



FENIE
FEDERACIÓN NACIONAL DE EMPRESARIOS
DE INSTALADORES ELÉCTRICOS
Y TELECOMUNICACIONES DE ESPAÑA

XII CONCURSO NACIONAL DE JÓVENES INSTALADORES ELECTRICISTAS Y DE TELECOMUNICACIONES

PATROCINADORES

abn rexel

AMBLAMP

CHNT

FABRICABLE

General Cable

Megger.

KNX

PRYSMIAN
CABLES Y SOLUCIONES

Unex

Conducimos la energía.

ELECTRICIDAD
AIRE ACONDICIONADO
GAS
FONTANERÍA
CALEFACCIÓN

Dielectro Industrial



ISO 9001:2000



GALICIA

CORUÑA

Coruña Electricidad - 15008
Plg. A Grela, Severo Ochoa, 17
Tel.: 981 17 32 00, Fax: 981 17 31 99
Coruña Iluminación - 15007
Ronda de Outeiro, 142
Tel.: 981 24 09 00, Fax: 981 23 35 15
Coruña Calefacción - 15190
Plg. POCOMACO, Parc. C-8/M.2
Tel.: 981 17 30 00, Fax: 981 13 75 21
Delegación Industrial - 15142
Pl. Sabón, Avd. de La Prensa 55, Arteixo
Tel.: 902 922 500, Fax: 902 922 501
Ferrol - 15407
Plg. de la Gándara, Avda. del Mar, 142
Tel.: 981 31 05 72, Fax: 981 32 02 33
Santiago - 15890
Plg. El Tamboro, c/ Isaac Peral, 31
Tel.: 981 58 84 00, Fax: 981 55 70 70

LUGO

Lugo - 27003
Plg. O Ceao, Rúa Artesans, 22
Tel.: 982 20 94 95, Fax: 982 20 95 13
Burela - 27880
Avd. do Pardouro, 34
Tel.: 982 58 56 61, Fax: 982 58 58 63
Monforte de Lemos - 27400
c/ Reboredo, 137,
Tel.: 982 41 10 10, Fax: 982 41 06 60
OURENSE

Ourense Electricidad - 32103
Zona Ind. El Veintiuno, Plg. Os Coiñas.
Tel.: 988 37 36 00, Fax: 988 37 32 32
Ourense Calefacción - 32103
Zona Ind. El Veintiuno, Plg. Os Coiñas.
Tel.: 988 51 06 05, Fax: 988 51 06 07
O Barco de Valdeorras - 32300
C/ Conde de Fenosa, 59
Tel.: 988 34 70 40, Fax: 988 34 72 78

PONTEVEDRA

Pontevedra - 36161
Montecelo, s/n, Subida a Mourente
Tel.: 986 85 05 85, Fax: 986 85 15 03
Vigo Electricidad - 36214
Av. Madrid-La Raposeira
Tel.: 986 48 22 99, Fax: 986 48 13 11
Vigo Calefacción - 36214
Av. Madrid-La Raposeira
Tel.: 986 49 31 13, Fax: 986 49 48 98
Lalín - 36500
Plg. Industrial "Lalín 2000", Parc. A-16
Tel.: 986 78 70 30, Fax: 986 78 74 86
Vilagarcía de Arousa - 36613
Plg. Trabanca-Badiña, Parc. 30-31
Tel.: 986 50 68 01, Fax: 986 50 63 03
ASTURIAS
Oviedo - 33010
Plg. Espiritu Santo, C/Irlanda 21 (Colloto)
Tel.: 985 985 995, Fax: 985 985 996

MADRID

Leganés - 28914
Plg. Butarque, C/ Puig Adam, 8
Tel.: 91 295 71 00, Fax: 91 295 71 01

LEVANTE

Valencia Paterna - 46988
Parque Empresarial Destro, C/ Carborner, 28-30
Pol. Ind. Fuente del Jarro, Sector 1
Tlf.: 96 134 47 40 - Fax: 96 134 14 81
Valencia Massanassa - 46470
Plg. Ind. Massanassa Camí del Fus nº18
Tel.: 961 25 26 27, Fax: 961 255 255
Gandia - 46700
Plg. de Benieto, C/ Transport 40
Tel.: 962 96 67 00, Fax: 962 96 67 01
CASTILLA Y LEÓN
Ponferrada - 24400
Avd. América 86
(esq. C/ Uruguay y C/ Brasil)
Tel.: 987 40 95 00, Fax: 987 40 94 99

DOMICILIO SOCIAL - ALMACÉN LOGÍSTICO:

Dielectro Industrial, S.A.
Plg. Ind. Sabón, Avd. de La Prensa 55,
15142-Arteixo (La Coruña).
Tel.: 981 13 80 00, Fax: 981 13 00 08,
e-mail: dielectro@dielectroindustrial.es,
www.dielectroindustrial.es



ASINEC

Rafael Alberti 7, 1º C-D
15008 La Coruña
Tel. (981) 29 97 10
Fax.(981) 13 39 79
asinec@asinec.org

Revista ASINEC, no
asume el contenido y las
opiniones expuestas en las
colaboraciones firmadas,
que son responsabilidad
exclusiva de sus autores.

TERCER CUATRIMESTRE 2012

nº 72

Depósito Legal C-578 - 1993
ISSN 1886-4090

DIRECTOR
Rafael Suárez Méndez

DIRECCIÓN Y ADMINISTRACIÓN
ASINEC

DISEÑO Y PRODUCCIÓN
Sistema Diseño

FOTO PORTADA
Miguel Rodríguez Botana
(en el centro)
Campeón del XII Concurso
de Jóvenes Instaladores
Electricistas de España

**5 Editorial****7 Noticias ASINEC****12 Concurso
Jóvenes
Instaladores****19 Noticias FENIE****21 Colaboración**

As afecciones dos
nosos asociados
Pádel
por Pedro Fontenla

37 Colaboración

A interconexión
elétrica
co exterior
imprescindible
para ó
desenvolvemento
do plan eólico
galego.
por Fernando Blanco

41 Entrevista

Manuel Guerrero
Vicepresident Sales
Spain de General Cable

**45 Noticias y
novedades****50 Diccionario del
otro electricista
/ Rincón para
el humor**



Guía de servicios



ASINEC

Rafael Alberti 7, 1º C-D
15008 La Coruña

Tel. (981) 29 97 10
Fax.(981) 13 39 79

asinec@asinec.org
www.asinec.org

ASESORÍA TÉCNICA (servicio gratuito)

- Asesoramiento gratuito sobre las dudas e interpretación de los distintos Reglamentos y Normativa del sector.
- Asesoramiento sobre tramitaciones.
- Asesoramiento sobre cuestiones relacionadas con las Compañías Suministradoras y las Administraciones Públicas.

ASESORÍA JURÍDICA (servicio gratuito)

Asesoría jurídica general que incluye la consulta personal en el despacho de los tres asesores o la consulta telefónica, así como la confección de escritos simples relacionados con los temas consultados.

TRAMITACIONES VARIAS (servicio gratuito)

- Tramitación completa de boletines de instalaciones eléctricas.
- Tramitación completa de expedientes con "carpetilla" (MTDs)
- Tramitación completa de expedientes con proyecto para B.T. y M.T.
- Tramitación de alta empresas instaladoras B.T. y M.T.
- Tramitación expedientes Nuevas Industrias.
- Solicitud certificados no sanción.
- Apoyo y asesoramiento para la tramitación de firma electrónica y para el registro en el REA*.
- Tramitación de la Tarjeta del Metal para los trabajadores de las empresas asociadas.
- Apoyo y asesoramiento para la tramitación telemática para la legalización de instalaciones de Electricidad y Telecomunicaciones.

CONFECCIÓN Y TRAMITACIÓN DE MEMORIAS TÉCNICAS DE DISEÑO (MTD)

Este servicio incluye la confección de carpetillas, presentación en la Delegación de Industria, seguimiento hasta su aprobación y envío a domicilio de la copia y boletín sellado por la Delegación de Industria.

PROGRAMA INFORMÁTICO CONFECCIÓN DE MEMORIAS TÉCNICAS DE DISEÑO

ASINEC a través de la Federación Gallega de Industriales Electricistas (FEGASINEL), ofrece a sus asociados la posibilidad de adquirir el programa informático FEGA-PC. Un programa muy útil, sencillo y de fácil manejo, pensado como herramienta de apoyo para los instaladores, que les permite la confección rápida de carpetillas eléctricas para B.T.

SEGURO DE RESPONSABILIDAD CIVIL

- Póliza colectiva de seguro de Responsabilidad Civil, R.C. Patronal, etc (Para Instalaciones eléctricas y de telecomunicaciones) con las siguientes coberturas por cada una de las empresas asociadas:
- R.C.: 3.000.000 €
- R.C. Patronal: 3.000.000 € (300.000 €/víctima).

ACTIVIDADES DE FORMACIÓN

La asociación desarrolla actividades sin coste alguno para sus asociados:

- Cursos de reciclaje profesional para la formación permanente.
- Cursos de gestión empresarial.
- Charla y cursillos sobre temas técnicos de interés profesional.

INFORMACIÓN GENERAL

Los asociados tienen a su disposición la posibilidad de informarse sobre toda la normativa y disposiciones de obligado cumplimiento y de las especificaciones recomendadas que afecten al sector. Mediante circulares, correos electrónico y otros medios se informa a los asociados de todas las novedades que pueden afectar al ejercicio de la profesión, con especial incidencia en la normativa técnica; cambios en los procedimientos administrativos, tramitaciones y registros; disposiciones en materia de PRL; Convenio Colectivo; especificaciones, normas y otras novedades que afectan a las compañías suministradoras, realización de jornadas, subvenciones, etc.

SUMINISTRO DE IMPRESOS Y DOCUMENTACIÓN

El asociado dispone de: talonario de certificados de instalación, impresos de renovación de documentos, subvenciones, etc.

CONVENIOS

El asociado puede beneficiarse de numerosos convenios establecidos a nivel nacional o provincial, o que son suscritos por asociaciones empresariales a la que pertenece la asociación: Convenios con bancos, AFIGAL, compañías aseguradoras, tarjeta REPSOL, subvenciones, descuentos en determinados equipos y materiales, etc.

PARTICIPACIÓN EN OTRAS ORGANIZACIONES

Nuestros asociados, a través de ASINEC, son miembros de las siguientes organizaciones profesionales y empresariales:

- FEGASINEL: Federación Gallega de Asociaciones de Industriales Electricistas.
- FENIE: Federación Nacional de Industriales Electricistas y de Telecomunicaciones de España.
- C.E.C.: Confederación de Empresarios de A Coruña.
- C.E.G.: Confederación de Empresarios de Galicia.
- C.E.O.E.: Confederación Española de Organizaciones Empresariales.
- C.E.I.: Comité Español de Iluminación

Editorial

Y... a pesar de todo, la vida sigue.

No importa que pensemos que son buenos o malos tiempos, que nos va bien o que nos va mal, que el futuro se presenta prometedor o desastroso... el tiempo es inexorable y al final termina por hacer trivial todo, o casi todo (que algunas cosas hay que sí son trascendentes, aunque sean estas muchísimas menos de las que a primera vista parecen serlo).

Y... ¿a que viene esta “intrascendente reflexión”? Pues tiene que ver también con cuestiones que se producen como consecuencia del paso del tiempo y que en este caso, sin ser por supuesto trascendente, repito, afectan a quién escribe estas líneas, ya que finaliza para mí una etapa más de la vida al haber llegado a la jubilación. Y digo “jubilación” a secas, sin adjetivos (ansiada, esperada, irremediable, no deseada...). En fin, cada uno la podrá ver de manera distinta pero en el fondo sólo supone eso: un cambio en la vida y la constatación de que los años pasan y al final (no tengan prisa, que da igual, se lo aseguro) todo se convierte en pasado (incluso el futuro, oigan).

Y... ¡claro!, aunque no considero (ni quiero) que esto sea una despedida, no está de más señalar la ocasión ya que, se quiera o no, supone cambios, tanto a nivel personal como en la Asociación. Pero, tranquilos, el equipo de ASINEC es extraordinario y con ese “patrimonio” el futuro tiene que ser muy prometedor, pues hay ideas claras, demostrada capacidad de trabajo y buena organización, y... sobre todo un equipo humano inmejorable, lo que, y a pesar de los difíciles tiempos que atravesamos, asegura una gestión no solo adecuada sino que, sin duda mejorará los servicios y prestaciones que en la actualidad se vienen realizando. ASINEC está en buenas manos.

A mí sólo me queda agradecer a “**todos**” la extraordinaria “sintonía” que ha existido desde hace ya más de veinte años y que permitió que la Asociación sea de verdad útil y valiosa para el colectivo. Y “**todos**” son “**todos**”: los asociados, el personal de las empresas, los componentes de las sucesivas Juntas Directivas (y en especial, como es obvio, sus presidentes), y como no, los extraordinarios compañeros de trabajo a los que considero mucho más que compañeros, y a los que tanto les debemos, pues sin su calidad humana y profesional hubiese sido absolutamente imposible haber conseguido tanto.

Insisto, no es una despedida. Es tan solo una circunstancia, pues, por mi parte, siempre me sentiré ligado a ASINEC, pues aquí seguiré teniendo buenos amigos y, de algún modo considero que sigo perteneciendo a esta gran familia.

No es un adiós, es un “aquí estoy”.



Hacer negocios juntos nos beneficia a todos

Con Gas Natural, su negocio notará la diferencia.

Porque le brindamos todas las ventajas y facilidades que su Empresa Instaladora puede necesitar, con asesoramiento permanente para todas sus dudas. Para nosotros es fundamental su ayuda y su colaboración para llevar nuestros servicios a más hogares y continuar siendo líderes en el sector energético.

Así deberían ser los negocios no sólo interesantes para unos, sino muy interesantes para todos.

Infórmese en: www.gasnatural.com

**gasNatural**

Bienvenidos

Desde la publicación del número anterior de la revista se han producido las siguientes incorporaciones de empresas asociadas:

RICARDO PAZ SUAREZ, de Arteixo.

ELYTEGA, S.C., de A Coruña.

ROCA ROIBAS, S.A., de A Coruña.

Como siempre, les damos nuestra más calurosa bienvenida a los nuevos asociados.

En el mismo período se han producido los siguientes cambios de denominación:

ELECTRICIDAD SUSO REY, S.L., de Carballo, pasa a denominarse **SUREALGA, S.L.**

JUAN CALVO GARCIA Y OTRO, S.L., de Monfero, pasa a denominarse **SINDO CALVO ELECTRICIDAD, S.L.**

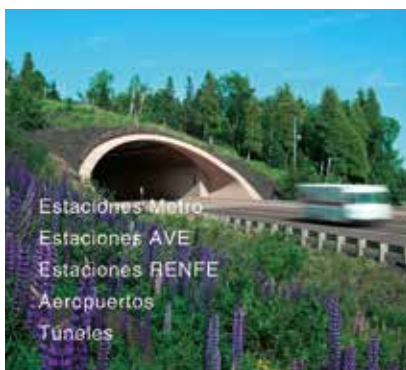
ELECTRICIDAD ENCINAS, S.L., de Oleiros, pasa a denominarse **JULIAN ENCINAS Y OTRO, S.C.**



Programa informático para la confección de MTD's, (carpetillas)

¡SOLICÍTALO A LA ASOCIACIÓN!

Además de la confección de MTD's el programa incluye generación automática de certificados de instalación (boletines), croquis de trazado, manual de usuario y tramitación telemática de instalaciones eléctricas.



Estaciones Metro
Estaciones AVE
Estaciones RENFE
Aeropuertos
Túneles



Hoteles
Pabellones Polideportivos
Edificios de Oficinas
Centros Comerciales
Entidades Bancarias



Juzgados
Congresos
Museos
Centros Penitenciarios
Hospitales

Megafonía

Intercomunicación



OPTIMUS
SONIDO Y COMUNICACIÓN

Tel 902 151 963

info@optimus.es

www.optimus.es

Jubilación de Antonio Trincado

En el mes de noviembre, y tal como estaba previsto, se ha producido la jubilación de Antonio Trincado, quien venía desempeñando las funciones de secretario gerente de la Asociación desde el año 1.991.

La Asociación pasa a ser gestionada a partir de esa fecha por el técnico Rafael Suárez Méndez (adjunto a la gerencia), que ya trabaja en la misma desde hace algo más de nueve años y es sobradamente reconocido tanto por los asociados como por todas las personas que de alguna manera se relacionan con ASINEC.

Felicidades para Antonio Trincado y el deseo de los mayores éxitos en su gestión para Rafael Suárez.



Jornada práctica Trabajos en altura con riesgo eléctrico

En el mes de noviembre y en colaboración con la CEC (Confederación de Empresarios de Coruña) hemos tenido la oportunidad de poder una nueva Jornada sobre "Trabajos en altura con riesgo eléctrico", que se desarrolló según el siguiente programa en una sesión de cinco horas de duración:

Parte teórica:

- EPI's para los trabajos en altura.
- Uso, mantenimiento y revisión de EPI's para trabajos en altura.
- Física de la caída.
- Síndrome del arnés .

Parte práctica:

- Instalación de líneas de vida verticales para progresión por torres.
- Sujeción y posicionamiento.
- Manipulación de cargas.
- Altura y meteorología.
- Rescate en altura.

Como en ocasiones anteriores, la jornada se desarrolló en las instalaciones de INAUDITA, Formación y Consultoría, S. L., en el Polígono Industrial del Espíritu Santo, en Cambre.

El 13 de diciembre también en colaboración con la CEC e INAUDITA, se realizó otra Jornada sobre "Trabajos en altura", que se desarrolló, en esta ocasión según el siguiente programa en una sesión de cinco horas de duración:

- Colocación y ajuste correcto del arnés
- Puntos de anclaje
- Instalación de líneas de vida temporales (horizontales y verticales)
- Anticaídas retráctil
- Doble cabo de anclaje
- Técnicas de sujeción y posicionamiento
- Manipulación de cargas en altura
- Altura y meteorología
- Rescate en altura



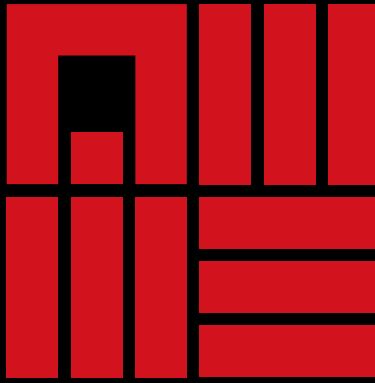
Jornada PRYSMIAN Cables para BT y cálculos de secciones

En colaboración con PRYSMIAN se ha organizado una jornadas en A Coruña sobre “Cables de BT, infraestructura de vehículo eléctrico, autoconsumo y cálculos con Prysmitool”.

La Jornada fue impartida por D. Lisardo Recio Maílo y se desarrolló con éxito en los locales de la CEC el 29 de noviembre según el siguiente programa:

- Generalidades, tipologías y aplicaciones de cables para BT según REBT.
- Ejemplos de cálculo según REBT: línea general de alimentación, derivación individual, instalación fotovoltaica.
- Programa Prysmitool para cálculo de secciones según el REBT.
- Errores frecuentes en cálculos de líneas para BT.
- Cálculo de la sección técnica, económica y ecológica de un conductor.
- Revisión de las zonas comunes de los edificios de viviendas de más de 100 kW.
- Nuevo Afumex Duo para derivaciones individuales (energía y comunicaciones con un solo cable de cobre con fibras ópticas).
- Infraestructura de recarga del **vehículo eléctrico**.
- Nuevas instalaciones fotovoltaicas (**autoconsumo**).





ASOMATEL LA CORUÑA

ASOCIACIÓN DE
ALMACENISTAS MAYORISTAS
DE MATERIAL ELÉCTRICO DE
LA CORUÑA Y SU PROVINCIA

ALGASA

ALMACENES ELÉCTRICOS DE
GALICIA S.A.

📍 Polígono Pocomaco, E11-E12
15190 A Coruña
☎ 981 295 355 / 981 295 811
📄 981 130 659
✉ algasa@algasa.es

ANPASA

ANTONIO PAZOS S.A.

📍 Ntra. Sra. de la Luz, 16.
15007 A Coruña.
☎ 981 231 140
📄 981 235 686
✉ anpasa@antoniopazos.es

DIELECTRO GALICIA S.A.

📍 Polígono Pocomaco, D26.
15190 A Coruña.
☎ 981 138 000
📄 981 138 364
✉ dielectro@dielectrogalicia.es

DIEXFE

📍 Arquímedes, 5.
Polígono La Grela - Bens.
15008 A Coruña.
☎ 981 145 437
📄 981 277 211

DIGAMEL S.A.

📍 Galileo Galilei, 52.
Polígono La Grela - Bens.
15008 A Coruña.
☎ 981 171 080
📄 981 171 081
✉ digamel@digamel.com

ELEKO GALICIA S.A.

📍 Pasteur, 11-13. Naves 5 y 13.
Polígono La Grela - Bens.
15008 A Coruña.
☎ 981 160 000
📄 981 145 841
✉ comercial@eleko.es
🌐 www.eleko.es

KILOVATIO GALICIA S.A.

📍 Ctra. Coruña - Baños de Arteixo,
83, B3. Polígono La Grela - Bens.
15008 A Coruña.
☎ 981 173 300
📄 981 177 687
✉ coruna@kilovatiogalicia.es

SOGARPA SUMINISTROS ELÉCTRICOS S.L.

📍 Travesía de Meicende, 216.
Naves 1-5.
15008 A Coruña.
☎ 981 145 572
📄 981 277 616
✉ ricardo@sogarpa.com
🌐 www.sogarpa.es

El representante del IES “Calvo Sotelo” de A Coruña ha sido el vencedor de la fase nacional del XII Concurso de Jóvenes Instaladores Eléctricos y de Telecomunicaciones



Como conocen bien nuestros lectores, cada dos años FENIE (Federación Nacional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y Telecomunicaciones de España), coincidiendo con MATELEC, organiza el **Concurso de Jóvenes Instaladores** al que concurren representantes de las provincias que organizan a su vez la Fase Provincial correspondiente, cuyos ganadores compiten a nivel nacional en Madrid en el mes de octubre.

ASINEC (Asociación Provincial de Industriales Electricistas y de Telecomunicaciones de A Coruña) organiza desde hace años la **Fase Provincial del Concurso**, que este año alcanzó la décimo segunda edición.

En esta ocasión la Fase Provincial del concurso se desarrolló en las instalaciones del IES “Calvo Sotelo” de A Coruña el 30 de mayo (del desarrollo de esta fase incluimos un amplio reportaje en nuestro número anterior), y el primer clasificado fue precisamente el representante de este Centro, **Miguel Rodríguez Botana**, que por tanto representó a la provincia de A Coruña en la Fase Nacional que se celebró en Madrid en las instalaciones de IFEMA del 23 al 26 de octubre coincidiendo con la Feria Internacional de Material Eléctrico MATELEC.

Y el representante de la asociación de A Coruña, ASINEC, **Miguel Rodríguez Botana**, fue el triunfador de la XII Edición del Concurso Nacional de Jóvenes Instaladores. Durante 4 jornadas, los 22 participantes, provenientes de otras tantas provincias españo-

las, ejecutaron una prueba que reunía las principales características de una instalación eléctrica actual. A su término, el jurado, formado por expertos elegidos por la Federación Nacional, con su presidente a la cabeza, Fernando Carranza, así como por los profesores de los 22 participantes, designaron triunfador a **Miguel Rodríguez Botana**, mientras que en segunda posición resultó clasificado **Diego San Pedro González**, en representación de la asociación leonesa, APIETEL, **Juan José Manzano Mondéjar**, por parte de la murciana FREMM, fue el tercer clasificado.

La competición reunió a un total de 22 alumnos, procedentes de Alicante, Badajoz, Cantabria, Cuenca, Hospitalet (Barcelona), Jaén, Las Palmas, Lleida, Madrid, Mallorca, Navarra, Segovia, Sevilla, Tenerife, Toledo, Valencia, Valladolid, Zamora y Zaragoza, además de las tres ya citadas, origen de los primeros clasificados. En el acta final, el Jurado quiere “dejar constancia del extraordinario nivel demostrado por todos los participantes, lo cual es valorado por el comité evaluador, como un síntoma inequívoco de la calidad de la formación de nuestra familia profesional en España”. Además agradece a alumnos y profesores y a quienes colaboran en la realización del concurso, cuyo objetivo consiste “en la promoción de la familia profesional representada por FENIE, entre la Sociedad y en general como opción formativa de futuro para los jóvenes de nuestro país”.

Además de la prueba práctica, que se desarrolló en ambos casos a lo largo de los 4 días de duración de la feria, los participantes tuvieron que efectuar una prueba teórica. El ganador recibió también el obsequio de una pinza amperimétrica, por cortesía de la firma MEGGER, así como de un viaje para dos personas a Cuba, a cargo de ABM Rexel. Ambas firmas han sido patrocinadoras de esta edición del Concurso Nacional, junto a Ambilamp, Asociación KNX España, Chint, Fabricable, General Cable, Prysmian y Unex. El acto de entrega de premios y de los citados regalos tuvo lugar al término de la prueba el pasado viernes 25, en la Sala eDOCEO del Pabellón 8 de Ifema, en Matelec.

El mérito de **Miguel Rodríguez Botana** es muy relevante ya que en la propia acta final del concurso se hace constar el alto nivel alcanzado en relación a las anteriores ediciones. **Miguel** (del IES “Calvo Sotelo”) que representa a ASINEC y a la provincia de A Coruña, será el representante de España en la próxima celebración del **Concurso Internacional** a celebrar en el próximo año en un país europeo aún por determinar.

Como no puede ser de otro modo, el éxito de nuestro representante nos llena de satisfacción porque es la mejor manifestación de los buenos resultados que se consiguen en los Centros de Formación Profesional de nuestra provincia.

Nuestra Asociación se siente asimismo orgullosa de haber colaborado en la organización de la Fase Provincial que propició la selección del que sería el ganador de este XII Concurso Nacional.

En las páginas que siguen se incluye un amplio reportaje del desarrollo del Concurso y de los resultados finales.

1. Aspecto general de las 22 cabinas en las que se desarrolló el trabajo de los participantes.
2. Nuestro representante, Miguel Rodríguez Botana, en plena faena.



3. Rafael Suárez, en representación de ASINEC, y el profesor del IES Calvo Sotelo, Antonio Sánchez Lorenzo.
4. Miguel en el transcurso del concurso.





5

5. Aclaraciones con dos responsables de la organización del concurso (Pedro Herrero de Valladolid y José Manuel Rodríguez, de León).
6. El trabajo acabado.
7. La evaluación.



6



6



7



7



7. La evaluación.
8. Miguel con Rafael y Antonio.
9. Miguel con sus padres, que no quisieron perder el evento.
10. Los participantes, una vez finalizado el montaje, a la espera de la evaluación y el veredicto final.





11

11. La hora de la verdad.
12. Primer grupo de participantes. A todos se le entregó el correspondiente diploma de participación. El primero a la izquierda, Miguel.
13. Miguel es proclamado vencedor del XII Concurso Nacional.
14. MEGGER entregó al ganador un equipo de medición de BT.
15. ABM Rexel invita a Miguel a un viaje a Cuba con acompañante.
16. Los tres ganadores (Diego San Pedro González, segundo clasificado, el campeón, Miguel y Juan José Manzano Mondéjar, tercer clasificado).



12



13



14



15



16



17. Los tres ganadores con Fernando Carranza (presidente del Jurado), Raúl Calleja (Director General de MATELEC) y Francisco Paramio (Presidente de FENIE).
18. Los participantes tras la entrega de los certificado.
19. Miguel con sus padres y el tutor acompañante (Antonio Sánchez, profesor del IES Calvo Sotelo).
20. Final feliz para Miguel, para sus padres y para los representantes del "Calvo Sotelo" y de ASINEC.
21. Miguel con su tutor acompañante (Antonio Sánchez, profesor del IES Calvo Sotelo).



Asociaciones y empresas instaladoras de toda España circularon por el stand de la Federación Nacional FENIE une a la Instalación Eléctrica en MATELEC



Durante las 4 jornadas en las que transcurrió MATELEC, entre el 23 y el 26 de octubre, FENIE se convirtió en la referencia indudable para el colectivo de empresas instaladoras que visitaron la feria. El Proyecto eDOCEO, una nueva edición del Concurso de Jóvenes Instaladores o las diversas jornadas y presentaciones que tuvieron lugar en el entorno de su stand, fueron algunos de los principales reclamos previstos por la Federación Nacional a lo largo de esas jornadas, en las que el espacio ocupado por FENIE fue el punto de encuentro del colectivo instalador a nivel nacional.

La celebración del certamen fue aprovechada para efectuar la presentación de la Certificación Voluntaria de Empresas Instaladoras, una iniciativa para combatir el intrusismo en la actividad instaladora y poner en marcha un sistema que permita avalar la profesionalidad de las empresas. Asimismo y en idéntico espacio tuvo lugar la presentación del Primer Informe Prospectiva sobre Empresas Instaladoras, en el que Telematel y FENIE han colaborado para llevar a cabo una radiografía sobre las tendencias de futuro en el colectivo instalador.

La jornada técnica sobre las Oportunidades de Negocio para la Empresa Instaladora, celebrada en el Foro del Pabellón 8 conjuntamente con Electroeficiencia, fue otro de los eventos organizados por FENIE, con especial incidencia en ámbitos como la Eficiencia Energética o el Autoconsumo, según el modelo de Balance Neto.

El stand de FENIE fue compartido con la empresa comercializadora Fenie Energía, que también efectuó varias presentaciones coincidiendo con el certamen, como la sesión que sirvió para inaugurar el Máster Profesional en Eficiencia Energética y Gestión de Proyectos Energéticos o su Primer Encuentro con Agentes, en el que se celebró la cifra de 25.000 clientes como comercializadora.

El proyecto conjunto que organizan FENIE y MATELEC, con la colaboración de ANERR, fue protagonista del espacio ocupado por la Federación Nacional eDOCEO, tercera edición orientada a la Rehabilitación



La tercera edición de eDOCEO ha estado presente en todos y cada uno de los espacios en los que FENIE ha gozado de protagonismo durante el certamen. Todas las instalaciones han sido protagonistas de un Proyecto enfocado a reflejar las diferentes instalaciones del sector terciario -centrado en el ámbito hospitalario y el de la hostelería- y las posibilidades que permiten una rehabilitación mediante las tecnologías más eficientes, de cara a un consumo más sostenible de energía y un ahorro efectivo de la misma. Con una dimensión más reducida que en su anterior versión, 1.300 metros cuadrados, por los más de 3.000 que alcanzara en 2010, eDOCEO ha estado presente en el Pabellón 8 de IFEMA, y ha sido uno de los espacios más visitados de toda la feria. Además, el proyecto estuvo integrado en la Ruta por el Madrid Eficiente, iniciativa englobada en la Semana de la Eficiencia Energética, a través de 6 rutas con alrededor de medio centenar de puntos eficientes a lo largo y ancho de toda la ciudad, de una de las cuales eDOCEO ha formado parte.

Como en anteriores ediciones, el objetivo ha consistido en lograr una propuesta que muestre una recreación clara y comprensible, para que los profesionales y también el usuario final puedan acceder a las ventajas que ofrecen las nuevas tecnologías de cara al aprovechamiento de los recursos energéticos. Además ha vuelto a estar presente el concepto que relaciona la instalación con el retorno de la inversión, que permite explicar su conveniencia. El proyecto ha contado con el patrocinio de las firmas ABM Rexel, Ambilamp, Banco Popular, Chint, Dicomat, EldoLED, Eltako, Erka, Fabricable, Fenie Energía, General Cable, Gewiss, IBC Solar, IntelLED, Megger, Orkli, Panasonic, Prysmian, Runtal, Schneider y Ude.

La energía ha adquirido una relevancia crítica en una sociedad con un consumo que se incrementa en términos geométricos. Ha pasado a ser un bien muy valioso, que merece la pena gestionar para obtener un mayor ahorro. En esa labor el papel que desempeña el instalador eléctrico, por su proximidad y la confianza que recibe del cliente y usuario final, es decisiva en su condición de asesor en todas las materias que tienen que ver con la energía. eDOCEO reafirma la relevancia de ese papel y muestra al profesional todas las alternativas en materia de eficiencia energética que se pueden desarrollar en un modelo que reúna ejemplos habituales de la tipología de instalaciones que habitualmente realiza, ya se trate de entornos domésticos, del sector terciario o incluso con espacios más próximos al ámbito industrial.



Juan Andrés López Fouz

48 anos
Natural da Coruña (A Coruña)

Afección:

PÁDEL



CLUBS AFILIADOS Á FEDERACIÓN GALLEGA DE PÁDEL

Na provincia de A CORUÑA

- A.D. Squash Club Santiago
- A1 Pádel
- Arena Pádel
- Club Tenis Coruña
- Club Tenis Redes
- Escuela Tenis-Pádel Canabal
- C.P. Cidade de Narón
- Casino Ferrolano Tenis-Club
- Círculo Mercantil e Industrial Club de Campo de Ferrol
- Feáns Pádel Club
- La Casona Pádel Club
- Marea Verde
- Ópticas Lagoas
- Club de Pádel Andrés Soto Muñiz
- Club de Pádel Narón
- Club Grupo Bazán
- Club Naval de Oficiais "El Montón" Ferrol
- Club Neco Pádel
- Pádel Compostela
- Pádel Coruña
- Pádel Feáns Gorrión
- Pádel Plus
- Planet Pádel
- Real Club de Golf de A Coruña
- Club Pádel Hotel Santiago
- Club Pádel Noia
- Club Pádel Ortigueira
- Club de Pádel As Pontes
- RSD Hípica
- Pádel Carballo
- Zona Pádel y Squash
- 3D 3Pádel



As afeccións dos nosos asociados

Texto: **Pedro Fontenla Lorenzo.**

Fotografías: **Mili Pintor, Juan Andrés López Fouz e Pedro Fontenla Lorenzo.**

Dedicado a: En primeiro lugar, gustaríame mostrar o meu agradecemento a Pedro polo esforzo, traballo e cariño que lle dedicou á redacción deste artigo e seguidamente dedicarlo a todos os bos amigos e amigas que fixen practicando este deporte.



Manuel Fernández (esquerda) asina ante a presenza dun notario a creación da **FEDERACIÓN GALLEGA DE PÁDEL.**

FOTO CEDIDA

Rectificación: No nº 70 da revista Asinec prodúcese un erro involuntario na páxina 37: no que aparece como lugar de nacemento de Jorge Posada Formoso a cidade de Guayaquil no canto da capital de Venezuela: Caracas.

DATAS SALIENTABLES

Estimado lector, semella que foi onte cando saíu do prelo o nº 70 da revista Asinec na que se insería unha nova colaboración tributada aos pasatempos dos nosos asociados e xa estou en danza de novo, pois non poden imaxinarse o axiña que transcorre o tempo, a pesar de que a nosa publicación ten carácter cuatrimestral.

Pois ben, nesta ocasión traio á palestra un novo asociado e o seu hobby que estou seguro de que demandará a súa atención pois moitos de vostedes o coñecen ben porque o practican, ou porque son seareiros dun deporte que está de moda e que causa furor tanto entre os homes coma mulleres, sen facer distinción de idade ou condición social, estoume a referir... ao pádel.

Teño que salientar que para este traballo me despracei ás magníficas instalacións deportivas do **CLUB DE TENIS CORUÑA**, situadas na rúa Mahatma Gandhi s/n, na localidade de San Pedro de Nós no concello de Oleiros, convidado polo noso protagonista que asemade desempeña o cargo de vicepresidente da Federación Galega de Pádel (FGP). Chegados a este punto permitanme unha paréntese para agradecer



Diario Oficial de Galicia

DOG Núm. 100

Luns, 25 de maio de 2009

Páx. 9.192

VI. ANUNCIOS

OUTROS ANUNCIOS

FEDERACIÓN GALLEGA DE PÁDEL

ANUNCIO de publicación dos estatutos desta federación.

Autorizada a constitución da Federación Galega de Pádel e acordada a súa inscrición no Rexistro de Asociacións Deportivas e Deportistas de Galicia mediante Resolución do 26 de febreiro de 2009 da Dirección Xeral para o Deporte da Xunta de Galicia, de conformidade co artigo 31.6º da Lei 11/1997, xeral do deporte de Galicia, anúnciase o depósito de copia íntegra dos seus estatutos no Rexistro de Asociacións Deportivas e Deportistas de Galicia e na Dirección Xeral para o Deporte, que se pode consultar na web www.fgpadel.com.

A Coruña, 27 de marzo de 2009.

Manuel Fernández Prado

Presidente da Federación Galega de Pádel

ao presidente da dita federación, *D. Manuel Fernández*, ao noso asociado, á directiva e ao persoal de mantemento do citado club, o exquisito e amable trato dispensado a un servidor durante os días que visitei as súas instalacións, o que sen ningunha dúbida facilitou moito o meu labor.

E, xa que de ben nados é ser agradecido, comezo esta nova andaina salientando nas primeiras páxinas como se constituíu —as datas salientables coma a publicación no DOG (Diario Oficial de Galicia) da autorización da constitución da devandita federación— a Federación Gallega de Pádel, por certo, é unha das máis potentes de España, a cal conta na actualidade con máis dunha cincuentena de clubs afiliados que se distribúen polas catro provincias da nosa comunidade autónoma, así como os seus logotipos.

DATAS PARA A LEMBRANZA

25.05.2006 Primeiros escritos á Xunta de Galicia e ao CSD para reunir a documentación necesaria para o paso previo do recoñecemento da modalidade deportiva do pádel en Galicia.

20.05.2008 Constitución da Xunta Promotora da Federación Gallega de Pádel con máis de 30 clubs de máis de tres provincias.

20.05.2008 A Xunta Promotora constituíuse o 20 de maio de 2008 para a creación da federación, cuxa acta fundacional publicouse ante notario o 12 de xuño de 2008.

11.02.2009 Recoñecemento do pádel como modalidade deportiva en Galicia pola Dirección Xeral para o Deporte.

26.02.2009 Autorización da constitución da Federación Gallega de Pádel.

25.05.2009 Anuncio de constitución e estatutos da federación no DOG (coincidindo tres anos xustos desde o primeiro paso).

26.02.2009 O 26 de febreiro de 2009, a daquela Dirección Xeral para o Deporte da Xunta de Galicia autoriza a constitución da federación e acorda a súa inscrición no Rexistro de Asociacións Deportivas e Deportistas de Galicia á Federación Gallega de Pádel. Esa é a data oficial da súa constitución como federación.

No DOG nº 100, do 25 de maio de 2009, anúnciase a constitución da federación e a publicación dos seus estatutos.

A dita información e a redacción do texto son obra do señor **López Fouz**.

Winston Churchill dixo unha vez “Nunca tantos deberon tanto a tan poucos”. Con esta frase pretendo facer unha pequena loa aos membros da Xunta Directiva da Federación Gallega de Pádel, pois volve amosarse a importancia da constitución de colectivos para a defensa dos seus intereses, ben sexan de carácter profesional, cultural ou deportivo, ben representados polas asociacións ou federacións para atanguer as metas propostas nos seus estatutos.

De seguido, e por seccións, paso a debullar de maneira sucinta “quen foron os pais da criatura” aínda que como é natural hai diverxencias entre eles: como é unha cancha de pádel, como é unha pa e o tipo de pelota coa que se xoga etc. etc.

O SEU CREADOR

No tocante á súa orixe, e posto que non son experto na materia, procurei a resposta en diversas fontes e dado que hai varias propostas limitareime a expor tres versións; así cada un de vostedes poderá sacar as súas propias conclusións:

- Din que en 1977, o príncipe Alfonso de Hohenloe co obxecto de coidar das súas amizades de alta liñaxe europea bríndalles a oportunidade de practicar nas súas visitas a Marbella un sinxelo e novo deporte no que, ao parecer, non precisaban ir de etiqueta.
- Contan que os arxentinos e uruguaios se consideran seus pais xa que pola década dos setenta se practicaba con gran asiduidade na rexión do Mar del Plata, bautizándoo co nome de Pádel Corcuera.
- E, quizais, a máis fiable sexa a que di que este senlleiro deporte ten a súa orixe a finais do século XIX, no estado de Michigan situado na zona dos grandes lagos -medio oeste dos EEUU- cando Frank Beal, collendo como punto de partida unha pista de tenis acurta ostensiblemente as súas dimensións, trocando á



Na provincia de Lugo

- Activity Center
- Club Pádelvoar
- Club Pádel Lucus
- Club Pádel Nuestro
- Club Pádel Viveiro - Hotel Ego
- Club +QPádel Lugo

Na provincia de Ourense

- Clube Deportivo Ourenpádel
- P21 Pádel Club
- Club de Tenis Ourense

Na provincia de Pontevedra

- A.D. Coliseum
- AD T&P Soutomaíor
- El Tablero Pádel Club
- Arenga
- CCD Sanxenxo
- Centro Deportivo La Condesa
- Círculo Mercantil de Vigo
- Indoorpádel Vigo
- Pádel Bao
- Club de Campo de Vigo
- Club de Tenis Pontevedra
- Pádel Femenino Cíes
- Club Pádel Pontevedra
- Real Club Náutico de Vigo
- S.P.C. iPontevedra
- Sociedade Deportiva Lalín
- Ureca





Juan Andrés López Fouz disputando un partido.

FOTO CEDIDA



Mili Pintor devolvendo unha pelota.

FOTO CEDIDA

súa vez a tradicional raqueta por unha pa de madeira con mango de puño e modificando tamén as pelotas orixinais por unhas de espuma-goma.

A CANCHA

As canchas ou pistas onde se xoga este deporte adoitan ser de formigón e compoñen un perfecto cuadrángulo cunhas medidas aproximadas de (+ -) 10 m de ancho x 20 m de longo ou fondo (medidas interiores). Os fondos son elevados muros, xeralmente con forma de U. As paredes laterais —tamén altas— conforman chanzos. O resto do espazo péchase con malla metálica.

Este cuadrángulo áchase dividido na súa metade por unha rede. A ambos os dous lados e paralelas a esta e a unha distancia de 6,95 m (+ -) atópanse as liñas de servizo. O espazo entre a rede e as liñas de servizo está á súa vez delimitado por unha liña perpendicular a estas coñecida como liña central de saque, que separa esta área en dúas zonas exactamente iguais. A rede ten unha altura (+ -) 88 cm elevándose un pouco máis nos seus extremos, facendo un pequeno van no centro.

Como xa teño dito, as canchas ou pistas pechan o seu contorno, xeralmente, con muros de formigón e malla metálica, pero tamén se poden ver pechamentos de metacrílate e máis recentemente con cristal morno, o que sen dúbida dá máis vistosidade á hora de catar o xogo.

No relativo á superficie onde se desenvolve este deporte, pódese dicir que, na maioría dos casos, é de formigón poroso, aínda que tamén as hai de cemento, céspede sintético ou moqueta, este último adoita estar cuberto por unha lixeira capa de area especial. Tamén as hai de parqué e táboa pequena.

Con respecto ás cores e dada a variedade do material coas que se poden construír podemos achar pistas con firme azul, (moi rechamantes) gris, terra e quizais as que máis abundan as de cor verde, semellando céspede etc.



LOGOS DOS CLUBS QUE CONFORMAN ACTUALMENTE
LA FEDERACIÓN GALLEGA DE PÁDEL



A CORUÑA

LUGO

OURENSE

PONTEVEDRA



Mili Pintor e Juan Andrés López asistindo a un campionato nacional.

FOTO CEDIDA

A PA

Unha das cousas que máis abraia as persoas que profundamos por primeira vez no mundo do pádel, é o obxecto que se emprega para petar ou desprazar a bóla coñecido co nome de pa. E digo que sorprende, non só polo seu tamaño, forma e numerosos buratos que nesta se poden ollar, senón que tamén o fai pola súa lixeireza e a vistosidade das súas cores e debuxos que as fan senlleiras.

As pas adoitan ter unhas medidas estándar que veñen postas pola Federación Española de Pádel, que van desde os 45 cm de longo, polos 22 cm de ancho, e levan obrigatoriamente todas elas unha agulleta de seguridade.

En canto ao seu custo, pódese dicir que hoxe en día hai nas tendas especializadas unha morea de marcas e modelos como as Varión, Vairo, Coach, Head, Dunlop, Visión, Loob etc., por nomear algunhas das máis destacadas, que ofrecen ao público adepto unha ampla gama de pas con prezos que van desde os 60 € e 100 €, aconsellables para os principiantes e as que superan os 300 € ideais para os profesionais deste deporte. Nunha gama intermedia pódense atopar boas pas entre os 120 e 200 €.

A PELOTA

As pelotas que se empregan no pádel son moi semellantes ás de tenis, porén teñen que respectar as normas das federacións nacionais para a práctica deste deporte. Adoitan ser de cor amarela ou verde e están recubertas por unha lene lanuxe. O seu tamaño é duns 6 cm de Ø, e o seu peso non pode pasar dos 60 g.

O avezado lector terá claro a estas alturas cal é a afección do noso asociado aínda que teño que subliñar que o señor López Fouz, ademais da práctica do pádel, tamén é afeccionado a outros deportes como o tenis e a pesca submarina, na que teño entendido que se defende como peixe na auga. É dicir, estamos ante un deportista dos cualificados “todoterreo” cunhas afeccións bastante dispares entre si.

Mais deixemos para máis adiante —entrevista— esas outras facetas da súa vida privada.



Fin dun partido de pádel - saúdos entre os participantes.

FOTO CEDIDA

QUE É O PÁDEL?

Segundo o Dicionario da Real Academia de la Lengua Española o termo paddel (voz inglesa) significa: “Juego de pelota entre cuatro paredes, en el que aquella se golpea con una pala de mango corto”.

Persoalmente encontro máis axeitada esta definición que di:

“o pádel é un deporte de equipo ou individual, caracterizado pola presenza de xogadores-compañeiros que colaboran para atanguer un resultado común, ante o antagonismo duns adversarios que tendo os mesmos recursos perseguen o fin oposto. É un deporte que require dunha gran técnica e un bo estado físico. Adóitase xogar en parellas e constan de tres elementos fundamentais para a súa práctica: a pelota, a pa ou paleta, e o campo de xogo ou cancha. Posúe regras ben definidas e está representado por asociacións e federacións”. Así pois, o PPT, é o circuíto máis importante deste deporte a nivel mundial, sen deixar de lado os campionatos mundiais de pádel. Arxentina, Uruguai, Brasil, México e España son países onde o pádel tivo un gran desenvolvemento.



Riki Chas, Kiko Evia, Juan e Nacho Montenegro.

FOTO CEDIDA

Agora que coñecemos algo da Federación Gallega de Pádel, o nome do noso novo protagonista, así como o dunha das súas grandes afeccións, quen foron posiblemente “os seus creadores”, os medios materiais que se empregan para a realización da devandita actividade, como é unha cancha, que é unha pa e o tipo de pelota que se emprega, así como a definición do vocábulo paddel, chega o intre de afondar un pouco na materia. Para tal cuestión —como xa indiquei— despraceime os pasados días 2, 3, 9, 22 e 23 do pasado mes de xuño ás fabulosas instalacións do Club de Tenis Coruña. Durante as horas que pasei —non moitas pero coido que suficientes— tratei de estudar e catar a filosofía deste deporte que, a pesar de ter tan poucos anos de vida neste país (principio da década dos oitenta) e, quizais tan pouco apoio por parte dos grandes medios de comunicación (TV-RADIO-PRENSA) nacionais, viu medrar o número de adeptos, federados ou soamente afeccionados dun xeito vertixinoso superando abondo as expectativas dos máis optimistas.

Cando vin por primeira vez o espazo no que se desenvolve este deporte, o primeiro que me veu á cabeza é a similitude que ten cunha cancha de tenis —deporte que, por certo, un servidor practicou hai algúns anos— da que difire maiormente no seu tamaño pois mentres no pádel, está case totalmente pechada, aproveitándose as paredes do fondo a xeito de pinchón e parte dos laterais tamén, para os rebotes, no caso do seu irmán maior acontece todo o contrario, é aberta.

Algo que os volve unir é o procedemento do tenteo, pois tanto nun caso como noutro, a puntuación vai saltando do 15 ao 30 e deste ao 40, sinalando con iso que gañaron tres puntos consecutivos e, se gañan o último cántase “xogo”, agás que as parellas contendentes cheguen á mesma puntuación co que se cantará “iguais”; no tenis empregase o termo *deuce*.

A parella que primeiro gaña seis xogos, cunha diferenza de polo menos dous de vantaxe, anótase o correspondente set. A maioría dos partidos adóitanse xogar a tres sets.

Tamén son concordantes os nomes dalgúns golpes empregados nun ou noutro deporte como acontece co saque —aínda que ollo!—; mentres que no tenis a bóla se eleva por riba da cabeza, intre no que se golpea, no pádel, acontece todo o contrario pois a pelota déixase caer morta no chan golpeándose cando se volve elevar a certa altura que, en ningún caso, debe superar o van do xogador.

Tamén se empregan en ambos os dous xogos expresións como “revés”, “drive”, “smash”, “deixada”, “volea”, “globo”, “morte súbita” ou o tan nomeado “tie-break”, mais non se engane o lector, o pádel tamén achega a súa particular xerga, e escoitanse expresións como: “zona pantano”, “punto doce”, “resto”, “traer a bóla” ou “defender a esquina”, por lles falar dalgúns das máis coñecidas polos practicantes desta actividade.

Zona pantano: expresión empregada polos xogadores de pádel sudamericanos, en especial os argentinos, coa cal precisan os espazos de paso na cancha nas que os xogadores contendentes non deben estar moito tempo a menos que se deixen os ditos espazos e deste xeito os contrincantes poden aproveitar para anotarse tantos.

Punto doce: expresión que se emprega para sinalar o lugar na pa no cal o golpe é máis certo.



Equipo de pádel do Club de Tenis.

FOTO CEDIDA



Sebas Lafon “EL PROFE”.

FOTO CEDIDA



Pablo Lopez Fouz, nun intre do xogo



Emblema do Club de Tennis de A Coruña.



Club de Tennis de A Coruña - pistas exteriores de pádel.



Club de Tennis de A Coruña - parte superior - cuberta.



Club de Tennis de A Coruña - pista de pádel interiores



“Competir cun mesmo é a miúdo máis duro que facelo contra calquera oponente”
Lindsay Davenport



Juan A. López co equipamento.

FOTO CEDIDA



Juan Andrés e Pablo López Fouz disputando un partido de pádel.



Senlleira composición de Mili Pintor.

FOTO CEDIDA

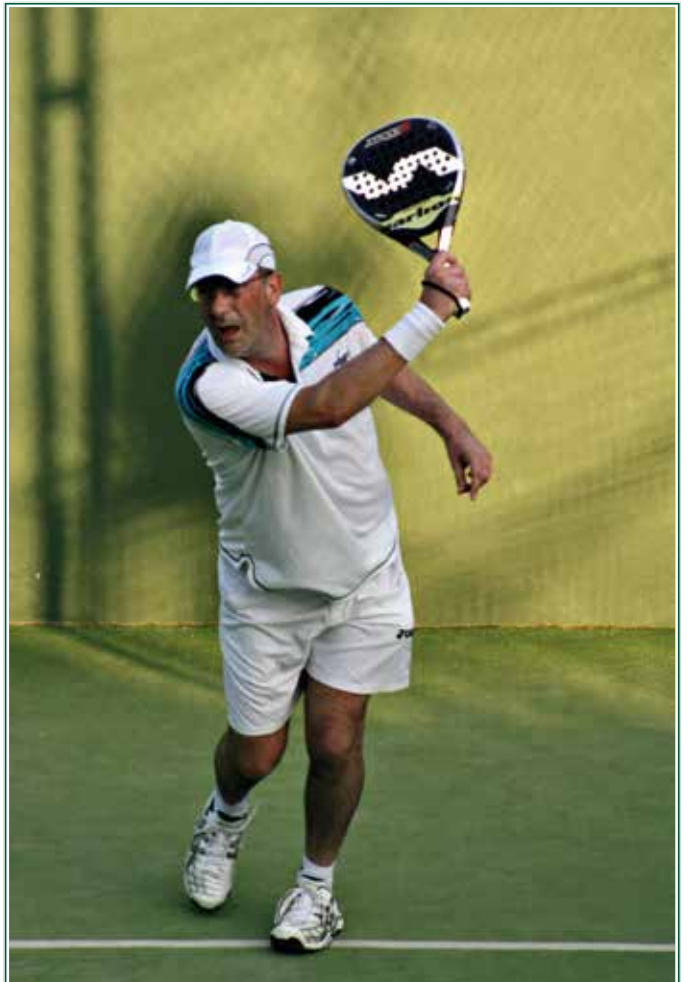


Axilidade felina dun participante no OPEN PÁDEL ESTRELLA GALICIA. FOTO CEDIDA



Juan Andrés - TROFEO ESTRELLA GALICIA.

FOTO CEDIDA



López Fouz realizando un golpe.

O resto: como acontece no tenis, considérase un dos movementos máis importantes neste tipo de xogo. Consiste en devolver a bóla á outra parte do campo unha vez que se efectuou o saque.

O globo: movemento frecuente e rechamante nas canchas de pádel —aínda que complexo— consiste en alzar bastante a bóla por enriba dos adversarios obrigándoos a alterar ostensiblemente a súa posición co que se persegue que a súa devolución sexa o máis complexa posible.

Traer a bóla: dise cando se emprega un fondo impedindo aos rivais a súa devolución co que practicamente se garante o punto.

Defender a esquina: refírese ao xeito de posicionarse na cancha para moverse nela cando os rivais lanzan as bólas coa intención de bater nas paredes do fondo e nos laterais.

Como é natural, existen máis expresións no pádel como: “a víbora”, “boberman”, “cedebolas”, “espumillón”, “lúser”, “volea pandeireta”, “a bandexa”, “traer a bóla de volta”, ou os que se nomean nun curto pero ameno e intelixente artigo, publicado en www.doblered.es/content/el-vocabulario-do-p%C3%A1del, de A.D. Guimarãens.

Outros atribúense a título persoal a xogadores de pádel, de diferentes clubs, como acontece coa “bailarina” o “saque pilonero” ou o “mate estilo bolboreta”, mais co que estou enteiraamente identificado na súa definición é co coñecido como “mate xamoneiro”, do que fun testemuña nunhas cantas ocasións ao longo das horas pasadas nas instalacións do Club de Tenis Coruña... sinxelamente brutal.

Empregando o argot do pádel mudarei de campo para dicirles que, ao longo das horas pasadas nestas espectaculares instalacións, fun un espectador máis durante a celebración do NOVENO OPEN DE PÁDEL ESTRELLA GALICIA e se hei de ser sincero, teño que dicir que lonxe de resultarme aburrido ver tantos partidos de golpe des-

Estrella Galicia recomienda el consumo responsable

OPEN DE PÁDEL Estrella Galicia

LA CORUÑA

Del 21 al 30 de junio

INFORMACIÓN E INSCRIPCIÓN
Teléfono: 848 426 938
Correo: torneoopen@clubteniscoruna.com

CLUB: Club Tenis Coruña
Rúa Malhera Gandín, s/n, San Pedro do Núa, Oleiros - A Coruña.

CATEGORÍAS:
Masculina: 17-20, 21-40
Femenina: 17-20, 21-40
Mixtas de 45 anos: 17 masculina

PRECIO DE INSCRIPCIÓN: 10 € por partido
CERTE DE INSCRIPCIÓN: 14 de junio, 22:00 horas
LEGA DE PRESCRIPCIÓN: 14 de junio, 22:00 horas
SORTEO DE CUADROS: 14 de junio, 14 de junio, 14 de junio

HORARIOS: Disponibles en el Club y en el web www.clubteniscoruna.com, o en el teléfono 848 426 938

Patrocinador: Estrella Galicia
Colaborador: MALASA GROUP
Colaborador: DROP SHOT
Organiza: INTERPADEL

CARTEL ANUNCIADOR DO OPEN PÁDEL - ESTRELLA GALICIA 2012



Jaime e Pablo falando de estratexias durante o partido.



Xogadoras aclarando un punto de partido.



Julio Sanjuan; sempre de bo humor.



Volea alta de revés, **Manono Fojo**.



Xogadoras disputando a pelota nun partido.



Rafa Pier... "está canso".



Eva Garat está a devolver un saque do oponente

te deporte, resultoume altamente gratificante, ameno e instrutivo quizais porque puiden constatar que é unha actividade practicada tanto por homes como mulleres, por persoas de todas as idades que como fin primordial teñen o feito de pasar un anaco de tempo agradable na compañía dos seus amigos, compañeiros de traballo, familiares etc., e ao mesmo tempo que fan deporte lles serve como evasión do quefacer diario.

Desexo engadir que outra das cousas que me impresionou positivamente, foi o de apreciar o bo ambiente existente tanto dentro como fóra da cancha entre os xogadores, o que o converte nun xogo entre señores, onde na maioría dos partidos, ben sexan particulares, ou en torneos non cómpre a presenza dun arbitro ou xuíz para dirimir as xogadas e os partidos e son os propios xogadores os que actúan, anotando os puntos e xogos que correspondan en cada caso; que diferenza con respecto do fútbol, non lles parece?.

Chega o momento —como aconteceu en anteriores colaboracións dedicadas ás actividades dos nosos asociados— no que, a través dun breve cuestionario, son eles os protagonistas, os que nos comentan directa e abertamente a súa particular afección, polo que lles deixo sen máis preámbulos coa palabra escrita de **Juan Andrés López Fouz**.

ENTREVISTA

Como te iniciaches na súa práctica?

Comecei polo inqueda do meu irmán, viu unha pista nunha urbanización e metéuselle nos cornos que tiñamos que probar... Logo, cuns amigos, descubrimos as pistas de Orro en Culleredo e as de Antonio o "queixeiro" do Burgo. Subiamos todos os mércores sobre as oito da tarde a botar a "pachanga".



Campións júnior -OPEN PÁDEL ESTRELLA GALICIA- falando de estratexias durante o partido.



Martin Sánchez, xa non é so unha promesa; proclamouse recentemente Campión Galego xunto con **Fer Aldao**.
FOTO CEDIDA



Xogadoras animando o cotarro.

FOTO CEDIDA



Pistas de pádel de cor verde.

FOTO CEDIDA

Quen che meteu o bicho no corpo?

O bicho metéuseme só. Foi empezar a dar as primeiras bólas e dar-me conta de que podía facer novos amigos, xuntarme cos de sempre, vacilar, gozar, facer exercicio e pasarmo en grande...

Deporte ou afección?

Obviamente, ambas as dúas cousas.

É doado de practicar?

Iso é o que o fai tan popular. É moi doado e moi agradecido. Ti dedícaslle algo de tempo e non moito esforzo, ao mesmo tempo que te entretés e gozas, el devólveche progresión e melloría, especialmente ao principio.

Canto tempo o levas practicando?

Levo máis de doce anos; non sabería concretar...

É un pasatempo caro?

Como o de caro e barato sempre é relativo, imos deixalo en que vale "pasta". Creo que todo o material deportivo está sobreprezado, non só no caso do pádel, tamén noutros deportes: esquí, pesca, tenis, ciclismo... Un bo calzado deportivo sáche por un ollo da cara.

No noso caso son especialmente custosas as pas e ademais é imprescindible dispoñer dunha pista.

En case todos os casos, o aluguer de pistas supón para un xogador de pádel un gasto mensual considerable.

Que similitudes atopas entre o tenis e o pádel?

Os dous xóganse cunha raqueta e cunha pelota tendo unha rede polo medio; polo tanto, as técnicas de golpeo son moi semellantes.

Que diferenzas atopas entre o pádel e o tenis?



Pistas de pádel de cor terra.

FOTO CEDIDA



Pistas de pádel de cor azul.

FOTO CEDIDA



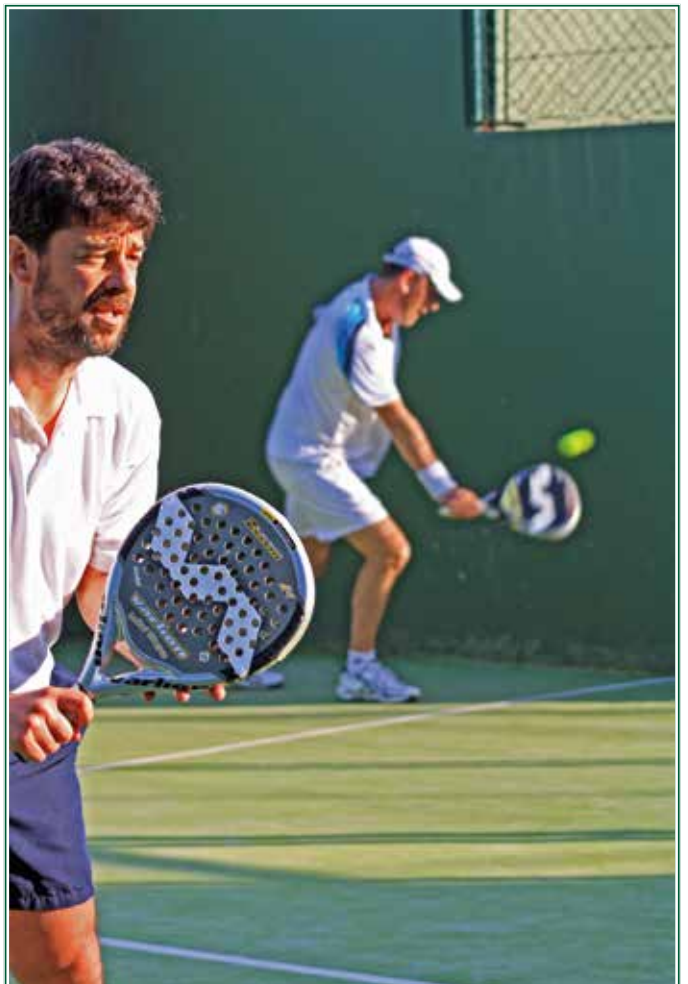
Juan Andrés preparando unha bandexa.



Soberbio golpe executado por Paula.



Intercambio de postos na pista entre xogadoras.



Rafa Pier e Juan Andrés - saque de revés.

A estratexia do xogo é totalmente distinta.

Ao pádel xógase unicamente por parellas (unha gran vantaxe, porque ti nunca perdes, perde o teu "compa", sempre lle podes botar a culpa ao do lado). O pádel é máis socializador.

- Existe unha idade idónea para a súa práctica?**
Para xuntarse catro amigos, pasalo ben e facer deporte, calquera idade é idónea.
- Recomendarías a súa práctica?**
Encarecidamente.
- O pádel require dalgunha aptitude física especial?**
Nun dos programas de Queropadel fixéronlle esa pregunta a *Rafa Arriaza* e bordaba a resposta; definía o pádel como: "un deporte de pernas que se practica cunha raqueta", e basicamente viña dicir que é un deporte bo para manterte en forma pero non para poñerte en forma.
Hai que adestrar, quentar, estirar, compaxinalo con outras actividades físicas e non "enfermar de pádel".
Como en calquera deporte, o físico é importante, especialmente para xogadores de alto nivel...
- En Galicia, en xeral, e na Coruña, en particular, é doado atopar espazos onde poder practicalo?**
Por sorte si, especialmente na nosa provincia. Temos pistas en clubs, en todas as súas diversas modalidades, mesmo pistas municipais e todas elas dunha gran calidade. Non obstante, parece que a demanda aínda supera a oferta e os prezos non baixan, a pesar da crise.
- Hai bos adestradores na nosa terra?**
Por suposto que os hai, e desde a Federación Galega de Pádel organizanse cursos para que o número e o nivel sexa cada vez máis alto.
- Hai diferenzas entre as pistas de pádel (tema do chan e das paredes)?**
Aínda que as dimensións e materiais das pistas están suxeitas a unha regulamentación, si hai grandes diferenzas. Pistas cubertas e descubertas, pistas de muro e de cristal, pistas de céspede artificial (agora maioría) e pistas de cemento e outros; dependendo dos materiais con que se constrúan (da altitude e da humidade) o comportamento da pelota é moi diferente.
- Temos bo nivel na nosa provincia?**
O nivel é bo. Sen entrar en individualidades, podemos indicar como exemplo que no ano 2011 a selección feminina acadou a novena praza a nivel nacional e a masculina a cuarta.
- Existen categorías no pádel?**
Como en case todos os deportes as competicións organizanse por idades, por sexos e por nivel de xogo. Por exemplo, a Liga Rías Altas divídese en catro divisións femininas e cinco masculinas, algunhas delas con varios grupos.
- Cal é o equipamento imprescindible para a súa práctica?**
Indumentaria deportiva, unha pa (ou raqueta) e pelotas... mellor tres.
- Atopas diferenzas entre as pas?**
Si, hai diferenzas substanciais que dependen dos materiais con que se fabrican, (EVA ou FOAM e fibra de vidro ou carbono) e da súa forma. Varía



Juan realizando un golpe durante un partido de pádel OPEN ESTRELLA GALICIA.



Perfecto revés de Rafa Pier - OPEN ESTRELLA GALICIA.



Gavi Reca - Juan - "Gatiker" e Kike Montero.

FOTO CEDIDA



López Fouz ollando unha pelota.



Entrega de trofeos - OPEN PÁDEL ESTRELLA GALICIA.



Un Crack entre Cracks.

FOTO CEDIDA



Juan Andres López Fouz - senlleira composición de Mili Pintor.

IMAXE CEDIDA

o control e a potencia que ofrecen e a súa durabilidade.

P **Con qué regularidade prácticas este pasatempo?**
Intento xogar unhas tres veces por semana.

P **Onde adoitas practicalo?**
A maioría das partidas péchoas no Club de Tenis Coruña pero xogo en case todos os clubs da Coruña e nalgún de fóra.

P **Pistas ao aire libre ou pechadas?**
Gran pregunta. Eu prefiro xogar en pistas ao aire libre, pero vivimos en Galicia e a climatoloxía fai que as pistas cubertas sexan, loxicamente, máis utilizables.

P **Dos tres deportes que adoitas practicar: tenis, pesca submarina e pádel, con cal te quedas?**
O tenis téño abandonado e a mamá e a papá quéroos por igual. Para min son o complemento perfecto.

O pádel achégame a sociabilidade, a explosividade, os pospartidos cos amigos..., a pesca submarina dáme a tranquilidade, o sosego e un bo manxar de cando en vez.

Practico con máis asiduidade o pádel porque o mar non sempre se deixa e unha boa xornada de pesca consómeme polo menos medio día e non adoito dispoñer dese tempo...

P **Que sensacións percibes durante a súa práctica e ao finalizar un partido de pádel?**

Durante o partido non cho sabería explicar con palabras, mais ao finalizar téño clarísimo: unhas ganas enormes de tomar unhas “cañas” de cervexa.

P **Gústache competir?**

Non especialmente, e ademais son moi promiscuo –falando desde o punto de vista do paddel—. Non teño parella fixa e para competir iso é fundamental. Gústame xogar.

Gústame o terceiro tempo... Para min, son especialmente satisfactorias as competicións por equipos. Na Liga Rías Altas, fun capitán do Equipo B do CTC estes últimos anos, un grupo de xente fantástica e, todos os anos, un grupo de amigos desprazámonos a xogar o campionato de España de veteranos por equipos.

Temos que xuntar cinco parellas e sumar respectivamente 80, 85, 90, 95 e 100 anos.

Nunca logramos un gran resultado, pero as xiras gastronómicas que asociamos ao evento son espectaculares.

P **De onde sacas o tempo para compaxinar a práctica de todos eses deportes, co traballo profesional e coas túas funcións como directivo do Club de Tenis Coruña, a Federación Galega de Pádel e ASINEC?**

Durmo pouco, e levo vinte anos sen coller vacacións. Para o pádel emprego as últimas horas do día durante a semana e para a pesca as primeiras da mañá da fin de semana. A min persoalmente, a fatiga física do deporte axúdame a mitigar a fatiga laboral e comprobei que para render ben no traballo é bo estar fisicamente en forma.

AGRADECIMENTOS:

MILI PINTOR - CLUB DE TENIS CORUÑA - FEDERACIÓN GALLEGA DE PÁDEL - SERVIZO DE NORMALIZACIÓN LINGÜÍSTICA DA CEG - JUAN ANDRÉS LÓPEZ FOUZ.

E, como sempre a OSL.



Juan Andrés e Pablo López Fouz acompañados por los Campións de España de veteranos.

FOTO CEDIDA



Entrega de premios, Campionato Galego de Veteranos por equipos de Clubes.

FOTO CEDIDA



Di o Sr. López Fouz: **NON TODO VAI SER PÁDEL...** e abofé que ten un argumento de peso... de moito peso; **NON SI?**

FOTO CEDIDA

A interconexión eléctrica co exterior imprescindible para ó desenvolvemento do plan eólico galego



Dr. Fernando Blanco Silva

Enxeñeiro industrial

Responsable da Unidade de Enerxía e Sustentabilidade da Universidade de Santiago de Compostela

fernando.blanco.silva@usc.es

A enerxía eólica ten unha ubicación idónea en Galicia, polo que foi a comunidade pioneira neste tipo de instalacións durante a última década do século XX e os inicios do século XXI; en Galicia se implantaron por primeira vez parques eólicos de forma ordenada, o que supuxo un desenvolvemento do sector a tódolos niveis, dende fabricación de compoñentes (palas, turbinas, equipos eléctricos...) á elaboración de proxectos para parques no exterior ou liderar a I+D a nivel nacional. Esta especial disposición da Comunidade Autónoma supuxo a creación dunha infraestrutura socioeconómica recollida nos sucesivos Planes Eólicos, que trataban de regular o proceso de implantación das centrais, así como crear unha infraestrutura industrial asociada.

A regulación do sector en España está recollida na Ley 54/1997 do Sector Eléctrico, e lexislación derivada. Entre os contidos desta Ley se atopan a discriminación entre a xeración de electricidade utilizando as fontes do Réxime Especial (renovables, coxeración, tratamento de R.S.U., tratamento de lodos de depuradoras e outras de alta eficiencia enerxética con potencia máxima instalada de 50 MW) e o Réxime Ordinario (enerxía termonuclear, gas natural, derivados petrolíferos, carbón ...) así como as competencias de cada administración de cara a autorizar unha nova administración. No caso das fontes do Réxime Especial a autorización corresponde como norma xeral á Comunidade Autónoma, agás que a instalación se atope en dúas comunidades, no mar ou que a potencia sexa superior a 50 MW, así para instalar un parque eólico é necesario que a Xunta de Galicia adxudique a explotación dunha zona a unha empresa, e que esta chegue a un acordo posterior cos propietarios para poder implantar a infraestrutura necesaria (torres, liñas eléctricas, centro de transformación ...); en caso de non existir acordo podería ser posible a expropiación forzosa. A Consellería de Industria realizou sucesivas convocatorias para a implantación de novos parques eólicos, ata chegar a unha potencia actual duns 3.200 MW.

Aínda que Galicia estaba máis avanzada que o resto das comunidades a planificación do crecemento do sector tiña as súas lagoas. En 2005 estaba en vigor o Decreto 302/2001 de 25 de outubro polo que se regula o aproveitamento da enerxía eólica na Comunidade Galega; para a adxudicación de parques eólicos a esixencia limitábase a cumprir unha serie de parámetros de solvencia técnico-financieira, así como a viabilidade económica do proxecto (ademais das correspondentes licencias administrativas); a derradeira adxudicación para a explotación de parques eólicos en Galicia con esta regulación foi a Resolución do 6 de maio de 2004 pola que se publica a relación de solicitudes de autorización para a instalación de parques eólicos admitidas a trámite ao abeiro da Orde do 22 de xaneiro de 2004, que adxudicaba un total de 472 MW.

O cambio de goberno da Xunta de Galicia de 2005 supuxo a introdución de importantes cambios regulatorios; o Decreto 242/2007, de 13 de decembro, polo que se regula o aproveitamento da enerxía eólica en Galicia reduce os criterios subxectivos na adxudicación de licencias e introduce unha planificación novedosa para fomentar o desenvolvemento do sector. En cumprimento de este Decreto a Consellería de Industria convocou a Orde de 6 de marzo de 2008 pola que se determina o obxectivo de potencia máxima en megavatios para tramitar no período 2008-2012 e se abre o prazo para a presentación de solicitudes de autorización de parques eólicos; esta orde inclúe unha proposta para realizar a adxudicación de 2.325 MW a implantar no período 2008-2012 en Galicia, dos que 98 MW corresponderían a plans eólicos Empresariais vixentes, 173 MW se reservarían a promotores titulares dun plan eólico empresarial xa adxudicado pero que non os desenvolveran previamente mentres que os restantes 2.054 MW serían de libre adxudicación, mediante o concurso eólico. A convocatoria caracterízase por un forte compromiso con Galicia, sendo unha iniciativa pioneira e copiada posteriormente por outras comunidades autónomas, xa que vincula o desenvolvemento da enerxía eólica coa creación de postos de traballo na Comunidade Autónoma, recollendo as preferencias para as empresas galegas (ou no seu defecto participadas por empresas galegas) sobre as foráneas. Esta adxudicación supoñía a creación real duns 3.000 postos de traballo e uns investimentos entre os 1.500 e 2.000 millóns de euros.

Un novo cambio de goberno en 2009 supuxo un retraso importantísimo para o desenvolvemento eólico, sen unha explicación convincente o novo goberno aprobou a Lei 8/2009, de 22 de decembro pola que se regulaba o aproveitamento eólico en Galicia e se crea o canon eólico e o Fondo de Compensación Ambiental. Esta Ley supón a anulación do Decreto 242/2007 e da Orde de 6 de marzo de 2008, convocando en 2010 un novo concurso eólico que anulaba o anterior. O novo concurso non se caracterizou por beneficiar especialmente ás empresas galegas, sendo as principais empresas españolas do sector as beneficiadas. No novo reparto eólico as cifras da Consellería de Industria son un importe económico asociado de 3.500 millóns de euros, así como a creación duns 14.000 postos de traballo, para unha potencia a implantar que se mantén nos 2.350 MW. A suspensión do concurso de 2008 foi moi perxudicial para Galicia, xa que como mínimo supoñía atrasar durante dous anos as postas en marcha dos parques. Un parque eólico ten un prazo de implantación medio duns dous anos dende a súa autorización, e a suspensión do concurso supón unha retraso equivalente; así durante os anos 2009 e 2010 a implantación foi anecdótica, 91 MW e 55 MW, de autorizacións concedidas na convocatoria de 2004.

Cando non transcurridan aínda dous anos dende a concesión de 2010, se aprobou o Real Decreto-Ley 1/2012 por el que se procede a la suspensión de los



procedimientos de preasignación de retribución en las nuevas instalaciones de producción de energía eléctrica en régimen especial que supón un ataque definitivo para o sector en Galicia. Este Real Decreto-Ley pecha temporalmente o Registro de Preasignación de instalacións do Réxime Especial. O Réxime Especial é unha modalidade de produción de electricidade para centrais con baixas emisións de dióxido de carbono (renovables, coxeración, aproveitamento de Residuos Sólidos Urbanos ou lodos de depuradoras...), as instalacións acollidas a este Réxime reciben unha cantidade adicional ó prezo da enerxía eléctrica denominada prima, sen esta prima non é posible a viabilidade económica das instalacións porque producir electricidade a partir das enerxías renovables ten un custe moi superior que producíndoa a partir do Réxime Ordinario (centrais termonucleares, centrais térmicas, gran hidroeléctrica...). Mediante a suspensión temporal (aínda que podería ser definitiva) do Registro de Preasignación se impide que as novas centrais se beneficien destas primas, polo que na práctica está suspendida a implantación de novos parques mentres non se anule dito Real Decreto-Ley ou se aprobe normativa que o modifique. O motivo alegado polo Ministerio de Industria para xustificar a aprobación do Real Decreto-Ley foi o encarecemento que estaba supoñendo na factura do subministro a implantación masiva de centrais do Réxime Especial, xa que ó aumentar a presenza destas centrais no mix eléctrico evidentemente o prezo do kWh aumenta.

Para a implantación das centrais eólicas previstas hai outro aspecto que se debe analizar e que habitualmente non se dá tanta importancia, é a evacuación da enerxía eléctrica cara ó resto da Península Ibérica. Evidentemente a produción de electricidade en centrais eléctricas precisa dunha infraestrutura asociada, para evacuar a electricidade sobranante; Galicia é excedentaria na produción de electricidade, polo que se debe exportar este excedente ó resto da Península Ibérica.

A Ley del Sector Eléctrico divide as actividades eléctricas en catro grupos, que son a produción, transporte, distribución e subministro ó consumidor, do que o transporte sería responsable da evacuación de electricidade cara ó resto da Península. A rede de transporte inclúe as liñas peninsulares de tensión superior a 220 kV e outras estratéxicas (conexións internacionais e algunhas liñas importantes en Canarias, Illas Baleares, Ceuta e Melilla); a rede de transporte inclúe a maiores das propias liñas os parques, transformadores e outros elementos auxiliares (comunicacións, control, servizos, terreos, edificacións e outros elementos necesarios para o seu adecuado funcionamento) sendo Red Eléctrica de España a empresa que a xestiona. A rede galega ten un deseño que prevé a explotación de enerxía eléctrica (a central eléctrica

de As Pontes é o nudo con maior potencia instalada en España) aínda que o crecemento das potencia eólica e dos ciclos combinados en As Pontes demanda un aumento da capacidade de interconexión así como a ampliación da rede interna para poder verter ó sistema nacional a electricidade producida; ademais tamén era necesaria a mellora das infraestruturas para a implantación completa das novas liñas de trens de alta velocidade (A.V.E).

Basicamente as actuacións están en tres liñas de transporte que comunicarán Galicia con Asturias, Zamora e Portugal e a mellora da rede de subestacións existente. Aínda que é Red Eléctrica Española a titular das liñas é necesaria a autorización industrial (da Comunidade Autónoma para as liñas ata 220 kV e do Ministerio de Industria para as de 400 kV) e os trámites administrativos habituais necesarios, que citaremos a continuación. Por parte de Red Eléctrica Española se amosou o compromiso de crecemento e mellora gradual da rede de transporte, aínda que esta debe ser posterior a que a administración conceda os permisos, sendo un problema a concesión destes permisos porque nalgúns casos hai oposición por parte dos afectados. O procedemento habitual é:

- i) Elaboración do proxecto de execución: Este proxecto incluírá a descrición da liña, trazado, subestacións que incluírá, estudio de viabilidade económica e estudio de impacto ambiental.
- ii) Exposición pública do estudio de impacto ambiental e presentación de obxeccións por parte de veciños, concellos e outros afectados.
- iii) “Declaración de Impacto Ambiental” e “Autorización administrativa” para a construción da liña pola Comunidade Autónoma ou Ministerio de Industria.
- iv) Compra dos terreos das liñas afectadas ós propietarios.
- v) “Declaración de utilidade pública” para a expropiación dos terreos que non se puideron comprar no apartado anterior e “aprobación do Proxecto de Execución”.
- vi) Adxudicación da obra a unha ou máis empresas instaladoras de alta tensión.
- vii) Construción da liña e posta en servizo (prazo entre 18 e 24 meses).

A duración estimada dunha actuación completa nesta liña non é inferior ós 24 meses, e se pode alongar en función dos atrancos nos trámites administrativos.



A grandes rasgos as actuacións necesarias serían as seguintes:

- i) Nova interconexión Galicia - Asturias: É a liña denominada Boimente-Pesoz. Esta liña partiría da parroquia de Boimente, situada en Viveiro, ata Pesoz, Concello do Occidente Asturiano cunha lonxitude duns 81 quilómetros traballando a 400 kV de tensión, incluíndo a construción dunha nova subestación eléctrica en Boimente. Esta liña atravesa distintos concellos como son Viveiro, Oourol, Valadouro, Foz, Alfoz, Lourenzán, Barreiros, Riotorto, A Pontenova e A Fonsagrada na parte galega así como Santa Eulalia e San Martín de Oscos e Grandas de Salime na parte asturiana. Esta liña tivo múltiples opositores polo impacto ambiental que xenera aínda que xa se concedeu a Declaración de Impacto Ambiental e a Autorización Administrativa para a construción, sendo recurrida a súa aprobación por parte dos concellos afectados aínda que o Ministerio de Industria a autorizou a construción en agosto de 2011. As previsións de Red Eléctrica Española son de que estea finalizada a finais de 2014.
- ii) Nova interconexión con Portugal a través de Boborás: A provincia de Pontevedra alcanzou un amplo desenvolvemento económico ata 2010, polo que era necesario ampliar a súa capacidade eléctrica, en concreto era necesaria unha nova liña que conectase Vigo co Norte de Portugal; a comarca viguesa se caracteriza por unha sobrepopoación, polo que esta nova liña precisaría atravesar núcleos de vivendas e se descartou a idea substituíndose por unha liña de saída pola zona oeste da Provincia que tamén garante o crecemento da infraestrutura eléctrica da mesma; esta nova liña incluírá a construción dunha nova Subestación en Boborás (Ourense). A liña nova liña está previsto que parta de Boborás, pasaría a continuación polo concello de Covelo (Pontevedra) e finalmente enlazaría coa fronteira portuguesa. Esta actuación está na fase de redacción do Estudio de Impacto Ambiental; unha vez aprobados tódolos trámites administrativos se tardarían uns 24 meses, polo que a previsión de entrada en funcionamento está no 2016 ou 2017, podendo alongarse en función destes trámites. A tensión de traballo da liña está nos 400 kV.
- iii) Ampliación da liña de evacuación cara a Zamora (Trives- Aparecida): Ata 2010 existía unha liña simple de tensión de traballo 220 kV, que era necesario mellorar. A mellora foi duplicar a liña e aumentar a posible potencia de traballo ata 400 kV, entrando en funcionamento en xuño de 2012 a nova liña de 400 kV; actualmente a liña orixinal está funcionando en 220 kV para manter a conexión coas subestacións de 220 kV.
- iv) Instalación de novas subestacións eléctricas: A maiores destas tres liñas é necesario reforzar a infraestrutura eléctrica galega, para o que estaba prevista a construción ou mellora de nove subestacións; destas nove un terzo terá tensión de traballo de 400 kV (Silleda, Xove e Ludrio) mentres que as seis restantes funcionarán a 220 kV (Tibo, Chantada, Lousame, Regoelle, Frieira e Mesón do Vento). A de Silleda xa está funcionando, a de Ludrio (Castro de Rei) está próxima a iniciarse a súa construción mentres que a de Xove está en fase de execución; entre as de menor tamaño as de Tivo, Chantada, Mesón do Vento e Frieira son ampliacións xa executadas mentres que Lousame e Regoelle (Dumbría) son novas estacións en fase de tramitación que mellorarán a infraestrutura eléctrica galega.

Na seguinte foto se poden apreciar en as liñas de transporte que comunican Galicia co resto da Península; as liñas bermellas son as máis importantes (tensión de traballo de 400 kV), as verdes son as que traballan a 220 kV, o azul é as que representan as de 132 kV e finalmente o negro indica tensións inferiores. No norte de Galicia se pode ver en discontinuo a liña que comunicaría Boimente con Pesoz (bermello), mentres que en azul serían as liñas antigüas. A continuación as dúas liñas que comunican Galicia coa zona de León, que non se modifican; na zona Sur-Leste se pode ver en discontinuo a liña vermella, recién inaugurada que comunica Trives coa provincia de Zamora (en paralelo á liña verde orixinal de 220 kV) e finalmente a interconexión con Portugal mediante dúas liñas a 400 kV, unha por Cartelle (xa en funcionamento) e outra por Covelo (en proxecto).





REGIME
Distribución de material eléctrico

• La Coruña 981 23 11 40 • Ourense 988 21 13 43 • Ribeira 981 87 21 00

www.anpasa.es

25 años
Aniversario 2009

+QENERGÍA

La Revista de las Energías Renovables en Galicia



El precio de suscripción a +QENERGÍA es de 25 euros + IVA por el envío de los 6 números anuales para España

OFERTA DE SUSCRIPCIÓN A LOS ASOCIADOS A ASINEC: 10%

DATOS PERSONALES

Nombre y apellidos: _____
 Empresa: _____ Departamento: _____
 Cargo: _____ NIF o CIF: _____
 Dirección: _____ CP: _____
 Población: _____ Provincia: _____ País: _____
 Teléfono: _____ Fax: _____ e-mail: _____
 Fecha: _____

FORMA DE PAGO

Domiciliación bancaria
 Clave entidad _____ Oficina _____ DC _____ N° Cuenta _____
 Titular de la cuenta _____ Banco o Caia _____
 Transferencia bancaria a la cuenta 0097 8901 86 060 / 32533 / 65
 Titular: Qualitynova Consultores S.L. Imprescindible indicar el nombre en el concepto.

Firma

La revista **+QENERGÍA** se centra en la divulgación de las energías limpias. Cada **dos meses** puedes conocer toda la información de actualidad que gira en torno a las renovables en Galicia

Enviar a: **Qualitynova Consultores** C/Velázquez Moreno, 9 - 5º Oficinas 7 y 8 • 36201 Vigo (España)
 Tel. +34 986 917 892 - Fax. +34 986 446 269 - redaccion@masqueenergia.com



Entrevista

Manuel Guerrero

Nuevo Vicepresidente Sales Spain de General Cable

“Apostamos decididamente por el futuro del sector del cable”



Tras una larga trayectoria en el sector y en General Cable desde 1988, Josep Raventós pasa el testigo a Manuel Guerrero como Vicepresidente Comercial en España de la compañía. A partir de ahora, Josep Raventós desempeñará el cargo de Product Line Manager Low Voltage a nivel internacional. Manuel Guerrero, con 25 años de experiencia en el sector, dedicado al mundo de los cables especiales tanto a nivel nacional como internacional, dará continuidad a la filosofía de su antecesor y considera que las dificultades del entorno actual son a la vez una oportunidad de crecimiento para General Cable, que sigue apostando decididamente por el futuro del sector del cable.

¿Cuáles son sus objetivos al asumir la dirección comercial de General Cable en España?

El primer objetivo es dar continuidad al excelente trabajo llevado a cabo por mi antecesor en el cargo, Josep Raventós, que constituye todo un referente para el sector. Cuando se hacen bien las cosas, como se han hecho en la etapa anterior, lo ideal es mantener el mismo nivel de eficiencia en el quehacer diario, pero adaptándose a las necesidades cambiantes de cada momento. Es cierto que las circunstancias de cada coyuntura influyen en la toma de decisiones y evidentemente ahora estamos en una situación diferente a la de años atrás, pero General Cable es una compañía que siempre ha sabido adaptarse a la evolución de los mercados y lo seguiremos haciendo.

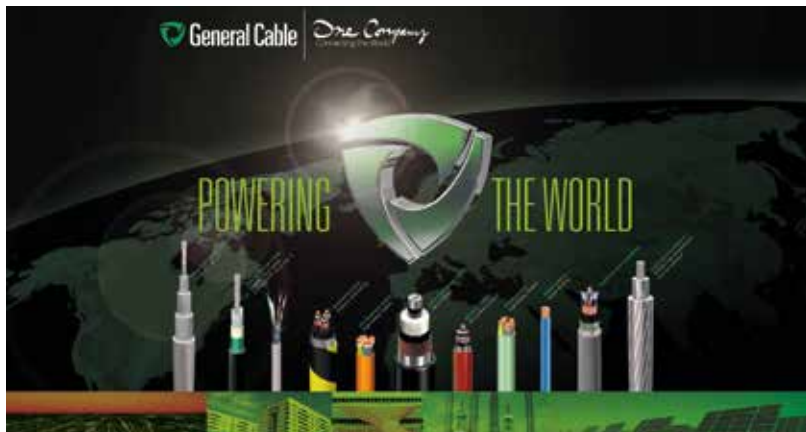
¿Cree que estamos ante una situación de crisis cíclica, como las vividas en el pasado, que dará paso con el tiempo a nueva etapa de crecimiento del sector del cable?

Sí, estoy convencido de que el sector del cable es un sector cíclico, cuya evolución está estrechamente li-

gada a la coyuntura económica general en cada momento. Nuestro sector depende en gran medida de la demanda de infraestructuras como las de comunicaciones y transporte de energía, y por supuesto también de la demanda de vivienda y obras públicas. En momentos de expansión de la economía, podemos crecer de forma más sólida, mientras que en momentos de recesión como el actual nuestras expectativas lógicamente son menores. Ahora estamos en el punto más bajo del ciclo, en una crisis quizá más profunda y prolongada que otras anteriores, pero sin duda en el futuro llegará la reactivación y asistiremos a un nuevo ciclo de crecimiento. Por otra parte, aún reconociendo la complejidad de la actual situación de crisis, nosotros la vemos también como una oportunidad para crecer y mejorar nuestra actividad en todos los ámbitos, como hemos demostrado en crisis anteriores.

¿Hay que olvidarse de mejorar resultados en la coyuntura actual o por el contrario la crisis puede deparar también oportunidades de crecimiento?

Ante todo, hay que tener capacidad de adaptación a las circunstancias de cada momento. Los mercados no son inmutables, sino que cambian continuamente y las compañías que obtienen mejores resultados son precisamente las que saben detectar a tiempo estos cambios y adaptar su oferta de productos y servicios. Nuestra prioridad es, por tanto, saber adaptar nuestra capacidad productiva y nuestra política comercial a las circunstancias actuales, algo en lo que estamos trabajando desde hace tiempo. No obstante, sin perder de vista esta necesaria adaptación, en General Cable consideramos que la coyuntura actual también puede suponer una oportunidad de crecimiento, por la vía de saber innovar y en cierto modo reinventarse. Creemos en el sector del cable y apostamos deci-



didamente por él, como hemos venido demostrando desde hace décadas. Por ello, si bien es cierto que este año el mercado mantiene un ritmo de descenso del orden del 30 % en España respecto al año anterior, estamos seguros de que remontará el vuelo a medio plazo y trabajamos para contribuir a ello en la medida de nuestras posibilidades, destinando renovados esfuerzos a la innovación en nuestra gama de productos y servicios. Asimismo, vemos en la exportación y en la diversificación unas vías de gran utilidad para compensar la caída del mercado interior y seguir creciendo día a día. Nuestra estrategia pasa por esta combinación de innovación, exportación, diversificación y adaptación de la capacidad productiva.

¿Pueden compensar en parte las exportaciones esta caída del mercado nacional?

Efectivamente. Hay que tener presente que la crisis económica no se está notando por igual en todos los mercados. Europa, y en especial los países del sur como España, Italia, Grecia y Portugal, están sufriendo mucho sus efectos. En cambio, mercados como Sudamérica o Asia están viviendo ciclos alcistas. Y tampoco hay que olvidar que los países del norte y centro de Europa, además de Estados Unidos, están empezando a dar síntomas claros de recuperación. En consecuencia, hay buenas oportunidades en estos mercados. Para nosotros exportar no es algo nuevo, ya que hace muchos años que nos hemos abierto a los mercados exteriores y de hecho cada vez estamos presentes en más países. Por otro lado, además de crecer con las exportaciones, el momento actual también brinda buenas oportunidades para crecer por la vía de las adquisiciones de empresas, algo que General Cable viene haciendo desde hace mucho tiempo. En este sentido, en lo que llevamos de año nuestra compañía ha comprado empresas en Colombia (Procables), Brasil (Delphia) y Estados Unidos (Alcan). Desde el año 2005 hasta ahora, General Cable ha adquirido un total de 22 empresas repartidas por todo el mundo. Es una clara demostración de nuestra confianza en el futuro del sector del cable.

¿Está diversificado General Cable sus actividades, entrando con sus productos en nuevos sectores?

Sí. Hace años que estamos dando una especial importancia a esta diversificación como forma de compensar el descenso de demanda en sectores clave para nosotros, como por ejemplo el de la construcción de viviendas. En este sentido, estamos consiguiendo un buen posicionamiento en mercados como el petrolífero, al que suministramos cables submarinos para las plataformas de extracción de crudo en alta mar, el de la energía eólica y el de las infraestructuras ferroviarias. Son mercados de avanzada tecnología y muy exi-

gentes, pero al mismo tiempo con un gran potencial de crecimiento.

¿Cuál es la situación financiera de General Cable en el momento actual, caracterizado por las dificultades de muchas empresas en este ámbito?

General Cable es una compañía muy sólida financieramente. La mejor prueba de ello es precisamente esa política de adquisiciones llevada a cabo en momentos de crisis generalizada en muchos mercados. Ser una empresa con una dilatada trayectoria de liderazgo internacional, como es General Cable, constituye toda una garantía también desde el punto de vista financiero. Por otro lado, la calidad del servicio a nuestros clientes constituye desde siempre uno de nuestros puntos fuertes, puesto que somos capaces de dar una respuesta muy rápida en las entregas de pedidos, y ello nos consolida como todo un referente dentro del sector.

¿Sigue siendo el encarecimiento de las materias primas uno de los grandes problemas a que han de hacer frente las empresas del sector del cable?

Sí, desde luego. Es un problema serio desde una doble vertiente. En primer lugar, porque en un mercado con una demanda a la baja como el actual resulta muy complejo pero a la vez inevitable reflejar en los precios finales los aumentos de las materias primas. Y en segundo lugar porque la necesidad de financiación es mucho mayor, puesto que se generan necesidades de circulante superiores.

¿Se puede ser optimista respecto a una recuperación del sector del cable a medio plazo?

Sí, sin duda. Nosotros creemos en ello firmemente. Cuando una compañía está tan internacionalizada como General Cable, la visión de las crisis es diferente. En la actualidad sigue habiendo mercados emergentes que mantienen una fuerte actividad de crecimiento, pese a que en otros la situación sea de recesión. Esto quiere decir que continua habiendo oportunidades para las empresas del sector. De hecho, nosotros animamos a nuestros clientes a crecer por la vía de la exportación, ya que podemos ayudarles con nuestro know-how en los diferentes mercados. Uno de los pilares básicos de nuestra filosofía de empresa es precisamente "One Company Connecting The World", que significa que somos capaces de dar respuesta a las necesidades de nuestros clientes en cualquier lugar del mundo. Allá donde quieran crecer, podemos acompañarles como partner para ayudarles en su expansión.

HAY PERSONAS
QUE INVIERTEN
MUCHAS HORAS
EN SU TRABAJO,
PARA QUE YO
PUEDA INVERTIR
MENOS EN EL MÍO.



exZhellent XXI 750 V

LOS CABLES DE ALTA SEGURIDAD.

EXZHELLENT® XXI (AS) 750 V son los más flexibles, manejables y deslizantes del mercado, en toda su gama. Respetuosos con el medio ambiente, no propagan la llama ni el incendio, ni desprenden humos tóxicos ni corrosivos.



www.generalcable.es

 **General Cable**

Productividad y fiabilidad en la industria



Nuevos arrancadores suaves NJR2

CHINT ELECTRICS ha diseñado la serie NJR2 de arrancadores suaves con la más avanzada tecnología de doble CPU de control, basada en módulos de tiristores de alta potencia que permiten obtener un arranque y parada suaves de motores asíncronos trifásicos de corriente alterna con rotor de jaula de ardilla. Poseen funciones opcionales como protección contra sobrecargas, pérdida de fase(s) de entrada y de salida, sobreintensidades y subintensidades, sobretensiones y subtensiones.

La serie NJR2 cubre una amplia gama de motores de CA asíncronos trifásicos, que va desde 7,5kW hasta 500kW, pudiendo ser ampliamente usada en sistemas eléctricos de transmisión en equipamientos metalúrgicos, petroleros, control de incendios, minería, petroquímicas, elevadores y montacargas, etc., siendo ideal para la sustitución de arrancadores estrella-triángulo y motores de arranque de tensión reducida por autoacoplamiento. Los nuevos arrancadores de CHINT ELECTRICS cumplen con las especificaciones de la norma IEC60947-4-2.

Chint Electric S.L.

C/C nº 38, Nave 3, P.I.1, 28938 Móstoles (Madrid).

Tlf: 916450353 Fax: 916459582 Web: www.chintelectrics.es

CHINT
CHINT ELECTRIC

CHINT

El coruñés Alejandro Manteiga, el alicantino Guillermo Rull y el granadino Rubén Segura, son los tres premiados con la Beca Internacional de Empleo y Formación CHINT ELECTRICS

La multinacional fabricante de material eléctrico CHINT ELECTRICS ha fallado el concurso al que aspiraban cientos de estudiantes de FP, en colaboración con el Ministerio de Educación y con los máximos responsables de Formación Profesional de todas las Comunidades Autónomas. En una apuesta decidida por internacionalizar el negocio instalador, y fomentar el empleo estable en España, la firma asiática ha emprendido una aventura única en su género: organizar la 1ª Beca Internacional de Formación y Estudio CHINT ELECTRICS.

En esta primera edición, el Comité Técnico encargado de evaluar a los candidatos ha fallado a favor de A Coruña, Alicante y Granada. Serán el coruñés Alejandro Manteiga, el alicantino Guillermo Rull y el granadino Rubén Segura los tres jóvenes estudiantes de FP agraciados con un programa internacional de formación y empleo en la fábrica que la multinacional CHINT tiene en la ciudad china de Whenzhou.

El fallo del jurado ha tenido en cuenta sólo los mejores expedientes académicos de todas las Comunidades Autónomas unidos a un nivel medio-alto de inglés (necesario al trabajar durante 2 meses en un entorno multinacional).

El acto de entrega de las becas tuvo lugar en MATELEC 2012, el viernes 26 de octubre a las 10,30 en el stand de la asociación de instaladores de Madrid, APIEM, en compañía de los máximos responsables de Formación Profesional del Ministerio de Educación, Comunidades Autónomas, así como personalidades de la industria eléctrica, etc.



En la imagen, el Presidente de APIEM Angel Bonet entregando la beca al alumno Alejandro Manteiga, de A Coruña



Las becas se han concebido para estudiantes de FP Rama Electricidad, de los últimos cursos. Son 3 becas individuales de dos meses de duración, que incluyen todos los gastos de viaje, desplazamientos, seguro médico, comidas, estancia, etc. En esos dos meses de prácticas y estudio en la fábrica de CHINT en la ciudad de Wenzhou, los tres premiados españoles trabajarán en un entorno multinacional y multicultural conociendo de primera mano la tecnología que a futuro instalarán en sus proyectos profesionales. En todo momento, estarán acompañados de una persona de confianza del Departamento Internacional de CHINT, para facilitar la integración de los becados.

Uno de los grandes problemas de los jóvenes que salen de sus estudios universitarios y de formación profesional es la salida al mercado laboral. La falta de oportunidades y de primeras experiencias laborales son un lastre para la mayor parte de nuestra juventud. Este es uno de los motivos que han empujado a la multinacional asiática CHINT a proponer unas becas que fomenten un empleo cualificado en nuestro país.



CLIMATIZACION 2013, nuevo encuentro profesional con los sectores de Aire Acondicionado y Calefacción



Organizada por IFEMA, del 26 de febrero a 1 de marzo de 2013

Como novedad la feria estrena el AULA de APLICACIONES SINGULARES, un programa de ponencias sobre casos reales para presentar a los ingenieros las mejores soluciones

Taller TAC, FOROCLIMA y la Galería de Innovación, completarán el programa de actividades de la próxima edición

Esta edición se celebrará de forma simultánea a GENERA, feria Internacional de Energía y Medio Ambiente

La próxima edición de CLIMATIZACION, Salón Internacional de Aire Acondicionado, Calefacción, Ventilación y Refrigeración, que tendrá lugar en FERIA DE MADRID, del 26 de febrero a 1 de marzo de 2013 presentará las últimas novedades en diseño y tecnología en aparatos de refrigeración, calefacción, aire acondicionado y climatización en general. Un evento profesional organizado por IFEMA y promovido por la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización. AFEC, que cumple su décimo quinta edición consolidado como uno de los principales referentes internacionales del sector.

En este sentido, CLIMATIZACIÓN volverá a reunir una importante representación empresarial, configurando una plataforma de promoción e información con las propuestas de vanguardia de esta industria y las tendencias del mercado internacional. Todo ello en un entorno especialmente marcado por el avance tecnológico, la inversión en I+D+i y la apuesta de las empresas por la eficiencia energética y el respeto al medio ambiente. En su pasada edición, contó con la participación de 1.172 empresas, -560 directas- y registró una afluencia de 47.997 profesionales de 80 países.

En el capítulo de actividades paralelas, CLIMATIZACION incorporará, como novedad, el Aula de Aplicaciones Singulares. Se trata de un programa de ponencias, organizado a partir de las propuestas de las empresas expositoras, en el que se expondrán casos reales de instalaciones críticas de climatización y la resolución práctica del problema por parte del ingeniero. El Aula de Aplicaciones Singulares es, por tanto, un espacio diseñado para compartir experiencias y conocimientos, así como para difundir y promover las mejores prácticas en la concepción y ejecución de los proyectos de instalaciones. Con esta iniciativa, CLIMATIZACION quiere reconocer la importante función que desarrollan los ingenieros de este sector y hacerles partícipes de la feria ofreciéndoles contenidos de su interés. Esta actividad proporciona, además, un valor añadido al resto de profesionales y estudiantes de últimos cursos de escuelas de ingeniería interesados en ampliar sus conocimientos prácticos.

En la misma línea de actuación, se celebrará por segundo año, el Taller de Técnicas Aplicadas de Climatización, Taller TAC, una actividad formativa y asimismo práctica que pone el foco de atención en los instaladores. Organizada por Asefosam, Taller TAC mostrará en directo y de un modo didáctico, tareas de instalación de interés crítico para el buen funcionamiento de equipos y sistemas, con objeto de fomentar las buenas prácticas en las instalaciones.

Por otra parte, y como ya es tradicional, CLIMATIZACION será marco de celebración de FOROCLIMA, las jornadas técnicas del salón y el punto de encuentro en el que expertos, empresas, instituciones y profesionales de la industria de la climatización, analizarán los temas y tendencias más relevantes de la actualidad sectorial.

Además, la labor investigación y el desarrollo de los fabricantes del sector serán de nuevo protagonistas en la sexta edición de la GALERIA DE INNOVACIÓN, el foro por excelencia de reconocimiento al I+D+i sectorial, y una herramienta de contrastada eficacia en la promoción y la comunicación de las novedades sectoriales que representan la vanguardia tecnológica.

Turquía país invitado de esta edición

Otra de las novedades de esta edición será la presencia de Turquía como país invitado, una iniciativa organizada en colaboración con la Asociación turca de exportadores OAIB (Orta Anadolu Ihracatcilar Birligi), que contempla tanto la participación de empresas, como la visita de profesionales de este país. Con ello, CLIMATIZACION ofrecerá la oportunidad de acercarse a un mercado joven con un buen potencial de desarrollo, y conocer las novedades en equipos de un colectivo de empresas turcas cualificadas y volcadas en la exportación. Además, la situación geográfica de este país es un elemento clave para acceder a otros mercados estratégicos donde la industria de la climatización todavía no está suficientemente desarrollada.

CLIMATIZACION se celebrará este año de forma simultánea a GENERA, Feria Internacional de Energía y Medio Ambiente, que desarrollará del 26 al 28 de febrero. Ambos eventos, de contenidos especialmente centrados en la eficiencia energética, ofrecerán al profesional una amplia perspectiva de los avances que, en este sentido, se han producido en sus respectivos sectores.



NSW filial de GENERAL CABLE empieza a trabajar con el nuevo buque M/V Aura de clase DP2 y la zanjadora SeaREX en el tendido de cables submarinos

Norddeutsche Seekabelwerke GmbH (NSW), empresa filial de General Cable, acaba de incorporar a su flota el buque M/V Aura, que la naviera finlandesa Meriaura le ha entregado totalmente reformado conforme a lo estipulado en el contrato que firmaron ambas compañías en el primer trimestre de 2012. El buque, que ha sido adaptado siguiendo las especificaciones de NSW, supone una mejora ostensible de la capacidad de la empresa para acometer proyectos de instalación de cable submarino. NSW tiene previsto utilizar el buque en diversos proyectos de instalación de cableado infield y de exportación en los que la empresa está actualmente trabajando y consolidará, aún más si cabe, su liderazgo como proveedor de servicios llave en mano en el sector eólico marino. Para algunos de los trabajos de tendido, NSW utilizará asimismo la zanjadora SeaREX para trabajos pesados que SMD le suministró hace algunos meses.

Algunas de las reformas realizadas por Meriaura en el buque M/V Aura, a petición de NSW, comprenden la instalación de sistemas de propulsión DP2, una nueva unidad destinada al alojamiento de los trabajadores encargados del tendido de cables y de los empleados de los clientes de NSW, y una grúa con sistema de compensación. Asimismo, en el área de trabajo principal, se ha ampliado la manga del buque, de los 18 m a los 25 m, principalmente para poder alojar la plataforma giratoria de 23 metros, con lo que además se reduce considerablemente el calado del buque. Finalmente, se ha incrementado la capacidad de generación de energía eléctrica con la instalación de una grúa pórtico equipada con un sistema de lanzamiento y recogida para la SeaREX, que, con una potencia



instalada de 2100 hp y un peso de 60 toneladas, es actualmente una de las zanjadoras más potentes de su clase.

NSW, que ha pasado de ser un simple proveedor de cables submarinos de telecomunicaciones para convertirse en un actor clave a nivel mundial en la industria de cables submarinos de energía eléctrica, incrementa aún más sus capacidades con estas nuevas incorporaciones a su flota.

Thorsten Schwarz, director ejecutivo de NSW, dice a este respecto: *“Nuestros equipos de trabajo y de gestión de proyectos cuentan con una dilatada experiencia en el sector de la instalación de cableado submarino a nivel mundial y enseguida comprendimos que, debido a la continua evolución de la industria, había que adaptarse a las nuevas exigencias que requerían la incorporación de nuevas herramientas de instalación que pudiéramos gestionar directamente. Empezamos invirtiendo en el NOSTAG 10 para garantizar el acceso de nuestra empresa a proyectos especializados de tendido de cables en condiciones extremas en aguas poco profundas. Ahora se suman a esta aventura el buque M/V Aura y la zanjadora SeaREX, que nos permiten trabajar en aguas más profundas. Todo ello, unido a la capacidad de servicio*

y solidez de las empresas instaladoras que colaboran con nosotros, nos permite ofrecer no solo cables sino además una amplia gama de servicios de instalación”.

La ceremonia de incorporación del buque M/V Aura y la zanjadora SeaREX es la culminación de un nuevo hito de la compañía tras la reciente inauguración de las nuevas instalaciones para la fabricación de cables MT en la planta de Nordenham, lo que pone de manifiesto el firme compromiso de NSW y General Cable con la industria eólica marina. Pero además de ofrecer soluciones de media y alta tensión a dicho sector, NSW también colabora en proyectos de instalación de cables submarinos de energía eléctrica y presta sus servicios en las industrias del gas y del petróleo.



DIGAMEL mantiene su apuesta por la formación de futuros profesionales

En su constante apuesta por la formación de instaladores y futuros profesionales del sector, la distribuidora gallega de material eléctrico, DIGAMEL, impartió un seminario a un grupo de alumnos del curso de Instalación Solar Fotovoltaica, que organiza el área de Empleo y Empresa del Ayuntamiento de A Coruña.

El encargado de impartir la formación fue Francisco Manteiga, responsable de la división de Energías Renovables del Grupo DIGAMEL. Manteiga destacó el gran interés y motivación que mostraron los alumnos participando activamente en el desarrollo del curso.



A lo largo de la formación se abordaron diversos tipos de instalaciones como la fotovoltaica aislada y de conexión a red, mini eólicas e híbridas, así como las que actualmente se ofer-

tan para ahorro energético. También se habló de producto, se analizaron módulos fotovoltaicos, reguladores, inversores y baterías. Por último, se trató el tema de la situación legislativa actual de las renovables.



Energía en movimiento

En **DIGAMEL** evolucionamos cada día para ofrecerte más y mejores servicios, porque queremos ser tu **almacén de referencia**.

Nuestro fin es ganarnos día a día tu confianza con la energía que pone en movimiento nuestro equipo de profesionales que se ocupan de atender y dar forma a todas tus propuestas.

Siguiendo muy de cerca los últimos avances relacionados con nuestro sector, en **DIGAMEL** queremos acercar al profesional nuevas oportunidades de negocio a través de nuestra cuidada selección de productos, agenda de eventos o edición de guías.

No dejes de seguirnos en nuestra web o en las **redes sociales** como Facebook o Youtube.

Es socio de:
FEGIME
DISTRIBUCIÓN DE MATERIAL ELÉCTRICO

DIGAMEL
Distribución de material eléctrico





Nuevo avisador piezoeléctrico, luminoso e intermitente SPIL

RODMAN ha estudiado, diseñado y sometido a rigurosas pruebas un nuevo AVISADOR con la última tecnología, completando la gama de avisadores potentes.

Principales características:

- **Gran rendimiento y fiabilidad**, fabricado con materiales de calidad y última tecnología.
- **Potente sonido intermitente**, tipo Claxon de 115 dB. con zumbador piezoeléctrico.
- **Reductor de sonido**, por medio de un potenciómetro se reduce el nivel de sonido deseado de 115 a 98 dB.
- **Indicación de señal luminosa por Led's**, destellos de luz roja por led's.
- **Dos versiones:**
 1. RSPIL1 Alimentación a 230 V.c.a.
 2. RSPIL5 Alimentación de 48 a 12 V.c.a./V.c.c.
- **Opcional**, caja de conductores para instalación intemperie, protección IP54.
- **Tamaño reducido**, para una mejor instalación.



AVISA. ACÚSTICOS INDUSTR. ELECTROMAGNÉTICOS



Avisadores de Claxon, Zumbadores con sonido continuo e Intermitente y regulable. Luminosos por Leds. Alto rendimiento. Timbres de campana de 10,15,20 y 23 cm.

AVISADORES ACÚSTICOS INDUSTRI. ELECTRÓNICOS



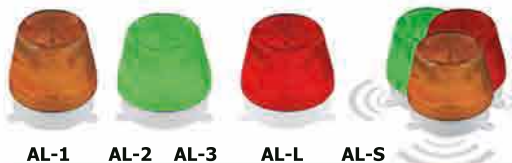
Avisadores Electrónicos exponenciales, Piezoeléctricos y minizumbadores. Multitensiones y multitonos de alto rendimiento y alta fiabilidad.

AVISADORES ACÚSTICOS DOMÉSTICOS



Avisadores domésticos tipo zumbador, Ding-dong y electrónico inalámbrico.

AVISADORES LUMINOSOS Y SONOROS



Avisadores luminosos de Xenón, Incandescencia y Led's con sonido. Con luz fija e intermitente y multitensión.

RELÉS, DETECTORES E INTERRUPTOR. MAGNÉTICOS



Interruptores crepusculares Detectores de movimiento, pared, techo. Conmutador e interruptores magnéticos.

AVISADORES ESPECIALES



SLA1
Avisador acústico, luminoso y autónomo.

Z-2TL
Avisador acústico, telefónico y luminoso.



DISTRIBUIDO EN ALMACENES DE MATERIAL ELÉCTRICO



**SOLICITE
CATÁLOGO
GENERAL**

Gran vía corts catalanes, 984
08018 - BARCELONA
Telf.: 933 070 830 - Fax: 933 085 170
Email: rodman@rodman-elect.com

Para más información visite nuestra web: www.rodman-elect.com

Diccionario del otro electricista

Aislamiento: Situación de soledad en la que se encuentra uno cuando se ha hecho mucho el gilipollas.

Amperio: Se aplica a las grandes conquistas territoriales realizadas a lo largo de la historia por naciones o pueblos poderosos ("amperio romano", "amperio bizantino", etc). Existen otras variantes aplicables a cuestiones más prosaicas, como por ejemplo el "amperio" de los sentidos.

Cableado: Estado en el que se encuentra un chino enfadado.

Canaleta: Cana al aire echada con despreocupación y sin remordimientos.

Cebado: Bien mantenido.

Circuito: Lugar en donde se realizan carreras. Existen muchas variantes y algunos son muy famosos, como los del Jarama ó Mónaco.

Condensador: Persona inteligente que nos "condensa" o resume en tres líneas cuatro horas de discurso de político o de página de comentarios deportivos.

Contacto directo: Vamos, sin rodeos.

Contacto indirecto: El que se suele hacer por mediación de otra persona.

Contactor: Ligón que busca sus contactos en los anuncios de prensa o en internet.

Corriente: Que es muy normal o abundante (En electricidad todo es "corriente").

Doble aislamiento: Dicese del estado de aquel que es aislado por los demás y por sí mismo.

Elementos conductores: Personas de armas tomar que a pesar de ello conducen automóviles u otros vehículos.

Emergencia: Búsqueda desesperada de un aseo o lugar adecuado ante una diarrea inesperada e inoportuna.

Envolvente: Papel u otro material utilizado para hacer más atractivos y presentables los regalos.

Factor de simultaneidad: Coeficiente que mide la capacidad de poder realizar varias cosas a la vez.

Frecuencia: Precedido de "con" indica "a menudo" o "muchas veces".

Fuente de energía: Aplicase a determinados productos materiales o incluso situaciones personales que nos ayudan a "levantarnos la moral".

Instalación de puesta a tierra: También denominada solana, lugar especialmente acondicionado para tomar el sol plácidamente acostado, sobre todo con buen tiempo.

Intensidad: Grado de dedicación que mide el entusiasmo que ponemos al hacer las cosas.

Interruptor: Graciosillo más o menos profesional que se dedica básicamente a interrumpir a los conferenciantes en el transcurso de sus exposiciones.

Línea General de Distribución: Recorrido principal de los grandes Centros Comerciales para el reparto de sus productos.

Masa: Se aplica generalmente a la mezcla de agua, harina y otros alimentos.

Nivel de aislamiento: Indica el grado de soledad en el que nos encontramos.

Neutro: Ni chicha ni limoná.

Poder de corte: Capacidad para zanjar situaciones de forma drástica.

Potencia prevista: Suele ser inferior a la que nos imaginamos.

Receptor: El que recibe.

Resistencia: Oposición tenaz a contraer matrimonio.

Resistencia de puesta a tierra: Capacidad para no dejarse abatir.

Sensibilidad: Capacidad del ser animal para percibir sensaciones. También se aplica al grado de afectación moral que pueden sentir algunos seres humanos (no todos) ante determinadas situaciones.

Tensión: Estado en que nos encontramos ante situaciones conflictivas.

Toma de tierra: Práctica no recomendable ya que, además de resultar desagradable, suele producir infecciones o cosas peores.

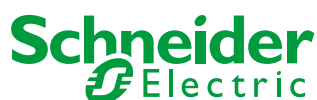
Voltio: Paseo corto que normalmente se realiza cuando no hay otra cosa mejor que hacer.

Rincón para el humor

"O Lecer de Isolino" Publicado en La Voz de Galicia por Xaquín Marín



SOCIOS COLABORADORES DE ASINEC





KILOVATIO GALICIA

con la potencia del LIDER

un NUEVO FUTURO lleno de ventajas para el profesional INSTALADOR

sigue nuestras promociones en tu punto de venta

DAIKIN
este año...
Coruña

simon

S&P

pemsas
¡celebramos un fantástico fin de semana de los mejores Paradores de GALICIA!

PHILIPS
¡CAMBIA a la **TECNOLOGÍA LED!**
una magnífica promoción que te conducirá por la mejor ruta*.
condiciones en la promoción.

PRYSMIAN
... a **TODO GAS** con **Prysmian!**
y consigue una magnífica **SCOOTER 125cc.** de **REGALO** por tus compras acumuladas hasta agosto.

LED tecnología
vanguardia

ENERGÍA A TODO GAS

NUESTROS PUNTOS de VENTA:

CORUÑA

P.I. La Grela
Ora. Baños de Arteixo, 18
15008 Coruña
Telf: 981 173 300
Fax: 981 177 687

LUGO

P.I. do Ceao
Rúa Dos Carpinteros, P 13
27003 Lugo
Telf: 982 207 155
Fax: 982 207 089

SANTIAGO

P.I. del Tambre
Vía Faraday, 41 A
15890 Santiago de Compostela
Telf: 981 555 804
Fax: 981 572 648

AROUSA

Rúa Barbeitos, 7, Rubiães
36600 Villagarcía de Arousa
Telf: 986 501 407
Fax: 986 504 507

NARÓN

P.I. Río Do Pozo
Rúa Dos Ceramistas, 109 - 110
15778 A Coruña
Telf: 981 397 739
Fax: 981 396 000

OURENSE

P.I. Do Vinteún
Rúa Dos Tecelans, 3 nave 5-6
32001 Ourense
Telf: 988 511 729
Fax: 988 335 833

VIGO

Ora. De los Molinos, 7 - 9
36213 Vigo
Telf: 986 210 024
Fax: 986 299 701

PORRIÑO

C/ Domingo Bueno, 132
36400 Porriño
Telf: 986 336 050
Fax: 986 338 371