. (2012) *Las costas procesales en los juicios mercantiles: derecho procesal mexicano*. México: Editorial Académica Española/ Vlex.
- s/a. (2015). *Juicio oral mercantil*. México: Raúl Juárez Carro Editorial.









¡Comencemos!

TRABAJO INDEPENDIENTE




ACTIVIDADES DE LA SEMANA

ACTIVIDAD	INSTRUCCIÓN	RECURSO
Lectura 	Revisa la presentación <i>Tipos de juicios mercantiles</i>  El objetivo es que identifiques el universo de juicios mercantiles que contempla el Código de Comercio.	Presentación: <i>Tipos de juicios mercantiles</i> .
	Revisa los artículos 1051, 1052, 1377, 1390 bis y 1391 del Código de Comercio.  Lo importante es que distingas la procedencia para cada uno de los juicios mercantiles establecidos en la legislación comercial.	Legislación: Código de Comercio.  <ul style="list-style-type: none"> <li>• Artículos 1051, 1052, 1377, 1390 bis y 1391</li> </ul> (Disponible en la Biblioteca Virtual ULA Vlex México).
Búsqueda de información 	Busca en diferentes fuentes físicas o digitales (libros, internet, biblioteca física o virtual) cómo se determina la competencia en los siguientes juicios mercantiles: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ordinarios</li> <li>• Ejecutivos</li> <li>• Orales</li> </ul> Lo relevante es que conozcas las limitaciones a la competencia en los procesos mercantiles.	
Video 	Revisa y toma nota de los contenidos que se abordan en el video <i>acciones mercantiles</i> .  Lo fundamental es reconocer las distintas acciones de carácter mercantil que se pueden ejercitar en un juicio mercantil.	Video: <i>Acciones mercantiles</i> .
Sesión	Recuerda que debes asistir a tu sesión. No olvides tomar notas.	Sesión web.

	<p>Los temas que se tratarán están relacionados con los resultados de aprendizaje de esta semana:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Identificar los tipos de juicios mercantiles establecidos en el Código de Comercio y su procedencia.</li> <li>• Reconocer las diversas acciones en materia mercantil.</li> <li>• Identificar la regulación sobre la competencia mercantil.</li> </ul> <p>El facilitador explicará también la metodología de trabajo del Proyecto Profesional y lo relacionado con la primera entrega.</p> <p>En caso de que no asistas, puedes revisar la sesión grabada.</p>	
<p>Pregunta de discusión</p> 	<p>Participa en el Foro de discusión respondiendo la siguiente pregunta:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ¿Cuál es la diferencia entre las acciones mercantiles y las civiles? ¿Por qué en algunos estados se deben tramitar ante el mismo juez?</li> </ul> <p>Tu participación debe tener un mínimo de 200 palabras y un máximo de 300; ser lógica y congruente con la pregunta.</p> <p>Además, retroalimenta la participación de al menos uno de tus compañeros.</p> <p><b>Comparte tu respuesta a más tardar el quinto día de la semana académica.</b></p>	<p>Comparte tu respuesta.</p>
<p>Avance del Proyecto Profesional</p> 	<p>Consulta el documento Proyecto Profesional y desarrolla las actividades correspondientes a la primera entrega.</p>	<p>Enviar primer avance. Documento: Proyecto Profesional.</p>



	<p>Toma como base la información que hasta el momento se ha revisado.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Semana 1: Tipos de juicios mercantiles y análisis del caso</li> </ul> <p>En caso de que tengas dudas, consulta al facilitador.</p>	
<p>Reflexión</p> 	<p>Para cerrar reflexiona sobre tu aprendizaje de los temas revisados durante la semana. Considera las siguientes preguntas:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ¿Qué proceso mercantil consideras más importante?</li> <li>• ¿Son los juicios la única vía para resolver conflictos?</li> <li>• ¿Qué temas te resultaron más significativos?</li> </ul> <p>Te recomendamos que registres tus reflexiones en un documento. No es necesario que lo envíes, ya que formará parte de tu análisis personal sobre tu nivel de aprovechamiento.</p> <p>Identifica las dudas que aún tengas o los aspectos en los que quieras profundizar y escribe a tu facilitador en el Foro de dudas.</p>	

**SEMANA 2**

**Características y desarrollo de cada uno de los juicios previstos en la legislación**

**INTRODUCCIÓN A LA SEMANA 2**



Estimado estudiante:

En esta semana estudiarás las diversas características, así como el desarrollo de cada uno de los juicios mercantiles regulados en nuestra legislación.

Así es, aprenderás a fondo las características del juicio ejecutivo mercantil, cómo es que se debe ejercer esta vía y cuáles son los casos que proceden de la misma.

En cuanto al juicio ordinario mercantil, estudiarás todo lo relativo a sus fases procesales, asimismo veras que siendo de la misma materia, es decir, mercantil, cada procedimiento tiene sus propias fases y plazos, por lo que deben quedar bien comprendidos los mismos.

Respecto del juicio oral mercantil, que son los más novedosos, podrás identificar qué órganos jurisdiccionales conoces de él y en qué casos los particulares lo deben de seguir para dirimir sus controversias.

Además, conocerás el procedimiento convencional mercantil, que es aquél que las partes pactan libremente, pero siempre respetando los derechos procesales mínimos para no violentar los derechos humanos de ninguno de los litigantes.




Después de haber profundizado sobre los dos procedimientos mercantiles anteriores, examinaremos de igual manera los juicios orales, especiales y convencionales mercantiles, se ilustrará sobre las diversas fases de cada uno de ellos con la finalidad que en tu vida laboral puedas hacer una adecuada aplicación de los mismos.







TRABAJO INDEPENDIENTE



ACTIVIDADES DE LA SEMANA

ACTIVIDAD	INSTRUCCIÓN	RECURSO
Lectura 	Lee el capítulo V del libro de la Suprema Corte de Justicia de la Nación (2016).  Lo importante es que identifiques la clasificación de los procesos.	Libro: Suprema Corte de Justicia de la Nación (2016). Manual del justiciable: elementos de teoría general del proceso. México. Poder Judicial de la Federación.  <ul style="list-style-type: none"> <li>• Capitulo V. Clasificación de los procesos.</li> </ul> (Disponible en la Biblioteca Virtual, ULA Colección e-libro).
	Revisa la presentación <i>Juicio ejecutivo mercantil</i> .  El objetivo es que identifiques las características del juicio ejecutivo mercantil.	Presentación: <i>Juicio ejecutivo mercantil</i> .
Actividad interactiva 	Revisa la actividad interactiva <i>juicio oral mercantil</i> .  Al terminar podrás identificar las principales características del juicio oral mercantil.	Actividad interactiva: <i>juicio oral mercantil</i>
Búsqueda de información 	Busca en diferentes fuentes físicas o digitales (libros, internet, biblioteca física o virtual) qué otros ordenamientos legales de carácter mercantil, además del Código de Comercio, establecen procesos o procedimientos mercantiles.  Lo importante es que reconozcas las fases de los procesos mercantiles atípicos.	

<p>Sesión</p> 	<p>Recuerda que debes asistir a tu sesión. No olvides tomar notas.</p> <p>Los temas que se tratarán están relacionados con los resultados de aprendizaje de esta semana:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Comprender cómo funciona el juicio ejecutivo mercantil.</li> <li>• Comprender el funcionamiento del juicio ordinario mercantil.</li> <li>• Identificar los procesos mercantiles que se encuentran regulados en leyes mercantiles especializadas, conocidos comúnmente como juicios atípicos.</li> </ul> <p>El facilitador explicará también la metodología de trabajo del avance semanal del Proyecto Profesional.</p> <p>En caso de que no asistas, puedes revisar la sesión grabada.</p>	<p>Sesión web.</p>
<p>Pregunta de discusión</p> 	<p>Participa en el Foro de discusión respondiendo la siguiente pregunta:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ¿Cómo impacta en el ánimo de las partes saber que existen múltiples tipos de juicios para resolver sus controversias?</li> </ul> <p>Tu participación debe tener un mínimo de 200 palabras y un máximo de 300; ser lógica y congruente con la pregunta.</p> <p>Además, retroalimenta la participación de al menos uno de tus compañeros.</p> <p><b>Comparte tu respuesta a más tardar el quinto día de la semana académica.</b></p>	<p>Comparte tu respuesta.</p>
<p>Avance del Proyecto Profesional</p>	<p>Consulta el documento Proyecto Profesional y desarrolla las actividades correspondientes a la segunda entrega.</p> <p>Toma como base la información que hasta el momento se ha revisado.</p>	<p>Enviar segundo avance. Documento: Proyecto Profesional.</p>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Semana 2: Elaboración de un pagare.</li> </ul> <p>En caso de que tengas dudas, consulta al facilitador.</p>	
<p>Reflexión</p> 	<p>Para cerrar reflexiona sobre tu aprendizaje de los temas revisados durante la semana. Considera las siguientes preguntas:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ¿Es correcto que existan juicios atípicos?</li> <li>• ¿Es necesario acudir primero a una vía privilegiada que a una ordinaria?</li> </ul> <p>Te recomendamos que registres tus reflexiones en un documento. No es necesario que lo envíes, ya que formará parte de tu análisis personal sobre tu nivel de aprovechamiento.</p> <p>Identifica las dudas que aún tengas o los aspectos en los que quieras profundizar y escribe a tu facilitador en el Foro de dudas.</p>	

## SEMANA 3

## Aspectos competenciales en materia mercantil

## INTRODUCCIÓN A LA SEMANA 3



Estimado estudiante:

Bienvenido a tu tercera semana. Ya hemos estudiado la procedencia de los juicios mercantiles y sus características. Corresponde a esta semana analizar los aspectos competenciales.

La competencia se entiende como la facultad de los órganos jurisdiccionales de nuestro país para resolver las controversias que les plantean los particulares.

Es necesario que recuerdes que todo profesional del derecho debe conocer la competencia en los juicios mercantiles, esto es, la que se surte por territorio, materia, cuantía, grado y turno, así como las complicaciones en su identificación. De lo contrario, podría tener dilaciones innecesarias en los juicios que prosigan, y que incluso pueden llegar a sanciones jurídicas como la prescripción, sea de la acción sea del derecho sustantivo.

En ese sentido, será necesario que aprendas a identificar la competencia de los juzgados federales y de los juzgados locales, así como entender la utilidad de la jurisdicción concurrente.



Te recomendamos que realices todas y cada una de las actividades de este curso, ya que te permitirán adquirir herramientas necesarias para tu desarrollo profesional.





TRABAJO INDEPENDIENTE





ACTIVIDADES DE LA SEMANA

ACTIVIDAD	INSTRUCCIÓN	RECURSO
Lectura 	Revisa el artículo 104 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos.  Lo importante es que identifiques la competencia natural mercantil.	Legislación: Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos.  <ul style="list-style-type: none"> <li>• Artículo 104</li> </ul> (Disponible en la Biblioteca Virtual ULA vLex México).
	Revisa los artículos 53 y 53 bis de la Ley Orgánica del Poder Judicial de la Federación.  El objetivo es que identifiques la competencia federal mercantil.	Legislación: Ley Orgánica del Poder Judicial de la Federación.  <ul style="list-style-type: none"> <li>• Artículos 53 y 53 bis</li> </ul> (Disponible en la Biblioteca Virtual ULA vLex México).
	Revisa los artículos 50, 71 y 71 bis de la Ley Orgánica del Tribunal Superior de Justicia del Distrito Federal.  Lo relevante es que reconozcas la competencia local mercantil.	Legislación: Ley Orgánica del Tribunal Superior de Justicia del Distrito Federal.  <ul style="list-style-type: none"> <li>• Artículos 50, 71 y 71 bis</li> </ul> (Disponible en la Biblioteca Virtual ULA colección Tirant online).
	Revisa la presentación <i>Competencia concurrente</i> .  El objetivo es que al finalizar la presentación distingas entre competencia natural, local y concurrente.	Presentación: <i>Competencia concurrente</i> .
Actividad interactiva 	Realiza la actividad <i>competencia mercantil</i> , la cual te permitirá autoevaluar tus conocimientos sobre los distintos tipos de competencia mercantil.  <b>Nota:</b> Con esta actividad podrás autoevaluar	Actividad interactiva: <i>competencia mercantil</i> .

	<p>tus conocimientos e identificar áreas de oportunidad. Ésta es una actividad formativa que no afectará tu calificación; puedes realizarla las veces que consideres necesarias.</p>	
<p>Sesión</p> 	<p>Recuerda que debes asistir a tu sesión. No olvides tomar notas.</p> <p>Los temas que se abordarán están relacionados con los resultados de aprendizaje:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Distinguir entre jurisdicción local y federal.</li> <li>• Comprender la utilidad de la jurisdicción concurrente.</li> <li>• Distinguir entre jurisdicción concurrente y jurisdicción natural.</li> </ul> <p>El facilitador explicará también la metodología de trabajo del avance semanal del Proyecto Profesional.</p> <p>En caso de que no asistas, puedes revisar la sesión grabada.</p>	<p>Sesión web.</p>
<p>Pregunta de discusión</p> 	<p>Participa en el Foro de discusión respondiendo la siguiente pregunta:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ¿A qué se debe que aun cuando pueden dirimir sus controversias en materia mercantil en tribunales federales, las personas prefieran interponer sus demandas en los tribunales locales?</li> </ul> <p>Tu participación debe tener un mínimo de 200 palabras y un máximo de 300; ser lógica y congruente con la pregunta.</p> <p>Además, retroalimenta la participación de al menos uno de tus compañeros.</p> <p><b>Comparte tu respuesta a más tardar el quinto día de la semana académica.</b></p>	<p>Comparte tu respuesta.</p>



<p>Avance del Proyecto Profesional</p> 	<p>Consulta el documento Proyecto Profesional y desarrolla las actividades correspondientes a la tercera entrega.</p> <p>Toma como base la información que hasta el momento se ha revisado.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Semana 3: Identificación de la competencia judicial.</li> </ul> <p>En caso de que tengas dudas, consulta al facilitador mediante el Foro de dudas.</p>	<p>Enviar tercer avance. Documento: Proyecto Profesional.</p>
<p>Reflexión</p> 	<p>Para cerrar, es importante que reflexiones sobre tu aprendizaje de los temas revisados durante la semana. Considera las siguientes preguntas:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ¿Por qué crees que la constitución del país permite que tribunales locales y federales puedan resolver conflictos de naturaleza mercantil?</li> <li>• ¿Cuál es el antecedente de la jurisdicción concurrente?</li> </ul> <p>Te recomendamos que registres tus reflexiones en un documento. No es necesario que lo envíes, ya que formará parte de tu análisis sobre tu nivel de aprovechamiento.</p> <p>Identifica las dudas que aún tengas o los aspectos en los que quieras profundizar y escribe a tu facilitador en el Foro de dudas.</p>	

## SEMANA 4

## Particularidades de las acciones ejecutivas

## INTRODUCCIÓN A LA SEMANA 4



Estimado estudiante:

En esta cuarta semana del curso estudiarás las particularidades de las acciones ejecutivas en materia mercantil, los documentos que tienen aparejada ejecución, así como las características de los embargos y su prelación.

Los títulos ejecutivos están regulados en el Código de Comercio y en otras leyes de carácter mercantil, por ejemplo, en la Ley de Instituciones de Crédito, Ley General de Organizaciones y Actividades Auxiliares de Crédito y Ley de Instituciones de Fianzas.

Por su parte, conocer las características del embargo es indispensable, porque un gran porcentaje de los juicios son de esta naturaleza, por tanto, como profesionista debes aprender a llevar a buen término una diligencia de requerimiento de pago, embargo y emplazamiento.

Finalmente, en materia de embargos existe una figura legal conocida como prelación de créditos, que no es más que la prioridad que tienen los acreedores para ser pagados.

Asimismo, es necesario que identifiques cuales son los bienes que se pueden embargar y secuestrar y cuales están exentos de ello, de conformidad con los ordenamientos legales aplicables.








TRABAJO INDEPENDIENTE



ACTIVIDADES DE LA SEMANA

ACTIVIDAD	INSTRUCCIÓN	RECURSO
<p>Lectura</p>	<p>Revisa los artículos 1391, 1394 y 1395 del Código de Comercio.</p> <p>Lo importante es que identifiques los títulos que tienen aparejada ejecución, así como los preceptos legales que regulan el embargo en los juicios ejecutivos mercantiles.</p>	<p>Legislación: Código de Comercio.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Artículos 1391, 1394 y 1395.</li> </ul> <p>(Disponible en la Biblioteca Virtual ULA vLex México).</p>
	<p>Revisa los artículos 434 Y 435 del Código Federal de Procedimientos Civiles.</p> <p>Lo fundamental es que identifiques cuáles son los bienes que no son susceptibles de embargo.</p>	<p>Legislación: Código Federal de Procedimientos Civiles.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Artículos 434 Y 435.</li> </ul> <p>(Disponible en la Biblioteca Virtual ULA vLex México).</p>
	<p>Revisa la presentación <i>Bienes sujetos a embargo y su prelación</i>.</p> <p>El objetivo es que al finalizar la presentación conozcas qué bienes son sujetos a embargo y qué orden se debe de llevar.</p>	<p>Presentación: <i>Bienes sujetos a embargo y su prelación</i>.</p>
<p>Búsqueda de información</p>	<p>Busca en diferentes fuentes físicas o digitales (libros, internet, biblioteca física o virtual) en qué consisten las siguientes excepciones procesales que pueden oponer en los juicios ejecutivos mercantiles:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Falsedad del título o del contrato contenido en él.</li> <li>• Prescripción o caducidad del título.</li> <li>• Falta de personalidad en el ejecutante.</li> <li>• Incompetencia del juez.</li> <li>• Pago o compensación.</li> <li>• Remisión o quita.</li> <li>• Oferta de no cobrar o espera.</li> </ul> <p>La intención es que comprendas cómo funciona cada una de estas excepciones y en qué momento se pueden oponer.</p>	

<p>Actividad interactiva</p> 	<p>Realiza la actividad <i>Bienes embargables e inembargables</i>, la cual te permitirá autoevaluar tus conocimientos sobre los bienes que pueden ser embargables dentro de los procesos ejecutivos mercantiles.</p> <p><b>Nota:</b> Con esta actividad podrás autoevaluar tus conocimientos e identificar áreas de oportunidad. Ésta es una actividad formativa que no afectará tu calificación; puedes realizarla las veces que consideres necesarias.</p>	<p>Actividad interactiva: <i>Bienes embargables e inembargables</i>.</p>
<p>Sesión</p> 	<p>Recuerda que debes asistir a tu sesión. Es importante que tomes notas.</p> <p>Los temas que se abordarán están relacionados con los resultados de aprendizaje:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Reconocer los documentos que tienen aparejada ejecución.</li> <li>• Analizar el procedimiento de embargo.</li> <li>• Identificar la prelación de los bienes embargables.</li> <li>• Identificar los bienes que no son embargables.</li> </ul> <p>El facilitador explicará también la metodología de trabajo del avance semanal del Proyecto Profesional.</p> <p>En caso de que no asistas, puedes revisar la sesión grabada.</p>	<p>Sesión web.</p>
<p>Pregunta de discusión</p> 	<p>Participa en el Foro de discusión respondiendo la siguiente pregunta:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ¿Consideras que las pruebas preconstituidas respetan el principio de igualdad en el proceso?</li> </ul> <p>Tu participación debe tener un mínimo de 200 palabras y un máximo de 300; ser lógica y</p>	<p>Comparte tu respuesta.</p>

	<p>congruente con la pregunta.</p> <p>Además, retroalimenta la participación de al menos uno de tus compañeros.</p> <p><b>Comparte tu respuesta a más tardar el quinto día de la semana académica.</b></p>	
<p>Avance del Proyecto Profesional</p> 	<p>Consulta el documento Proyecto Profesional y desarrolla las actividades correspondientes a la cuarta entrega.</p> <p>Toma como base la información que hasta el momento se ha revisado.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Semana 4: Análisis de la vía idónea para la ejecución.</li> </ul> <p>En caso de que tengas dudas, consulta al facilitador mediante el Foro de dudas.</p>	<p>Enviar cuarto avance.</p> <p>Documento: Proyecto Profesional</p>
<p>Reflexión</p> 	<p>Para cerrar reflexiona sobre tu aprendizaje de los temas revisados durante la semana. Considera las siguientes preguntas:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ¿Para qué existen juicios sumarios y ordinarios?</li> <li>• ¿Siempre es conveniente acudir a una vía sumaria?</li> </ul> <p>Te recomendamos que registres tus reflexiones en un documento. No es necesario que lo envíes, ya que formará parte de tu análisis personal sobre tu nivel de aprovechamiento.</p> <p>Identifica las dudas que aún tengas o los aspectos en los que quieras profundizar y escribe a tu facilitador en el Foro de dudas.</p>	

SEMANA 5

Particularidades de los juicios ordinarios en materia mercantil

INTRODUCCIÓN A LA SEMANA 5



Estimado estudiante:

Esta es tu última semana del curso, en ella estudiarás cuál es la procedencia de los juicios ordinarios mercantiles.

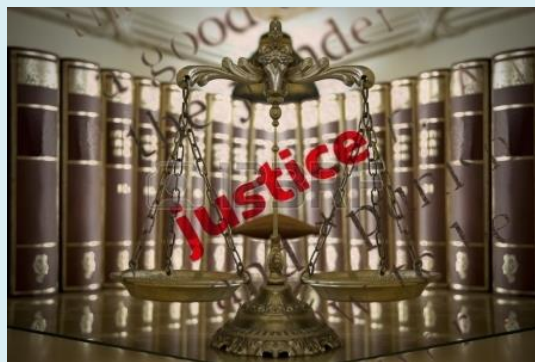
Profundizaremos en el procedimiento de los juicios ordinarios mercantiles, en cada una de sus etapas, así como los plazos y términos que se deben de acatar, te instruirás sobre las diferencias que tiene con el juicio ejecutivo mercantil, empezando por que el documento no trae aparejada ejecución.

Asimismo, a diferencia de otros juicios, el ordinario mercantil admite reconvención, es decir, que puedes oponer al contestar la demanda válidamente una acción distinta de la que opuso el actor. Lo anterior es importante porque no siempre es posible hacer esto, y menos en materia mercantil

Entenderás los diferentes tipos de legitimación, es decir, legitimación en la causa y legitimación en el proceso; sabrás quienes pueden ser parte en un juicio ordinario mercantil y cuándo estos están legitimados, así como qué acción puede ejercer cada uno.

Además de los recursos que encontrarás esta semana te sugerimos la siguiente bibliografía a efecto de profundizar en el tema:

- Peña, V. (2014). *Concurso mercantil de grupos empresariales*. México: Editorial universidad Panamericana, Tirant lo Blanch.








¡Suerte en tu profesión!

TRABAJO INDEPENDIENTE



ACTIVIDADES DE LA SEMANA

ACTIVIDAD	INSTRUCCIÓN	RECURSO
<p>Lectura</p> 	<p>Revisa la presentación <i>Juicios ordinarios mercantiles</i>.</p> <p>El objetivo es que al finalizar la presentación identifiques la procedencia de los juicios ordinarios mercantiles.</p> <p>Lee la jurisprudencia que tiene como rubro "LEGITIMACIÓN EN LA CAUSA. SÓLO PUEDE ESTUDIARSE EN LA SENTENCIA DEFINITIVA."</p> <p>Lo importantes es que distingas entre legitimación en la causa y legitimación en el proceso, y en qué momento se analizan.</p>	<p>Presentación: <i>Juicios ordinarios mercantiles</i>.</p> <p>Jurisprudencia: Tercer Tribunal Colegiado en Materia Civil del Sexto Circuito (2008).</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• "Legitimación en la causa. Sólo puede estudiarse en la sentencia definitiva." En: Tesis, Tercer Tribunal Colegiado en Materia Civil del Sexto Circuito.</li> </ul> <p>(Disponible en la Biblioteca Virtual ULA vLex México).</p>
<p>Video</p> 	<p>Revisa y toma nota de los contenidos que se abordan en el video <i>acciones que pueden tramitarse en la vía ordinaria mercantil</i>.</p> <p>Lo fundamental es que identifiques los tipos de acciones que pueden tramitarse en los juicios ordinarios mercantiles.</p>	<p>Video: <i>acciones que pueden tramitarse en la vía ordinaria mercantil</i>.</p>
<p>Sesión</p> 	<p>Recuerda que debes asistir a tu sesión. No olvides tomar notas.</p> <p>Los temas que se abordarán están relacionados con los resultados de aprendizaje:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Analizar la procedencia de los juicios</li> </ul>	<p>Sesión web.</p>

	<p>ordinarios mercantiles.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Identificar las fases del juicio ordinario mercantil.</li> <li>• Identificar las partes del juicio ordinario mercantil.</li> <li>• Reconocer las acciones que pueden ejercitarse en los juicios ordinarios mercantiles.</li> </ul> <p>El facilitador explicará también acerca de la elaboración del Reporte final del Proyecto Profesional.</p> <p>En caso de que no asistas, puedes revisar la sesión grabada.</p>	
<p>Pregunta de discusión</p> 	<p>Participa en el Foro de discusión respondiendo la siguiente pregunta:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ¿Por qué el Juez debe analizar la legitimación en el proceso de las partes en cualquier momento del juicio? ¿Consideras que debería hacerlo en una etapa especial?</li> </ul> <p>Tu participación debe tener un mínimo de 200 palabras y un máximo de 300; ser lógica y congruente con la pregunta.</p> <p>Además, retroalimenta la participación de al menos uno de tus compañeros.</p> <p><b>Comparte tu respuesta a más tardar el quinto día de la semana académica.</b></p>	<p>Comparte tu respuesta.</p>
<p>Avance del Proyecto Profesional</p> 	<p>Consulta el documento Proyecto Profesional y desarrolla las actividades correspondientes a la entrega del Reporte final.</p> <p>Toma como base la información que hasta el momento se ha revisado.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Semana 5: Reporte final.</li> </ul> <p>En caso de que tengas dudas, consulta al facilitador mediante el Foro de dudas.</p>	<p>Enviar el Reporte final. Documento: Proyecto Profesional.</p>



Reflexión



Para cerrar reflexiona sobre tu aprendizaje de los temas revisados durante la semana. Considera las siguientes preguntas:

- ¿Cuáles juicios te resultaron más interesantes?
- ¿Qué juicio elegirías en caso de que tuvieras la necesidad de iniciar un proceso mercantil?

Te recomendamos que registres tus reflexiones en un documento. No es necesario que lo envíes, ya que formará parte de tu análisis personal sobre tu nivel de aprovechamiento.

Identifica las dudas que aún tengas o los aspectos en los que quieras profundizar y escribe a tu facilitador en el Foro de dudas.

## FUENTES DE CONSULTA

- Libro: s/a. (2015). *Juicio oral mercantil*. México: Raúl Juárez Carro Editorial. (Disponible en la biblioteca Virtual de la ULA, colección vLex México).
- Libro: Hernández, M. (2012). *Las costas procesales en los juicios mercantiles: derecho procesal mexicano*. México: Editorial Académica Española. (Disponible en la biblioteca Virtual de la ULA, colección vLex México).
- Libro: Peña, V. (2014). *Concurso mercantil de grupos empresariales*. México: Editorial Universidad Panamericana. (Disponible en la biblioteca Virtual de la ULA, colección Tirant lo Blanch).
- Legislación: Código de Comercio (Disponible en la biblioteca Virtual de la ULA, colección vLex México).
- Legislación: Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos. (Disponible en la biblioteca Virtual de la ULA, colección vLex México).
- Legislación: Ley Orgánica del Poder Judicial de la Federación. (Disponible en la biblioteca Virtual de la ULA, colección vLex México).
- Legislación: Ley Orgánica del Tribunal Superior de Justicia del Distrito Federal. (Disponible en la biblioteca Virtual de la ULA, colección Tirant lo Blanch).
- Legislación: Código Federal de Procedimientos Civiles. (Disponible en la biblioteca Virtual de la ULA, colección vLex México).
- Jurisprudencia: *“LEGITIMACIÓN EN LA CAUSA. SÓLO PUEDE ESTUDIARSE EN LA SENTENCIA DEFINITIVA*. (Disponible en la biblioteca Virtual de la ULA, colección vLex México).
- Suprema Corte de Justicia de la Nación (2016). *Manual del justiciable: elementos de teoría general del proceso*. México. Poder Judicial de la Federación. (Disponible en la Biblioteca Virtual, ULA Colección e-libro).

## PARA SABER MÁS

- Libro: Acosta, M. (2003). *Teoría General de las Operaciones de Crédito, Títulos de Crédito y Documentos Ejecutivos*. México: Editorial PORRUA.
- Libro: Arilla F. (2011). *Manual Práctico del Litigante*. México: Editorial PORRUA.
- Libro: Bañuelos F. (2007). *Práctica Civil Forense*. México: EDITORIAL SISTA SA DE CV.
- Libro: Castillo, E. (1996). *Juicios Mercantiles*. México: Editorial Oxford University Press
- Libro: Fernández, V. (2013). *Derecho procesal mercantil y juicio oral*. México. Editorial Porrúa/Tecnológico de Monterrey.
- Libro: González, R. (2009). *Formulario de Juicios Civiles y Mercantiles*. México: Editorial OXFORD UNIVERSITY PRESS.

- Libro: Rosales, L. y Rosales, F. (2012). *Practica civil forense manual para el abogado ante el juzgado*. México: Editorial FLORES EDITOR Y DISTRIBUIDOR.
- Libro: Ruiz, O. (2009). *Juicios Civiles y Mercantiles. Manual de Conceptos básicos*. México: Editorial Porrúa.
- Libro: Santillana y Renteria, R. (2006). *Formulario Mercantil. El Juicio Ordinario Mercantil*. México: Editorial SISTA SA DE CV.