

CHINA Y OCCIDENTE, LA



Ren Zhengfei, fundador y CEO de Huawei, se dirige a la prensa desde la sede de la compañía en Shenzhen, China

La compañía en el mundo
Huawei es el mayor fabricante de móviles en el mundo, su cuota en el mercado es del 19,7%. En 2019 logró distribuir 200 millones de móviles en diez meses

EFE

Londres ordena la retirada de todos los equipos de 5G de Huawei para 2027

► La decisión supone un paso más en la escalada de tensión entre el Reino Unido y China tras la crisis diplomática desatada por la represión en Hong Kong

IVANNIA SALAZAR
CORRESPONSAL
EN LONDRES



Huawei se queda fuera del suculeto mercado de las conexiones del futuro, al menos en el Reino Unido, donde los proveedores de telefonía móvil no podrán comprar nuevos equipos 5G al gigante chino después del 31 de diciembre de este año, y además tendrán que eliminar todo el equipamiento antes del 2027. Así lo comunicó ayer el secretario de medios, Oliver Dowden, a los diputados, a quienes explicó que la empresa ya no es considerada segura, tras la última revisión del Centro Nacional de Seguridad Cibernética. Dowden declaró que la prohibición retrasará al menos un año la implementación de la red 5G en la nación.

«Esta no ha sido una decisión fácil, pero es la correcta para las redes de telecomunicaciones del Reino Unido, para nuestra seguridad nacional y nuestra economía, tanto ahora como a largo plazo», señaló Dowden en la Cámara de los Comunes. El cambio radical de criterio del Gobierno de Boris Johnson con respecto a la empresa llega después de que EE.UU. impusiera nuevas sanciones, y a pesar de que en enero Londres permitiera la participación de Huawei en su red, aunque con una cuota de mercado limitada al 35%.

«Esta decepcionante decisión es una mala noticia para cualquier persona en el Reino Unido que tenga un teléfono móvil. Presenta una amenaza de ralentizar el desarrollo digital del país, aumentar los costes y profundizar la brecha digital. En lugar de subir el nivel, el Gobierno está bajándolo y le instamos a que reconsidere esta decisión. Seguimos confiando en que las nuevas

Claves del conflicto con Huawei

J. M. SÁNCHEZ

¿Por qué es tan importante la tecnología 5G?

Además de conseguir un menor tiempo de respuesta, también aumenta la capacidad de comunicación simultánea entre dispositivos así como la velocidad de transmisión, llegando a velocidades de hasta 10 Gbps (100 veces mayor que la tecnología actual). Es la base tecnológica para el desarrollo de la industria robotizada, el auge de los vehículos autónomos, la implantación de la telemedicina, la aparición de nuevos servicios digitales o la era del «internet de las cosas».

¿Por qué Huawei ha adelantado a sus rivales?

Es uno de los pioneros en este campo. Ha destinado grandes inversiones en investigación desde hace una década, lo que le ha permitido situarse en la primera

plaza de las contribuciones técnicas, por delante de Ericsson y Nokia. Su capacidad para escalar esta tecnología es alta y puede desarrollar todos los elementos necesarios para su implementación, desde los routers, los elementos que forman parte del «core» hasta los chips para teléfonos móviles; el tercer factor es ofrecer precios más competitivos que sus rivales.

¿Por qué EE.UU. dice que Huawei es un peligro?

El culebrón contra Huawei comenzó en 2011 con Obama, que acusó a ZTE y Huawei de ser un peligro para la seguridad nacional. Trump continuó y el pasado año vetó a la firma, impidiéndole mantener relaciones comerciales con empresas estadounidenses bajo la amenaza de sanciones. Acusa a la marca de ser un instrumento de espionaje a favor del régimen comunista chino.

NUEVA GUERRA FRÍA

restricciones de Estados Unidos no afectan a la seguridad de los productos que suministramos al Reino Unido», apuntó en un comunicado remitido a ABC, Ed Brewster, portavoz de Huawei en el Reino Unido. «Lamentablemente, nuestro futuro en el Reino Unido se ha politizado, ya que se trata de una cuestión de política comercial de Estados Unidos y no de seguridad. En los últimos 20 años, Huawei se ha centrado en construir un Reino Unido mejor conectado. Como empresa responsable, continuaremos apoyando a nuestros clientes como siempre lo hemos hecho», insistió.

La decisión de Londres se produce tras meses de presiones de Washington, que ha situado a Huawei en el epicentro de la batalla contra China y que lo acusa de ser un instrumento de espionaje al servicio de Pekín, aunque sin aportar evidencias, algo que la empresa ha negado en repetidas ocasiones. También ha presionado a Johnson un grupo de diputados de su propio partido que desconfían de la multinacional, y Liu Xiaoming, embajador de China en Londres, dijo la semana pasada que el país estaba «en riesgo de sucumbir a la presión extranjera».

Operación faraónica

Los gigantes de las telecomunicaciones se enfrentan, de esta manera, a una pesadilla a nivel logístico, por la operación faraónica que puede suponer sustituir los equipos ya instalados en miles de estaciones de todo el país, aunque los distintos proveedores especializados en el despliegue de equipos 5G como Nokia y Ericsson reconocieron a ABC que pueden asumir el aumento de la demanda que deja la eliminación de Huawei del mercado. British Telecom, no obstante, asegura que es «imposible» eliminar todo el kit de equipamientos de la marca china para las redes 5G «en menos de diez años».

Esta decisión supone un paso más en la escalada de tensión entre China y Reino Unido, envueltos en una disputa diplomática sobre Hong Kong, y la imposición de una ley de seguridad nacional por parte de Pekín sobre la antigua colonia británica.

Por su parte, Huawei anunció que su facturación en los seis primeros meses del año fue de 454.000 millones de yuanes (57.098 millones de euros), un 13,1% más interanual. En un breve comunicado publicado en su página web, la compañía, que no cotiza en Bolsa, ofreció otra cifra, la del margen neto de beneficios, que se situó hasta junio en un 9,2%, 0,5 puntos porcentuales más en comparación con el mismo período de 2019. Al mismo tiempo, trascendió que John Browne renunciará como presidente de la junta de Huawei en el Reino Unido en septiembre, seis meses antes de lo que tenía previsto.

ESPAÑA SIGUE ADELANTE

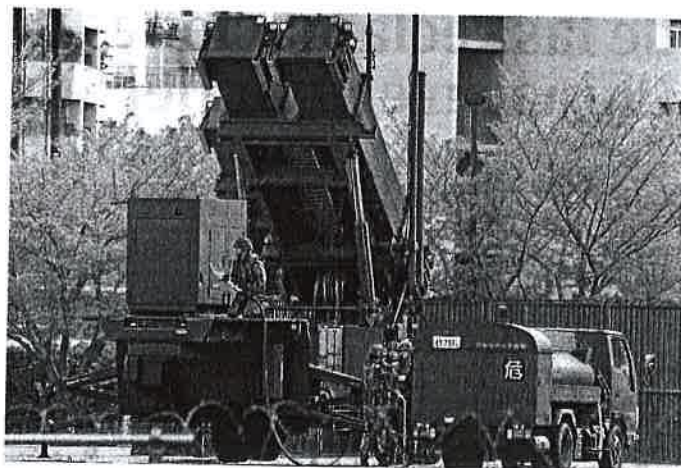
Crecen las dudas en Europa tras la decisión del Reino Unido

E.SERBETO BRUSELAS

Los países miembros de la UE se mantienen por ahora dentro de los límites de la recomendación emitida por la Comisión Europea en enero y que limita al 35% la participación de un solo operador en las infraestructuras de las redes de 5G y excluía a Huawei de las instalaciones «críticas». Que los británicos hubieran seguido hasta ahora el mismo criterio que la UE parecía fortalecer esta posición, pero los expertos consideran que es muy probable que el anuncio de Londres de prescindir de la tecnológica china Huawei acabe teniendo repercusiones en el continente, donde en muchos casos ahora parece muy complicado definir dónde está el límite para considerar que una instalación determinada forma parte de lo que se puede considerar la parte «crítica» de la misma. A pesar de las inversiones anunciadas por esta multinacional china en este país, por ahora Francia es el Gobierno que ha ido más lejos en las reticencias a utilizar tecnología fabricada por esta compañía mientras que Alemania es su principal cliente en Europa y por ahora mantiene intactos sus planes de utilizarla. La participación de Huawei en el despliegue de las nuevas redes sigue en otros países como España, Suecia, Austria y Hungría.

Esta semana, Robert O'Brien, asesor de seguridad nacional de Estados Unidos, está viajando por distintas capitales europeas para reunirse con representantes de los departamentos de seguridad de Francia, Alemania e Italia, con el tema de Huawei y el 5G en el primer punto de la agenda.

Los expertos anticipan que la desconfianza respecto a la compañía china irá aumentando en todos los países, a pesar de que lo único cierto en todo este debate es que hay una parte de la tecnología esencial de la nueva generación de redes móviles de la que Europa no dispone y por ello depende forzosamente de proveedores que no siempre podrá controlar totalmente.



Sistema de misiles Patriot adquirido por Taiwán

China sancionará a Lockheed Martin por vender armas a Taiwán

► Es una reacción contra la mejora de los misiles defensivos Patriot de la isla

PABLO M. DÍEZ
CORRESPONSAL EN PEKÍN

Horas después de que Estados Unidos denunciara por «ilegal» la expansión de Pekín por el mar del Sur de China y el «acoso» a sus vecinos en sus disputas territoriales, el régimen del Partido Comunista anuncia sanciones contra su mayor empresa armamentística: Lockheed Martin. Por su reciente contrato de 620 millones de dólares (545 millones de euros) para mejorar los misiles defensivos Patriot de Taiwán, la isla reclamada por Pekín, las autoridades chinas le impondrán unas sanciones que todavía no se han especificado, según Reuters.

«Para salvaguardar los intereses del país, China ha decidido tomar los pasos necesarios y aplicar sanciones al principal proveedor de esta venta, Lockheed Martin», avanzó ayer un portavoz de Exteriores, Zhao Lijian, en su comparecencia diaria ante la prensa. Pero no dio detalles sobre dichas sanciones ni cómo afectarán a la firma estadounidense, que también tiene negocios en el sector aeronáutico y espacial, boyante en China. Al igual que en anteriores ocasiones, los que sí hizo Zhao fue instar a Washington a no seguir vendiéndole armas a Taiwán para «evitar que se dañen más las relacio-

nes entre China y EE.UU. y la paz y estabilidad en el estrecho (de Formosa)». Parecen medidas más simbólicas que reales.

Defenderla de una anexión

Como la mayoría de los países en el mundo, EE.UU. cambió en los años 70 sus lazos diplomáticos con Taiwán por China continental por su auge en la comunidad internacional. Pero es uno de los principales suministradores de armas de la isla y, por ley, está obligado a defenderla en caso de que el régimen de Pekín la ataque para anexionársela.

En su portal de internet, Lockheed Martin se enorgullece de que Taiwán «ha defendido sus cielos durante los últimos 30 años» con sus aviones, «empezando por los cazas F-104 y continuando hoy con el F-16 A/B MLU Block 20 Fighting Falcon». Además de aviones, le ha proporcionado fragatas, radares y otro tipo de material militar. Pero su relación no se ha limitado a las ventas de armas, ya que fue el primer contratista de Defensa en establecer un acuerdo de colaboración industrial con Taiwán para suministrarle nuevas tecnologías y su experiencia.

Debido al embargo de armas que pesa sobre China desde la matanza de Tiananmen en 1989, ninguna empresa occidental puede suministrarle material militar. De todas maneras, al autoritario régimen de Pekín tampoco le hace falta porque ha construido su propia industria de defensa y es ya uno de los mayores fabricantes de armamento del mundo.