

konsultori

Verhandlungen begleiten

Wir bringen Unterstützung im Prozess.

Als Konsultori

- machen wir Ihre Verhandlungsziele transparent
- arbeiten wir gemeinsam an der Liste potenzieller Verhandlungspartner
- verhandeln wir mit Ihnen den Plan B (mehrere)
- analysieren wir die Verhandlungstaktik (Interessen und Limits beider Seiten)
- setzen wir Annahmen und bilden Optionen
- erarbeiten wir Argumente und Benchmarks zur Objektivierung
- errechnen wir den Wert einzelner Optionen (qualitativ und quantitativ)
- denken mit Ihnen 2-3 Schritte voraus
- briefen und debriefen vor und nach Verhandlungsterminen bis hin zur Führung von Verhandlungen



ADAM ERNST

FOUNDER, GOLDKEHLCHEN CIDER

"Petras hochstrukturierte und positive Herangehensweise hat sich für Goldkehlchen als goldrichtig erwiesen. Das vielfache Challenging und das Verständnis für unsere unternehmerischen Herausforderungen machten sie zu einem unverzichtbaren Sparing-Partner im Beratungsprozess. Sie kam zu uns als Coach und bleibt bei uns als Teil unseres erweiterten Teams."

Welche Ergebnisse Sie erhalten

- **Verhandlungsprozess**
- **Langliste Verhandlungspartner und Plan B**
- **Optionen und Verhandlungstaktik-Map**
- **Bewertung von Optionen**
- **Verhandlungsbegleitung**